



Преподаватель:  
Мосолова Нина Александровна  
E:mail: [smirnova.na@dvfu.ru](mailto:smirnova.na@dvfu.ru)

Курс «Экономическое мышление»

## Тема 2. Альтернативная стоимость и оптимальный выбор

Осенний семестр  
2018/2019 уч.г.

## Альтернативные издержки. Компромиссный выбор.

Чтобы получить что-то, нужно отказаться от чего-то другого – **trade-off**.

- Люди распределяют свое **время** между разными видами деятельности.
- Люди распределяют свой **доход** между товарами и услугами, в том числе **во времени**.
- Люди распределяют свои **усилия** между разными активностями.
- Общество выбирает между **эффективностью** и **равенством**.

Как они решают эти проблемы – предмет изучения экономики.

## Альтернативные издержки. Экономическая и бухгалтерская прибыль

### Альтернативы:

- Вы можете открыть кофейню в университете и получить прибыль 15 000 рублей в месяц.
- Вы можете устроиться в отделение банка и зарабатывать 20 000 рублей в месяц.

С точки зрения экономиста, ваш **убыток** — 5 000 рублей.

Добавим третью альтернативу:

- Вы можете тратить всё время на учебу и увеличить свой доход в 2 раза через 10 лет.

Альтернативная стоимость —

ценность **наилучшей из отвергнутых** альтернатив.

## Рациональные агенты

- Анализируют **всю доступную информацию**.
- Умеют **сравнивать** альтернативы на основе их выгод и издержек и выбирают лучшую.
- Предпочтения **непротиворечивы** (если яблоко лучше апельсина, а апельсин лучше груши, то яблоко лучше груши).





## Рациональные агенты. Моделирование.

Потребители максимизируют полезность

Странное предположение, но *as if* principle.

Фирмы максимизируют экономическую прибыль

Выглядит реалистично, но есть нюансы.

Государство максимизирует благосостояние общества

Желательно, но в реальности государство состоит из людей (чиновников), которые преследуют свои интересы

## Предельный анализ

Рациональные агенты учитывают только будущие выгоды и издержки

Если вы купили дорогой билет в театр, но после первого акта поняли, что вам не нравится смотреть, стоит ли оставаться на спектакле только потому, что деньги уже заплачены?

**Нет:** имеет значение только то, как вы распределите свое будущее время.



## Предельный анализ

Рациональные агенты сравнивают предельные,  
а не общие величины

Если перевезти пассажира на самолете в среднем стоит  
авиакомпания 5 000 рублей, стоит ли продавать билет за 3 000,  
если в улетающем через полчаса самолете еще есть свободные  
места?

**Да:** *дополнительная выгода больше дополнительных издержек.*





## Люди реагируют на стимулы

Steven Landsburg. *Armchair Economist*:

*Most of economics can be summarized in four words:  
“People respond to incentives.” The rest is commentary.*

- Увеличение налогов на бензин повышают спрос на электромобили.
- Повышение подоходного налога приводит к тому, что люди меньше работают.
- В древнем Китае врач получал зарплату только тогда, когда его пациенты были здоровы.
- Компании часто дают вновь нанятым топ-менеджерам *опцион* на акции — право купить их по определенной цене.



## Ограниченная рациональность

- На самом деле, люди **ограниченно рациональны**: пренебрегают точностью выбора, экономя время на вычислениях.
- Это тоже в каком-то смысле рационально, потому что **время — ресурс**.
- Изучением странного поведения занимается *поведенческая экономика*.



## Выбор зависит от контекста

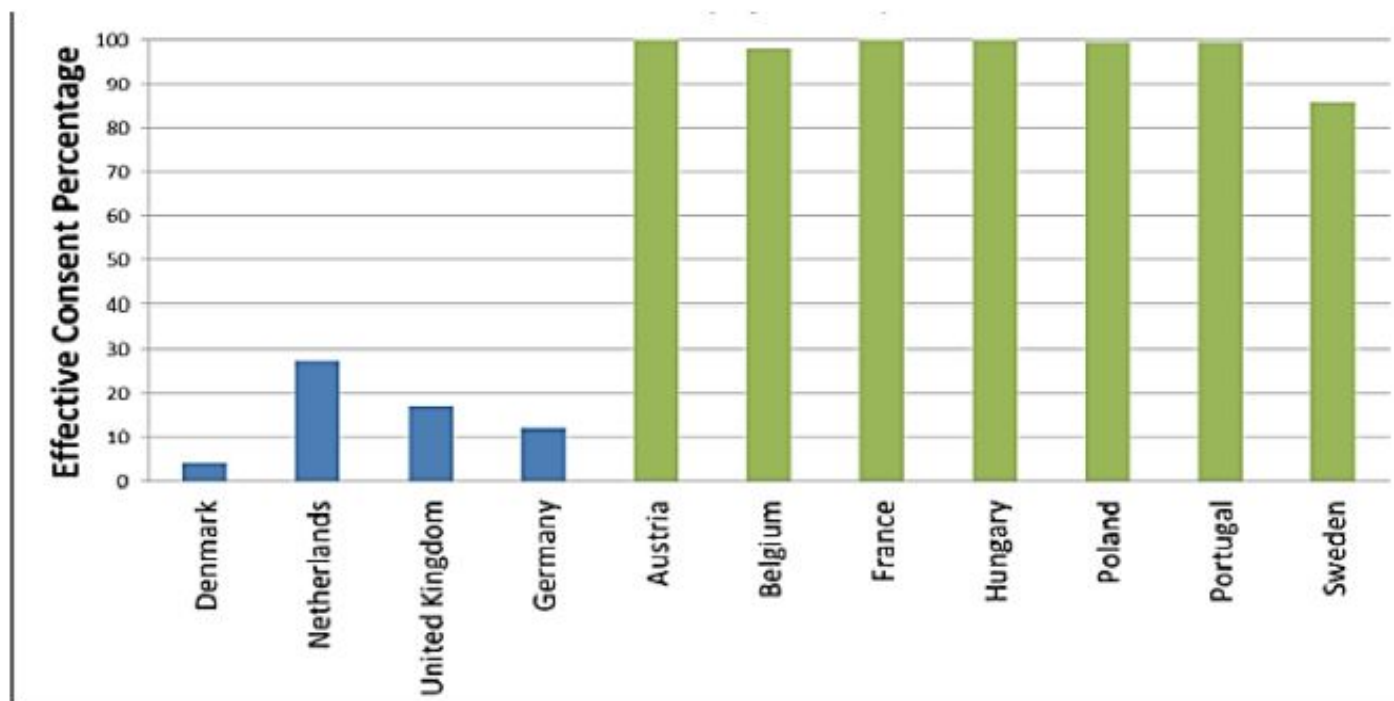
Иногда восприятие зависит не от самих объектов, а от того, как мы попали в ситуацию выбора

Сине-черное или бело-золотое?



## Выбор зависит от формулировки

Процент потенциальных доноров органов в разных странах





# Выбор зависит от формулировки

## Выбор по умолчанию

Водительские права

Поставьте галочку, если  
**согласны** стать донором

Водительские права

Поставьте галочку, если  
**НЕ согласны** стать донором

Есть опасность, что 600 человек умрут от болезни.  
Что вы выберете?

- (A.1) 200 человек будут спасены
  - (A.2) С вероятностью  $1/3$  600 человек будут спасены,  
с вероятностью  $2/3$  все умрут
- 
- (B.1) 400 человек умрут.
  - (B.2) С вероятностью  $1/3$  никто не умрет,  
с вероятностью  $2/3$  600 человек умрут.

- (A.1)=(B.1), (A.2)=(B.2)
- Tversky & Kahneman (1981) проводили этот эксперимент среди профессиональных психологов.  
За (A.1) — 72 %, за (B.1) — 22 %.

## Выбор зависит от времени принятия решения

### Межвременной выбор

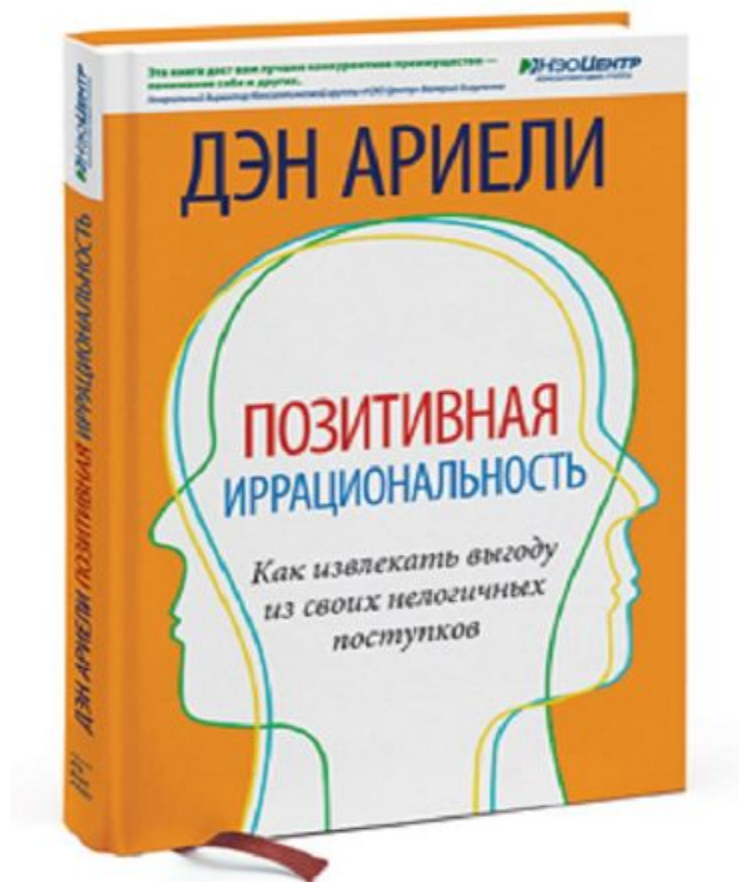
O'Donoghue and Rabin (1999):

Студенту нужно написать реферат, для этого нужно пропустить один из фильмов. Издержки пропуска: (3, 5, 8, 13).

- Что если студент всегда **ценит будущее в 2 раза меньше**, чем настоящее? (*naïve*)
- Что если он ценит будущее в 2 раза меньше, чем настоящее, и **может предвидеть свои действия?** (*sophisticated*)
- Что если реферат писать не нужно, а нужно **просто выбрать фильм?**



## Книги об ограниченной рациональности



## Ну и что?

Люди, тем не менее, очень часто рациональны  
Или ведут себя *as if* они рациональны.

Поведенческая экономика имеет перспективы  
Вместе с психологами и нейробиологами поведенческие  
экономисты строят свою теорию принятия решений.

Спасибо за внимание!

Курс «Экономическое мышление»

## Тема 2. Альтернативная стоимость и оптимальный выбор

Осенний семестр  
2018/2019 уч.г.