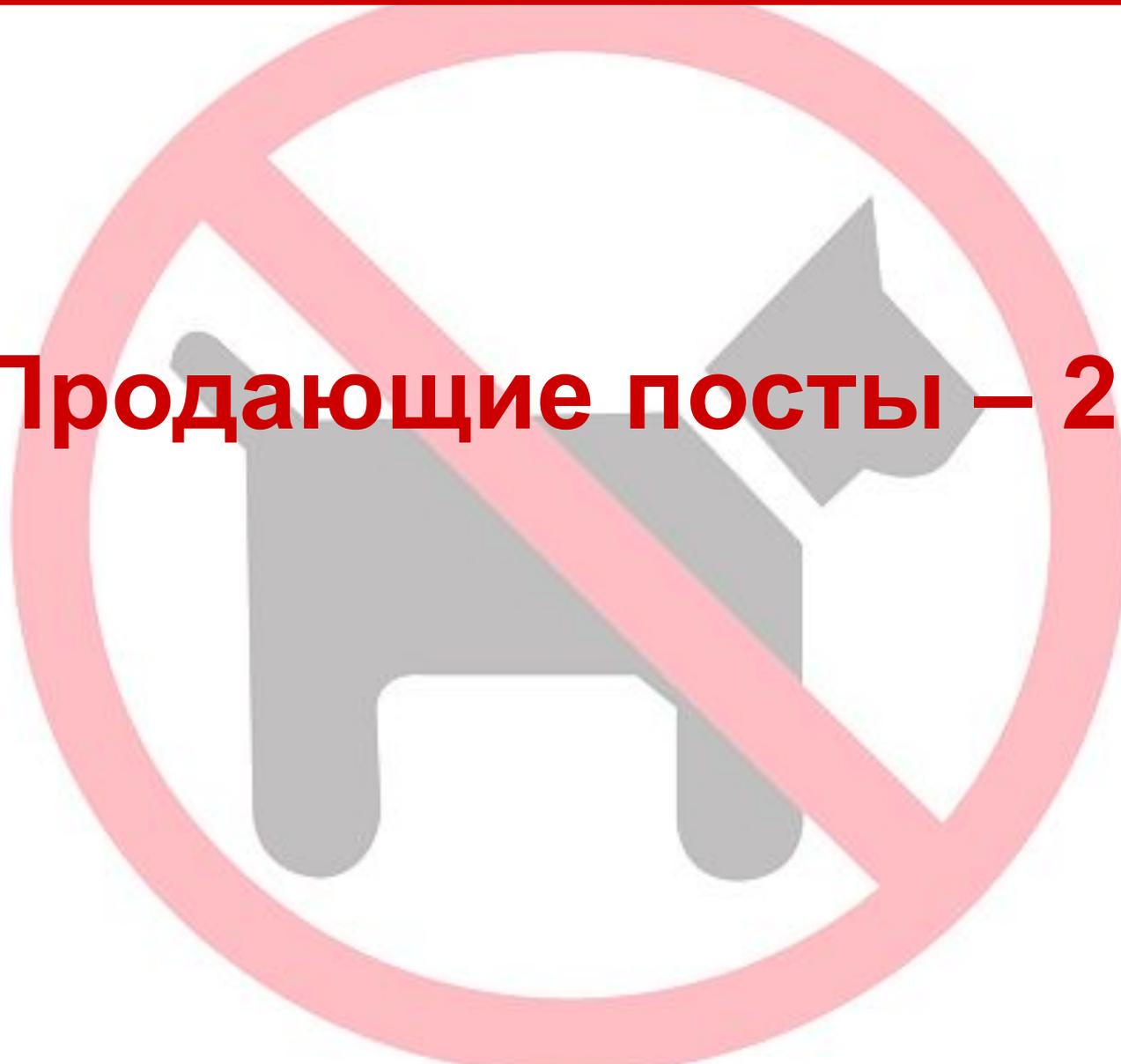


**Продающие посты – 2**

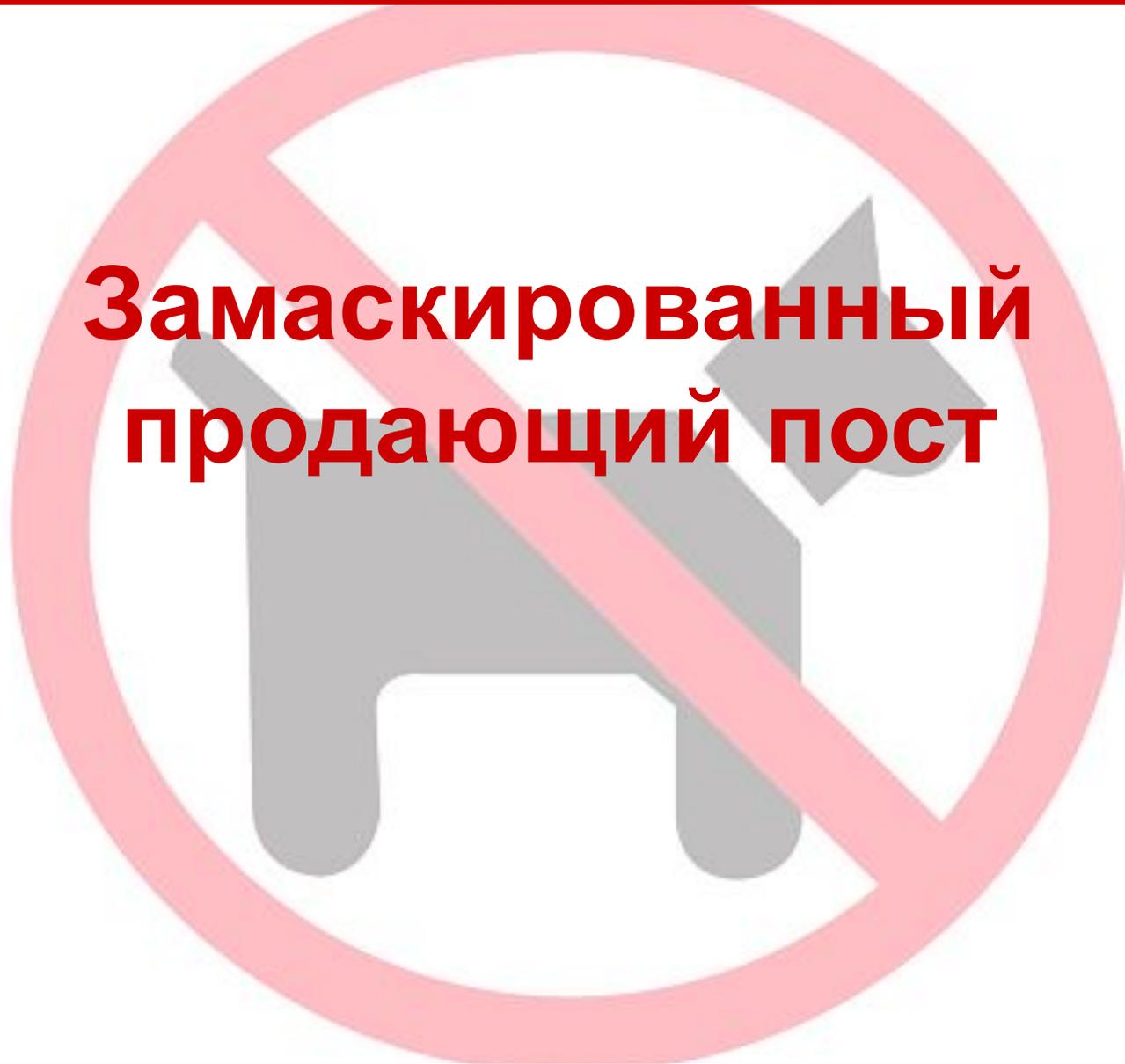




## Базовые принципы

- Влияние оказывает серия касаний
- Мыслите структурой
- За интересное, люди прощают продажи
- Нежный переход на продажу работает хуже
  - Нужен призыв (глагол)
  - Нужно указать преимущество объекта продаж
  - Долой стеснение

**Замаскированный  
продающий пост**





## Типы замаскированных постов

- Вариант №1 «Не хотел покупать, но...»
- Вариант №2 «Затягиваем на горку»



## Не хотел, но...

- Не хотел покупать, но...
  - Сразу называем объект продаж.
  - Намекаем на неожиданное развитие сюжета
  - Игра на любопытстве
  - Игра на предвкушении негативных эмоций
  - Автор сопротивлялся и сомневался



## Не хотел, но

- Усилители
  - Начинаем с «ложной» негативной оценки
  - Неожиданно получилось - вот так поворот
  - Вы не поверите



**Сергей Азимов**

29 августа 2018 г. · 🌐



Всем привет.

Докладываю как есть.

Была у меня возможность отправить на Тони Роббинса одного человека бесплатно, поскольку была договоренность по бартеру, а еще я сильно дружен с людьми, которые его в Россию привозят.

Сам идти я не планировал, поскольку "внутри не было отклика и причины для чего мне это надо"

Ну и еще одна веская причина - я уже был на его семинаре в далеком 2001 году во Франкфурте. Так же 5000 человек, угли и т.д.

Но!!!!!!

Я зашел и посмотрел его интервью на РБК.

И одновременно (всегда так поступаю) почитал, что пишет о нем Википедия.

Короче!!

Я сам пойду.)))

И вам рекомендую!

Вот ссылка <https://goo.gl/2DdnkF>

1 сентября, в субботу.

Там увидимся.

Всем привет.

Сергей Азимов



**Андрей Мовчан**

31 января в 21:45 · 🌐



У меня еще никогда не было такого бессодержательного разговор. О чем это было?

<https://www.youtube.com/watch?v=i0HQxmKqn0s&t=1s>

Ну и конечно если вы хотите не этого, а содержательного, то подписывайтесь на наш Телеграм канал Movchans - у нас уже идет постоянный поток информации по экономике и рынкам.

<https://t.me/themovchans>



YOUTUBE.COM

**Forbes Digest. Мовчан о России.  
#10yearschallenge: Абрамович и Дерипаска.  
Убийство редактора.**

Forbes Digest - еженедельный видеопроjekt об...



👍 😂 🤔 Юрий Белонощенко и ещё 224

Комментарии: 62 Поделились: 12



## Затягиваем

- Правило горки – 20%
- Чем затягиваем
  - Эмоциями – вызываем сопереживание
  - Фактами
  - Историей
- Стараемся зацепить эмоции
  - Глаголы
  - Ярлыки
  - Метафоры

# Кофе по-американски

Одно из самых больших недоразумений на свете - американо. В любой кофейне подают американо. И тысячи людей пьют американо морщась.

Но настало время сказать правду: американо - говно. Пить его нельзя.

Дело в том, что американо - это эспрессо, в которое просто налили кипятка. И все. Просто взяли и испортили эспрессо.

Что же делать? Как дальше жить?

Надо пить фильтр-кофе. Этот метод используют в Америке, просто там кофе в массе своей хуевый (типа как в макдачной или кофех). А если правильно заваривать через фильтр хорошие зерна, то результат изумительный.

Полгода назад я выпил свою последнюю чашку американо и навсегда перешел на кофе по-американски. И теперь почти во всех на Никитской, в Банковском, в Британке-1, на седьмом и в первом Кафетериусе) установлена фильтровая кофемашина.



Мы завариваем через фильтр любой из наших четырех моносортов: Кению Захабу, Эфиопию Сидамо Нефас, Бразилию Пассейо или Яву.

Подробнее про них:

<http://www.artlebedev.ru/everything/coffee/kenya/>

<http://www.artlebedev.ru/everything/coffee/brazil/>

<http://www.artlebedev.ru/everything/coffee/java/>

<http://www.artlebedev.ru/everything/coffee/ethiopia/>

Это гораздо вкуснее и разнообразнее, чем разбавленная водой смесь, созданная для эспрессо и напитков на его основе (капучино, латте и пр.)





**Анвар Бакиров**

11 марта · 🌐



Очень медленно привыкаю к мысли,  
что изменения должны быть скромными.

Вместо “нас ждёт кошмар” предложим “нас ждут трудные времена”, а не  
“с каждым годом жизнь становится всё прекраснее, а возможности -  
грандиознее”.... Ещё



Юлия Дробязка и ещё 100

Комментарии: 10 Поделились: 5



**Анвар Бакиров**

11 марта · 🌐



Очень медленно привыкаю к мысли,  
что изменения должны быть скромными.

Вместо “нас ждёт кошмар” предложим “нас ждут трудные времена”, а не  
“с каждым годом жизнь становится всё прекраснее, а возможности -  
грандиознее”.

Почему?

На реальные поступки влияет то,  
что в картину мира вписывается.

В целостную.

В систему.

В личность.

А то, что выпадает далеко, остаётся лозунгом.

И поводом для упрёков и претензий к себе.

Если парень живёт овощем, ему глупо втирать,  
что жизнь в его руках, и ключи от мира под ногами.

Пусть для начала привыкнет чистить зубы регулярно.

Дальше будут следующие шаги.

В основном, такие же скромные.

Но год маленьких шагов даст больше,  
чем двадцать лет декларации лозунгов.

Не согласны?

Я тоже лишь привыкаю.

Тренинг «Управление эмоциями» состоится 16 марта (в субботу):

<http://duals.ru/Trainings/training-upravlenie-emociyami.html>



Юлия Дробязка и ещё 100

Комментарии: 10 Поделились: 5



**Анвар Бакиров**



12 марта · 🌐

Вам бывает стыдно?

Мне - ещё как!

Струсил.

Вспылил.... Ещё



Дмитрий Величкин и ещё 72

Комментарии: 9 Поделились: 5

 Нравится

 Комментировать

 Поделиться



**Анвар Бакиров**

12 марта · 🌐



Вам бывает стыдно?

Мне - ещё как!

Струсил.

Вспылил.

Наорал.

Отдалился.

Забил.

Подставил.

Отыгрался.

...

И наломал дров по результату.

Но как это так: стыдно за себя.

Кому стыдно за кого?

Условно - коре за подкорку.

Кора мозга отвечает за долгосрочные прогнозы.

Подкорка так далеко думать просто не умеет.

Но когда ты под эмоциями,  
руководит именно подкорка.

Если угодно, внутренний орангутан.

Злишься - бей, ори.

Боишься - беги, замри.

Обиделся - не контактируй.

Кураж - нарушай запреты.

Апатия - safe mode.

...

Эмоция диктует спектр доступного.

И не позволяет думать о последствиях.

Мамаша в истерике может орать на годовалого малыша,  
и никакой диплом о высшем образовании её не остановит.

Даже если это диплом Психфака.

И выходов тут всего два:

1. Тотальное отслеживание собственного баланса.
2. Поиск и стирание эмоциональных кнопок.

На практике их сочетают.

Тренинг «Управление эмоциями» состоится 16 марта (в субботу):

<http://duals.ru/Trainings/training-upravlenie-emociyami.html>



**Анвар Бакиров**

14 марта · 🌐



Читаю потрясающую книгу "Не рычите на собаку" и понимаю, насколько я лох в манипуляциях.

Нет, отдельными фишками я пользуюсь с начала века, но поведенческая наука, оказывается, куда богаче!... Ещё



Юлия Дробязка, Andriy Myhal и ещё 109    Комментарии: 57    Поделились: 4



Анвар Бакиров

14 марта · 🌐

Читаю потрясающую книгу “Не рычите на собаку”  
и понимаю, насколько я лох в манипуляциях.

Нет, отдельными фишками я пользуюсь с начала века,  
но поведенческая наука, оказывается, куда богаче!

Вы знаете, например, что наказание и отрицательное подкрепление в  
корне отличаются? Первое вообще не работает, второе - очень даже.

Я их путал, не видя разницы.

Хотите, вам расскажу?

Отрицательное подкрепление - это что-то неприятное,  
которое прекращается, как только ты исправляешься.

Например, скука, голод, дискомфорт от неудобной позы или в мочевом  
пузыре, задержка ритма - те самые отрицательные подкрепления.

А вот наказания не учат ничему.

Кроме того, что наказывающий гад.

Зато каких чудес можно добиться с помощью положительного  
подкрепления!

(Причём, гораздо быстрее, эффективнее и добрее, чем с негативным).

Впечатляет!

И только.

Потому что книга.

А у большинства из нас тотальный разрыв между “знаю” и “делаю”.

Поэтому книга стоит 200 рублей, а самый доступный тренинг - 2000 р.

На тренинге вы делаете.

Знание попадает в опыт.

А из него - в практику.

Жизнь меняется, когда мы новое делаем,  
а не когда мы просто что-то понимаем  
и даже вдохновляемся.

А если уж совсем честно, то мы учимся новому,  
получая то самое позитивное подкрепление.

Что без личного контакта с тренером бывает не часто.

Так что новые знания - всего лишь реклама практики.

Очевидно?

Тренинг «Управление эмоциями» состоится 16 марта (в субботу):

<http://duals.ru/Trainings/training-upravlenie-emociyami.html>



111

Комментарии: 57 Поделитесь: 4



## Затягиваем - тонкости

- Категоричность Артемия Лебедева
  - Так хочется спорить – бьет в ценности и принципы
  - Я иной, я не такой, как вы
- Подстройка Анвара Бакирова
  - Я, как вы..., а бываю еще и хуже вас
  - Смелость признать свои качества
  - Вызывает симпатию
- Читатель узнает себя в любом из вариантов



## Имитация эмоциональной речи

- Мы не знаем, как человек читает наш текст
- Надеемся или помогаем?



## Имитация эмоциональной речи

- Задаем нужный ритм чтения
  - Чередование коротких и длинных предложений
  - Вкрапления предложений в одной слово
  - Добавление междометий
  - Рас-тя-ги-вааааа-ем
  - Перечисление – много, много, много, много
  - Акцент КАПСОМ на отдельных словах (понятиях)





Боевое НЛП 🤖 под впечатлением в Каббала Центр.

Вчера в 07:43 · Москва · 🌐

О ббббжжжееее, как врут истероиды! О, как же они врут... как они лгут, как они искренне и картинно изворачиваются!!! Какие они разные в каждый момент: недоумевающие, оскорбленные, гордые, презрительные, немногословные, прямые, наивные, невинные, честные, драматичные, обличающие...

Не-воз-мож-но. НЕ-ВОЗ-МОЖ-НО. Как можно им не поверить?! Однако, если находятся доказательства, если истероида загнать в угол... то истероид начнет каяться!

КАЯТЬСЯ - причем так искренне, так картинно!!! Недоумевающе, оскорбленно, гордо, презрительно, немногословно (ну и далее, по списку...)

#боевоенлп #darknlp #профайлинг #profiling #психотипы #ложьиликлады #топиихвсех #другихмонголовнет



👍👎❤️ 96

Комментарии: 3 Поделиться: 9



**Боевое НЛП** 😊 влюблен(-а) в Тренировка.



12 июня в 19:30 · Москва · 🌐

...что служит нам напоминанием о том, что в пиковые моменты твой успех зависит не от твоих ожиданий, а от предварительной подготовки.

То есть ежели ты планируешь, например, романтическое свидание (это касается и бизнес-проектов, и харизматических речей, если что), то следует N раз у себя в голове (и не только в голове) это свидание (проект, речь и т.д.) прорепетировать.

Но (блллиинн!) - где же романтика (с придыханием), где же драйв открытий (велосипеда), где же искрометные (аааа!) импровизации, а? Где они, я вас (всех) спрашиваю?!

Где, где... выбор-то небольшой. Либо ты тренируешься, либо промахиваешься.

#боевоенлп #darknlp #лайфхакисоциопатов #топиихвсех #тррренировка



**Боевое НЛП** 😊 влюблен(-а) в Тренировка.



12 июня в 19:30 · Москва · 🌐

...что служит нам напоминанием о том, что в пиковые моменты твой успех зависит не от твоих ожиданий, а от предварительной подготовки.

То есть ежели ты планируешь, например, романтическое свидание (это касается и бизнес-проектов, и харизматических речей, если что), то следует N раз у себя в голове (и не только в голове) это свидание (проект, речь и т.д.) прорепетировать.

Но (блллиинн!) - где же романтика (с придыханием), где же драйв открытий (велосипеда), где же искрометные (аааа!) импровизации, а? Где они, я вас (всех) спрашиваю?!

Где, где... выбор-то небольшой. Либо ты тренируешься, либо промахиваешься.

#боевоенлп #darknlp #лайфхакисоциопатов #топиихвсех #тррренировка

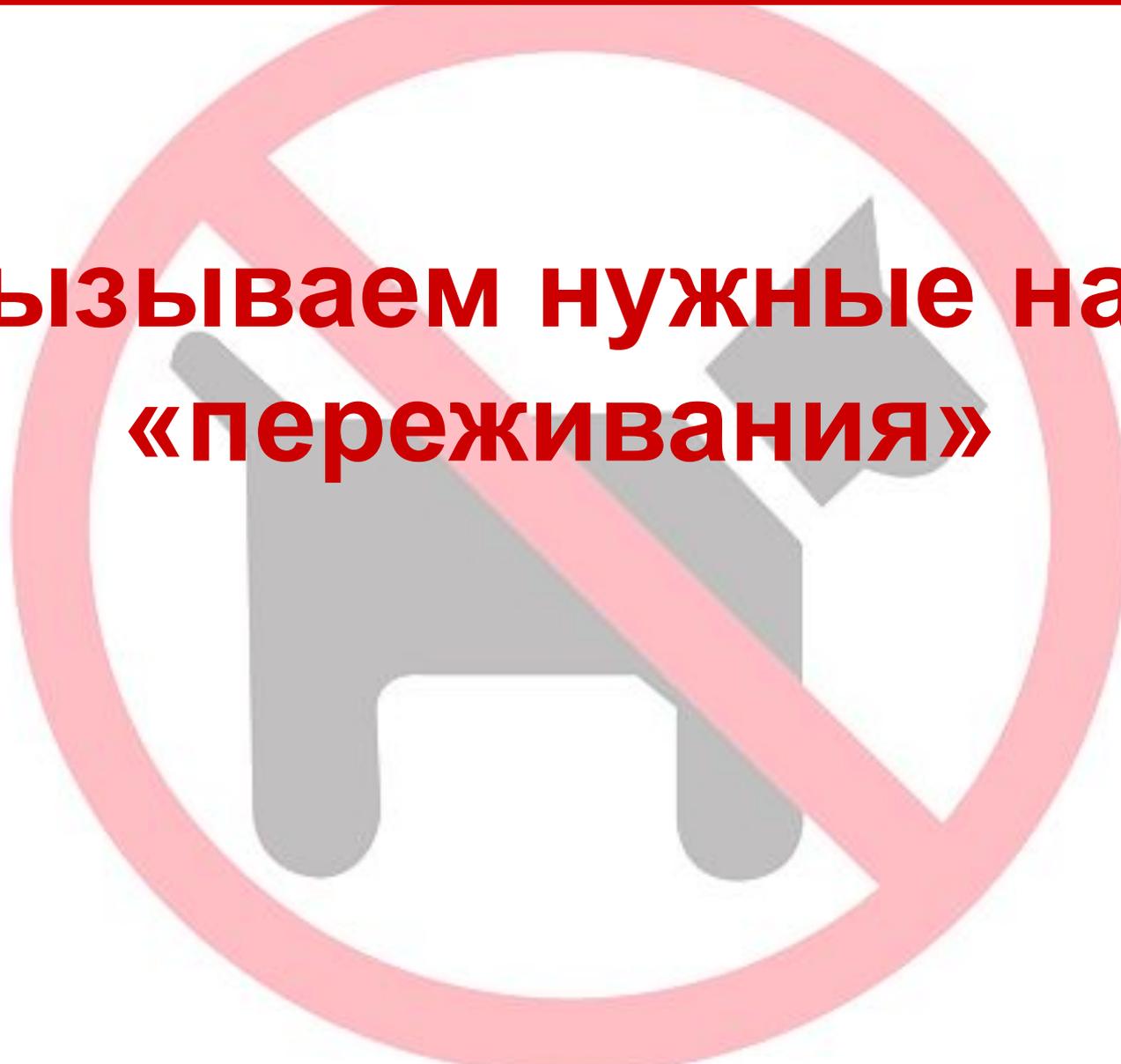
**Он страстно  
кинул её на кровать,  
но промахнулся.**



Марина Моськина и ещё 100

Комментарии: 14 Поделиться: 16

**Вызываем нужные нам  
«переживания»**





## Типы

- Визуальные
- Аудиальные
- Кинестетические



## По шагам

- №1 Выбираем особенность объекта продаж
  - Качество или характеристику в момент использования
  - Эффект после (для услуги)
- №2 Определяем ощущение (В,А,К)
- №3 Детализируем (что именно В,А,К)
- №4 Пишем



## Тонкости

- Связываем ощущение с объектом продаж
- В настоящем времени
- Усиливаем метафорами
- Призываем в голове выполнить действие
  - Представьте
  - Проведите рукой ... чувствуете?
  - Ощутите, как ...
  - Прислушайтесь! Слышите...
  - Смотрите - видите





## Задание №1 Детализируем чувства

- Мурашки бегут от того, что ...
- Сердце колотится от того, что ...
- Дыхание замирает от того, что ...
- Ладони потеют от того, что ...
- Колени дрожат от того, что ...
- Бабочки порхают в животе от того, что ...



# Задание №2 Детализируем звуки



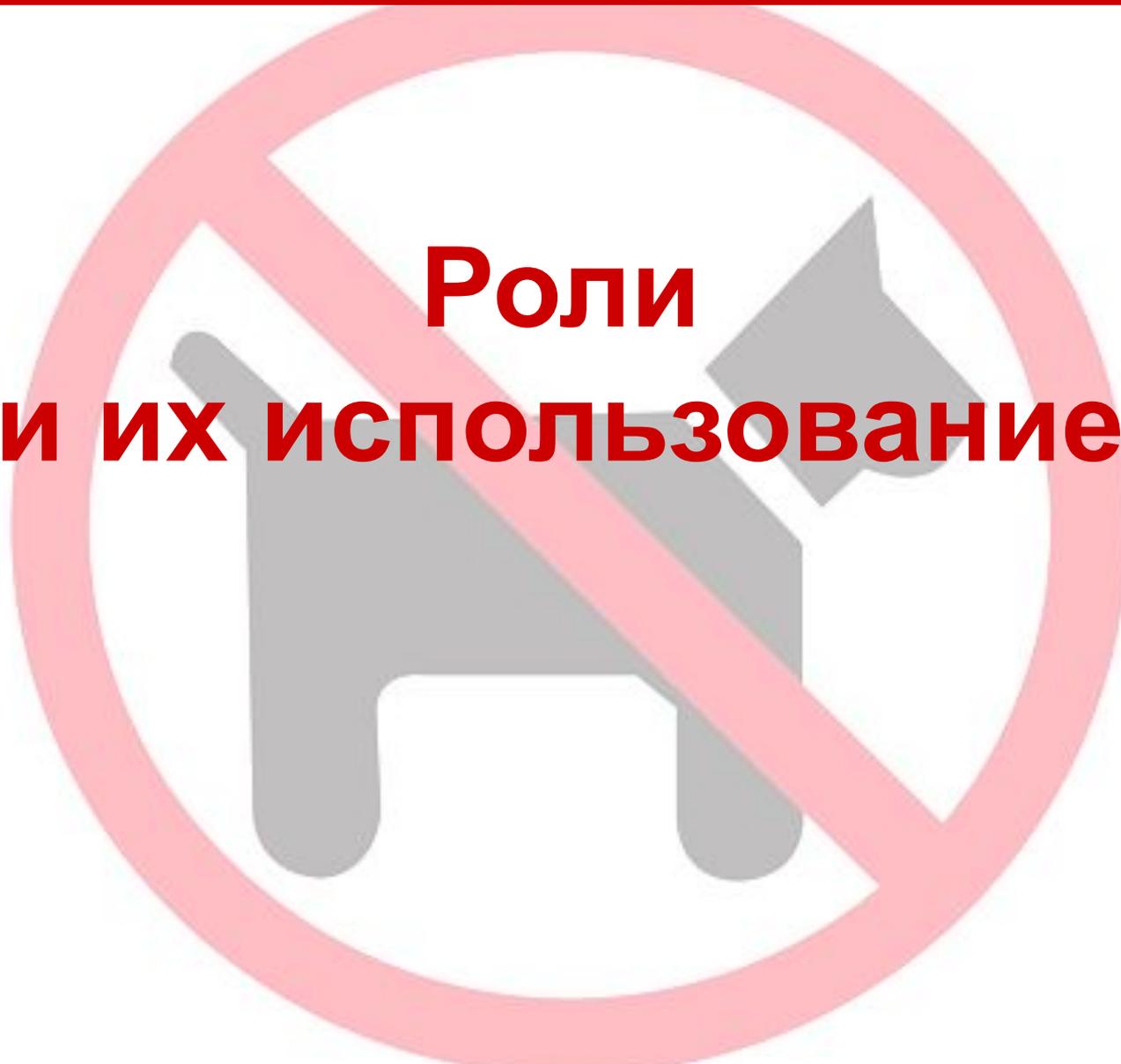
# Задание №3 Детализируем образы



## Зачем детализировать?

- Чтобы читатель лучше вас понял
- Вызвать эмоции
  - Эмоции усилить метафорами
  - Сердце колотится, как птица
- Детальнее раскрыть особенности объекта
  - Ведь каждое ощущение вытекает из особенности

# **Роли и их использование**





## Роли

- Человек играет роли
  - Внутренние – для себя, для спокойствия
  - Внешние – соответствие критериям окружающих
- Он реагирует на упоминание ролей
- Объект продаж подаем через роли
- Объект продаж помогает эти роли играть



HEALTH · HYGIENE · HOME



finish



DOSIA



# ЖЕНЩИНА – НЕ ПОСУДОМОЙКА!



МОЙКА –  
ДЕЛО  
ТЕХНИКИ!



- Я женщина, а не посудомойка.
- Я мужчина, а не банкомат.



## Внешние - что должны понять люди

- Я - человек со вкусом
- Я - разбираюсь в моде, искусстве, трендах...
- Я – красивая
- Я – успешный
- Я с достатком - могу себе позволить



## Внутренние

- Я должен
- Соответствие своим критериям
  - Заботливая хозяйка
  - Любящий папа
  - Мачо – все желают только меня
  - Умный, очень умный, умный, как Друзь!



## По шагам

- Шаг №1 Выбираем особенность объекта продаж
- Шаг №2 Выбираем ЦА
  - Целиком или сегмент
- Шаг №3 Выбираем роль
- Шаг №4 Решаем, как объект помогает в роли
- Шаг №5 Пишем



## Пишем

- Начало (1-3 предложения)
  - Обращаемся к желанию читателя играть эту роль
  - Вопрос или утверждение
  - Обращение напрямую или история про «знакомого»
- Середина (2-5 предложений)
  - Раскрываем особенность
  - Связываем с ролью
- Концовка
  - Призыв (глагол)
  - Нежно (так легко быть...)



## Тонкости - в начале

- Комплимент
- Обращение к желанию соответствовать
  - Вы так хотите быть заботливым папой, но...
- Пример с человеком, похожим на читателя
  - Мой знакомый директор холдинга так хочет быть заботливым папой, но ...



## Тонкости - в конце

- Призыв
  - Докажите, что вы – папа
  - Поступай, как истинный визионер
  - Веди себя по-королевски
- «Нежность»
  - Так легко быть заботливой мамой и эффективным руководителем
  - Теперь вы понимаете, как ..
  - Видите, как легко...

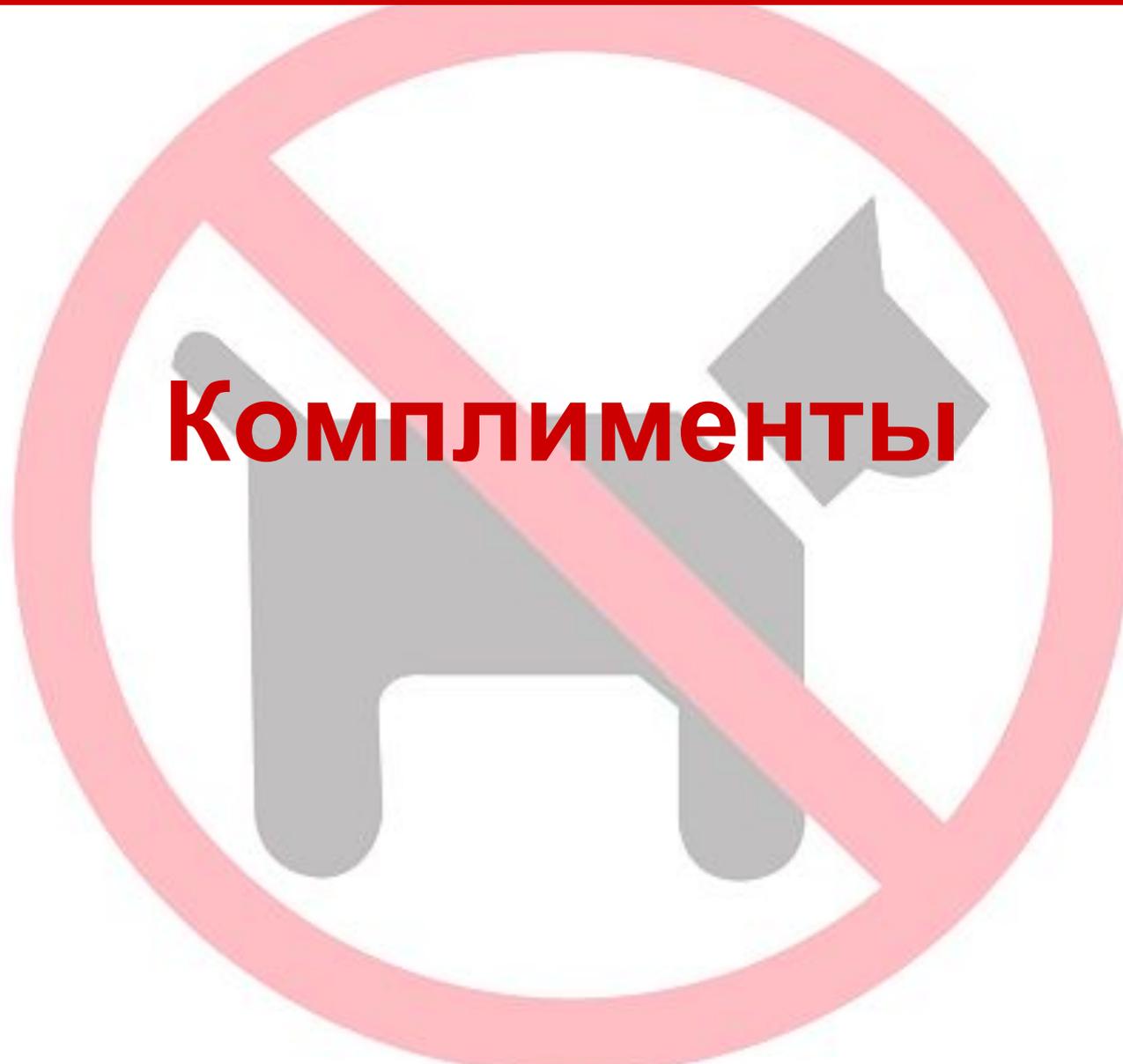
Дэн Кеннеди

# ЖЕСТКИЕ ПРОДАЖИ

ОХОТНИК за идеями







**Комплименты**



## Формула

- Существительное + комплимент
  - Должность
  - Социальная роль
  - Внутренний критерий



## Как делать комплименты ЦА

- Прилагательные
  - Умный директор
- Сравнить с известным человеком
  - Мудрый, как Уоррен Баффет
- Сравнение-метафора
  - Быстрый, как ветер
  - По-швейцарски пунктуальный



## Для бюджетников и госслужащих

Только для вас – клиентов государственного значения  
– мы предлагаем специальные условия кредитования.  
Оформите кредит на особых условиях.

[ОНЛАЙН ЗАЯВКА НА КРЕДИТ](#)



## Для клиентов с кредитной историей

Вы уже погасили кредит в нашем банке и планируете взять новый? Для проверенных временем клиентов мы предлагаем кредиты на специальных условиях!

[ОНЛАЙН ЗАЯВКА НА КРЕДИТ](#)

# Вы прекрасный главбух! А ваши бухгалтеры?

Попробовать

Корпоративная школа Главбуха — система с базой готовых тестов и курсов для проверки знаний и обучения бухгалтеров

**Ольга Иванова**  
всем пример



**Анна Сергеева**  
получает зарплату  
непонятно за что



**Михаил Викторов**  
должен подучить  
ЕНВД и учет товаров



**Инна Евгеньева**  
плохо знает НДС



ДЛЯ ТЕХ, КТО  
СОЗДАЕТ ШЕДЕВРЫ  
НА ТОНКОМ ТЕСТЕ



ДЛЯ ТЕХ,  
ЧЬЕ ТВОРЧЕСТВО  
НЕ ЗНАЕТ  
ГРАНИЦ



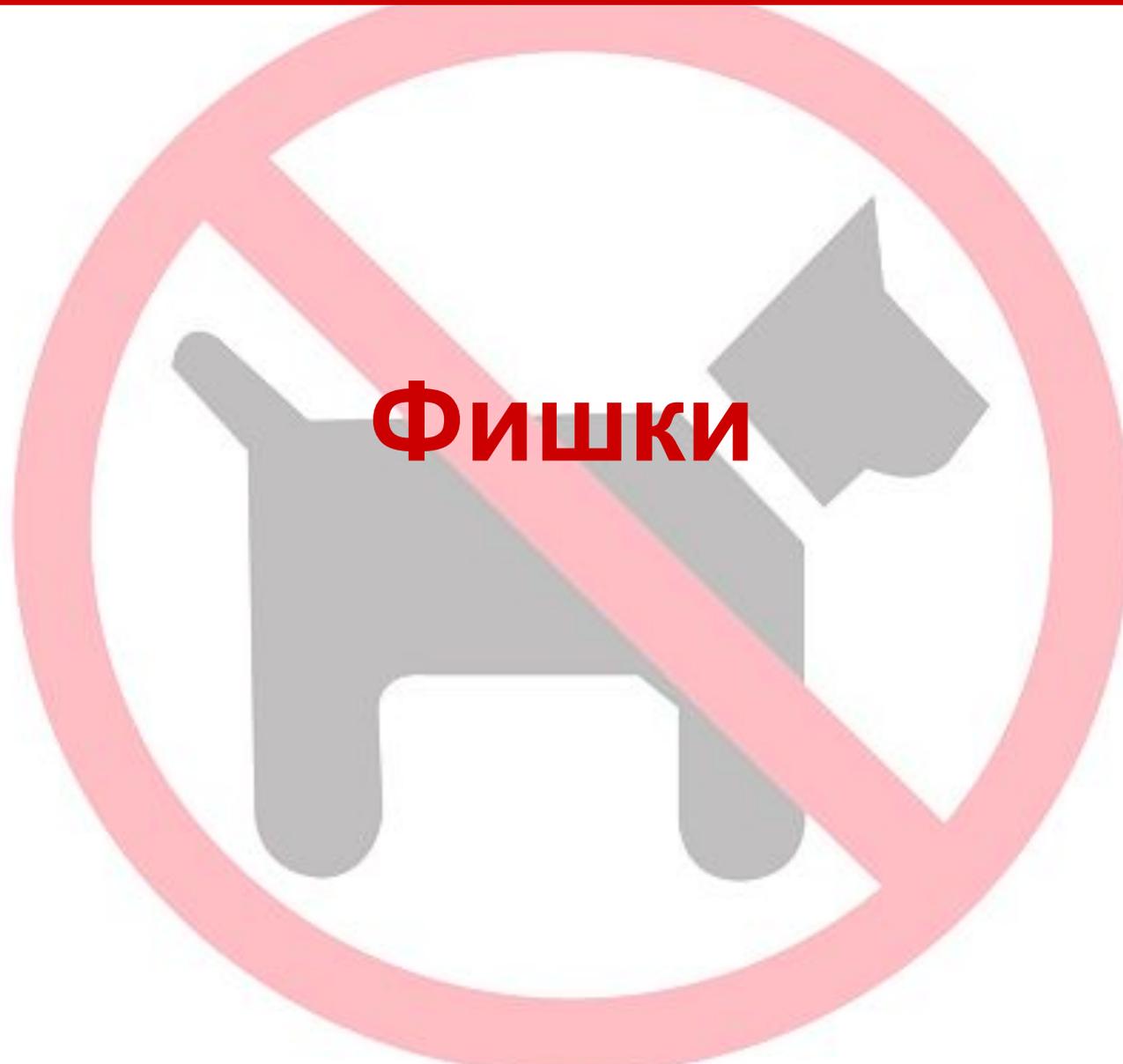


**МОТИВЫ**



## Почему люди покупают?

- Решить задачу (избавиться от проблемы)
- Соответствие внутренним критериям
- Соответствие критериям группы (я достиг)
  - Байкеры
  - Руководитель
- Демонстрация принадлежности к «группе»
  - Не являясь таковым – «понты»



**Фишки**



## Вызывай эмоции правильно

- Факты
- Метафоры
- Сильные глаголы
- И только затем прилагательные



## Классика жанра. Мастер-класс по стейкам

8 000 руб.

*Дата мастер-класса:* 20 марта в 19.00

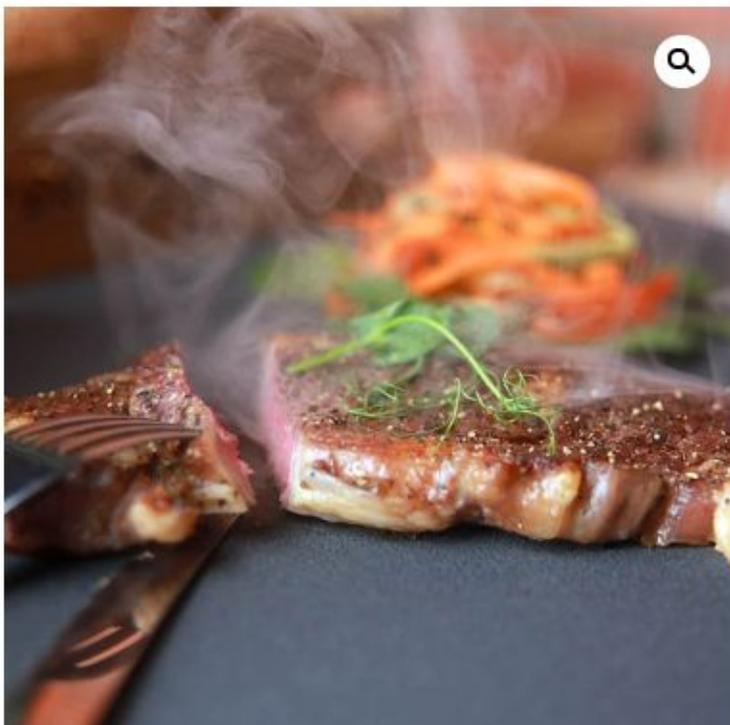
*Меню:* Дегустация Японской Мраморной Говядины.  
Приготовление тартара из мраморной говядины с соусом айоли,  
премиальные классические и альтернативные стейки с  
перечным соусом, каре ягненка из Новой Зеландии.

*Адрес:* ул. Дорогомиловская Б., 11 (м. Киевская - галерея кухонь  
La Cornue, вход с улицы Раевского)

Количество билетов

1

*Статус:* Все продано. Посмотрите пожалуйста другие даты в  
разделе [«Мастер-классы»](#).



## Премиальные стейки

₽ 3,700

**Дата:**

19.03.2019, Вторник

**Начало мероприятия**

в 19-00

**Продолжительность:**

3-4 часа

**Свободные места:**

Есть

1

В КОРЗИНУ 

Те, кто были у нас, знают.... Самые вкусные мясные вечера у нас! Нежнейший филе миньон, который можно есть губами, неповторимый тар-тар из премиальной говядины.... И поверьте, такого мясного десерта, вы не пробовали нигде! И конечно, бокал красного вина....

**Вэлком:** волован из слоёного теста с нежнейшей маринованной говядиной

### Что в программе?

1. Тар тар из говядины с копчёным яйцом, водяным крессом и пивным дрессингом (дрессинг – это название заправки, пойдёт пиво лагер, горчица, цедра апельсина и гочица с уксусом)
2. Нежный Филе миньон с авторским соусом из красного вина и конфитюром из овощей
3. Так любимый нашими гостями секретный десерт с костным мозгом



## Фишка

- На 1 негативный аргумент 2,5 позитивных.
  - «Негативный» аргумент - обращение к проблеме
  - Позитивный аргумент - выгоды



## Фишка

- Избавление от проблемы сейчас продается лучше, чем сладкое будущее



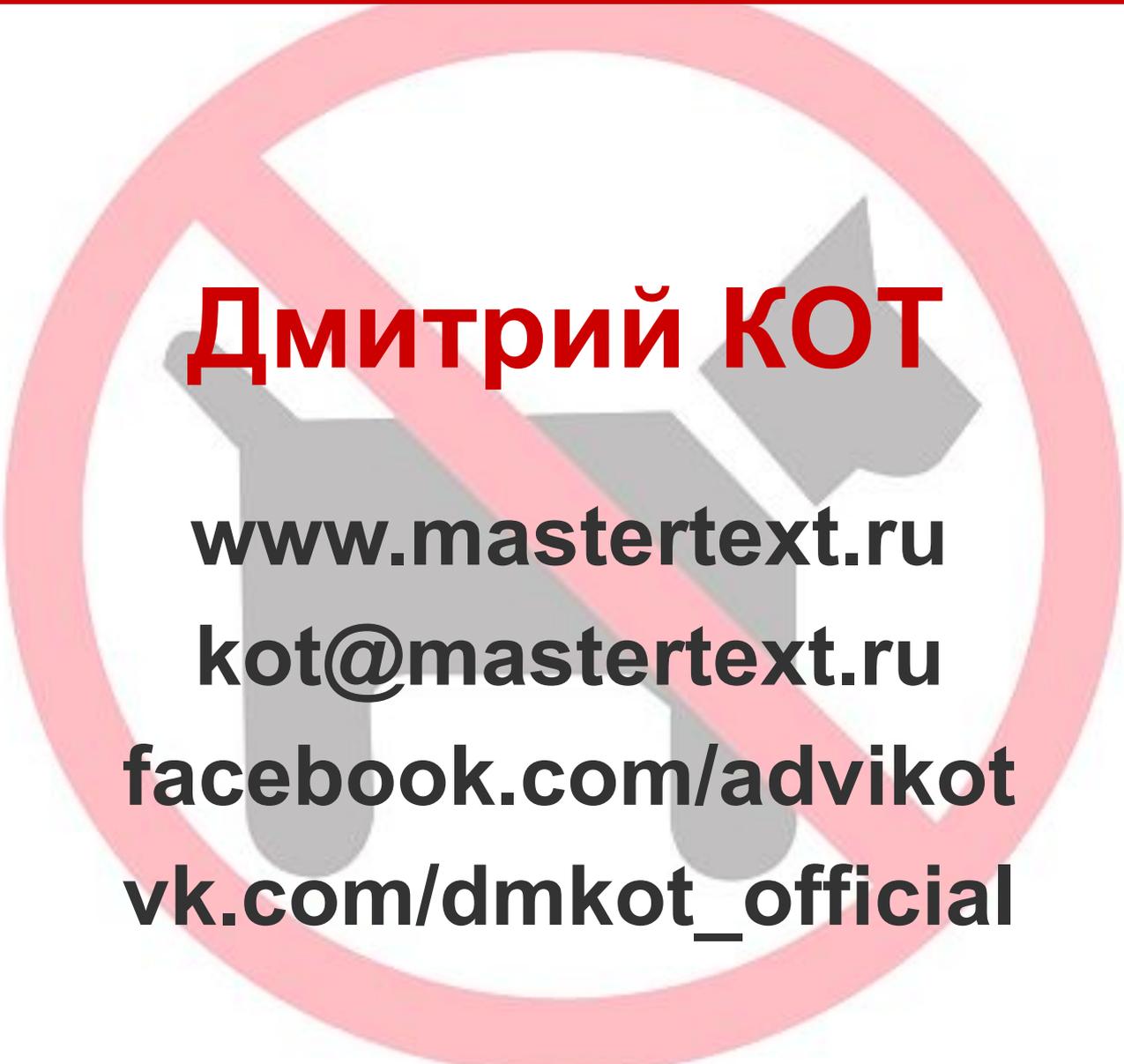
## Фишка

- Указывай факты, детали, цифры
- На 1 абзац, минимум, 1 факт или деталь
- На 4 понятных факта – 1 непонятный
  - Непонятный факт вызывает эмоции (фамилии, города)
  - Непонятный факт обозначает вашу экспертность



## Домашнее задание

- 1 пост «не хотел но»
- 1 пост «затягиваем на горку»
- 2 поста «нужные переживания»
- 1 пост социальная роль
- 1 пост внутренние критерии
- Объем каждого поста 2-3 абзаца
- Срок сдачи – 21 июня



**Дмитрий КОТ**

**[www.mastertext.ru](http://www.mastertext.ru)**

**[kot@mastertext.ru](mailto:kot@mastertext.ru)**

**[facebook.com/advikot](https://facebook.com/advikot)**

**[vk.com/dmkot\\_official](https://vk.com/dmkot_official)**