

Внешнеторговая политика



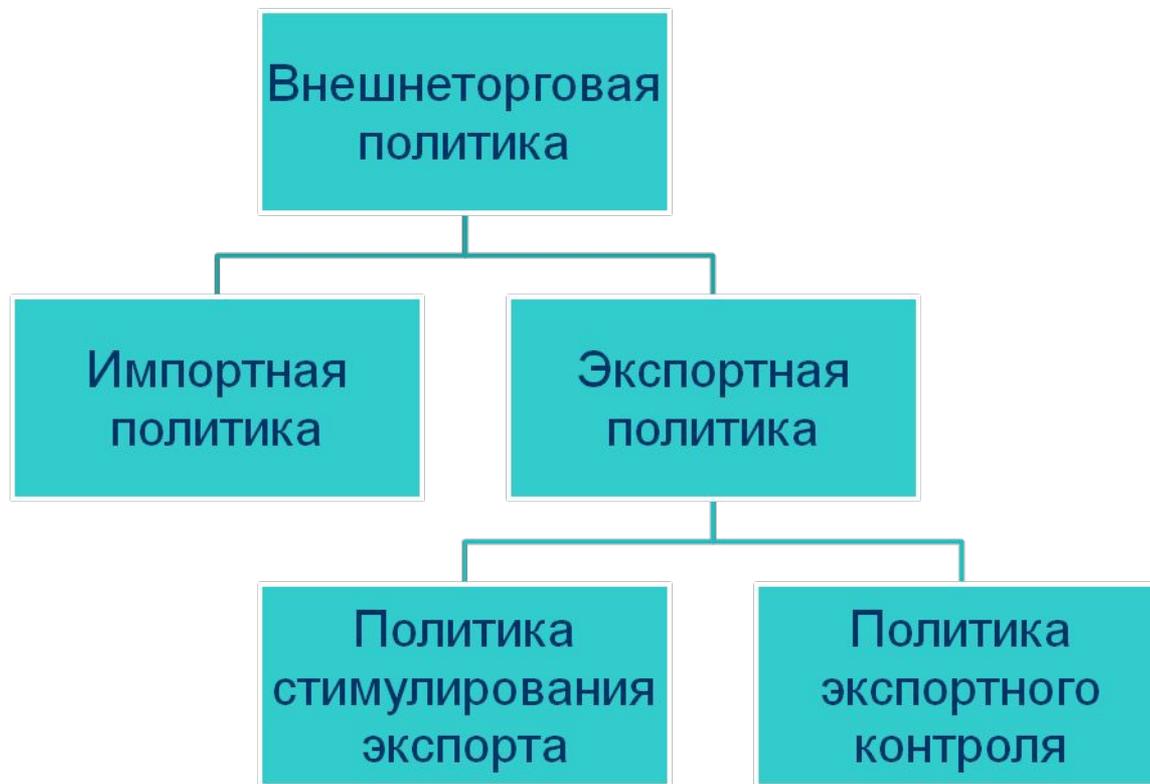
План лекции

- Общая характеристика внешнеторговой политики.
- Современная таможенно-тарифная система мира.
- Нетарифные ограничения в мировой практике.

Внешнеторговая политика

- Суть - комплекс мер, призванных содействовать росту конкурентоспособности страны на внешних рынках и защищать национальных производителей от конкуренции из-вне.

Направления



Режимы внешнеторговой политики

```
graph TD; A[Режимы внешнеторговой политики] --- B[Недискриминационный режим]; A --- C[Режим наибольшего благоприятствования]; A --- D[Национальный режим];
```

Недискриминационный
режим

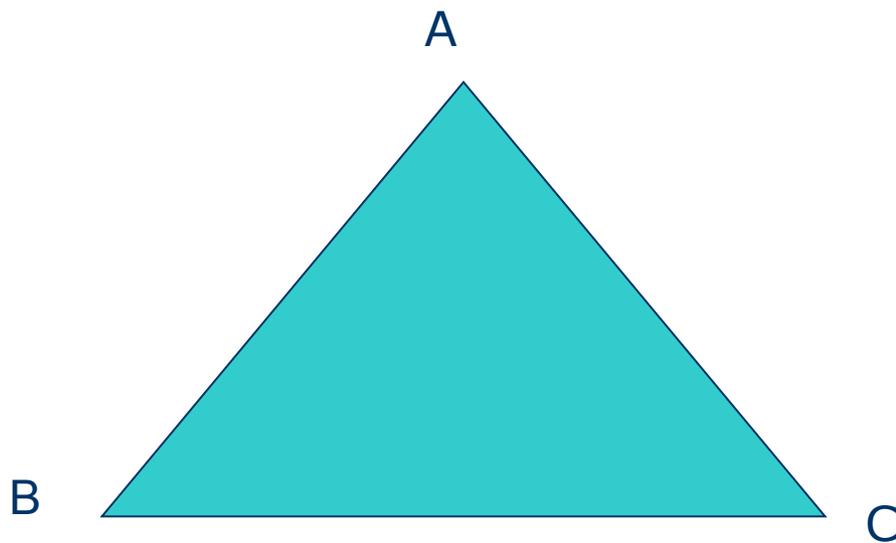
Режим
наибольшего
благоприятствования

Национальный режим

Режим наибольшего благоприятствования

- Если одна из двух договаривающихся стран предоставляет третьей стороне определенный объем льгот, привилегий и изъятий во внешней торговле, то этот объем льгот, привилегий и изъятий безусловно и немедленно распространяется на вторую договаривающуюся сторону.

РНБ как «треугольник взаимоотношений», т.е. режим имеет многосторонний эффект



Режим наибольшего благоприятствования

- Безусловный и условный.
- Изъятия из РНБ:
 - (а) торговые преференции, применявшиеся на момент подписания соглашения ГАТТ;
 - (б) защита национальной безопасности;
 - (в) членство страны в интеграционной группировке;
 - (г) преференции в пользу развивающихся стран.

Национальный режим

- Суть - зарубежным товарам, услугам, юридическим и физическим лицам, ведущим внешнеторговые операции, предоставляется режим не менее благоприятный, чем национальным товарам, услугам, юридическим и физическим лицам.

Тенденции внешнеторговой политики

Тенденции
внешнеторговой
политики

Протекционизм

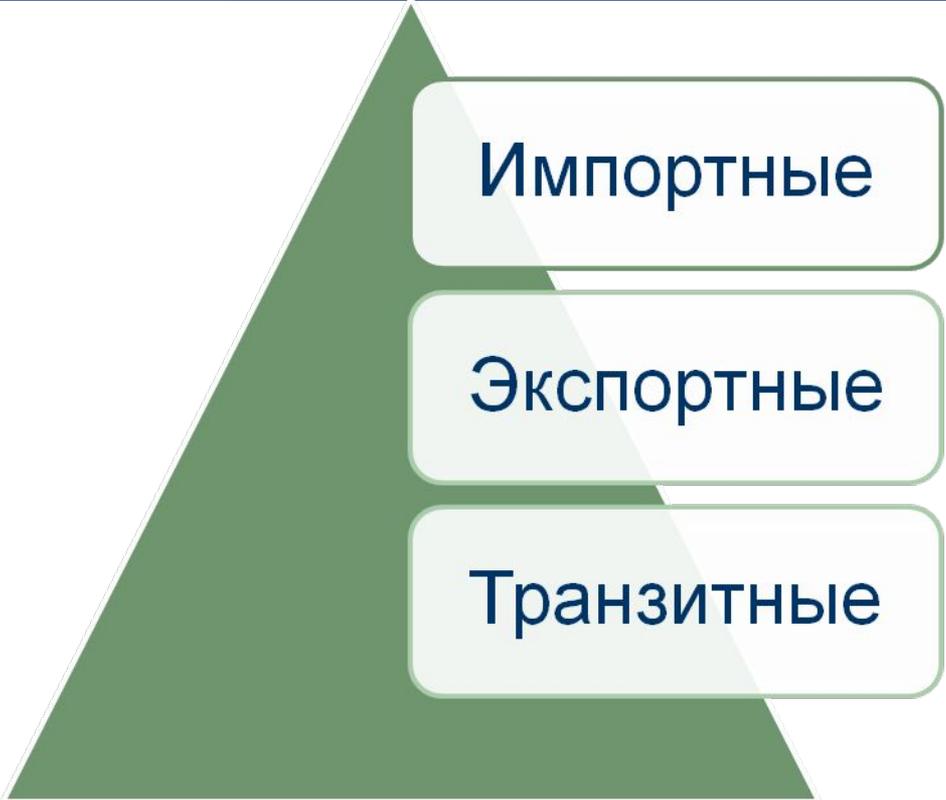
Сверхпротекционизм
коллективный,
селективный

Либерализация
(свобода торговли)

Таможенно-тарифная система мира

- Таможенная пошлина - государственный денежный сбор, взимаемый с товаров, перевозимых через таможенную границу.
- Таможенный тариф – систематизированный перечень товаров, подлежащих взиманию таможенных пошлин.
- Функции пошлины: торгово-политическая и фискальная.

От объекта взимания



Импортные

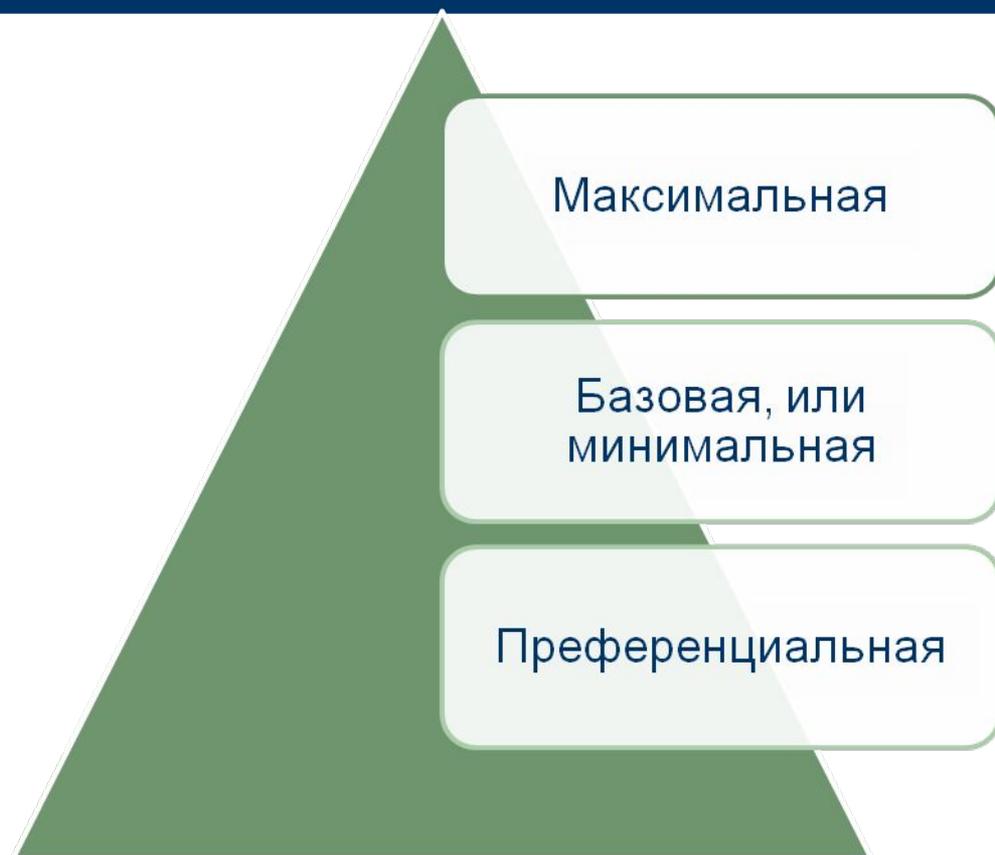
Экспортные

Транзитные

В зависимости от способа взимания



В зависимости от страны происхождения



В зависимости от торгово-политических условий



Особые пошлины



Таможенный тариф

- Виды: простой и сложный.
- Основной принцип построения - принцип тарифной эскалации.
- Пример: средний уровень таможенного обложения в США:
 - 2,2% на сырье,
 - 5,2% на полуфабрикаты,
 - 5,7% на готовые изделия.

Эволюция современной таможенно-тарифной системы мира

1. Снижение средневзвешенного уровня таможенно-тарифного обложения в мире: за 1947-2005 гг. 40-50% до 3-4%.

В США - 3,9%, Японии – 3,3%, ЕС – 4,4%,
России – 9,9%.

Причины:

(а) результаты многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ-ВТО по снижению ставок пошлин;

- (б) распространение РНБ на таможенные пошлины;
- (в) возможность обхода торговых барьеров вложением прямых инвестиций;
- (г) активизация создания новых интеграционных группировок в мире, в рамках которых проводится либеральная взаимная торговая политика;
- (д) широкое распространение преференциальных торговых соглашений.

Эволюция таможенно-тарифной системы мира

- 2. унификация таможенных и административных формальностей.
- 3. тарификация нетарифных барьеров,
- 4. дифференциация ставок таможенных пошлин на отдельные товары международной торговли.
Доля товаров, ввозимых беспошлинно, составляет в мире 20-30%. Одновременно есть товары, ставки пошлин на которые превышают 200-300%.

Нетарифные ограничения

НТО включают в себя:

- прямые и скрытые инструменты регулирования;
- инструменты ценовой и неценовой защиты внутреннего рынка;
- инструменты, призванные ограничивать импорт или экспорт товаров, и инструменты, содействующие экспорту товаров из страны.

Классификация НТО по ВТО

- Группа 1 – Участие государства в торговле.
- Группа 2 – Административные и таможенные формальности.
- Группа 3 – Технические нормы.
- Группа 4 – Количественные и прочие специфические ограничения.
- Группа 5 – Ограничения, заложенные в механизме платежей.

Группа 1 – Участие государства в торговле

- Субсидии – прямые и косвенные.
- Компенсационные пошлины.
- Правительственные закупки.
- Государственные торговые предприятия.

Группа 2 – Таможенные и административные формальности

- Методика определения таможенной стоимости товара. Таможенная стоимость товара – фактическая цена товара, по которой он продается или предлагается к продаже в месте и во время, установленное законодательством страны-потребителя.
- Таможенная классификация.
- Антидемпинговые пошлины.

Демпинг

- Цель – завоевание компанией ниши на внешнем рынке сбыта.
- Суть - продажа товаров одной страны на рынке другого государства по заниженным ценам. Для определения заниженной цены сравнивают цену, по которой товар экспортируют, с ценой аналогичного товара, сбываемого на внутреннем рынке страны-производителя.

Демпинг

- Демпинг осуществляется:
 - (а) при сбыте товаров крупными партиями,
 - (б) товаров, не имеющих аналогов на мировых рынках, уникальных по технологическому уровню и т.д.
 - (в) крупными компаниями, выступающими монополистами и устанавливающими монопольно высокие цены на внутреннем рынке.

Виды демпинга

- Разовый – в отношении такого демпинга не применяют антидемпинговые пошлины.
- Постоянный – длится до тех пор, пока не достигнута главная цель – завоевание ниши на рынке сбыта. В качестве нейтрализующей меры применяют антидемпинговые пошлины.

Критерии антидемпингового регулирования

- Нечестная ценовая конкуренция – поставка товаров по заниженным ценам.
- Нанесение ущерба местным производителям поставкой товаров по заниженным ценам.
- Причинно-следственная связь между поставкой товара по демпинговой цене и нанесением ущерба местным производителям.

Группа 3 Технические нормы и стандарты

- Национальные промышленные стандарты,
- санитарно-ветеринарные и фитосанитарные нормы,
- требования, связанные с нормами здравоохранения,
- требования к упаковке и маркировке товара.

Группа 4 – Количественные и прочие специфические ограничения импорта и экспорта

- КВОТЫ



Группа 4

Лицензии

Генеральные

Индивидуальные

Автоматические

Группа 4

«Добровольные» ограничения экспорта.

- Регулируются на двусторонней основе в рамках подписания соглашения.
- Требуют использования лицензирования и устанавливают квоты на продукции.
- Применяются в отношении металлопродукции, автомобилей, текстильной продукции, сельскохозяйственной продукции, химической продукции.

Группа 5 – Ограничения, заложенные в механизме платежей

Пограничные налоги

Внутренние налоги

Импортный депозит

Эффективность НТО

НТО более эффективны по сравнению с таможенными пошлинами:

- (1) относятся к мерам скрытого регулирования и носят непрозрачный характер;
- (2) сложнее регулировать на межгосударственном уровне, т.к. не подпадают под РНБ;

Эффективность НТО

Важно - протекционистский эффект можно уменьшить за счет

- гармонизации,
- Унификации,
- повышения уровня прозрачности.