

# Стиль ведения переговоров в Испании

Базарова А.  
Воронина В.  
Грубеш Д.  
Иванова В.  
Симонов Н.



# **План**

- 1. Общая характеристика**
- 2. Деловой этикет**
- 3. Культура поведения с испанцами**
- 4. Подарки и застолье**



# Общая характеристика

Когда Бог создавал испанцев



**УПС!**



## ИСПАНЦЫ

1. серьёзны
2. открыты
3. галантны
4. человечны
5. дружелюбны
6. открыты к сотрудничеству
7. с хорошим чувством юмора
8. способны работать в команде
9. постоянно опаздывают

## ***Деловой этикет***

- нужно обязательно сообщать партнёрам о прибытии
- знакомство: рукопожатие, визитная карточка
- с 13:00 до 15:00 - сиеста





***Язык – инструмент красноречия***



# ***Культура поведения с испанцами***

## **недопустима:**

- критика испанских обычаев
- неуважение к достоинству и чести

**Испанцы встречают по одежке: ими  
будет по достоинству оценен**

**безупречный внешний вид** партнера  
по переговорам – классический костюм,  
белая рубашка, соответствующий галстук,  
темные носки и до блеска вычищенная  
обувь.

# ***Подарки и застолья***





***Спасибо за внимание!***

