

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К БИЗНЕСУ

www.auto-club.biz

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АВТОКЛУБ



Что такое «система»?



Система (от греч. systema — целое, составленное из частей; соединение), множество элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, которые образуют определённую целостность, единство.

***Автомобиль – это система?
А человек?***



Основа бизнеса



1. Корпорация



2. Продукт: скидки, обучение



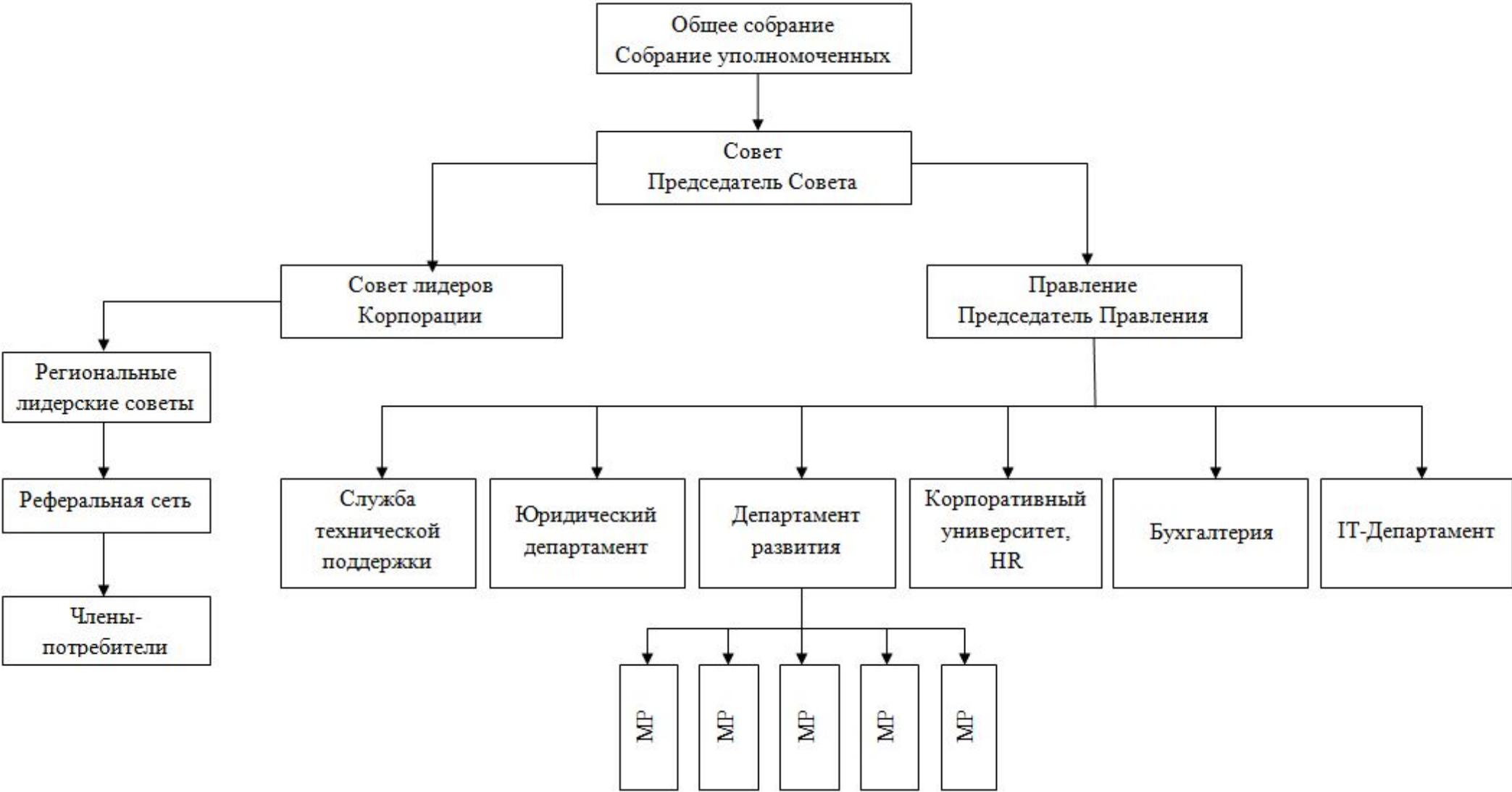
3. Маркетинг-план Партнерская программа



4. Команда (бизнес-отношения)



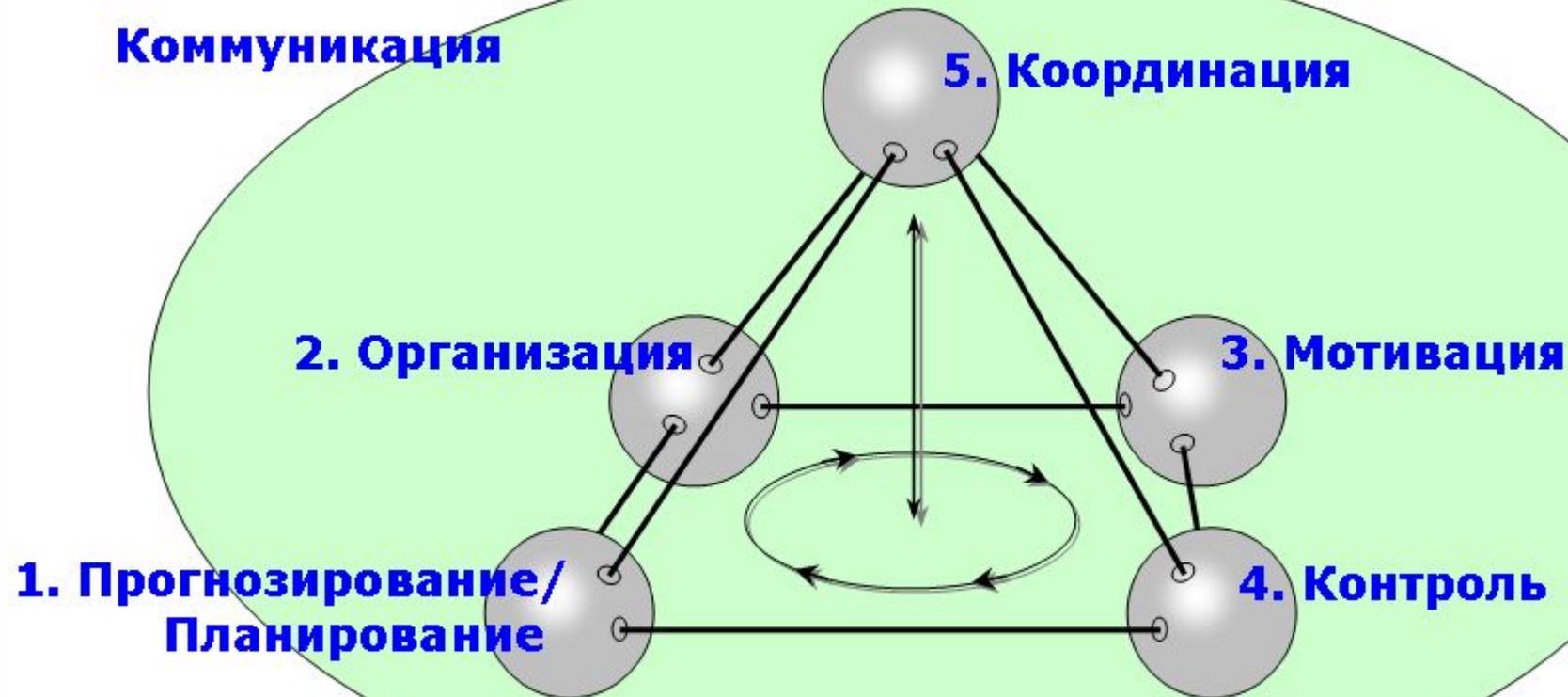
Как устроена Корпорация?



Основные функции в управлении



Коммуникация



Планирование и отчетность

ОТЧЕТ председателя Лидерского совета

партнерского офиса г. _____ за период с « ____ » _____ 2016г по « ____ » _____ 2016г.

Наименование мероприятия	Кол-во проведенных мероприятий	Конверсия % ($X*100 : Y = N$)	Запланировано	
			с _____	по _____ 2016г
<i>Индивидуальные встречи</i>				
<i>Общие презентации</i>				
<i>Школы «0» уровня:</i>				
- приглашенных				
<i>Зарегистрировались и оплатили:</i>				
1) Основная программа				
2) Бонусная программа				
3) VIP-программа				
<i>Школы для партнеров</i>				
<i>Городские мероприятия</i>				
<i>Работа с поставщиками:</i>				
- модерация в купонаторе				
- по интеграции карт				
- по турбопромо				
<i>Реализованные карты:</i>				
- серебряные				
- VIP				
- потребительские				
- мультибрендовые Альфа-банка				
<i>Реализованная литература:</i>				
- корпоративный журнал				
- корпоративная книга				
<i>Проведение собрания партнеров</i>				
<i>Заседание лидерского совета</i>				

Где: X – кол-во мероприятий, приглашенных, Y – кол-во сделок, контрактов
N – результат (конверсия%). ЗАПОЛНЯЕТЕ НАРАСТАЮЩИМ ИТОГОМ.

Еженедельно отправляете на почту v_shelkonogov@inbox.ru и в конце месяца общий отчет на profi@auto-club.biz.

Основы успеха в сети



Вопросы лидера:

1) В чем состоит моя система работы в Корпорации?

2) Могу ли я наладить ее таким образом, чтобы ее мог повторить не профессионал?

ИТАК:

СИСТЕМА

УПРОЩЕНИЕ

ДУПЛИКАЦИЯ

Система бизнеса в МЛМ



"Система" (Система бизнеса) - пошаговая проработка всех бизнес-процессов, начиная с поиска потенциальных клиентов и заканчивая обучением лидеров.

Вы сохраняете позитивный взгляд на людей и ситуации!

Вы четко и ясно понимаете, какими конкретно способами вы ведете свой бизнес.



МЛМ
как образ жизни





❑ **«Упрощение»** - простые действия для повторения, не требующие привлечения "гениальных продавцов" или опытных профессионалов.

❑ **«Дубликация»** - многократное повторение Системы при полном сохранении ее содержания и формы.

❑ Вы дублируете не людей - люди уникальны!

❑ Вы дублируете Систему, которая помогает достичь успеха людям!





С самого начала Вы попадаете в Систему бизнеса, которая включает:

- 1) систему обучения;
- 2) систему действий;
- 3) систему отношений.

Система обучения дает вам новую профессию - специалиста в сфере продаж.
(см. расписание в личном кабинете «Конференц-комната»)



**Важно – быть в Системе,
следовать ей и передавать
опыт своим партнерам!**

Система обучения партнеров в автоклубе



Корпоративная школа 3-х уровней:

0 уровень – школа для приглашенных

1 уровень – школа для партнеров

2 уровень – школа лидеров для VIP

Межрегиональные семинары, форумы





Система действий приведет к достижениям – личным и финансовым, о которых Вы только мечтаете (читайте *Корпоративную книгу*).



Система отношений расширит ваш круг общения, вы получите признание и уважение (см. *Корпоративные правила*).



Подводим итоги



- Постановка целей
- Планирование работы
- Личная дисциплина
- Регулярные действия (приглашение, проведение встреч)
- Знание идей корпорации, продукта, технологии продаж, маркетинг-плана
- Позитивное отношение к своему делу, партнерам, компании и себе
- Непрерывное развитие навыков



РЕГУЛЯРНЫЕ ДЕЙСТВИЯ в СИСТЕМЕ БИЗНЕСА КОРПОРАЦИИ!



- Знай и соблюдай Систему бизнеса сам.
- Обучи Системе своих партнеров.
- Научи своих партнеров обучать следующих за ними новых партнеров.

Следствие:

самовоспроизводящая
Система
и постоянно растущий доход!

