

ПРЕДПРИЯТИЕ – ОСНОВНОЕ ЗВЕНО ЭКОНОМИКИ

Предприятие

- это обособленный субъект предпринимательства, созданный в порядке, установленном законом, для производства продукции (работ, услуг) с целью удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

Обособленность предприятия определяют следующие признаки:

- ***имущественное единство***
- ***производственно-техническое единство***
- ***организационное единство***
- ***экономическое единство***
- ***территориальное единство.***

Основным целеполагающим видом деятельности любого предприятия является ***экономическая деятельность*** - непрерывный процесс формирования и преобразования экономических ресурсов в экономический продукт

К экономическим ресурсам относят:

- природные ресурсы (земля, воздух, вода, полезные ископаемые, растительный и животный мир, природные энергетические ресурсы); с точки зрения экономической теории все природные ресурсы объединяются общим термином «земля»;
- трудовые ресурсы (персонал предприятия);
- денежные средства (финансы предприятия);
- материальные ресурсы, включающие средства производства: средства труда (элементы, при помощи которых осуществляется процесс производства) и предметы труда (элементы, из которых создается продукт);
- нематериальные ресурсы (интеллектуальная собственность);
- информационные ресурсы (научно-техническая, проектно-конструкторская, технологическая, статистическая, управленческая и другие виды информации, используемые в процессе создания продукта).

Экономическим продуктом

является результат производственного процесса (произведенная продукция), а также результат его продажи (денежные поступления).

Система технико-экономических показателей

- ***Абсолютные***
- ***Относительные***

Основные технико-экономические показатели:

1. ***Валовая продукция*** - это вся продукция (работы, услуги), произведенная за определенный период времени (месяц, квартал, год).

$$ВП = \sum_{i=1}^n Q_i C_i$$

2. ***Товарная продукция*** – это часть валовой продукции, произведенная и предназначенная для реализации покупателям.

3. **Реализованная продукция** – это продукция, проданная в данном отчетном периоде (месяц, квартал, год).

4. **Выручка от реализации** – это денежные поступления предприятию за проданную продукцию, представляющие собой общий (валовый) доход предприятия от реализации продукции.

5. **Себестоимость продукции** – это выраженные в денежной форме все затраты предприятия на производство и реализацию продукции, отражающие использование всех факторов производства и включающие материальные затраты, амортизацию, заработную плату и прочие затраты.

6. **Финансовые результаты** – это конечный экономический результат основной деятельности предприятия, представляющий собой разницу между выручкой от реализации (доходами) и себестоимостью (расходами).

ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Основные средства

- это средства труда, используемые предприятием при производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг либо для управления предприятием в течение периода, превышающего 12 месяцев. Кроме длительности использования признаками основных средств являются: неизменность натурально-вещественной формы и перенос их стоимости на себестоимость продукции по частям по мере износа.

В зависимости от факта участия в производственном процессе ОС делятся:

- **Основные производственные средства**, участвующие в процессе производства:
 - **активная часть** (непосредственно участвуют в производственном процессе, оказывают прямое влияние на выпуск продукции);
 - **пассивная часть** (принимают вспомогательное участие, создают условия для нормального протекания производственного процесса).
- **Основные непроизводственные средства**, не участвующие в процессе производства (включают объекты социально-культурной сферы, стоящие на балансе предприятия).

По функциональному назначению ОС классифицируются:

1. ***Здания***
2. ***Сооружения***
3. ***Машины и оборудование***
4. ***Транспортные средства***
5. ***Инвентарь***
6. ***Рабочий, продуктивный и племенной скот***
7. ***Многолетние насаждения***
8. ***Жилища***
9. ***Прочие основные средства***

По принадлежности основные средства подразделяют на:

- собственные (на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления);
- арендованные.

По признаку использования различают основные средства:

- находящиеся в эксплуатации (действующие);
- находящиеся в реконструкции или техническом перевооружении;
- в резерве (запасе);
- на консервации

По отраслевому признаку выделяют:

- основные средства промышленности;
- основные средства строительства;
- основные средства сельского хозяйства;
- основные средства торговли и др.

По возрастному составу (возрастная структура) основные средства принято подразделять:

- до 5 лет;
- от 5 до 10 лет;
- от 10 до 15 лет;
- от 15 до 20 лет;
- свыше 20 лет.

**Методы учета и оценки
внеоборотных активов
организации**

```
graph TD; A[Методы учета и оценки внеоборотных активов организации] --> B[На основе стоимостных показателей]; A --> C[На основе натуральных показателей]; B --> D[Первоначальная стоимость]; B --> E[Остаточная стоимость]; B --> F[Восстановительная стоимость]; B --> G[Ликвидационная стоимость];
```

На основе
стоимостных
показателей

На основе
натуральных
показателей

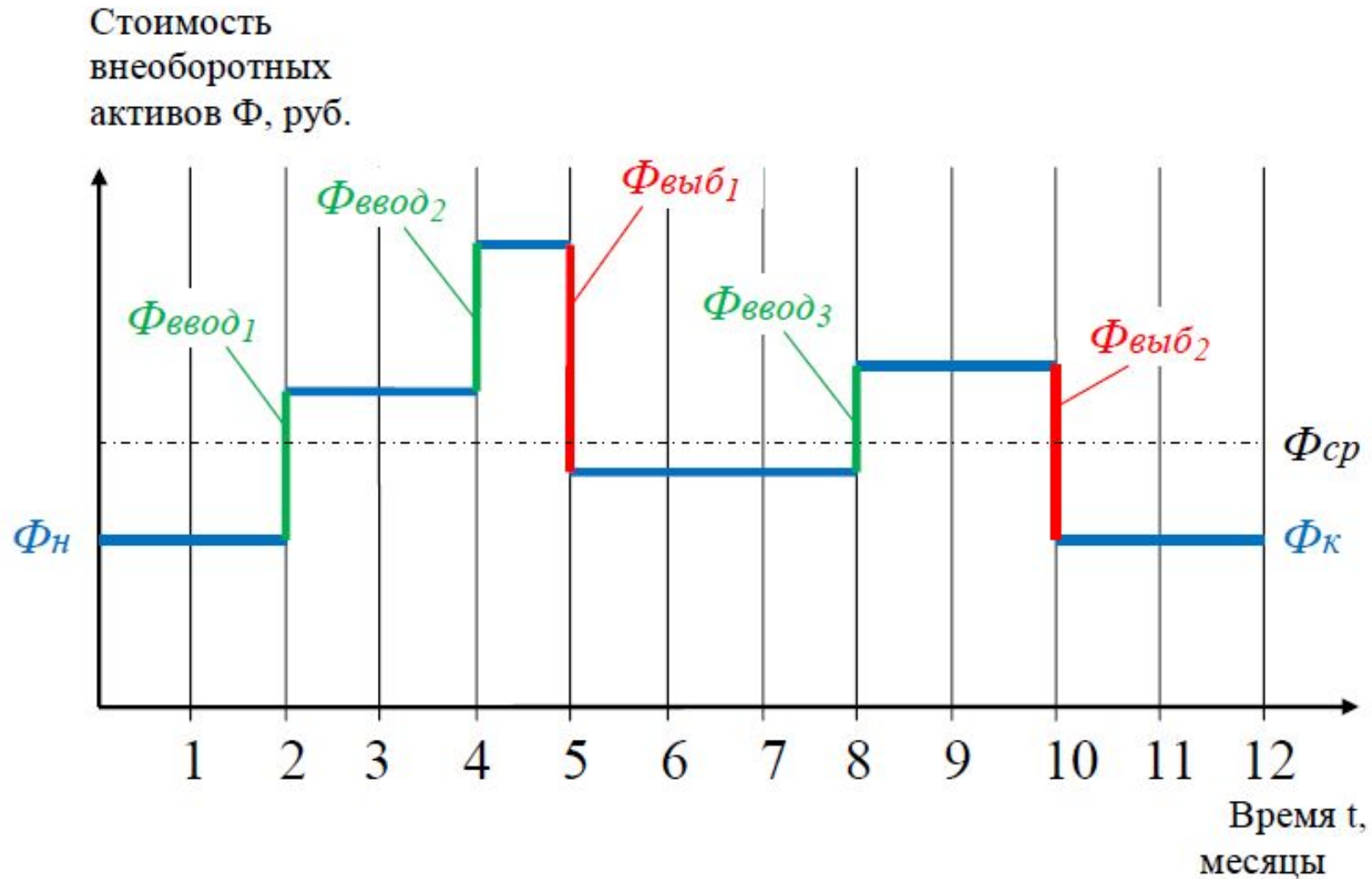
Первоначальная стоимость

Остаточная стоимость

Восстановительная стоимость

Ликвидационная стоимость

Среднегодовая стоимость внеоборотных активов (основных фондов) организации (предприятия)



$$\Phi_{cp} = \Phi_n + \Phi_{cp.ввод} - \Phi_{cp.выб} ,$$

где Φ_{cp} – среднегодовая стоимость внеоборотных активов в отчетном году, руб.;

Φ_n – стоимость внеоборотных активов на начало отчетного года, руб.;

$\Phi_{cp.ввод}$ – среднегодовая стоимость вводимых в действие внеоборотных активов в отчетном году, руб.

$\Phi_{cp.выб}$ – среднегодовая стоимость выбывших внеоборотных активов в отчетном году, руб.

В этой формуле:

$$\Phi_{ср.ввод} = \sum_{n=1}^N \frac{\Phi_{ввод\ n}}{12} \cdot t_{ввод\ n},$$

где $\Phi_{ввод\ n}$ — стоимость вводимых в эксплуатацию внеоборотных активов в n -тый раз, руб.;

$t_{ввод\ n}$ — число полных месяцев, в течение которых будут работать (эксплуатироваться) вводимые в n -тый раз внеоборотные активы, ед.;

N — количество вводов в действие внеоборотных активов в течение отчетного года, разы;

n — порядковый номер ввода в действие внеоборотных активов, разы.

$$\Phi_{\text{ср.выб}} = \sum_{m=1}^M \frac{\Phi_{\text{выб } m}}{12} \cdot t_{\text{выб } m},$$

где $\Phi_{\text{выб } m}$ — стоимость выбывших внеоборотных активов в m -тый раз, руб.;

$t_{\text{выб } m}$ — число полных месяцев, остающихся до конца года со времени выбытия внеоборотных активов в m -тый раз (число полных месяцев, в течение которых они не эксплуатировались), ед.;

M — количество выбытий внеоборотных активов в течение отчетного года, разы;

m — порядковый номер выбытия внеоборотных активов (основных фондов), разы.

Износ и амортизация основных средств

- **Износ** представляет собой потерю основными средствами своих потребительских качеств и стоимости.

Существуют три вида износа:

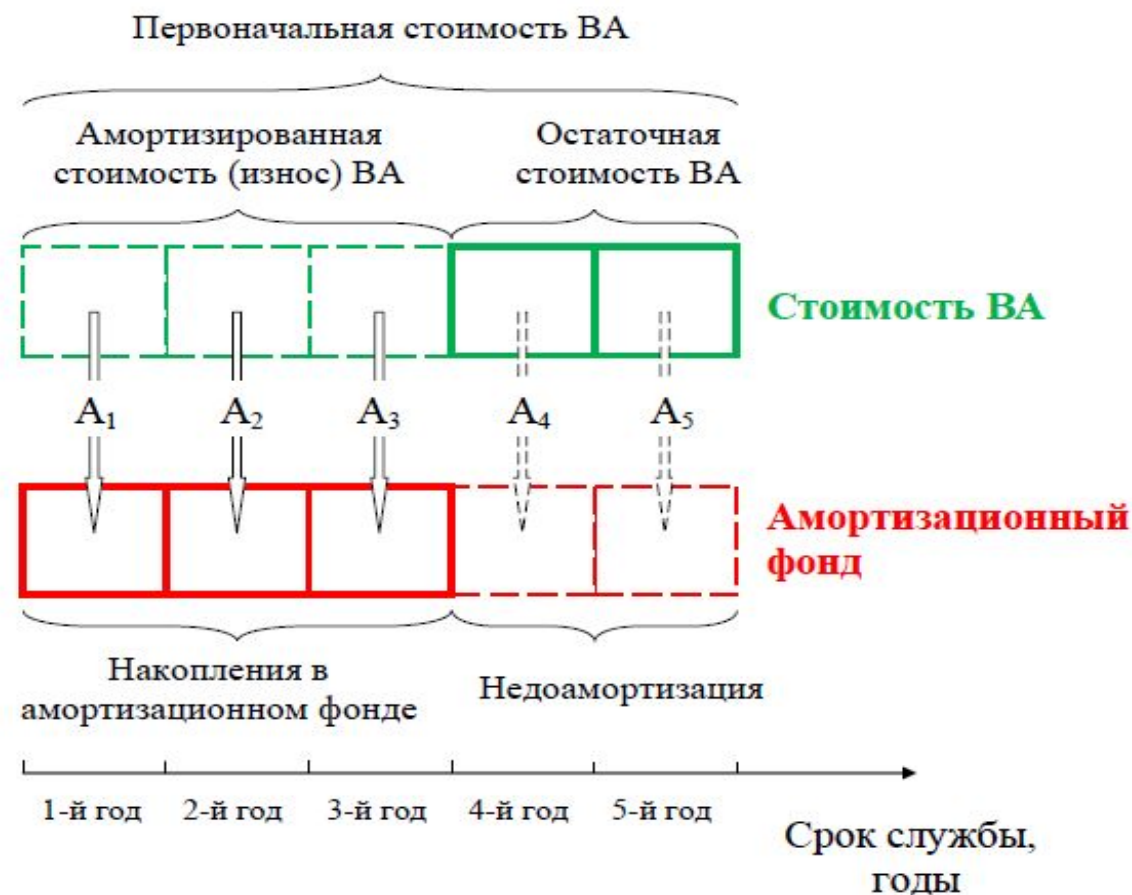
- **Физический износ** (материальный) – это ухудшение первоначальных технико-экономических свойств основных средств под действием физических факторов.
- **Функциональный износ** (моральный) – это уменьшение потребительской привлекательности основных средств, обусловленное научно-техническим прогрессом, ведущее к обесцениванию основных средств до окончания нормативного срока службы (полезного срока использования).
- **Внешний износ** – это потеря стоимости основных средств, вызванная, в основном, рыночными факторами (сокращением спроса на некоторые виды выпускаемой продукции, усилением конкуренции, ростом инфляции, кредитных ставок и т.д.).

Амортизация

- (стоимостная оценка износа) – постепенный перенос стоимости основных средств на себестоимость продукции по частям, по мере износа с целью их полного восстановления.

«Амортизация» в буквальном смысле означает бессмертие основных средств, их способность возмещать износ, восстанавливаться.

Принцип функционирования механизма амортизации внеоборотных активов



На рисунке: A_1, A_2, A_3, A_4, A_5 – годовые суммы амортизационных отчислений в течение 1, 2, 3, 4, 5-го года эксплуатации ВА, перечисляемые в амортизационный фонд из выручки предприятия (суммы, включаемые в себестоимость продукции и возвращающиеся на предприятие в составе выручки от реализации продукции)

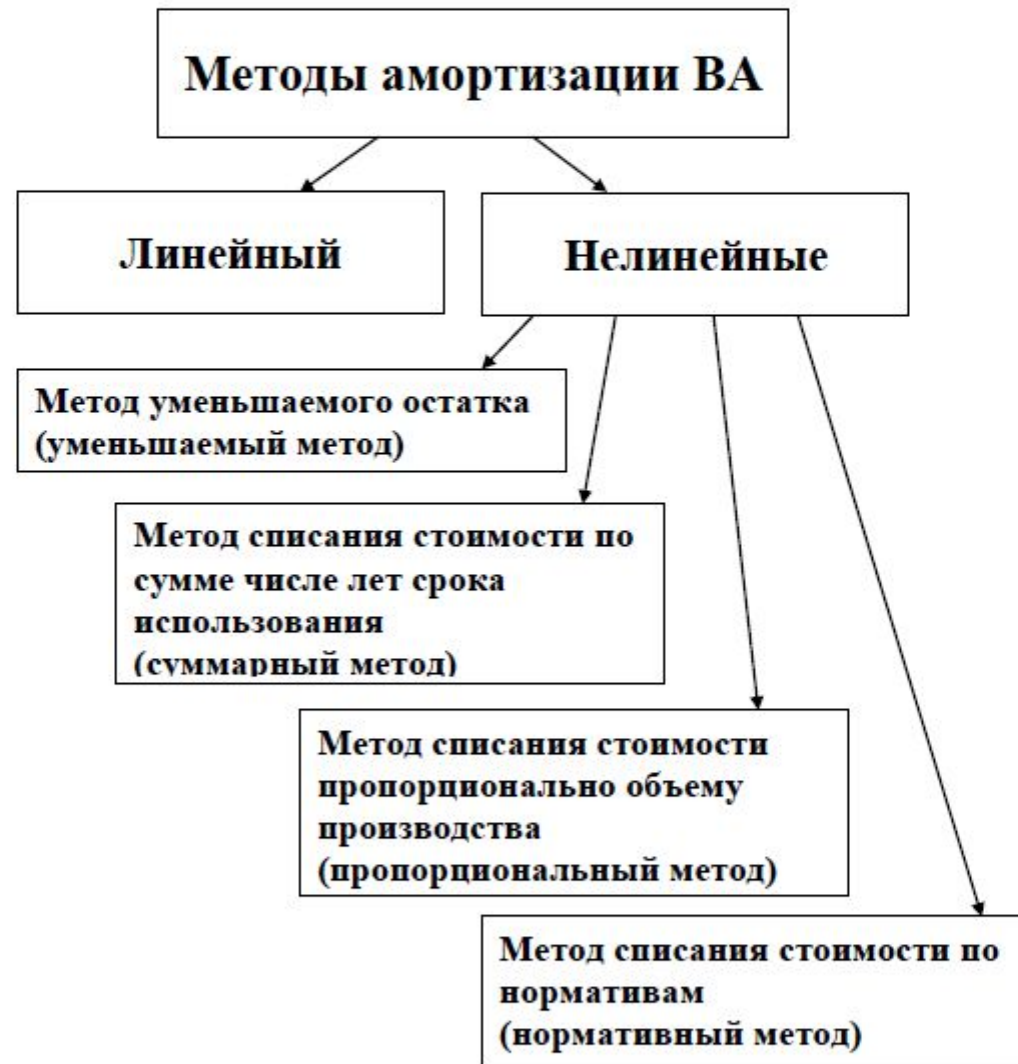
В самом общем виде **годовая сумма амортизационных отчислений** в i -м году рассчитывается:

$$A_i = \frac{Ha_i}{100\%} \cdot \Phi_i,$$

где Ha_i – **норма амортизации** – доля амортизируемой (первоначальной, остаточной) стоимости внеоборотных активов, перечисляемая в амортизационный фонд в i -м году, %;

Φ_i – амортизируемая стоимость внеоборотных активов в i -м году, руб.

Способы начисления амортизации



Показатели использования основных средств

- **Фондоотдача** показывает общую отдачу основных производственных средств в виде произведенной продукции от использования каждого рубля, вложенного в эти основные средства

$$\Phi_o = \frac{Q}{\Phi_{сг}}$$

где Φ_o – фондоотдача;

Q – объем продукции в натуральном или стоимостном измерении, произведенный за определенный период времени (год);

$\Phi_{сг}$ – среднегодовая стоимость основных производственных

Показатели использования основных средств

- **Фондоемкость** (Φ_e) определяет величину основных производственных средств, использованных для производства единицы (одного рубля) продукции (работ, услуг) и представляет величину, обратную фондоотдаче

$$\Phi_e = \frac{\Phi_{сг}}{Q}$$

- **Фондовооруженность** (Φ_v) определяет степень обеспеченности каждого работника основными производственными средствами:

$$\Phi_v = \frac{\Phi_{сг}}{Ч_n}$$

где $Ч_n$ – среднесписочная численность промышленно-производственного персонала, чел.

Показатели использования основных средств

- **Коэффициент обновления** ($K_{обн}$) используется для характеристики степени обновления основных производственных средств за год

$$K_{обн} = \frac{\Phi_{вв}}{\Phi_{кг}}$$

- **Коэффициент выбытия** ($K_{выб}$) показывает, какая часть основных производственных средств выбыла в течение года

$$K_{выб} = \frac{\Phi_{выб}}{\Phi_{нг}}$$

Показатели использования основных средств

Частные показатели

- **Коэффициент экстенсивного использования оборудования** ($K_{\text{экт}}$) характеризует его использование во времени, то есть показывает, какую часть календарного времени оборудование находится в работе

$$K_{\text{экт}} = \frac{T_p}{T_k}$$

Показатели использования основных средств

При добыче нефти и газа для оценки использования фонда скважин во времени применяются показатели:

- *коэффициент эксплуатации* скважин действующего фонда ($K_{\text{э}}$):

$$K_{\text{э}} = \frac{СМО}{СМЧ_{\text{д}}}$$

- *коэффициент использования* скважин эксплуатационного фонда ($K_{\text{и}}$):

$$K_{\text{и}} = \frac{СМО}{СМО_{\text{э}}}$$

где СМО – скважино-месяцы отработанные по действующему фонду скважин;

$СМО_{\text{д}}$, $СМО_{\text{э}}$ – скважино-месяцы числившиеся соответственно по действующему и эксплуатационному фондам скважин.

Скважино-месяц в нефтедобыче – это условная единица измерения времени работы и времени простоев скважин, равная 720 скважино-часам (или 30 скважино-дням).

Показатели использования основных средств

- **Коэффициент интенсивного использования** оборудования ($K_{\text{инт}}$) показывает его использование по производительности, дает представление о фактическом выпуске продукции при использовании данного оборудования в зависимости от его потенциальных возможностей

$$K_{\text{инт}} = \frac{P_{\text{ф}}}{P_{\text{пр}}}$$

где $P_{\text{ф}}$, $P_{\text{пр}}$ – производительность оборудования соответственно фактическая и проектная.

В добыче нефти и газа интенсивное использование скважин характеризует фактический дебит скважин.

Показатели использования основных средств

- **Коэффициент интегрального использования** оборудования ($K_{\text{интегр}}$) дает комплексную оценку использования оборудования

(в нефтегазодобыче не применяется):

$$K_{\text{интегр}} = K_{\text{экст}} \cdot K_{\text{инт}}$$

Предприятия нефтегазодобычи относятся к числу фондоемких производств, поэтому эффективность использования основных средств в значительной степени влияет на результативность деятельности предприятия в целом.

Рациональное использование основных средств на предприятии позволяет:

- увеличивать объем производства без привлечения дополнительных инвестиций;
- ускорять обновление средств труда для избегания функционального устаревания оборудования и повышения его технического уровня;
- снижать себестоимость продукции (работ) за счет уменьшения амортизационных отчислений в расчете на единицу продукции.

Пути улучшения использования основных средств

В добыче нефти и газа увеличение производительности скважин достигается:

- применением новых методов воздействия на пласт и призабойную зону, совершенствованием способов эксплуатации скважин и оборудования;
- поддержанием оптимальных технологических режимов разработки месторождений;
- одновременной эксплуатацией двух и более пластов одной скважиной;
- сокращением потерь нефти и газа в процессе добычи и транспортировки;
- реконструкцией и модернизацией технологических установок и др.

НЕМАТЕРИАЛЬНЫ Е АКТИВЫ

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

– это часть средств (активов) предприятия, представленная объектами, не имеющими физического содержания.

К ним относятся:

- *интеллектуальная собственность;*
- *права пользования;*
- *отложенные затраты;*
- *цена фирмы.*

Основные признаки нематериальных активов:

- использование в производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг) или для управленческих нужд в течение длительного времени;
- способность приносить предприятию экономические выгоды;
- отсутствие материально-вещественной формы;
- постепенный перенос стоимости объекта на себестоимость продукции в течение времени использования.

Оценка нематериальных активов

- *по первоначальной*
- *восстановительной*
- *остаточной стоимости*

Определение срока полезного использования нематериального актива производится исходя из:

- срока действия прав предприятия на результат интеллектуальной деятельности;
- ожидаемого срока использования актива, в течение которого организация предполагает получать экономические выгоды

Определение суммы амортизационных отчислений по нематериальному активу производится аналогично начислению амортизации основных средств одним из следующих способов:

- линейный способ;
- способ уменьшаемого остатка;
- способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ).

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

Оборотные средства

- это совокупность денежных средств для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих единый процесс производства и реализации продукции.

Состав оборотных средств

Оборотные средства			
Оборотные производственные фонды (сфера производства)		Фонды обращения (сфера обращения)	
Производственные запасы	Оборотные средства в производстве	Готовая продукция	Денежные средства (средства в расчетах)
- сырье - материалы - топливо - тара - запасные части - средства труда (до 1 года и стоимостью менее 40000 руб.)	- незавершенное производство - полуфабрикаты собственного производства - расходы будущих периодов	- на складе - отгруженная	- наличность - дебиторская задолженность - краткосрочные финансовые вложения

Оборотные производственные фонды – это стоимостное выражение предметов труда.

Признаки:

- кратковременное использование в производственном процессе (как правило, в течение одного производственного цикла);
- изменение своей натурально-вещественной формы в процессе производства (относится к большинству предметов труда);
- полное перенесение своей стоимости на себестоимость продукции за один производственный цикл.

Фонды обращения (вторая часть оборотных средств) – это средства предприятия, функционирующие в сфере обращения (обмена). Фонды обращения не участвуют в создании стоимости, а являются носителями уже созданной стоимости.

Фонды обращения включают следующие группы:

- *Готовая продукция на складе* – это результат производственной деятельности, предназначенный для реализации.
- *Товары отгруженные* – это продукция, отправленная покупателю, выручка от реализации которой еще не поступила на банковский счет предприятия
- *Дебиторская задолженность* или средства в расчетах, то есть задолженность покупателей за поставленную продукцию при учете реализации по дате отгрузки. Сюда же относятся денежные средства, выплаченные авансом в счет поставок материалов.
- *Денежные средства* – это все денежные средства (наличность), находящиеся на банковских счетах, а также в кассе предприятия.
- *Краткосрочные финансовые вложения* – денежные средства, вложенные в ценные бумаги (акции, облигации, векселя и т.п.).

Определение потребности в оборотных средствах

Для обеспечения потребности производства в оборотных средствах должны быть своевременно заключены хозяйственные договоры и определены все условия поставок.

Потребность предприятия в оборотных средствах определяется с помощью **нормирования** – процесса расчета научно обоснованных норм и нормативов.

Норматив оборотных средств представляет собой денежное выражение оптимальной величины оборотных средств для бесперебойного осуществления производственного процесса.

Норматив оборотных средств

$$H_{oc} = H_{пз} + H_{нп} + H_{рбп} + H_{гп}$$

где $H_{пз}$, $H_{нп}$, $H_{рбп}$, $H_{гп}$ – нормативы соответственно производственных запасов, незавершенного производства, расходов будущих периодов и готовой продукции на складе, руб.

Норматив производственных запасов

$$H_{нзи} = P_{сутi} \cdot N_{зи}$$

где $P_{сутi}$ – среднесуточный расход i -го наименования производственного запаса, руб./сут.;

$N_{зи}$ – норма запаса i -го наименования производственного запаса, сут.

Норма запаса - количество дней, в течение которых средства пребывают в производственных запасах, начиная с момента их оплаты и заканчивая передачей в производство.

$$N_{zi} = N_{teki} + N_{stri} + N_{tri} + N_{mexi}$$

N_{teki} - норма текущего запаса (между поставками данного вида производственных запасов);

N_{stri} - норма страхового или гарантийного запаса (предусматриваемое как резерв при нарушении условий поставок);

N_{tri} - норма транспортного запаса (нахождение материалов в пути);

N_{mexi} - норма технологического запаса (подготовка материалов к потреблению в производственном процессе).

Норматив по незавершенному производству

$$H_{нп} = B_{сут} \cdot T_{ц} \cdot K_{нз}$$

где $B_{сут}$ – однодневный выпуск продукции по производственной себестоимости;

$T_{ц}$ – продолжительность производственного цикла;

$K_{нз}$ – коэффициент нарастания затрат.

$$K_{нз} = \frac{A + 0,5B}{A + B}$$

где A – начальные затраты (на момент начала производственного цикла), руб.;

B – все остальные затраты, руб.

Норматив расходов будущих периодов

$$H_{pбп} = P_n + P_n - P_c$$

P_n - остаток на начало планового периода

P_n - расходы будущих периодов, предусмотренных по плану

P_c - списываемые на себестоимость в плановом периоде расходы будущих периодов, произведенные ранее

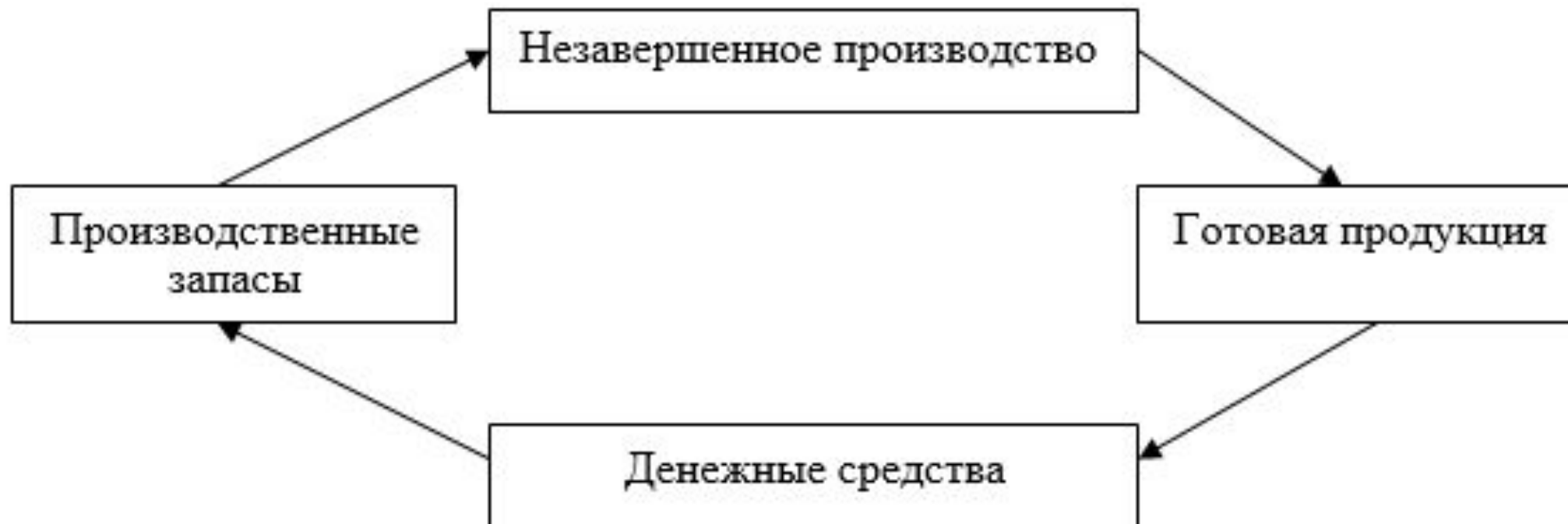
Норматив готовой продукции на складе

$$H_{гп} = B_{сут} \cdot N_{скл}$$

$B_{сут}$ - однодневный выпуск продукции по производственной себестоимости

$N_{скл}$ - норма нахождения готовой продукции на складе в днях, предусматривающая время подготовки продукции к реализации (упаковка, маркировка, сортировка, подготовка отправки и т.д.)

Кругооборот оборотных средств



Непрерывное прохождение оборотными средствами всех стадий кругооборота представляет собой **оборачиваемость оборотных средств**

Оборотные средства проходят последовательно три стадии:

- **Денежная стадия** кругооборота является подготовительной, происходит превращение денежных средств в производственные запасы, оборотные средства переходят из сферы обращения в сферу производства.
- **Производственная стадия** представляет собой непосредственный процесс производства, происходит потребление производственных запасов, в результате чего создается продукция.
- **Товарная стадия** заключается в реализации произведенной готовой продукции и получении денежных средств, которые затем опять пойдут на приобретение новых производственных запасов.

Показатели эффективности использования оборотных средств

- **Коэффициент оборачиваемости** показывает число оборотов оборотных средств за определенный период

$$K_{об} = \frac{P}{O_c}$$

где $K_{об}$ – коэффициент оборачиваемости оборотных средств;

P – объем реализованной продукции за определенный период, руб.;

O_c – среднее значение нормируемых оборотных средств за период, руб.

Чем больше оборотов совершат оборотные средства за определенный период времени, тем больше продукции будет выпущено при неизменной сумме оборотных средств.

Показатели эффективности использования оборотных средств

- **Коэффициент загрузки** (K_3) характеризует сумму оборотных средств, затраченных на получение 1 рубля реализованной продукции

$$K_3 = \frac{O_c}{P}$$

- **Длительность оборота** (D_o) оборотных средств определяет количество дней, за которые оборотные средства совершают один кругооборот:

$$D_o = \frac{T_k}{K_{об}}$$

Ускорение оборачиваемости оборотных средств

Чем быстрее совершается один кругооборот оборотных средств при том же объеме реализованной продукции, тем меньше требуется оборотных средств, тем эффективнее они используются.

Высвобождение оборотных средств

Эффект от ускорения оборачиваемости оборотных средств выражается в их **высвобождении** - уменьшении потребности в них в связи с улучшением их использования.

- **Абсолютное высвобождение** (экономия) оборотных средств

$$\Delta O_{абс} = \frac{P_{\bar{o}}}{T_{\kappa}} \cdot (D_{\bar{o}} - D_n)$$

$P_{\bar{o}}$ – объем реализованной продукции в плановом периоде, остающийся на уровне базисного (отчетного) периода, руб.;

$D_{\bar{o}}, D_n$ – длительность оборота оборотных средств соответственно в базисном (отчетном) и плановом периоде,

Высвобождение оборотных средств

- **Относительное высвобождение** оборотных средств происходит также в результате ускорения их оборачиваемости, при этом темпы роста объема производства опережают темпы роста потребности в оборотных средствах

$$\Delta O_{отн} = \frac{P_n}{T_k} \cdot (D_{\text{б}} - D_n)$$

где P_n – объем производства продукции по плану, руб.

Направления ускорения оборачиваемости оборотных средств

На денежной стадии :

- применение научно обоснованных норм и нормативов для создания запасов на предприятии, доведение производственных запасов до уровня норматива (недопущение сверхнормативных запасов);
- выбор надежных и рационально расположенных поставщиков материалов, комплектующих изделий;
- использование прямых длительных хозяйственных связей;
- обеспечение ритмичных и бесперебойных поставок материалов и сырья, так как неритмичность поставок вынуждает предприятия увеличивать запасы;
- механизация и автоматизация складского хозяйства для увеличения

Направления ускорения оборачиваемости оборотных средств

На производственной стадии:

- сокращение времени производства за счет применения прогрессивных технологических процессов и оборудования;
- совершенствование организации производства и труда на предприятии;
- достижение экономии элементов оборотных производственных фондов на базе снижения материалоемкости, сокращения потерь в производственном процессе; полное использование сырья, материалов, а также вторичных ресурсов и отходов.

Направления ускорения оборачиваемости оборотных средств

На товарной стадии:

- совершенствование сбытовой сети предприятия, приближение ее к потребителям и улучшение ее структуры;
- повышение эффективности маркетинговых служб;
- совершенствование системы расчетов с целью ускорения процесса оплаты и времени поступления товарно-материальных ценностей.

В нефтяной и газовой промышленности большое значение имеет сокращение длительности производственного цикла за счет:

- сокращения времени простоев;
- механизации и автоматизации производственных процессов;
- увеличения межремонтного периода работы оборудования;
- совершенствования техники и технологии выполнения работ, организации труда и производства;
- внедрения современных способов разработки месторождений;
- использования вторичных методов добычи нефти;
- механизации ремонтных работ и др.

ПЕРСОНАЛ И ОПЛАТА ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Персонал предприятия

- это совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав.

Персонал предприятия имеет определенные количественные, качественные и структурные характеристики.

Количественная характеристика персонала

- ***Списочная численность работников*** – это количество работников, находящихся в штате предприятия (по списку) на определенную дату с учетом принятых и выбывших за этот день работников.
- ***Явочная численность*** – это количество работников списочного состава, явившихся на работу на определенную дату. Разница между явочным и списочным составом характеризует количество целодневных простоев (отпуска, болезни, командировки и т.д.).

Количественная характеристика персонала

- **Среднесписочная численность** работников за месяц ($Ч_n$) определяется путем суммирования численности работников списочного состава за каждый календарный день месяца ($Ч_i$), включая выходные и праздничные дни, и деления полученной суммы на количество календарных дней месяца (T):

$$Ч_n = \frac{\sum_{i=1}^T Ч_i}{T}$$

Качественная характеристика персонала

определяется степенью профессиональной и квалификационной пригодности работников для выполнения работ, направленных на достижение целей предприятия.

- уровень образования,
- квалификации,
- стаж работы,
- возраст и т.д.

Структурная характеристика персонала



Производительность труда

- это эффективность живого труда или способность работников производить в единицу времени определенное количество материальных благ (работ).

Для определения производительности труда на предприятиях используются два показателя:

1. **Выработка** (ПТ), определяемая объемом произведенной продукции (Q) в единицу рабочего времени одним работником.

$$ПТ = \frac{Q}{T_p}$$

где T_p – время, затраченное на производство продукции

либо к среднесписочной численности работников за тот же период ($Ч_n$)

$$ПТ = \frac{Q}{Ч_n}$$

Для определения производительности труда на предприятиях используются два показателя:

2. *Трудоемкость* – показатель, обратный выработке, определяется затратами рабочего времени на производство единицы продукции.

Производительность труда в добыче нефти и газа зависит от дебитов скважин, способа эксплуатации, геолого-геофизических свойств нефтегазосодержащих пластов, стадии разработки месторождения и т.д.

Специфическим показателем для нефтегазодобывающих предприятий, позволяющим избежать влияния не только объемов добычи, которые зависят от природных факторов, но и цен является **показатель трудоемкости обслуживания одной скважины действующего фонда** (или удельной численности) ($\mathcal{C}_{\text{уд}}$):

$$\mathcal{C}_{\text{уд}} = \frac{\mathcal{C}_n}{n}$$

где $\mathcal{C}_{\text{уд}}$ - трудоемкость обслуживания одной скважины, чел./скв.;

n - число скважин действующего фонда, скв.

В транспорте и хранении нефти и газа натуральными измерителями производительности труда могут быть:

- объем транспортируемого газа (нефти) в расчете на одного работника, млн. м³/чел. (т/чел.)
- объем транспортной работы в расчете на одного работника, млн. м³-км/ чел. (т-км/чел.)

Производительность труда на магистральном транспорте нефти или газа определяется по формулам:

$$ПТ = \frac{Q_m}{\chi_n}$$

$$ПТ = \frac{Q \cdot L}{\chi_n}$$

где Q_T - количество транспортируемой нефти или газа в год, т (м³);

L - протяженность участка нефтегазопровода, км.

Резервы роста производительности труда

это еще неиспользованные реальные возможности экономии трудовых ресурсов.

- снижение трудоемкости изготовления продукции (повышение технической вооруженности и квалификации персонала);
- улучшение использования рабочего времени (внедрение научной организации труда, укрепление трудовой дисциплины, сокращение текучести кадров, использование передового опыта, ликвидация производственного брака и других непроизводительных затрат);
- повышение компетентности работников, улучшение использования трудовых ресурсов (относительное высвобождение работников, снижение удельного веса

Оплата труда

- представляет собой цену труда фактора производства.

Оплата труда является формой вознаграждения за труд и важным стимулом работников.

Функции оплаты труда

- *Воспроизводственная функция* заключается в обеспечении работника, а также членов его семьи необходимыми жизненными благами и услугами для расширенного воспроизводства рабочей силы.
- *Стимулирующая (мотивационная) функция* направлена на повышение заинтересованности работника в постоянном улучшении результатов труда.
- *Учетная функция* призвана определять меру участия живого труда в процессе образования цены продукта, его долю в совокупных издержках производства.
- *Социальная функция* связана с выплатой справедливой заработной платы, обеспечивающей достаточные условия и уровень жизни работника и членов его семьи.

Организация оплаты труда

основывается на следующих основных элементах:

- нормирование труда,
- разработка тарифной системы,
- определение форм и систем оплаты труда,
- формирование фонда оплаты труда.

Нормирование труда

- ***Норма выработки*** (количество единиц продукции, которое должно быть изготовлено в единицу рабочего времени одним работником).
- ***Норма времени*** (затраты рабочего времени одного работника на выполнение единицы работы).
- ***Норма обслуживания*** (количество станков, рабочих мест, закрепленных для обслуживания одним работником).
- ***Норма численности*** (число работников необходимое для выполнения определенных производственных, управленческих функций или объемов работ).
- ***Норма управляемости*** (число подчиненных одному руководителю).

Тарифная система

совокупность нормативов, определяющих уровень основной оплаты труда и степень ее дифференциации.

- **Тарифная ставка** (часовая дневная, месячная) – абсолютный размер оплаты труда различных групп и категорий работников за единицу рабочего времени (час, день, месяц).
- **Тарифная сетка** – нормативный документ, на основании которого оплата труда рабочих дифференцируется в зависимости от их квалификации, условий и интенсивности

Показатель	Разряд					
	1	2	3	4	5	6
Тарифный коэффициент	1,000	1,088	1,204	1,350	1,531	1,800

Тарифная система

- ***Районные коэффициенты к заработной плате*** – нормативные показатели степени увеличения заработной платы в зависимости от местоположения предприятий, призванные компенсировать различия в стоимости жизни в разных природно-климатических условиях (регионах).

Формы и системы оплаты труда

Формы оплаты труда	Системы оплаты труда
Повременная	Простая повременная Повременно-премиальная Почасовая Поденная Понедельная Помесячная (окладная)
Сдельная	Простая сдельная Сдельно-премиальная Косвенно-сдельная Аккордная Сдельно-прогрессивная Индивидуальная Коллективная

- При **повременной форме** заработная плата работникам начисляется по установленной тарифной ставке или окладу за фактически отработанное на производстве время.

$$Z_n = C_m \cdot T_\phi$$

- При **сдельной форме** заработная плата работникам начисляется по заранее установленным расценкам за каждую единицу выполненной работы или изготовленной продукции.

$$Z_{cd} = Q \times P_{cd}$$

Фонд оплаты труда

Оплата за отработанное время :

- заработную плату по сдельным расценкам, тарифным ставкам и окладам;
- стоимость продукции, выданной в порядке натуральной оплаты;
- премии и вознаграждения;
- стимулирующие доплаты и надбавки к тарифным ставкам за профессиональное мастерство, совмещение профессий и должностей;
- компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда.

Оплата за неотработанное время :

- ежегодных и дополнительных отпусков;
- льготных часов подростков;
- простоев не по вине работника;

Фонд оплаты труда

Единовременные поощрительные выплаты :

- единовременные (разовые) премии;
- вознаграждение по итогам работы за год, годовое вознаграждение за выслугу лет;
- материальную помощь, предоставляемую всем или большинству работников;
- денежную компенсацию за неиспользованный отпуск;
- стоимость акций, бесплатно выдаваемых работникам в качестве поощрения и т.д.

Выплаты на питание, жилье, топливо

Бестарифные системы оплаты труда

система оплаты труда, в которой заработная плата работника в полной мере зависит от результатов работы трудового коллектива.

Бестарифная система оплаты труда базируется на трех параметрах:

- квалификационный уровень работника;
- коэффициент трудового участия (КТУ);
- фактически отработанное время.

Расчет заработной платы при бестарифной системе оплаты труда осуществляется в следующей последовательности:

1. Определяется количество баллов, заработанных каждым работником за месяц (B_p):

$$B_p = K_y \cdot KTY \cdot \frac{T_o}{T_n}$$

где K_y – квалификационный уровень работника, баллы;

T_o - количество отработанного времени, час.;

T_n – нормативное время работы в данном месяце, час.

2. Определяется общая сумма баллов, заработанных всеми работниками подразделения (B_o):

$$B_o = \sum B_p$$

3. Рассчитывается доля фонда оплаты труда, приходящаяся на один балл:

$$d = \Phi OT / B_o$$

где d – доля ФОТ в расчете на один балл, руб./балл;

4. Определяется заработная плата каждого работника ($З_p$):

$$З_p = d \times B_p$$

Разновидностями бестарифной системы оплаты труда являются:

- системы с использованием коэффициента стоимости труда;
- экспертная система оценки результатов труда;
- комиссионная система оплаты труда;
- система с использованием ставок трудового вознаграждения;
- система «плавающих окладов»;
- система грейдинга.

**ФОРМИРОВАНИЕ
ИЗДЕРЖЕК**

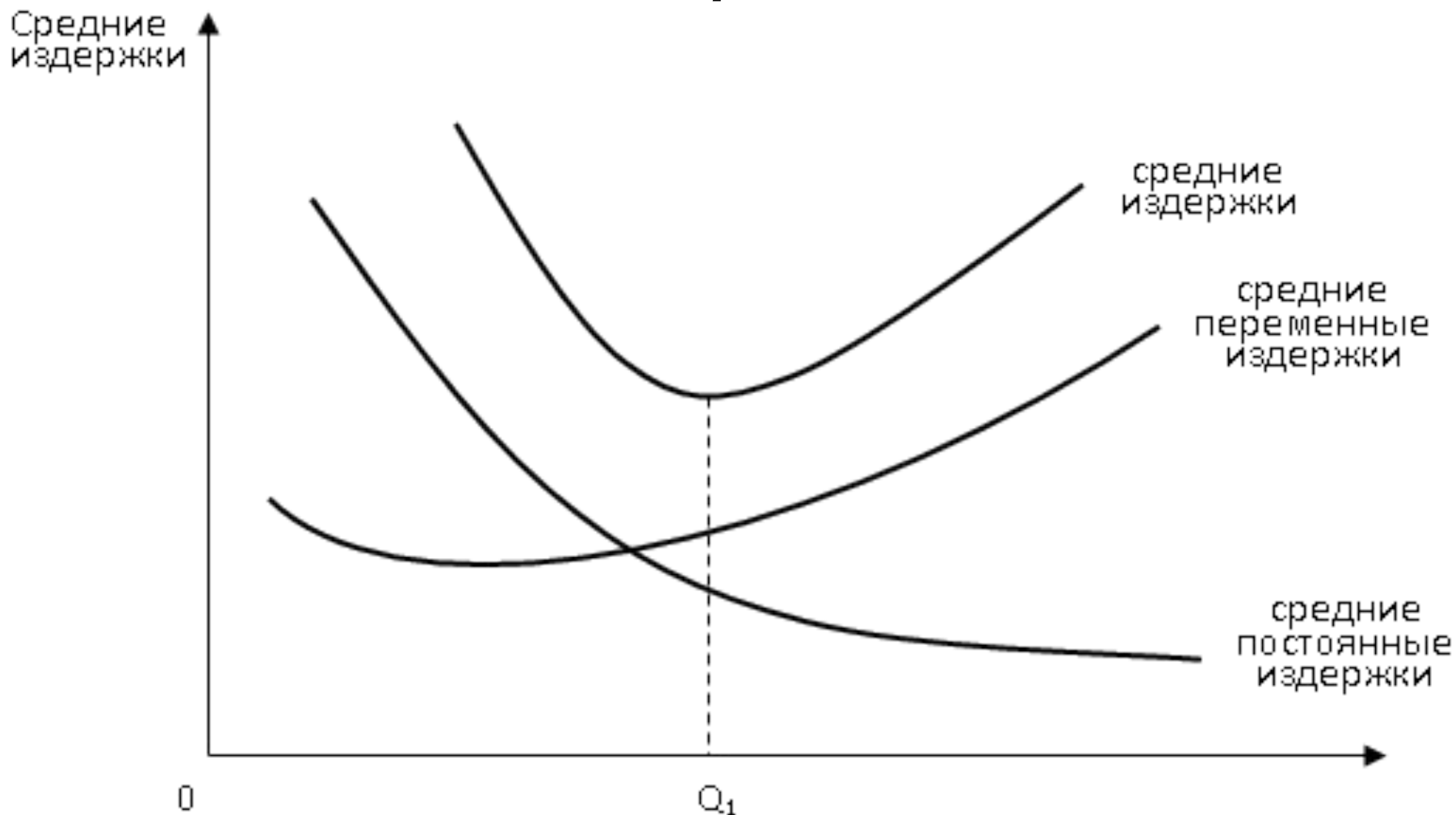
**ПРОИЗВОДСТВА
ПРЕДПРИЯТИЙ
НЕФТЕГАЗОВОГО
КОМПЛЕКСА**

Издержки производства – это затраты, связанные с производством (созданием) продукции.

Издержки обращения – это затраты, связанные с процессом реализации товаров (упаковка, сортировка, хранение, транспортировка, зарплата продавцов, маркетинг, реклама и т.п.).

- **К явным (бухгалтерским) издержкам** относятся издержки на оплату используемых факторов производства.
- **Вмененными** называются альтернативные издержки (альтернативная стоимость) по использованию ресурсов, являющихся собственностью предприятия.
- **Постоянные** издержки - не изменяются при изменении объема производства
- **Переменные** издержки - изменяются прямо пропорционально при изменении объема производства
- **Валовые издержки** представляют собой сумму постоянных и переменных издержек.

Зависимость средних издержек от объема производства



Себестоимость

В условиях деятельности предприятия бухгалтерские издержки предприятия представляют собой **себестоимость** продукции.

В себестоимости продукции находят свое отражение стоимость потребляемых в процессе производства средств и предметов труда, часть стоимости живого труда (оплата труда), стоимость покупных изделий и полуфабрикатов, производственные услуги сторонних организаций и т.п.

Себестоимость

важнейший качественный показатель, отражающий результаты хозяйственной деятельности предприятия, а также являющийся инструментом оценки технико-экономического уровня производства и труда, качества управления и т.п.

Себестоимость выступает как исходная база формирования цен, а также оказывает непосредственное влияние на величину прибыли, уровень рентабельности и формирование бюджета предприятия.

В зависимости от последовательности формирования затрат на предприятии различают:

- **Цеховую себестоимость** – это затраты цеха на изготовление продукции (работ, услуг). Цеховая себестоимость включает все затраты цеха по непосредственному изготовлению продукции, а также общепроизводственные расходы, связанные с управлением цехом.
- **Производственную** (фабрично-заводская) себестоимость – это производственные затраты всех цехов и общехозяйственные расходы, которые включают расходы по управлению предприятием (зарплата персонала заводоуправления, амортизация и текущий ремонт зданий общезаводского назначения и др.).
- **Полную (коммерческая) себестоимость** промышленной продукции складывается из затрат на производство и реализацию продукции, то есть к производственной себестоимости продукции добавляются внепроизводственные (коммерческие) расходы,

В зависимости от цели формирования затрат различают

- **плановую себестоимость** – отражает максимально допустимую величину затрат и включает только те затраты, которые при данном уровне техники и организации производства для предприятия необходимы. Ее рассчитывают по прогрессивным плановым нормам использования основных средств, трудовых затрат, расхода материальных и энергетических ресурсов.
- **расчетную себестоимость** – используется в технико-экономических расчетах по обоснованию проектов внедрения достижений научно-технического прогресса.
- **отчетную себестоимость** – отражает фактические затраты на производство и реализацию продукции и может

Для определения общей суммы расходов по предприятию в целом (***сметы затрат***) используется деление затрат:

1. По ***экономическим элементам*** - однородным по своему экономическому содержанию затратам, не зависящим от места их возникновения. Группировка затрат по экономическим элементам является единой для всех отраслей и показывает, что именно израсходовано на производство всей продукции предприятия.

Экономическими элементами являются следующие затраты:

- материальные затраты;
- затраты на оплату труда;
- амортизация основных средств;
- прочие затраты.

Для определения общей суммы расходов по предприятию в целом (***сметы затрат***) используется деление затрат:

2. По ***статьям калькуляции*** – это комплексные затраты (включают несколько однородных элементов), зависящие от места возникновения.

Перечень статей зависит от вида производимой продукции и характера производственного процесса.

Типовая номенклатура статей калькуляции

- сырье и материалы;
- возвратные отходы (вычитаются);
- покупные изделия, полуфабрикаты и услуги производственного характера сторонних организаций;
- топливо и энергия на технологические цели;
- заработная плата производственных рабочих;
- отчисления в социальные фонды (единый социальный налог);
- общепроизводственные расходы;
- общехозяйственные расходы;
- потери от брака;
- прочие производственные расходы;
- внепроизводственные (коммерческие) расходы.

Себестоимость транспорта
и хранения газа,
нефти и нефтепродуктов

Себестоимость транспорта и хранения газа, нефти и нефтепродуктов

Особенностью предприятий трубопроводного транспорта является **отсутствие материально-вещественной формы производимой продукции.**

Показатель себестоимости работ - это себестоимость передачи газа, перекачки нефти и нефтепродуктов.

К натуральным показателям объема выполняемых работ относят:

а) на магистральном транспорте газа:

- объем передаваемого газа, тыс. м³;
- объем транспортной работы, тыс. м³ на 100 км;

б) на магистральном транспорте нефти и нефтепродуктов:

- объем перекачиваемых нефти и нефтепродуктов, т;
- объем транспортной работы, т-км.

Затраты на магистральный транспорт газа, нефти и нефтепродуктов формируются:

по месту

ВОЗНИКНОВЕНИЯ

На газопроводном транспорте:

- газотранспортные предприятия
- отдельные газопроводы.

На нефте- и нефтепродуктовом транспорте

- территориальные управления по транспортировке нефти и нефтепродуктов.

Затраты на магистральный транспорт газа, нефти и нефтепродуктов формируются:

**по видам транспортируемой
продукции**

На нефте- и
нефтепродуктовом
транспорте

- себестоимость перекачки 1 т бензина, дизельного топлива и др.

Затраты на магистральный транспорт газа, нефти и нефтепродуктов формируются: по направлениям

При транспорте газа:

- очистка, осушка, одоризация газа;
- содержание линейной части газопроводов, газораспределительных станций, средств связи;
- компримирование газа;
- подземное хранение газа;
- общехозяйственные расходы;
- административно-управленческие расходы;
- прочие расходы

расходов

При транспорте нефти и нефтепродуктов:

- содержание линейной части, средств связи и катодной защиты трубопроводов;
- перекачка нефти и нефтепродуктов;
- хранение нефти и нефтепродуктов;
- налив нефти и нефтепродуктов в железнодорожные цистерны;
- общехозяйственные расходы;
- административно-управленческие расходы;

• прочие расходы

Затраты на магистральный транспорт газа, нефти и нефтепродуктов формируются:

по видам

- материалы; **расходов**
- электроэнергия покупная;
- газ, нефть, нефтепродукты, используемые на собственные нужды;
- заработная плата;
- отчисления в социальные фонды;
- амортизация;
- прочие расходы.

Показатели себестоимости

- себестоимость передачи 1000 м³ газа или единицы транспортной работы – тыс.м³ на 100 км;
- себестоимость перекачки 1 т нефти и нефтепродуктов или единицы транспортной работы – т-км.

Особенности структуры затрат предприятий транспорта нефти и газа

- Основную долю в структуре себестоимости занимает амортизация основных средств - свыше 40%.
- В связи с оснащением компрессорных и насосных станций электроприводом, значительна доля энергозатрат.
- Отсутствие затрат на сырье.
- Преобладание расходов, независимых от объема транспортной работы: заработная плата с отчислениями в социальные фонды, амортизация, административно-управленческие расходы, большая часть расходов на содержание зданий, сооружений и инвентаря, транспортные расходы и др.
- К расходам, зависящим от транспортировки, относятся

Влияние изменения объема транспорта нефти и газа на себестоимость определяется по формуле:

$$\Delta C = \left(1 - \frac{100}{100 + \Delta Q} \right) \cdot a$$

где ΔQ – изменение объема транспорта нефти и газа, %;
а – удельный вес условно-постоянных расходов в себестоимости транспорта нефти и газа, %.

Себестоимость предприятий нефтеснабжения

представляет собой денежные расходы, связанные с обеспечением движения нефтепродуктов от нефтеперерабатывающих заводов до потребителей.

Абсолютная сумма издержек обращения включает все затраты нефтесбытовых организаций по приему, транспортировке, хранению и реализации нефтепродуктов.

Относительный уровень издержек обращения (I_o) определяется отношением суммы издержек обращения (I) к общему объему товарооборота, выраженному в тоннах (Q):

$$I_o = \frac{I}{Q}$$

Расходы нефтебаз, наливных пунктов, автозаправочных станций включают:

- 1. Транспортные расходы** (в том числе расходы по завозу и отправке товаров).
- 2. Складские расходы** (заработная плата складского персонала; на содержание и эксплуатацию складских зданий и сооружений, подъемно-транспортных механизмов и складского оборудования; на хранение, сортировку и упаковку товаров; на содержание аппарата управления; на приемку и отправку нефтепродуктов; прочие).
- 3. Непроизводственные расходы** (недостачи и потери товаров в пути и при хранении в пределах норм убыли; недостачи и потери товаров в пути и при хранении сверх норм убыли).

На предприятиях нефтеснабжения издержки обращения делятся:

Зависимые от деятельности предприятия:

- транспортные расходы по перевозкам нефтепродуктов на другие нефтебазы, в свои филиалы и АЗС;
- расходы по приемке, хранению, отправке нефтепродуктов;
- административно-управленческие расходы;
- потери от пересортицы

Независимые от деятельности предприятия:

- транспортные расходы по отгрузке нефтепродуктов за пределы нефтебаз другим потребителям внутреннего рынка и на экспорт.

Состав, классификация и структура затрат нефтегазодобывающих предприятий определяется следующими основными особенностями:

- технологическим процессом добычи одновременно двух продуктов (нефти и газа) и необходимостью распределения общих расходов между ними;
- выпуском готовой продукции и отсутствием незавершенного производства и полуфабрикатов (по причине непрерывности производственного процесса);
- последовательным осуществлением основных производственных процессов: поддержание пластового давления, извлечение продукции из скважин, сбор и транспортировка нефти и газа, комплексная подготовка нефти и газа, подготовка и утилизация промышленных сточных вод;
- осуществлением основных технологических процессов в автоматизированном режиме;
- ухудшением горно-геологических условий по мере эксплуатации месторождений;
- необходимостью проведения большого объема геолого-технологических мероприятий и капитального ремонта скважин с целью вывода скважин из бездействия и увеличения объемов добычи нефти (газа).

Себестоимость добычи нефти и газа

1. *Материальные затраты* формируются, исходя из цен их приобретения (без налога на добавленную стоимость), по процессам добычи нефти и газа и включают:

- затраты на вспомогательные материалы (на извлечение нефти, на искусственное воздействие на пласт, на подготовку нефти);
- затраты на электроэнергию (расходы по оплате потребляемой электроэнергии, за установленную мощность, за содержание и обслуживание электросети и подстанций).

2. *Фонд оплаты труда.*

3. *Амортизационные отчисления* основных средств (по скважинам и прочим основным средствам).

4. *Прочие расходы* (услуги своих и сторонних организаций, административно-управленческие и общехозяйственные расходы, налоги, включаемые в себестоимость, в том числе единый социальный налог).

По смете затрат на производство определяются:

- себестоимость товарной продукции;
- затраты на рубль товарной продукции.

Калькуляция себестоимости

- представляет собой расчет себестоимости добычи нефти, природного и попутного газа, конденсата, составленного по статьям калькуляции. Калькулируемыми единицами являются 1 т нефти (конденсата) и 1000 м³ газа попутного (природного).

1. Расходы на энергию по извлечению нефти:

- затраты на энергию для станков-качалок, групповых приводов и погружных электроустановок (ЭЦН);
- затраты сжатого воздуха и газа, потребляемых при компрессорном и безкомпрессорном газлифтном способе эксплуатации скважин.

2. Расходы по искусственному воздействию на пласт (рассчитываются по цеху поддержания пластового давления):

- затраты на законтурное, внутриконтурное и площадное нагнетание в пласт воды, газа, воздуха;
- затраты на мероприятия по увеличению нефтеотдачи пластов путем обработки призабойной зоны различными составами, на другие методы воздействия.

Калькуляция себестоимости

3. Заработная плата с отчислениями производственного персонала:

- основная и дополнительная заработная плата рабочих и специалистов основных цехов (непосредственно участвующих в добыче нефти и газа);
- страховые взносы;
- обязательные отчисления на страхование от несчастных случаев на производстве.

4. Амортизация скважин:

- амортизационные отчисления по нефтяным, оценочным, наблюдательным и контрольным скважинам (амортизационные отчисления нагнетательных и поглощающих скважин в данную статью не включаются). При этом в стоимость скважин не включается стоимость подземного и наземного оборудования, состав которого

Калькуляция себестоимости

5. Расходы по сбору и транспортировке нефти и газа:

- затраты по содержанию и эксплуатации сети газо-нефтепроводов от устья скважин до емкостей товарного парка, сепараторных установок, групповых газовых установок, насосных и дожимных компрессорных станций и др.;
- стоимость потерь нефти (в пределах норм) при добыче, транспортировке и хранении в товарных емкостях.

6. Расходы на технологическую подготовку нефти:

- стоимость реагентов, используемых для технологической подготовки нефти;
- затраты на содержание и эксплуатацию технологических установок и другого технологического оборудования, используемого при подготовке и стабилизации нефти;
- стоимость технологических потерь нефти при ее подготовке (в пределах норм убыли);
- амортизационные отчисления и расходы по содержанию и эксплуатации поглощающих скважин;
- затраты, связанные со сбором, подготовкой и транспортировкой сточных вод до

Калькуляция себестоимости

7. Расходы на освоение и подготовку производства (учитываются как расходы будущих периодов, срок погашения которых рекомендуется устанавливать в пределах 12 месяцев с момента начала добычи нефти и газа):

- затраты некапитального характера по доразведке месторождений, введенных в разработку;
- затраты на подготовительные работы, связанные с организацией новых структурных подразделений (промыслов, цехов) на вновь вводимых в разработку площадях (кроме затрат, подлежащих возмещению за счет капитальных вложений).

Калькуляция себестоимости

8. Расходы на содержание и эксплуатацию скважин и оборудования:

- затраты на содержание и эксплуатацию, ремонт наземного и подземного оборудования нефтяных, газовых, оценочных, наблюдательных и контрольных скважин, а также затраты на ремонт указанных скважин;
- стоимость штанговых насосов;
- затраты по подъему и спуску в скважины насосно-компрессорных труб, насосных штанг, электропогружных центробежных насосов.

9. Цеховые расходы:

- заработная плата цехового персонала;
- амортизационные отчисления и затраты на содержание и ремонт зданий, сооружений, средств автоматизации и инвентаря;
- расходы на охрану труда.

Калькуляция себестоимости

10. Общепромысловые расходы:

- затраты, связанные с организацией, обслуживанием и управлением производства в целом по предприятию;
- зарплата административно-управленческого персонала;
- амортизация и текущий ремонт зданий общехозяйственного назначения;
- производство НИОКР;
- содержание охраны;
- подготовка кадров и др.

11. Прочие производственные расходы:

- отчисления по обязательному страхованию имущества предприятия;
- затраты на рекультивацию земель;
- плата за землю, воду, другие налоги, включаемые в себестоимость
- платежи за предельно допустимые выбросы (сбросы) загрязняющих веществ.

12. Коммерческие расходы (затраты на транспортировку нефти от товарного парка до магистрального нефтепровода или емкостей покупателя).

ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Финансовые ресурсы (финансовый капитал) предприятия

это денежные средства, которые:

- формируются при создании предприятия;
- пополняются в результате его деятельности за счет реализации товаров и услуг, выбывшего имущества организации;
- пополняются путем привлечения внешних источников финансирования.

Источники финансовых средств предприятия

Собственные

- Уставный капитал
- Фонды, созданные в процессе деятельности из прибыли
 1. резервный капитал
 2. фонд накопления
 3. фонд социального развития
 4. фонд потребления
 5. нераспределенная прибыль
- Добавочный капитал:
 - эмиссионный доход (разница между ценой продажи акции и номинальной стоимостью)
 - суммы дооценки основных средств (разница между восстановительной (текущей) и первоначальной стоимостью основных средств)
- Взносы юридических и физических лиц
 - целевое финансирование
 - другие взносы и пожертвования
- Дотации из государственного бюджета

Заемные

- Ссуды и кредиты
- Выпуск в обращение и продажа облигаций и других ценных бумаг
- Кредиторская задолженность

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Прибыль

- важнейший обобщающий показатель деятельности предприятия, отражающий ее финансовый результат.



EBITDA

(сокр. от [англ.](#) *Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization*) — отражает величину прибыли предприятия до вычета налога на прибыль, процентов по кредиту и расходов на амортизацию.

Прибыль

Валовая прибыль отражает финансовый результат основной деятельности предприятия и определяется как разница между выручкой от реализации продукции (работ, услуг) в действующих ценах и затратами на ее производство

Прибыль от продаж – показатель, отражающий финансовый результат (прибыль, убыток) от продажи продукции (работ, услуг)

$$П_{пр} = П_в - P_к - P_y,$$

Прибыль до налогообложения

$$\Pi_n = \Pi_{np} + D_y + \Pi_n - \Pi_y + D_{np} - P_{np} + D_{\text{ч}} - P_{\text{ч}},$$

где Π_n – прибыль до налогообложения, руб.;

D_y - доходы от участия в других организациях, руб.;

Π_n - проценты к получению, руб.;

Π_y - проценты к уплате, руб.;

D_{np} - прочие доходы, руб.;

P_{np} - прочие расходы, руб.;

$D_{\text{ч}}$ - чрезвычайные доходы, руб.;

$P_{\text{ч}}$ - чрезвычайные расходы, руб.

Чистая прибыль (убыток) (или прибыль к распределению) – это та часть прибыли, которая остается у предприятия после уплаты налога на прибыль и используется на нужды предприятия (развитие производства, социальные нужды и т. д.).



Рентабельность деятельности предприятия

В общем виде рентабельность (R) определяется процентным отношением прибыли (Π) к определенному измерителю (показателю)

- **Рентабельность продаж** (R_n) характеризует величину прибыли, полученной предприятием с каждого рубля выручки от реализации продукции:

$$R_n = \frac{\Pi_{\varepsilon}}{B_p} 100\%$$

Рентабельность деятельности предприятия

- **Рентабельность продукции** ($R_{\text{прод}}$) определяется по каждому ее виду отношением прибыли от реализации продукции (Π_p) к затратам на ее производство (C):

$$R_{\text{прод}} = \frac{\Pi_p}{C} 100\%$$

Управление предприятием

Управления предприятием

предполагает целенаправленное воздействие на участников производства, на экономические отношения, возникающие в сфере производства с целью достижения намеченных результатов и повышения эффективности деятельности предприятия.

Механизм управления предприятием

основывается на создании иерархической системы административных органов и управленческих структур, при помощи которой решаются основные задачи и достигаются цели, стоящие перед предприятием, устанавливаются внутренние связи (соподчиненность) между участниками производства, используются рычаги воздействия на их деятельность в процессе производства и осуществляется контроль их функционирования.

Механизм управления предприятием

- основные функции, методы и принципы управления;
- организационную и производственную структуру управления предприятием;
- правовое регулирование деятельности предприятия;
- информацию, правила ее оформления и технические средства обработки.

Функции управления

- **планирование** (прогнозирование) – определение целей развития управляемого объекта, перспектив и средств ее достижения, разработка плана действий различной степени детализации на различные периоды времени;
- **организация** (организовывание) – формирование элементов и связей управляющей и управляемой систем (структуры предприятия и его персонала), выбор методов и способов воздействия на управляемую систему;
- **регулирование** (диспетчирование) – постоянно осуществляемый на основе наблюдений анализ промежуточных, текущих результатов деятельности производственной системы, определение и реализация мер по поддержанию ее функционирования;

Функции управления

- **учет и контроль** – проверка соответствия хода производства принятому плану, определение конечных результатов производственной деятельности;
- **мотивация** (нормирование, стимулирование) – деятельность, направленная на активизацию деятельности людей, работающих на предприятии, на выполнение поставленных целей, а также использование системы поощрений эффективной работы участников производства.

Методы управления

- **Административно-распорядительные методы** основываются на безвозмездных отношениях субъекта и объекта управления, прямом воздействии на волю исполнителей путем управленческих команд (приказов, распоряжений), обязательных для нижестоящих руководителей (органов управления).
- **Экономические методы** управления основываются на использовании экономической заинтересованности участников производства, на необходимости соизмерения затрат с полученными результатами.

Методы управления

- **Социально-психологические методы** управления предполагают использование системы, мер, направленных на создание нормального психологического климата в трудовом коллективе, на применение системы социальных льгот и гарантий для работников предприятия.
- **Правовые методы** основываются на соблюдении основ действующего гражданского и трудового законодательства в деятельности предприятия, а также на разработке распорядительных документов, регламентирующих правила внутреннего распорядка и поведения для работающих на предприятии.

Принципы управления предприятием

основные требования (правила), которых должно придерживаться предприятие в своей деятельности.

На основе выработанных принципов корректируются цели деятельности предприятий, уточняются приоритеты, формулируется его политика, разрабатываются методы.

Принципы управления предприятием

Принципы управления	Краткое содержание
1. Принцип целевой совместимости и сосредоточения	Создание связанной целенаправленной системы управления, при которой все ее звенья образуют единый механизм, направленный на решение общей задачи. В частности, работа отдельных цехов, производственных участков, лабораторий, отделов должна быть направлена на выпуск заданной продукции в заданные сроки, нужной потребителю
2. Принцип непрерывности и надежности	Создание условий, при которых достигаются устойчивость и непрерывность производственного процесса (предполагает надежность и слаженность функционирования управляющей системы и управляемого объекта; наличие обратной связи между компонентами управляющей системы; заранее предусмотренные процедуры и конкретные меры устранения возникающих помех)

Принципы управления предприятием

**4. Демократический
принцип распределения
функций управления**

Подготовка управленческого решения и ответственность за его реализацию возлагается на орган, который лучше всего осведомлен о состоянии дел на объекте, по которому принимается решение; больше заинтересован в реализации и эффективности принятого решения; в состоянии нести

Принципы управления предприятием

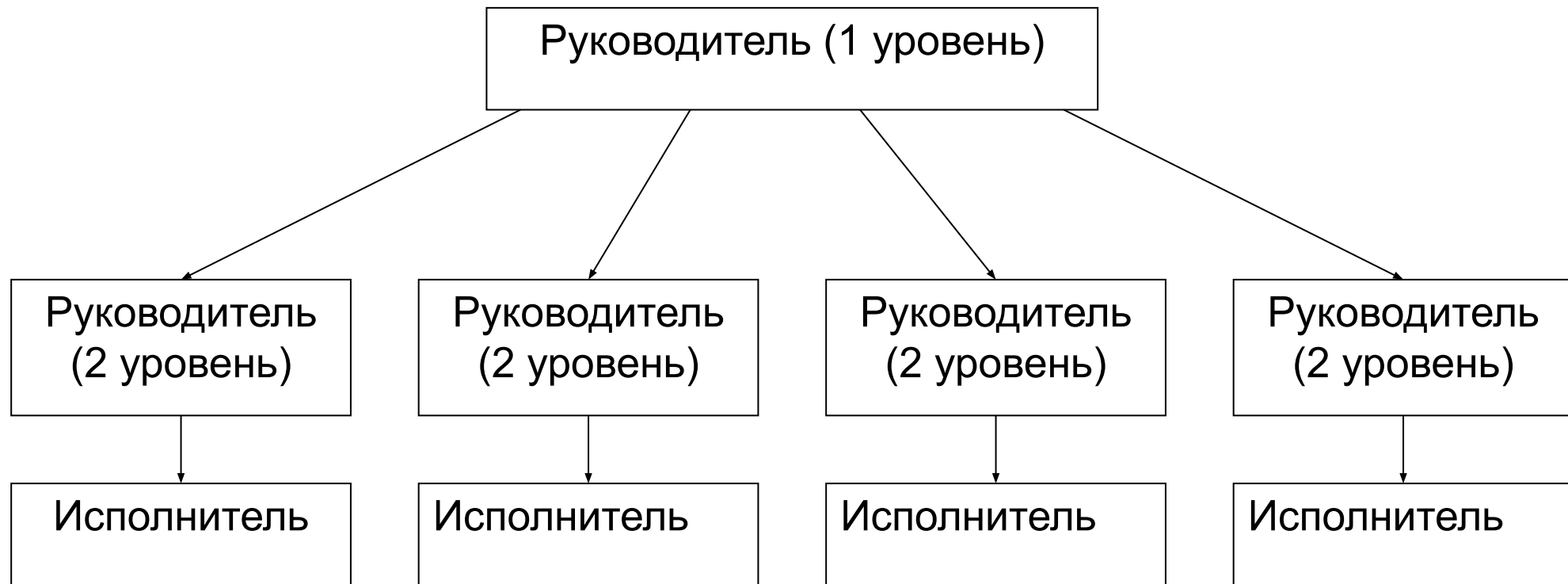
6. Принцип эффективности управления	Предполагает разработку и рассмотрение многовариантных путей достижения поставленной цели и выбор оптимального из них. Порой лучше не принимать никакого решения, чем принимать необдуманное и неправильное
7. Принцип совместимости корпоративных и государственных интересов	Предприятие не должно допускать загрязнения водного и воздушного бассейнов, нерациональное использование природных ресурсов.

Организационная структура управления предприятием

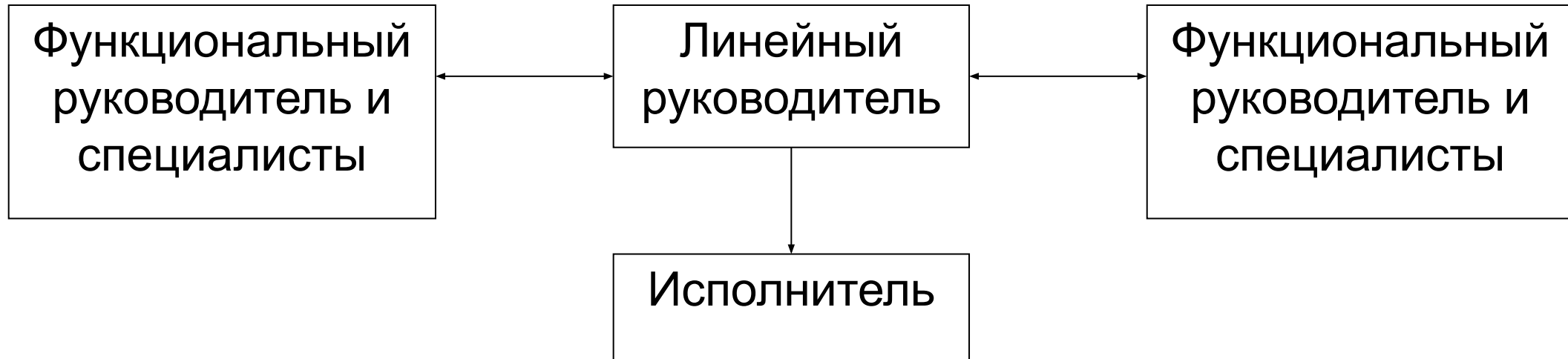
- состав и соподчиненность органов управления, которые выполняют различные функции по управлению предприятием.

Организационная структура управления предприятием должна соответствовать его производственной структуре, масштабам производства, видам деятельности.

Линейная структура управления



Линейно-функциональная структура управления



Функциональная (штабная) структура управления



Дивизиональная структура

Управление



Матричная структура управления



Внутрипроизводственный учет

это вид деятельности, предметом которой является информация.

Учет создает основу для отчетности предприятия и предполагает сбор, обработку, классификацию, систематизацию и отражение информации в специальных установленных формах (регистрах) на определенных носителях.

Виды учета

```
graph TD; A[Виды учета] --> B[Финансовый<br/>(бухгалтерский)]; A --> C[Управленческий<br/>(оперативный)]; A --> D[Статистический]; A --> E[Налоговый];
```

Финансовый
(бухгалтерский)

Управленческий
(оперативный)

Статистический

Налоговый

Финансовый (бухгалтерский) учет

- представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации, обработки и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах предприятия, их движении путем сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций.
- Основной задачей бухгалтерского учета является формирование полной и достоверной информации о деятельности организации, ее имущественном положении и обязательствах. Эта информация необходима как внутренним пользователям (руководителям» собственникам имущества организации и т. п.), так и внешним — инвесторам, кредиторам и др.

Налоговый учет

- представляет собой упорядоченную систему учета для исчисления величины налогов, уплачиваемых предприятием в федеральный и местный бюджет.

Статистический учет

- формирование информации о деятельности предприятия, которая представляется в органы статистики.

Основным требованием налогового и статистического учета является формирование достоверной информации о деятельности организации. Данные налогового и статистического учета предназначены для налоговых и статистических органов.

Управленческий (оперативный) учет

ведется в произвольной форме и характеризует экономическое состояние организации в реальном времени.

Особенности финансового (бухгалтерского) и управленческого учета

Области сравнения	Финансовый (бухгалтерский) учет	Управленческий (оперативный) учет
Потребители информации	Сторонние заинтересованные физические лица и организации	Должностные лица и органы управления предприятием
Вид системы учета	Система двойной записи	Используется система учета, удобная для анализа и принятия решений
Степень регламентации учета	Обязательное соблюдение общепринятых правил ведения бухгалтерского учета	Отсутствие регламентации, критерий – удобство в управлении
Используемые измерители (единицы измерения)	Денежная единица по курсу, действующему в момент совершения хозяйственной операции	Любая удобная денежная (рубль, доллар, евро) или натуральная единица измерения (человеко-час, машино-час, и т. д.)
Объект анализа	Предприятие в целом	Структурные подразделения предприятия
Частота ведения учета	На регулярной основе и в соответствии с установленной периодичностью	По мере необходимости
Степень надежности	Объективность, точность	Зависит от целей планирования, может быть точным и приближенным