



Интенсив для копирайтеров
Продаем товар

Дмитрий КОТ



Проблемы текстов о товарах

- Не учитывают состояние покупателя
- Пишутся для «вакуума»



Два типа товаров

- Уникальный
 - Ручной работы (украшения, сувениры)
 - По вашей особой технологии (напитки, блюда)
 - Мастером (шеф-повар, стеклодув)
- Как у всех



Продажа товара

- Экспертиза продавца
- Комфорт
- Ложное УТП
- «Метафизика»
- Бонусы
- Гарантия (не на товар, на ваши услуги)



- Усилить оффер:
 - Бонусы
 - Гарантии
 - Цена



Экспертиза продавца

- Придумываем
 - Как мы отбираем
 - Храним
 - Ухаживаем



Метафизика

- Придумываем
 - Кто его заговорил
 - Создан в особенном месте
 - По фен шуй
 - Одобрен церковью



Продажа товара

- Экспертиза продавца
- Комфорт
- Ложное УТП
- «Метафизика»
- Бонусы
- Гарантия (не на товар, на ваши услуги)



Типы текстов О товаре

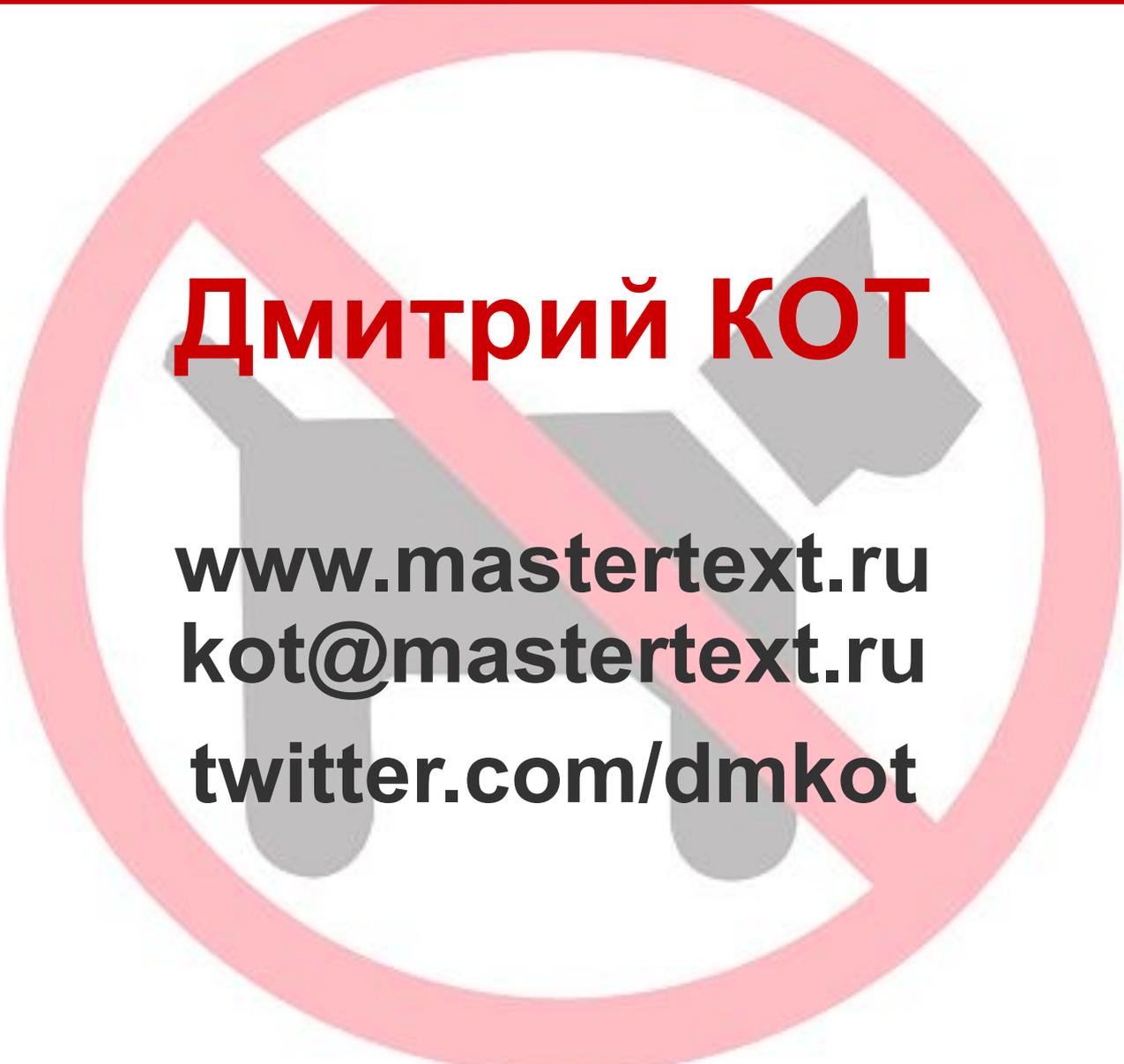
- Стандартный продающий текст
- История
- Набор отзывов
 - С Яндекс-маркета
 - Соцсети
 - Сканы отзывов «от руки»
- Микс «текст + видео»



Домашнее задание

- Текст о товаре
- До 5 000 знаков

Срок сдачи 5 декабря в 23:30



Дмитрий КОТ

www.mastertext.ru

kot@mastertext.ru

twitter.com/dmkot