Лазертаг клуб ТРОЯ





ХАСАНОВ ИЛЬЯС

ЛИДЕР ПРОЕКТА В Г.СОЧИ. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ИНСТРУКТОР, ТРЕНЕР ПО СПОРТИВНОМУ ЛАЗЕРТАГУ

Ключевые компетенции:

- Разработка и улучшение продукта
- Операционное управление компанией

26 лет (ОГУ '13)

Опыт:

Менеджер отдела продаж: ЗАО ЭР-Телеком ХОЛДИНГ, ООО МЕРИДИАН, ПАО СОВКОМБАНК Основатель «Сладкие Штучки» и «НиндзяГО Пицца» в г. Оренбурге Инструктор, тренер лазертаг клуба «ТРОЯ» г.Оренбург

Заслуги в лазертаге:

Капитан одной из сильнейших команд г.Оренбурга
Призёр 4 турниров по спортивному лазертагу
Дважды победитель кубка Туркина на звание сильнейшей команды города
Личное достижение – лучший игрок турнира

Партнёры



Малаев Александр Директор по развитию. Предприниматель. Соучредитель лазертаг клуба ТРОЯ в г. Оренбург

Ключевые компетенции:

- Разработка стратегии компании
- Масштабирование
 компании

31 год (ОГУ '10)

Лазертаг клуб ТРОЯ
Федерация спортивного
лазертага Оренбургской
области
Франчайзи StartJunior



Минакин Леонид Исполнительный директор. Предприниматель. Соучредитель лазертаг клуба ТРОЯ в г. Оренбург

Ключевые компетенции:

Контроль работы компании

Регламентация бизнес процессов

32 года (ОГПУ '09)

Интерьер Сервис
Лазертаг клуб ТРОЯ
Федерация спортивного
лазертага Оренбургской
области
Франчайзи StartJunior

ТРОЯ

Клуб спортивного лазертага нацеленный на популяризацию военно-тактических игр среди населения

Наша задача – вызвать максимальный интерес у аудитории к военно-тактической подготовке и занять максимальную долю рынка.

Мы нашли концепцию развития, при которой смогли заинтересовать максимальное количество аудитории.

Рецепт нашего успеха:





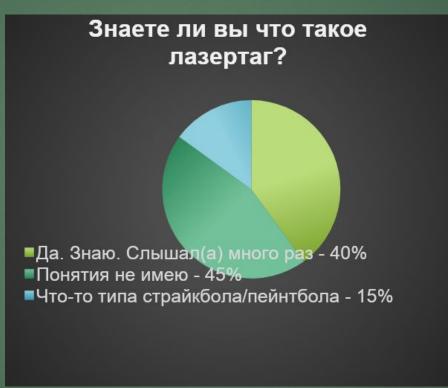


Клуб с лучшим Клиентским сервисом



Опрос целевой аудитории

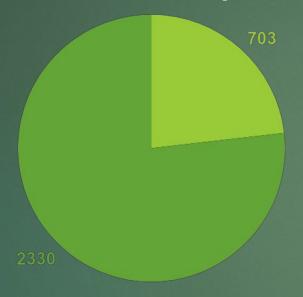




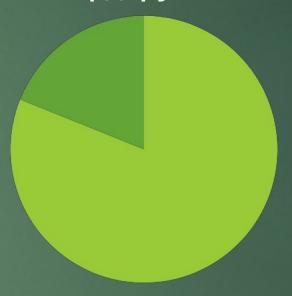


Рынок

Количество клубов



Млрд. рублей



На данный момент, фокус направлен на открытие клуба в г. Сочи. В перспективе – масштабирование франшизы на Краснодарский край. Сейчас на рынке России действует около 700 клубов (в Сочинском районе 3 действующих), общий объём рынка России порядка 2330 клубов Потенциальная ёмкость Российского рынка - 18 млрд. рублей в год, сейчас он занят на 23,4% Клубы-Конкуренты г. Сочи: Сталкер, ФСК, Пиф-паф

Инвестиции

915 000 рублей

Необходимые инвестиции на открытие клуба в Сочи

9-12 месяцев

Планируемый срок возврата инвестиций

Экономика проекта

6-9

месяцев

Срок окупаемости проекта

30%

Доля инвестора в компании

15,3 MAH.

Стоимость предприятия

6667000 рублей Накопленный дисконтированный денежный поток за 36 месяцев

Экономический эффект 470 000 рублей в месяц выручки

РИСКИ

РЕШЕНИЯ

Недостаток клиентов

Действующая бизнес модель и отстройка от конкурентов

Неудачная локация размещения

Привлечение большего трафика из онлайн-каналов

Надеюсь на взаимовыгодное сотрудничество!

Готов ответить на все интересующие вас вопросы, удобным для вас способом.

Контакты:

+7 987 876 43 35

+7 951 032 16 64

ilyaskhasan@gmail.com

https://vk.com/h_i_i

