

Моя бизнес идея «Автомастерская в центре города»

Создал: Алексеев Влад

О бизнесе

- Мой бизнес будет частично
производственным, и я буду
Индивидуальным
Предпринимателем

Для кого предоставлять услугу починки машин?

- Моя автомастерская находится в оживлённой части города, значит будет много машин, у которых есть неполадки. Поэтому услуги будут предоставляться водителям автомобилей, которые пожелают проверить свой автомобиль.

Какие услуги предоставлять?

- Моя автомастерская будет предоставлять возможность отремонтировать машину, заменить какие – то запчасти, протестировать автомобиль, заменить масло. Ещё возле моей мастерской будет оплачиваемый гараж, если водитель захочет оставить машину в безопасности.



Как предоставлять услуги?

- Мои запчасти и оборудование будет закупаться у проверенных, брендированных марок, у постоянно будет проверяться в соответствии с установленными нормами и правилами. Я хочу, чтобы репутация моей мастерской была на высоте.
- Люди будут приезжать ко мне, и покупать услуги. Они также смогут забронировать место по телефону или в Интернете.

Выручка и прибыль

- Я собираюсь тратить на запчасти около 20000 руб. в месяц, на электроэнергию 1000 руб. в месяц, на зарплату около 50000 руб. в месяц. На рекламу около 10000 руб. в месяц. Притом, мне ещё понадобится оборудование (примерно 70000 руб.). За ремонт я собираюсь брать от 10 до 25 тыс. руб. За замену запчасти от 5 до 10 тыс. руб. в месяц. Примерно 5 починки в месяц, 7 замен запчастей в месяц. Выручка будет от 85000 руб. до 195000 руб. в месяц, а прибыль – от 4000 руб. до 114 тыс. руб. в месяц. Диагностику будем проводить бесплатно, чтобы люди приезжали ко мне

Спасибо за
внимание!