

Международный коммерческий договор понятие и юридические признаки.



Выполнила: студентка группы
14-МО Балавина Мария

Проверила: Кондратьева
Наталья Николаевна

г.Княгинино
2015

Международный коммерческий договор – международное соглашение, заключенное субъектами международного права в письменной форме и регулируемое международным правом независимо от того, содержится ли такое соглашение в одном документе, в двух или нескольких связанных между собой документах, а также независимо от его конкретного наименования.



Международный коммерческий договор – основной источник международного права, важный инструмент осуществления внешней функции государств. На основе международных договоров учреждаются и функционируют межгосударственные организации. Изменения, которые происходят в праве международных договоров, неизбежно затрагивают остальные отрасли международного права.



В силу Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980) для квалификации договора (контракта) как договора международной купли-продажи товаров имеет значение наличие следующих признаков.



1. Согласно ст. 1 Венской конвенции условием для признания контракта договором международной купли-продажи товаров является местонахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах.



2. Специфические особенности любого гражданско-правового договора прежде всего раскрываются через предмет договора. Так, предметом договора купли-продажи являются действия продавца по передаче товара в собственность покупателя и соответственно действия покупателя по принятию этого товара и уплате за него установленной цены. Таким образом, в предмете договора аккумулируется юридическая квинтэссенция договорного обязательства. Важно помнить то, что юридическим результатом акта купли-продажи является смена товаровладельца-собственника, право собственности на товар от продавца переходит к покупателю на возмездных началах. Если обратиться к нормам Венской конвенции, а именно ст. 30 и ст. 53, то предмет договора (контракта) международной купли-продажи товаров может быть определен посредством указания на обязанность продавца поставить товар, передать относящиеся к нему документы и передать право собственности на товар (ст. 30) и соответственно на обязанность покупателя по уплате цены за товар и принятию товара (ст. 53).

3. Важно отметить, что для договора международной купли-продажи товара существенно и то, что является товаром (что продается и что покупается), каков объект купли-продажи. Таковым выступает движимое имущество. Товары, которые приобретаются для личного, семейного или домашнего использования, не являются объектом международной купли-продажи товаров. Не применяется Венская конвенция (ст. 2) к продаже товаров с аукциона, в порядке исполнительного производства, фондовых бумаг, акций, оборотных документов, судов водного и воздушного транспорта, судов на воздушной подушке, электроэнергии.



4. В научной литературе обращается внимание на то, что договор международной купли-продажи товаров является консенсуальным. В цивилистической доктрине к консенсуальным принято относить договоры, права и обязанности из которых возникают по достижении соглашения сторон (с момента его заключения), а не с момента передачи товара.



Международный коммерческий договор понятие и юридические признаки.



Выполнила: студентка группы
14-МО Балавина Мария

Проверила: Кондратьева
Наталья Николаевна

г.Княгинино
2015