

5. Инфляция – устойчивая тенденция роста общего уровня цен, снижение покупательной способности национальной денежной единицы

- *Устойчивая* – инфляция – длительный процесс, долговременная тенденция
- *Общего уровня цен* – инфляция не означает роста всех цен в экономике

Дефляция – устойчивая тенденция снижения общего уровня цен (не наблюдается в мире с 70-х гг. XX в.)

Дезинфляция- снижение *темпа* инфляции

Показателем инфляции является темп инфляции, ПП

Темп инфляции характеризует темп прироста общего уровня цен:

$$\pi = (P_t - P_{t-1}) / P_{t-1},$$

где P_t – уровень цен (дефлятор) текущего года,

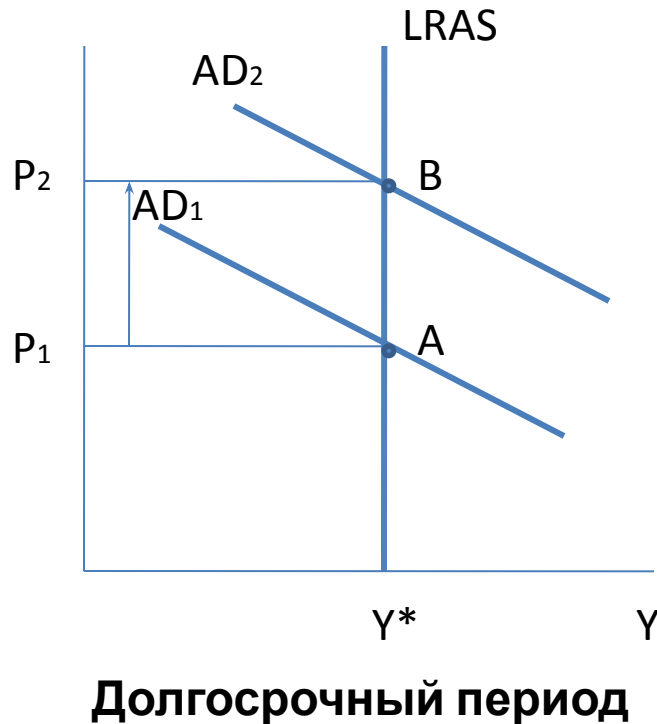
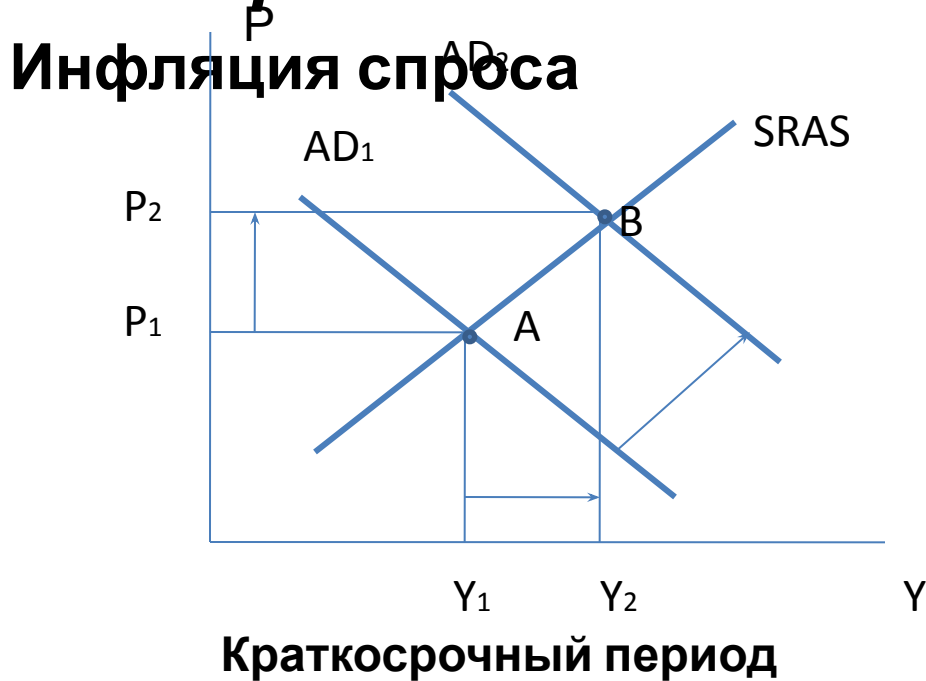
P_{t-1} - уровень цен предыдущего года

Виды инфляции в зависимости от темпа инфляции:

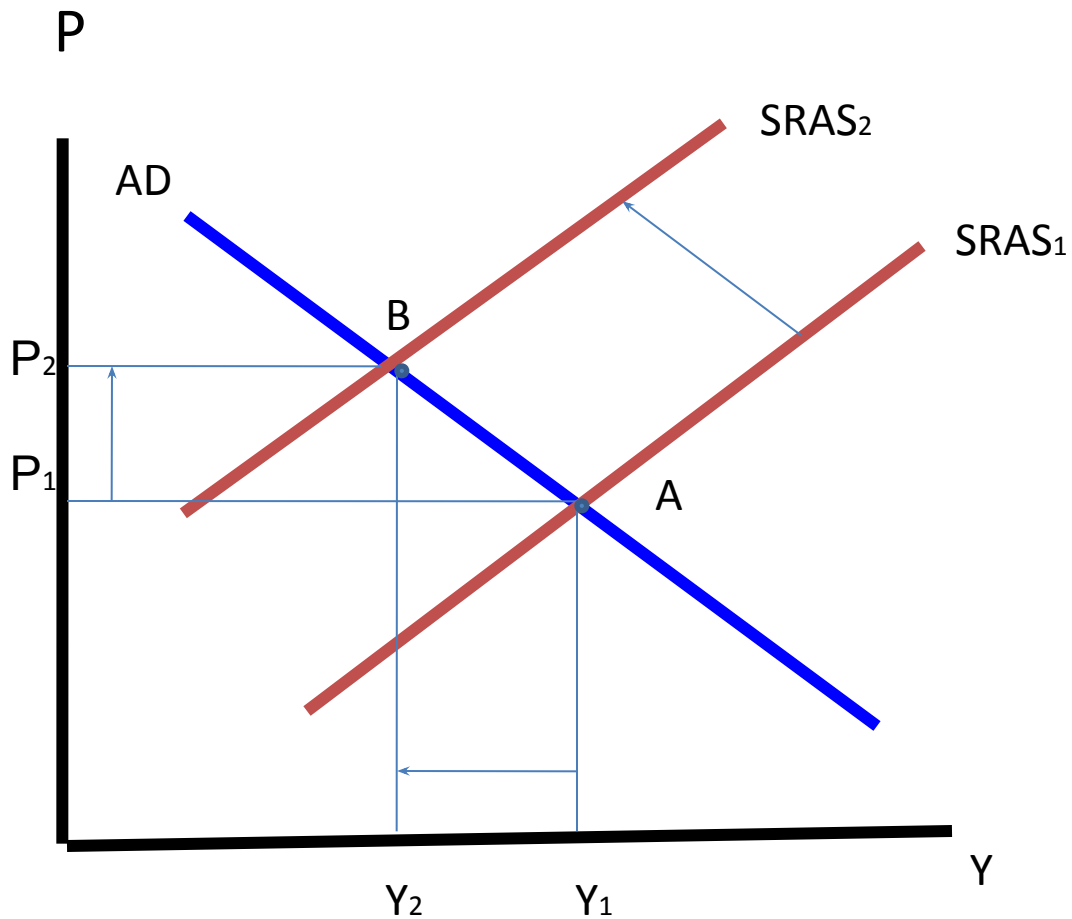
- Умеренная (ползучая) инфляция (до 5% в год)
- Галопирующая инфляция (10 – 200% в год)
- Высокая инфляция (200 - 300 % в год)
- Гиперинфляция (1000% и более в год)

Выделяют две **причины инфляции**:

- **Увеличение совокупного спроса** – инфляция **спроса**
- **Сокращение совокупного предложения** – инфляция **издержек**



Инфляция издержек



6. Последствия инфляции

В соответствии с **различиями в последствиях** инфляции выделяют:

- **Ожидаемую** инфляцию
- **Непредвиденную** (неожидаемую) инфляцию

Общее последствие ожидаемой и непредвиденной инфляции - **снижение покупательной способности денег**

Покупательная способность - количество товаров и услуг, которое можно купить на одну денежную единицу

Люди, которые хранят наличные деньги, в период инфляции платят **инфляционный налог** – налог на покупательную способность денег, представляющий собой разницу между величинами покупательной способности денег в начале и в конце периода, в течение которого происходила инфляция.

Ставкой такого налога выступает темп инфляции

- **Издержки «стоптанных башмаков»** - трансакционные издержки инфляции (издержки по совершению сделок)
- **Издержки «меню»** - несут фирмы-продавцы
- **Издержки на макроэкономическом уровне** – издержки, связанные с изменением относительных цен и снижением эффективности в результате ухудшения распределения ресурсов
- **Издержки, связанные с искажениями в налогообложении.**
- **Инфляция оказывает воздействие на два вида доходов по сбережениям:**
 - 1) на доходы от продажи ценных бумаг
 - 2) на номинальную ставку процента
- **Издержки, связанные с тем, что деньги перестают выполнять свои функции**

Отличия в последствиях ожидаемой и непредвиденной инфляции

Рост уровня цен означает не только падение покупательной способности денег, но и **снижение реальных доходов**

Номинальный доход – денежная сумма, которую получает человек за продажу экономического ресурса, собственником которого он является

Реальный доход – количество товаров и услуг, которое человек может купить на свой номинальный доход

***Реальный доход = номинальный доход /
уровень цен***

Отличия в последствиях ожидаемой и непредвиденной инфляции

Ожидаемая инфляция: экономические агенты могут так построить свое поведение, чтобы минимизировать величину падения реальных доходов

$$r = i - \pi \quad \text{или} \quad i = r + \pi,$$

где i - номинальная ставка процента,

r – реальная ставка процента,

π – ожидаемый темп инфляции

Зависимость номинальной ставки процента от ожидаемого темпа инфляции при неизменной реальной ставке процента **называется эффектом Фишера:** *если ожидаемый темп инфляции повышается на один процентный пункт, то номинальная ставка процента повысится также на один процентный пункт*

Непредвиденная инфляция вызывает **перераспределение** доходов и богатства:

- 1) От кредиторов к должникам
- 2) От рабочих к фирмам
- 3) От людей с фиксированными доходами к людям с нефиксированными доходами
- 4) От людей, имеющих накопления в денежной форме, к людям, не имеющим накоплений
- 5) От пожилых к молодым
- 6) От всех экономических агентов, имеющих наличные деньги, к государству

Эффект Оливера – Танзи - в условиях инфляции население старается затянуть выплату налогов, чтобы производить ее деньгами с максимально снизившейся покупательной способностью, в результате реальная ценность налоговых поступлений (доходов государства) уменьшается

Последствия гиперинфляции

Гиперинфляция:

- Крах финансовой системы
- Падение благосостояния
- Нарушение и разрушение инвестиционного механизма
- Рост социальной напряженности

Причина гиперинфляции - дефицит государственного бюджета и необходимость получения *сеньоража*.

Сеньораж – доход, получаемый от выпуска наличных и безналичных денег. Определяется как разница между стоимостью изготовления денежных знаков и их номиналом, способ правительства получать товары и услуги в обмен на вновь напечатанные деньги.

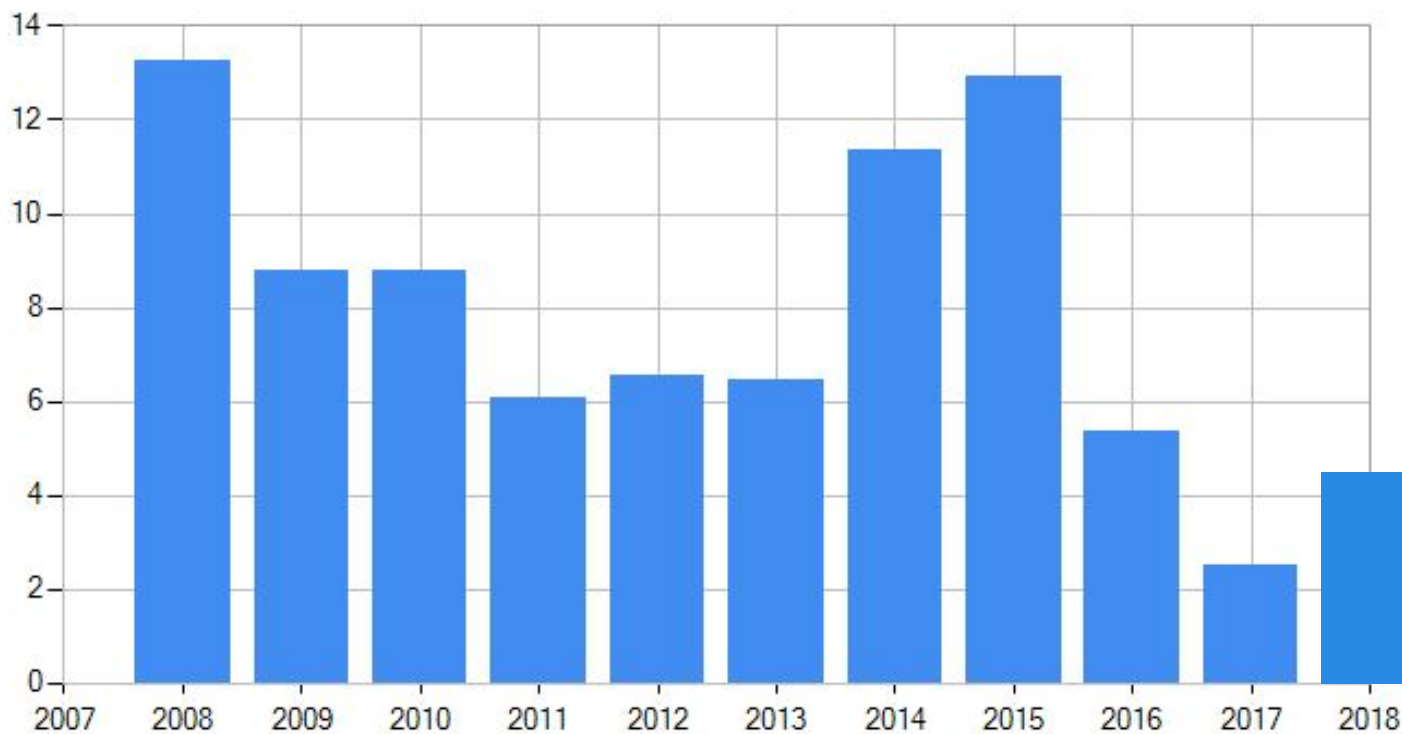
Инфляционная спираль («заработная плата – цены – заработная плата») – возникает в результате сочетания непредвиденной инфляции спроса и инфляции издержек

Механизм инфляционной спирали:

- Центральный банк неожиданно увеличивает предложение денег
- Рост совокупного спроса
- Инфляция спроса
- Ставка зарплаты остается прежней, реальные доходы падают
- Рабочие требуют повышения ставки заработной платы
- Увеличиваются издержки фирм
- Инфляция издержек
- Уровень цен растет еще больше
- Рабочие снова требуют повышения номинальной зарплаты
- Падение реальных доходов...

Рост уровня цен провоцирует повышение заработной платы, а рост заработной платы служит основой для дальнейшего повышения уровня цен

Уровень инфляции в России(т)



Уровень инфляции по годам за последние 10 лет, Россия, %
www.statbureau.org