

# ТАКТИКА И ТЕХНИКА ДОПРОСА

*Трубникова Т.В.*

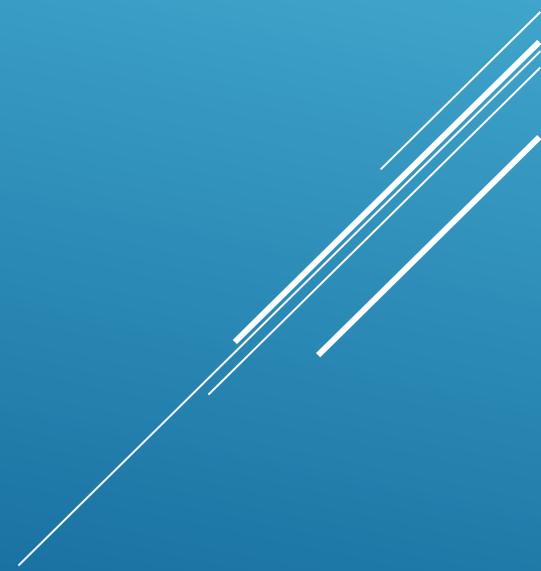
A decorative graphic consisting of several parallel white lines of varying thicknesses, slanted diagonally from the bottom-left towards the top-right, located in the lower right quadrant of the page.

Термин «СВИДЕТЕЛЬ» - обобщающий.

«Свидетель» -

это тот, кто может рассказать о юридически значимых обстоятельствах, которые нужно установить суду.

КТО МОЖЕТ БЫТЬ  
«СВИДЕТЕЛЕМ»?



# КОГО И КАК ОПРАШИВАЕМ?

## УПК РФ

- Допрос обвиняемого
- Допрос потерпевшего
- Допрос свидетеля
- Допрос эксперта, специалиста

## ГПК РФ, КАС РФ

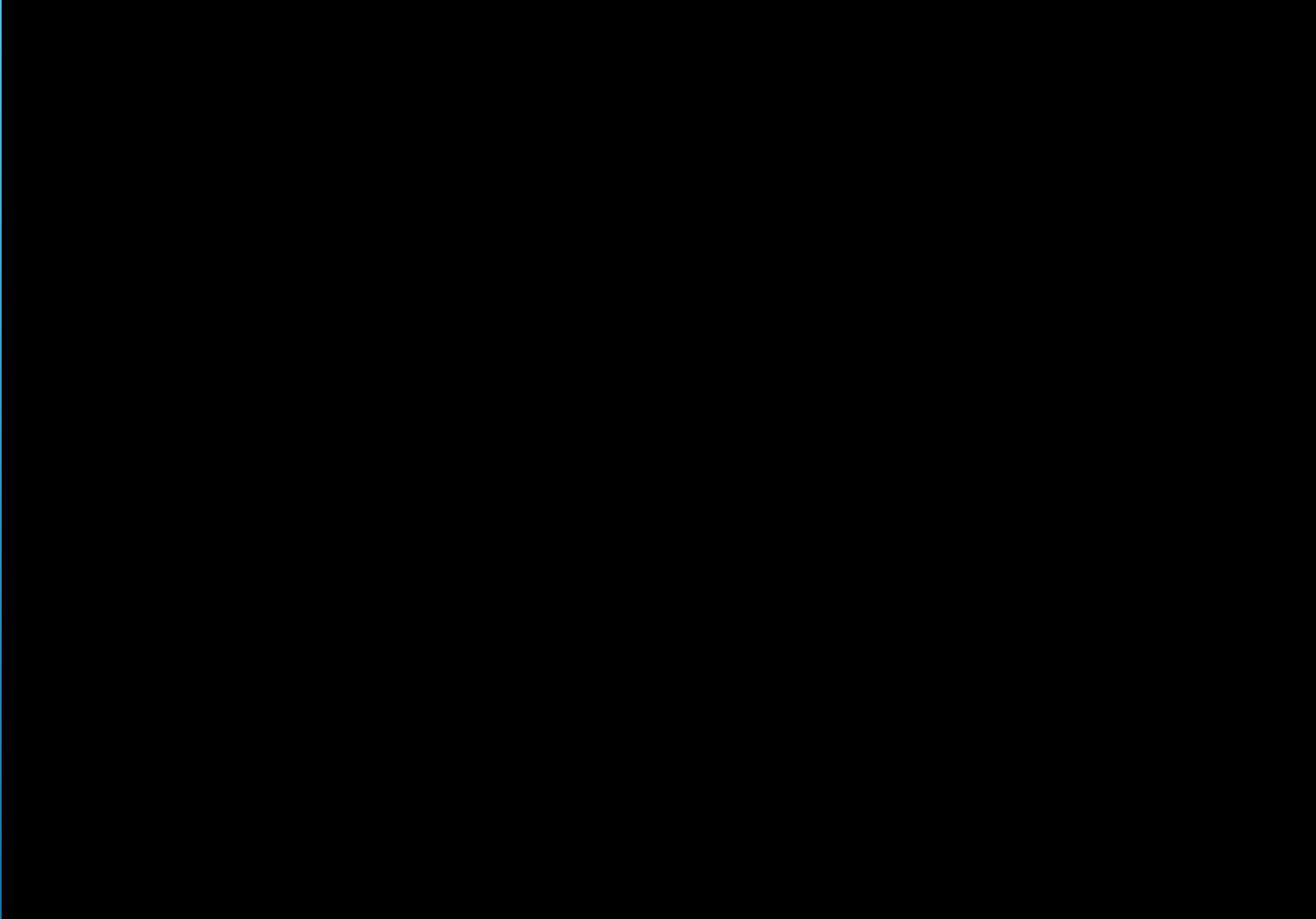
- Допрос свидетеля
- Задавание вопросов сторонам
- Задавание вопросов эксперту, специалисту

## АПК РФ

- Задавание вопросов сторонам
- Задавание вопросов свидетелям
- Задавание вопросов эксперту, специалисту



ЗАЧЕМ ДОПРАШИВАТЬ  
СВИДЕТЕЛЕЙ В СУДЕ?



ЗАЧЕМ ОПРАШИВАТЬ  
СВИДЕТЕЛЕЙ В СУДЕ?

## Ответьте на вопросы:

- Чего хочет добиться адвокат?
  - Знает ли адвокат ответы на свои вопросы?
  - Доверяет ли свидетель адвокату?
  - Что делает прокурор? Какая цель у прокурора?
  - Как адвокат «спасает» свидетеля?
- 

# ЦЕЛИ ДОПРОСА (ОПРОСА) СВИДЕТЕЛЕЙ, ПРЕДСТАВЛЯЕМЫХ, ЭКСПЕРТОВ И СПЕЦИАЛИСТОВ

## «СВОИХ»

- Предоставить информацию об обстоятельствах, соответствующих позиции по делу
- Продемонстрировать надежность свидетеля, как источника информации
- Показать согласованность информации свидетеля об обстоятельствах с другими доказательствами либо объяснить противоречия

## «ЧУЖИХ»

- Продемонстрировать ненадежность свидетеля, как источника информации,
- Поставить под сомнение информацию, которую сообщает свидетель,
- Продемонстрировать несогласованность информации свидетеля с другими доказательствами

## **Открытые:**

*Что Вы можете рассказать о ситуации?*

## **Закрытые:**

*Вы видели, как он его ударил?*

## **Уточняющие:**

*Когда именно Вы его видели с этой сумкой?*

## **Наводящие:**

*Она же была в красной куртке, когда ее задержали?*

# ТИПЫ ВОПРОСОВ



# ЧТО ДЕЛАТЬ ПРИ ПОДГОТОВКЕ К ДОПРОСУ?

## КОГДА ДОПРАШИВАЕМ «СВОЕГО» СВИДЕТЕЛЯ

- Встретиться и поговорить со свидетелем заранее, выяснить, что именно он знает
- Подготовить список вопросов, которые позволят узнать суду от свидетеля необходимую информацию, подтверждающую позицию по делу
- Ознакомить свидетеля с процедурой судебного разбирательства
- «Протестировать» свидетеля, задав ему подготовленные вопросы, проверить совпадают ли его ответы с предполагаемыми, проверить его психологические реакции
- Спрогнозировать вопросы противоположной стороны и дать возможность свидетелю к ним подготовиться

## КОГДА ДОПРАШИВАЕМ «ЧУЖОГО» СВИДЕТЕЛЯ

- Знать зафиксированную в материалах дела информацию о свидетеле и обстоятельствах, на которые он ссылается
- Соотнести эту информацию со своей позицией и выбрать способ, как можно нейтрализовать или использовать эту информацию в пользу своего клиента,
- Составить список вопросов, которые бы ставили под сомнение достоверность сведений, которые может сообщить свидетель или заставят не доверять этому свидетелю

Показать  
свидетеля  
(адвокат «в  
тени»)

Активный  
интерес  
адвоката к  
показаниям

Запоминается  
начало и конец

Задавайте  
открытые  
вопросы

Управляйте с  
помощью  
закрытых  
вопросов

ТЕХНИКА ПРЯМОГО  
ДОПРОСА/ОПРОСА



# ТЕХНИКА ПЕРЕКРЕСТНОГО ДОПРОСА/ОПРОСА

акцент на  
адвоката

Использование  
закрытых  
вопросов

Не задавайте  
лишних  
вопросов

Избегайте  
вопросов  
«Почему?»,  
«Зачем?»

СПАСИБО ЗА  
ВНИМАНИЕ!

