

Тема 22. Распределение ДОХОДОВ.

Социальная политика государства

Наиболее общие причины неравенства доходов населения

- Различное отношение к объектам собственности
- Различия в физических и умственных способностях людей
- Различия в образовательном уровне

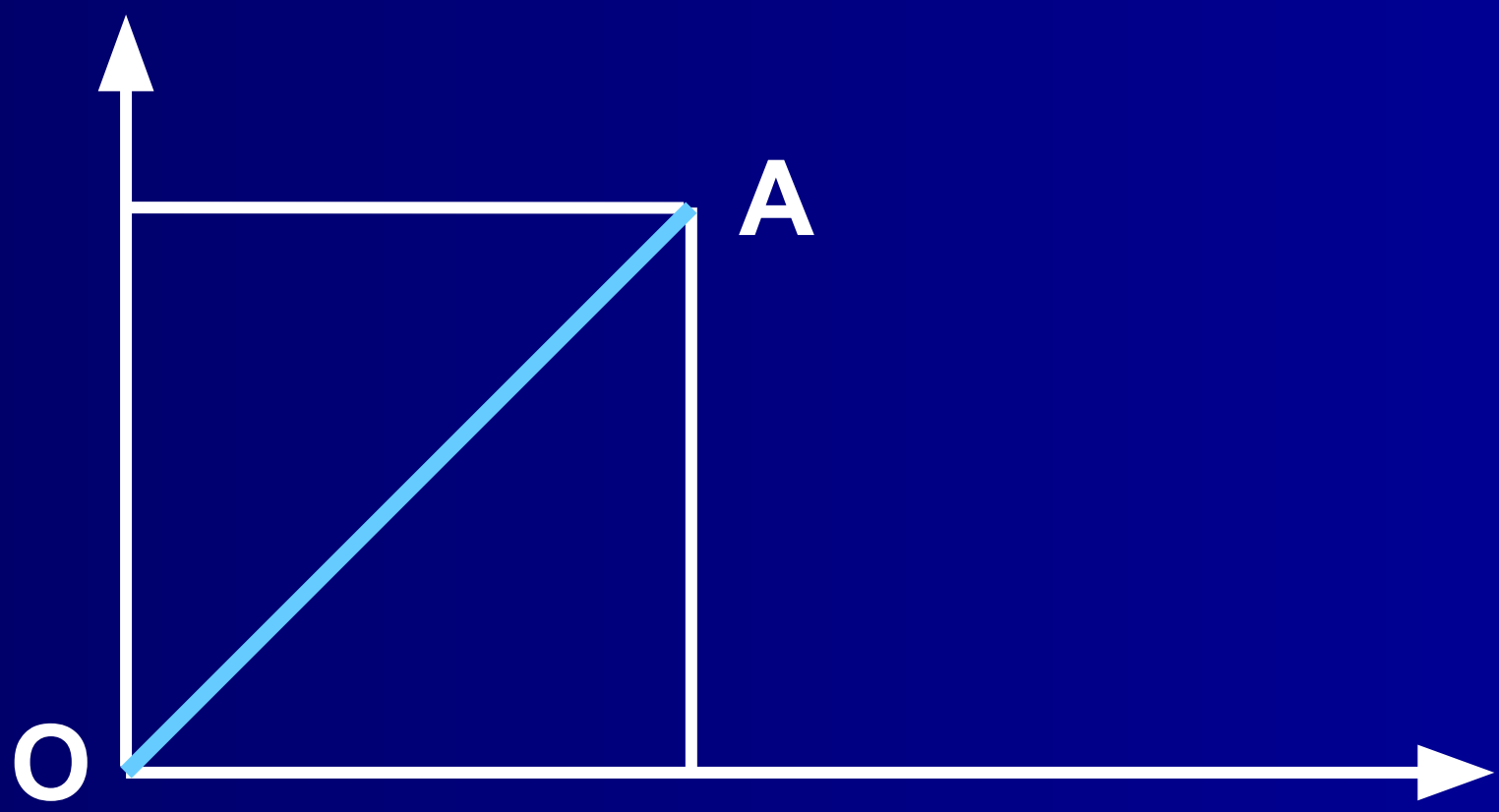
Для количественного измерения дифференциации доходов населения применяют следующие способы:

- Кривая Лоренца;
- Децильный коэффициент;
- Коэффициент Джини

**Макс Отто Лоренц
(1876—1959) —
американский экономист,
автор концепции
«кривой Лоренца»
для описания распределения
доходов**

Ситуация абсолютного равенства (биссектриса OA)

Процент
ДОХОДОВ

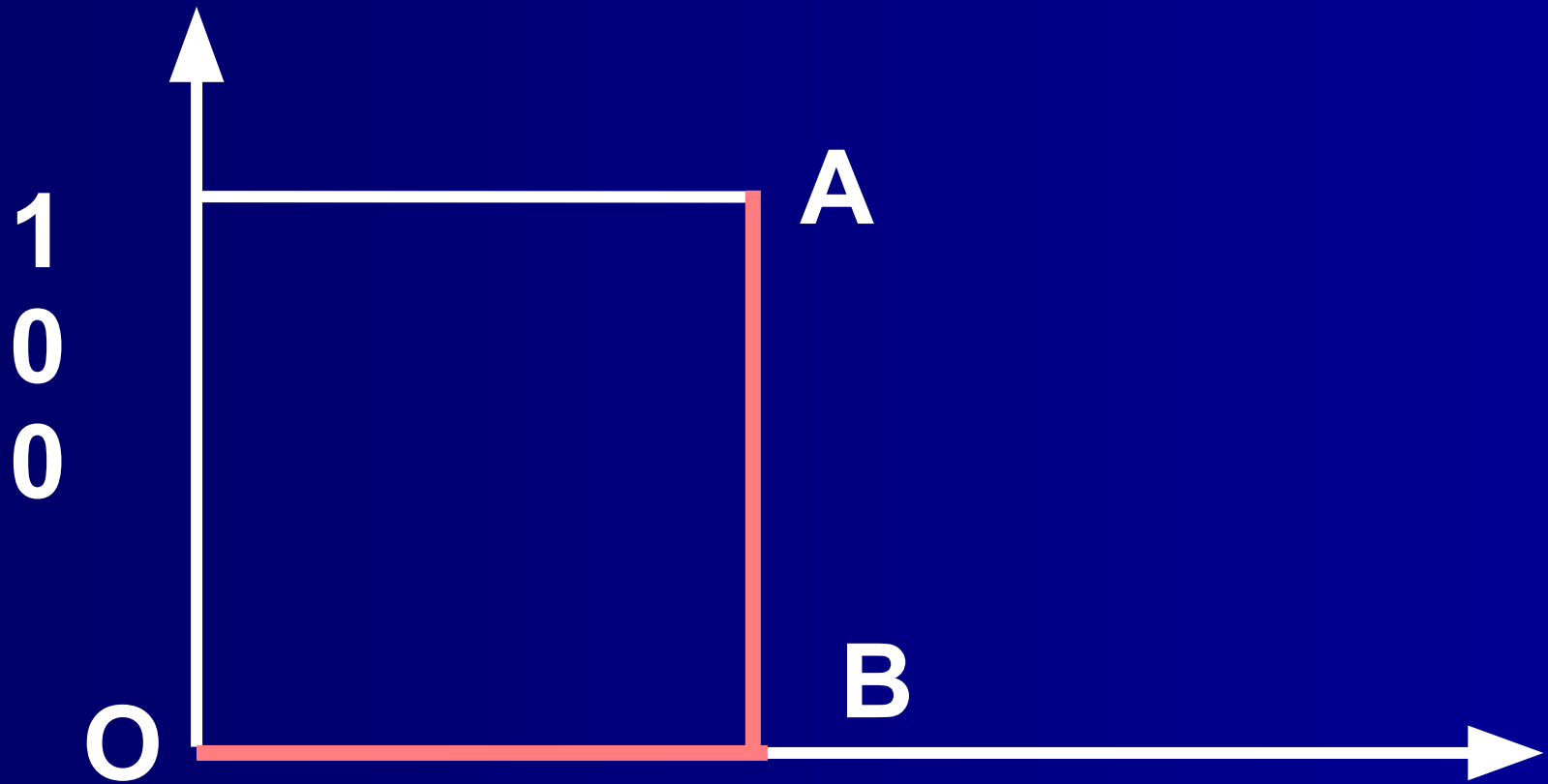


1
0

Процент
семей

Ситуация абсолютного неравенства (кривая ОВА)

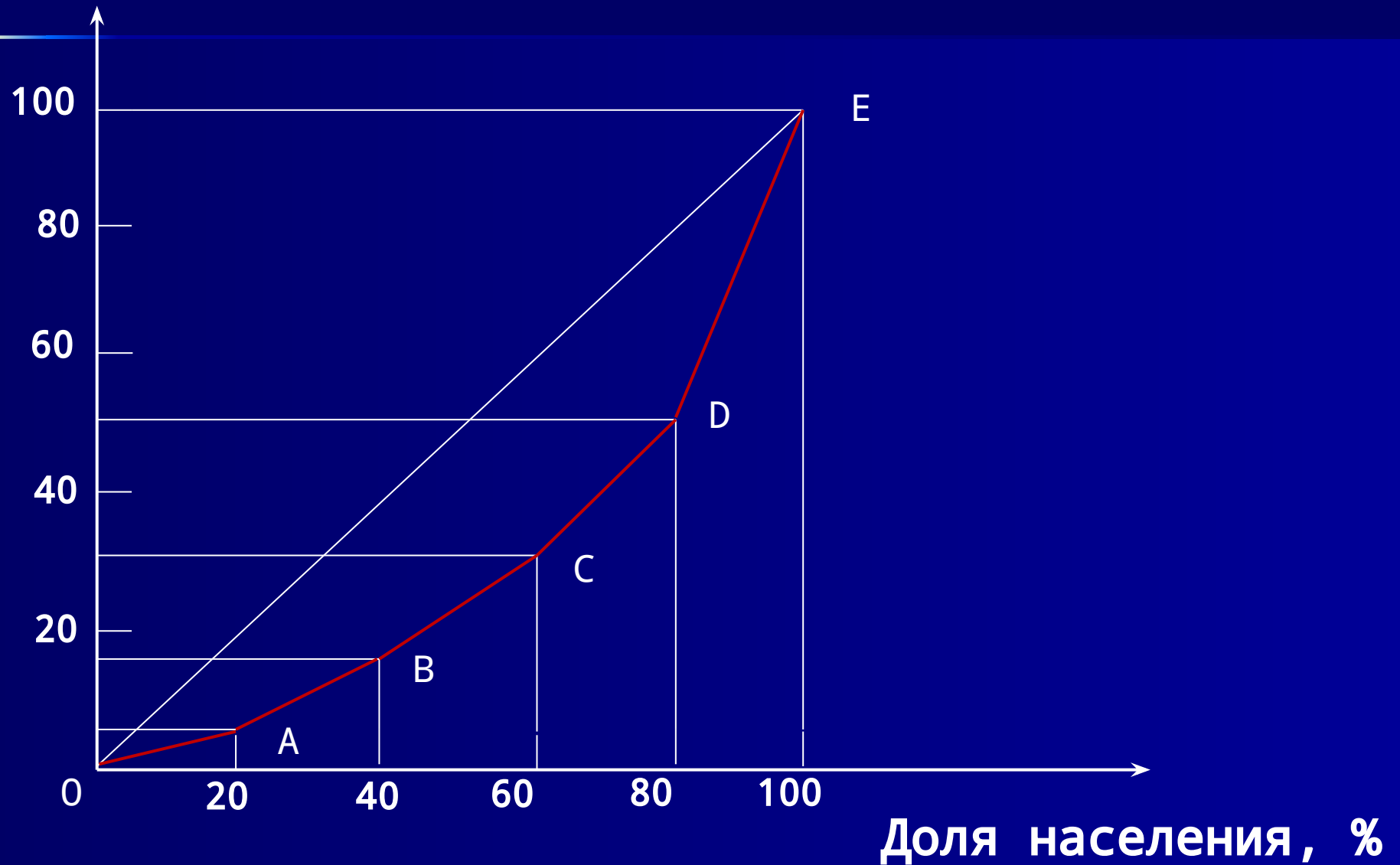
Процент
доходов



Процент
семей

Кривая Лоренца основана на расчёте кумулятивных (накопленных) долей

Доля дохода, %



Пример. Население России, по данным Всемирного банка, в 1993 году было разделено по доходам на квантильные (20%-ные) группы, а доля каждой из этих групп в совокупных доходах составляла, соответственно, 3,7%, 8,5%, 13,5%, 20,5%, 53,8%.

- а) постройте кривую Лоренца;
- б) найдите отношение доходов 20% самых богатых к 20% самых бедных

Постройте кривую Лоренца, характеризующую фактическое распределение доходов в мире, если ВВП развивающихся стран, в которых проживает 80% населения Земли, в сумме составляет только 20 % общемирового продукта (по данным Всемирного банка, это соотношение держится уже много лет).

**Коррадо Джини
(1884—1965)**

**итальянский статистик и
демограф. Его работа**

**«Изменчивость и непостоянство»
опубликована в 1912 году**

Коэффициент Джини

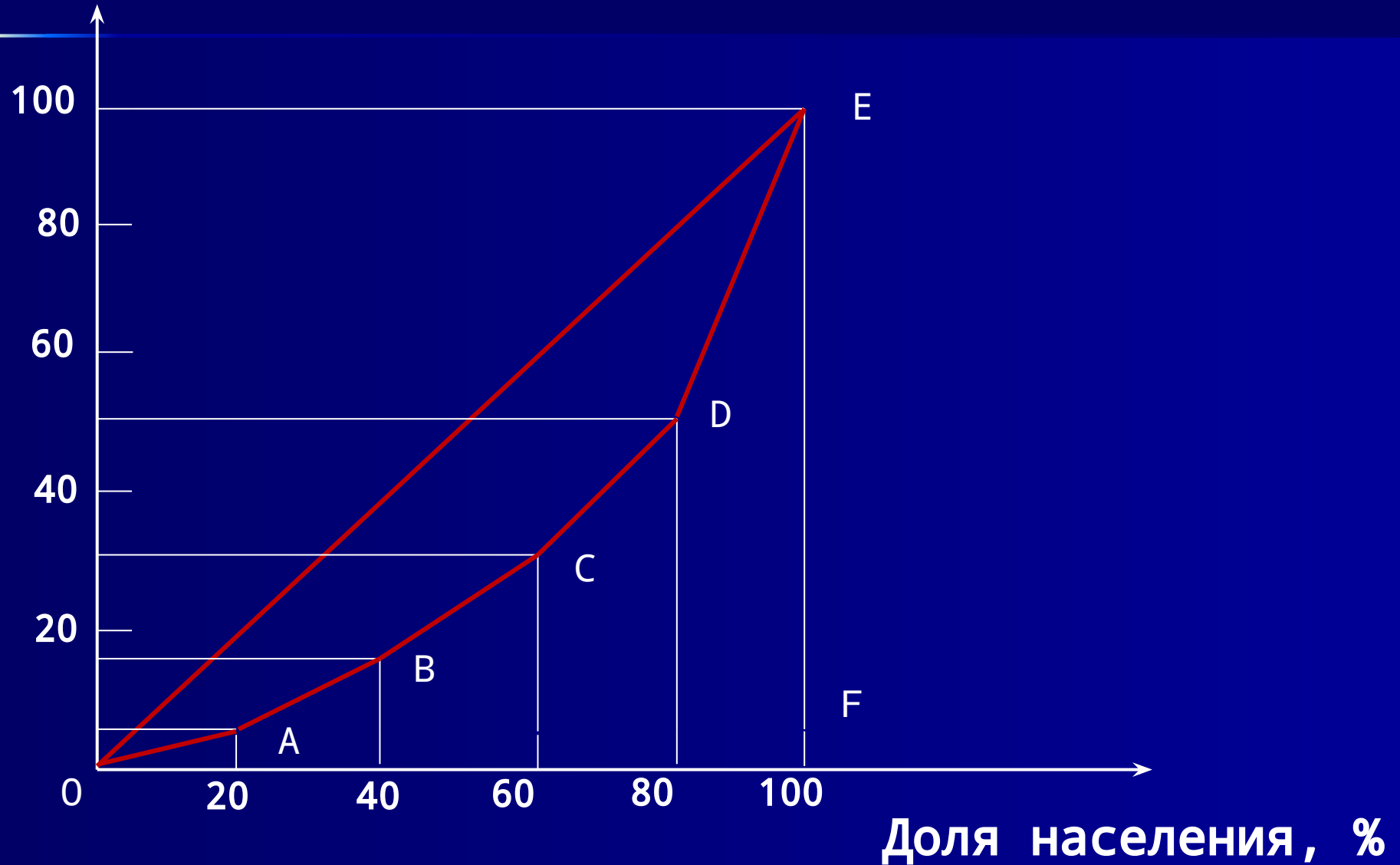
степень отклонения фактического распределения дохода от равномерного.

Этот коэффициент связан с кривой Лоренца и определяется путём деления площади фигуры D на площадь фигуры OBA .

Теоретически коэффициент Джини варьирует от 0 (у всех одинаковые доходы) до 1 (в стране только нищие и миллионеры).

Коэффициент Джини $G = \frac{S_{OABCDE}}{S_{OFE}}$; $0 < G < 1$

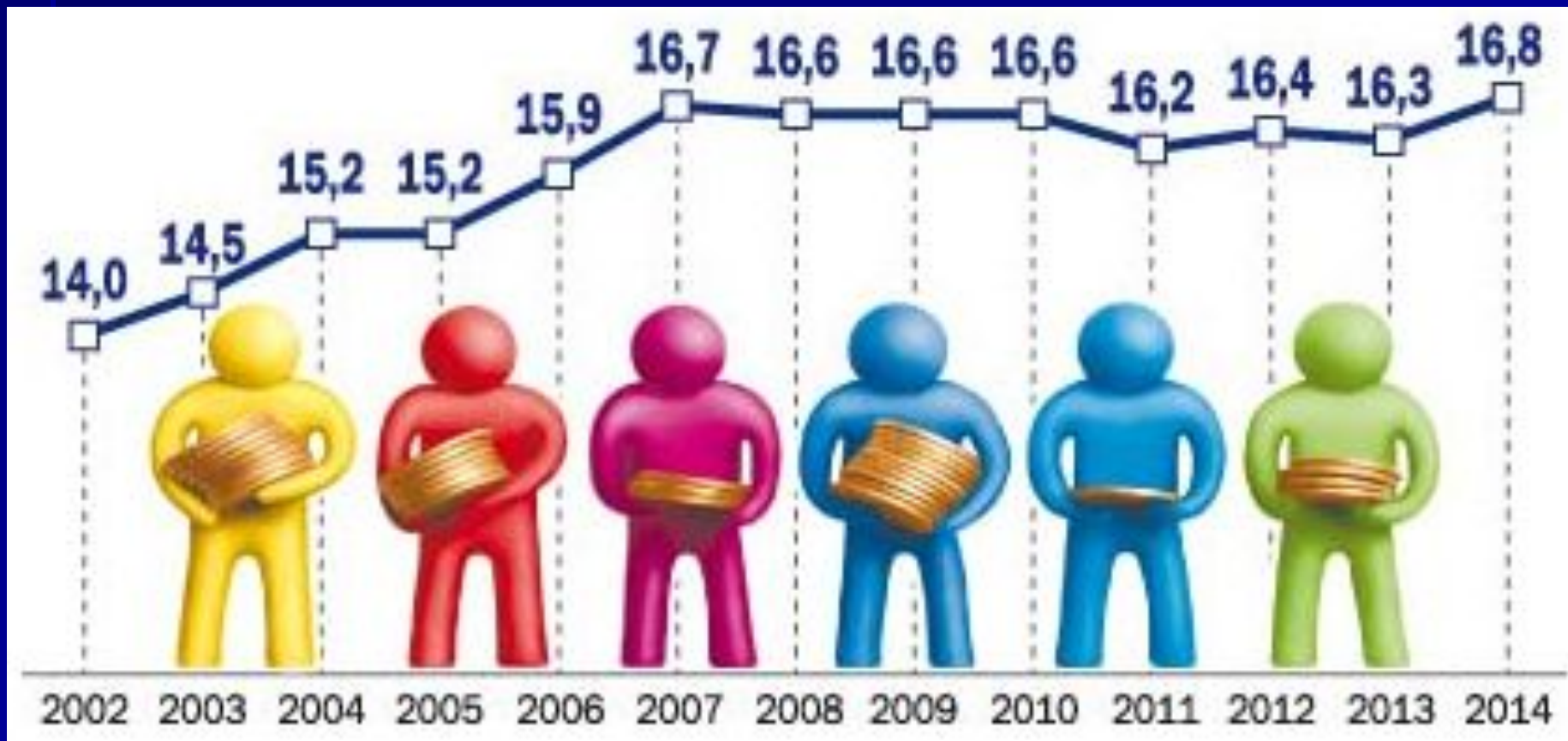
Доля дохода, %



Коэффициент Джини в разных странах мира

• Франция	0,33,
• Финляндия	0,27
• Швеция	0,25
• США	0,45
• Китай	0,5
• Бразилия	0,6

Децильный коэффициент
отражает соотношение
между средними доходами
10% наиболее высокооплачиваемых
граждан
и 10% наименее обеспеченных



**Уровень жизни —
это степень
удовлетворения
материальных и
культурных
потребностей населения**

Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП):

Показатели здоровья:

ожидаемая продолжительность жизни;

Уровень образования:

среднее число лет обучения населения
в возрасте 25 лет и старше;

Совокупного объёма ресурсов,

идущих на потребление и накопление:
ВВП на душу населения



Карта мира по ИЧР, 2013.

- Очень высокий
- Высокий
- Средний
- Низкий
- Данные недоступны

Тема 23. Экономический рост

Экономический рост — это постоянное увеличение реального объёма производства и сопровождающее его улучшение технологических, экономических и социальных характеристик общества

Для измерения экономического роста используют

- Темпы роста = $\frac{\text{ВВП}_{\text{Потчётный}}}{\text{ВВП}_{\text{базисный}}}$

- Темпы прироста = $\frac{\text{ВВП}_{\text{Потчётный}} - \text{ВВП}_{\text{базисный}}}{\text{ВВП}_{\text{базисный}}}$

Пример: найти темпы роста и темпы прироста ВВП в 2014 г., если ВВП составил (млрд. руб.)

2013 г.	2014 г.
62 581,9	63 049,2

Экономический рост — это постоянное увеличение реального объема производства и сопровождающее его улучшение технологических, экономических и социальных характеристик общества

Для измерения экономического роста используют

- Темпы роста = $\frac{\text{ВВП}_{\text{текущий}}}{\text{ВВП}_{\text{базисный}}}$

- Темпы прироста = $\frac{\text{ВВП}_{\text{текущий}} - \text{ВВП}_{\text{базисный}}}{\text{ВВП}_{\text{базисный}}}$

= 1,0075

$$1,0075 \times 100\% = 100,75\%$$

Экономический рост — это постоянное увеличение реального объема производства и сопровождающее его улучшение технологических, экономических и социальных характеристик общества

Для измерения экономического роста используют

- Темпы роста = $\frac{\text{ВВП}_{\text{текущий}}}{\text{ВВП}_{\text{базисный}}}$

- Темпы прироста = $\frac{\text{ВВП}_{\text{текущий}} - \text{ВВП}_{\text{базисный}}}{\text{ВВП}_{\text{базисный}}}$

$$0,0075 \times 100\% = 0,75$$

Экономический рост
может осуществляться
двумя основными способами:

1. Путём вовлечения *большого количества факторов производства* - **ЭКСТЕНСИВНЫЙ РОСТ**
2. Путём *более эффективного их использования* - **ИНТЕНСИВНЫЙ РОСТ**

Факторы экономического роста

Экстенсивный эк. рост

Интенсивный эк. рост

Труд

Производительность труда =
$$\frac{\text{Произведённый продукт}}{\text{Затраты труда}}$$

Капитал

Фондоотдача =
$$\frac{\text{Произведённый продукт}}{\text{Стоимость основного капитала}}$$

Земля

Материалоёмкость =
$$\frac{\text{Затраты сырья, материалов}}{\text{Произведённый продукт}}$$

**Тема 24. Интернационализация
экономики
и международное экономическое
сотрудничество**

**Международное разделение
труда —**

специализация стран

и регионов

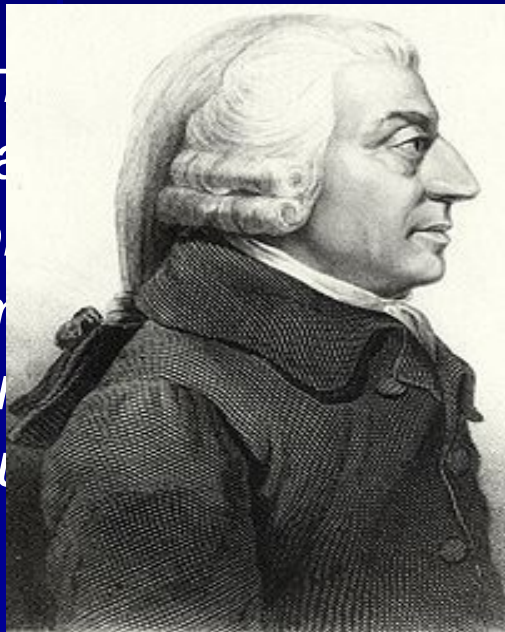
на производстве определённых

товаров и услуг,

предполагающая рыночный

обмен

Теория международной торговли Адама Смита была призвана доказать необходимость и целесообразность свободной внешней торговли. А. Смит объяснял существование международной торговли и ее выгодность различием в абсолютных издержках производства товаров в разных странах. Международное разделение труда и специализация считались целесообразными, поскольку в каждой стране существовали особые условия и ресурсы, обеспечивавшие ей преимущества по сравнению с другими странами. Данный подход получил название теории абсолютных преимуществ:



(1723 —1790)

«Если какая-либо страна может снабдить нас каким-нибудь товаром дешевле, чем мы в состоянии изготовить его сами, то гораздо лучше покупать его у нее на некоторую часть своего собственного промышленного труда...»
А. Смит, «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.)

Давид Рикардо сделал следующий шаг в теории международной торговли, доказав ее целесообразность и для тех случаев, когда страна не обладает абсолютным преимуществом в производстве каких-либо товаров. В 1817 г. была сформулирована теория сравнительных преимуществ



(1772 —1823)

Пример: допустим, что в международном разделении труда

- Участвуют только две страны;
- Страны производят только два товара;
- При производстве товаров используется один фактор производства - труд

**Для производства отреза сукна в 25 м
и бочонка вина в 50 л.
требуется следующие издержки
(число работников в год):**

Страна	Вино	Сукно
Португалия	80	90
Англия	120	100

Сравнительные издержки производства

Страна	Вина	Сукна
Португалия	80 : 90	90 : 80
Англия	120 : 100	100 : 120

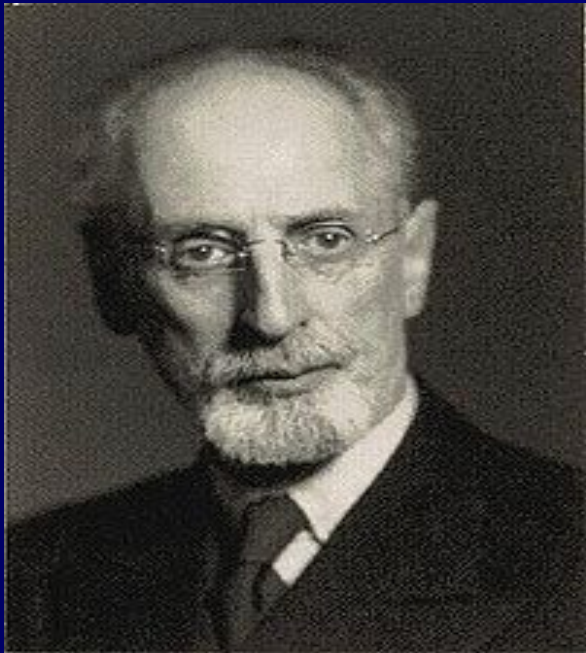
**Так как $80 : 90 < 120 : 100$,
следовательно в Португалии
относительно дешевле вино.**

**Так как $100 : 120 < 90 : 80$,
следовательно в Англии
относительно дешевле сукно**



- Португалия будет
специализироваться на производстве
вина,**
- Англия — на производстве сукна**

Теория соотношения факторов производства Хекшера-Олина «Межрегиональная и международная торговля» (1933 г.)



**Эли Хекшер
(1879-1952)-шведский
экономист и историк**



**Бертиль Олин
(1899 —1979)-
шведский экономист**

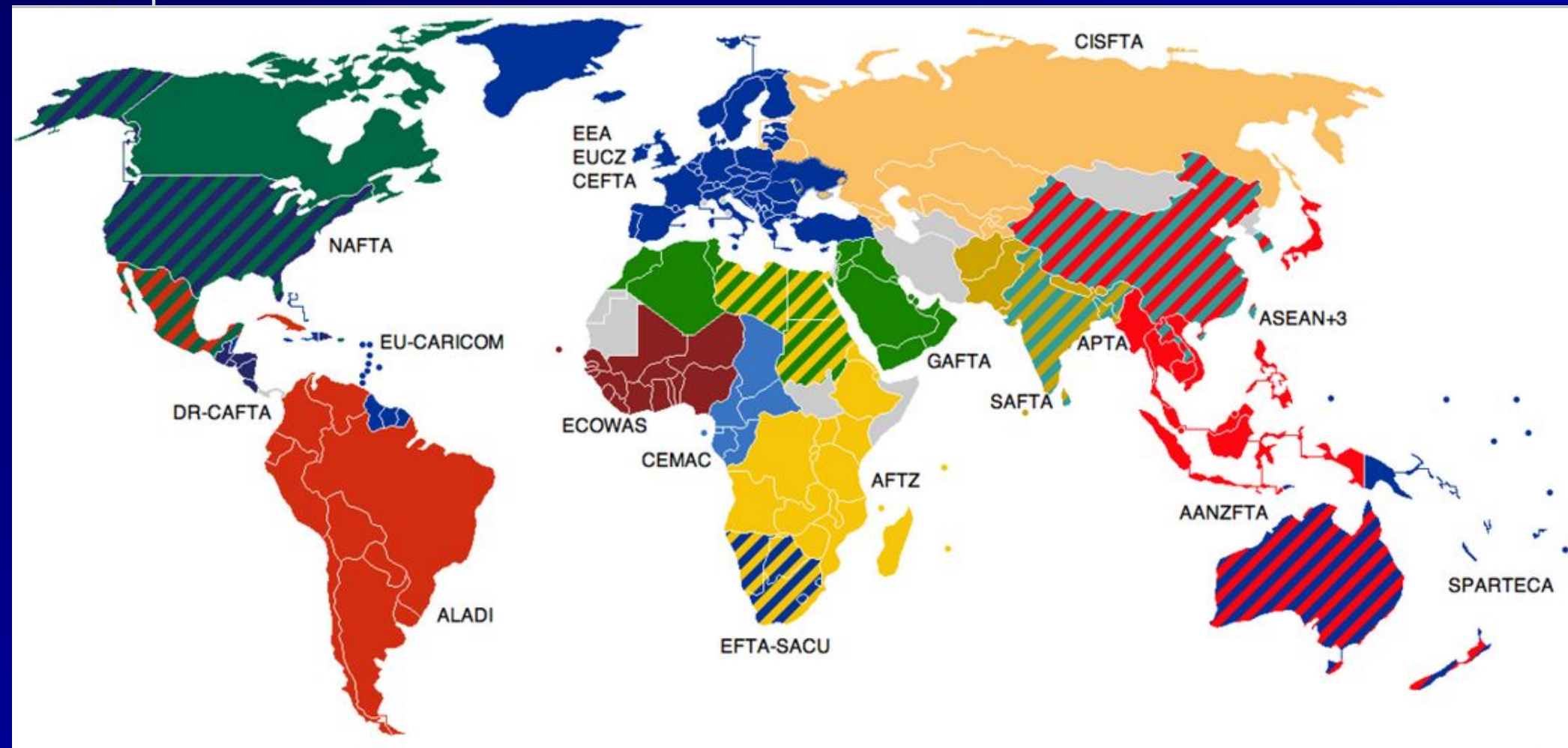
**Каждая страна стремится
специализироваться
на производстве товаров,
требующих больше
факторов, которыми она
относительно лучше
наделена**

Трудоизбыточные страны
должны специализироваться
на производстве
трудоёмких товаров
(ковры ручной работы).

Капиталоизбыточные страны —
на производстве
капиталоёмких товаров
(автомобили, самолёты)

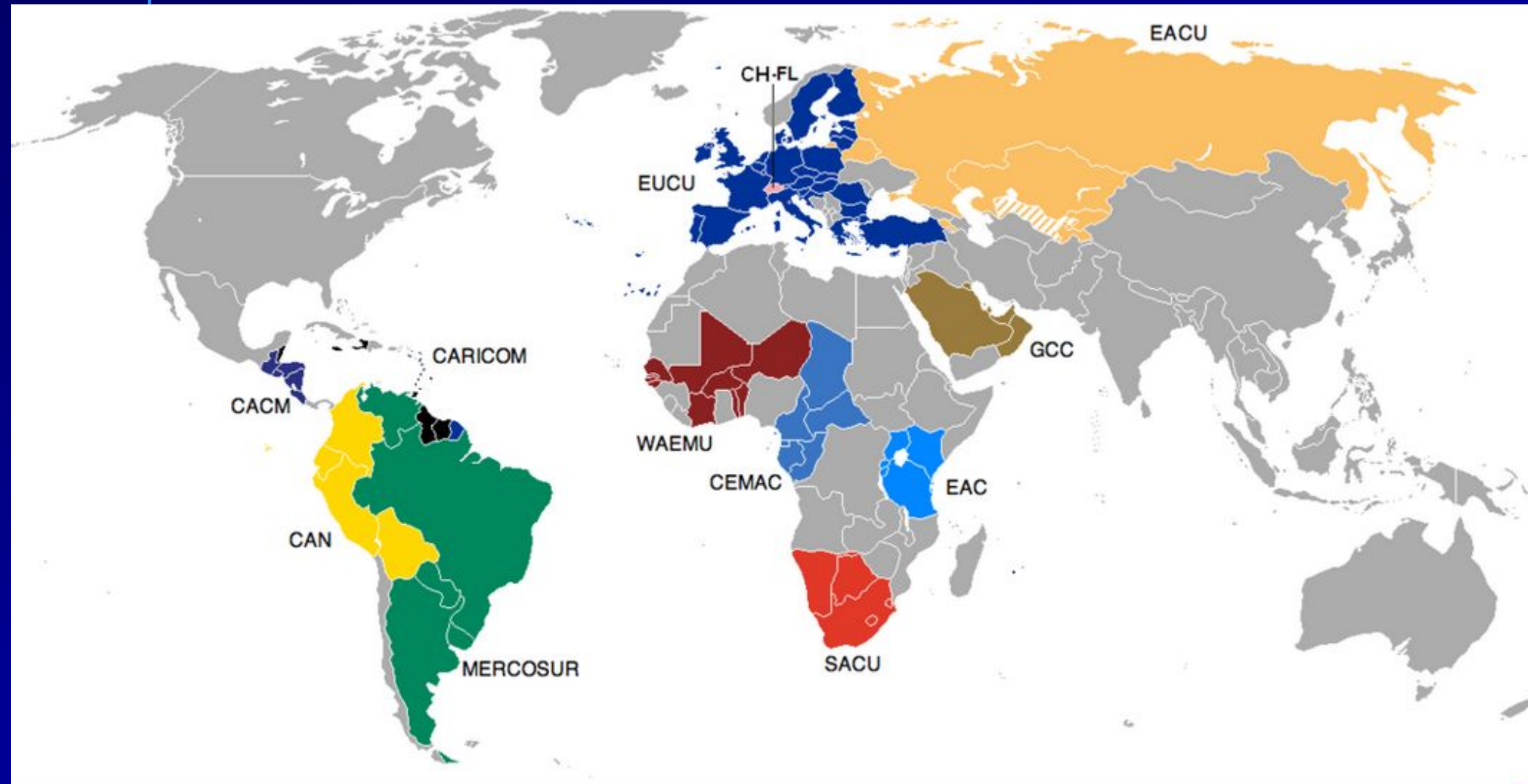
**На базе международного
разделения труда происходит
сближение и
взаимопроникновение отдельных
национальных хозяйств. Этот
процесс получил название
экономической интеграции**

Зона свободной торговли- региональная группировка стран, в рамках которой осуществляется беспошлинная торговля



- Североамериканская зона свободной торговли НАФТА — соглашение между США, Канадой и Мексикой, вступившее в силу в 1994 г.
- Балтийская зона свободной торговли Балтийская зона свободной торговли — соглашение между Латвией, Литвой и Эстонией, подписанное в 1993 г. (утратило силу в 2004 г., со дня вступления стран-участниц в Европейский союз).
- Центрально-европейская ассоциация свободной торговли Центрально-европейская ассоциация свободной торговли — соглашение между Венгрией, Польшей, Румынией, Словакией, Словенией и Чехией, подписанное в 1992 г. (для стран-основателей утратило силу в 2004 г., со дня их вступления в Европейский союз).
- Австралийско-Новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей подписано этими двумя странами в 1983 г.
- Зона свободной торговли между Колумбией, Эквадором и Венесуэлой — соглашение было подписано перечисленными странами в 1992 г.
- Зона свободной торговли СНГ — соглашение между странами СНГ, подписанное в октябре 2011 года.

Таможенный союз –
региональная группировка стран, в рамках которой
беспошлинная торговля дополняется единым
таможенным тарифом по отношению к третьим
странам



Пример: Таможенный союз ЕАЭС — форма торгово-экономической интеграции Белоруссии, Казахстана, России, Армении и Киргизии



Общий рынок –

региональная группировка стран, в рамках которой осуществляется беспошлинная торговля, свободное перемещение капиталов и рабочей силы

Пример: **Mercosur** — общий рынок стран Южной Америки, экономическое и политическое соглашение между Аргентиной, Бразилией, Уругваем, Парагваем и Венесуэлой



Экономический союз

помимо вышеперечисленных признаков характеризуется проведением странами-участницами единой экономической политики

Пример: Европейский союз — экономическое и политическое объединение 28 европейских государств



**Международная торговля —
система международных
товарно-денежных отношений,
складывающаяся из внешней
торговли всех стран мира**

Всемирная торговая организация (ВТО) преследует цель либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений. На 2015 год в ВТО состояли 162 страны.

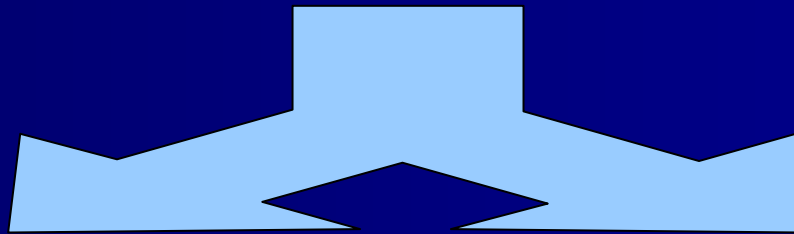


**Платежный баланс —
систематизированная запись
ИТОГОВ ВСЕХ
экономических сделок
между резидентами
данной страны
и остальным миром
в течение определенного
периода времени**

Примерная структура платёжного баланса

Кредит	Дебет
Экспорт товаров	Импорт товаров
Торговый баланс	
Экспорт услуг	Импорт услуг
Баланс текущих операций	
Приток капитала	Отток капитала
Общий кредит	Общий дебет

Сальдо платёжного баланса —
разность между
поступлениями из-за границы и платежами
за границу.



Активное :
поступления из-за
границы превышают
платежи за границу

Пассивное:
платежи за
границу превышают
поступления из-за
границы

Стратегии	Экспорт	Импорт
1. Политика изоляции	ограничивает	ограничивает
2. Протекционизм	стимулирует	ограничивает
3. Фритредерство	стимулирует	стимулирует
4. Политика наполнения дефицитного внутреннего рынка	ограничивает	стимулирует

**Политика изоляции -
исключение государства из
мирохозяйственных связей.**

Примеры:

***внешнеторговая политика
Японии (1639-1854 гг)***

***КНДР (вторая половина XX века)
СССР***

**Протекционизм_ —
политика защиты внутреннего
рынка
от иностранной конкуренции
через систему определённых
ограничений.**

*Торговый устав (1653) пр Алексе
Михайловиче обложил
предпринимательскую деятельность
иностранцев более высокой пошлиной,
чем та, которая взималась с россиян*

**Фритредерство—
политика, провозглашающая
свободу торговли.**

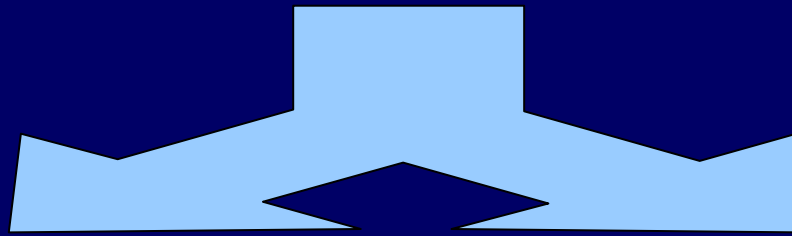
***Фритредерство возникло во
второй половине XVIII века в
Англии в период промышленного
переворота; отражало интересы
промышленной буржуазии в
расширении внешней торговли***

**Вывоз капитала —
это целенаправленное
перемещение
денежных средств
из одной страны в другую
для помещения их
в выгодное дело.**

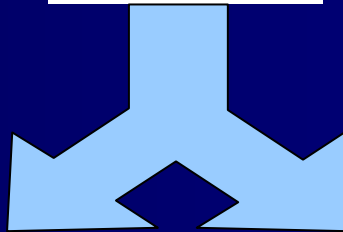
Капитал, помещённый за границей, млрд. франков

годы	Велико британи ей	Франци ей	Германи ей	США	Прочи ми страна ми	Капитал истичес ким миром
1862	3,6	-	-	-	-	3,6
1872	15	10	-	-	-	25
1902	62	27	12,5	3,5	-	105
1914	93	44	31	18	39	225
1929	94	18	6	80	52	250
1968	107	55	54	346	126	688

Вывоз капитала



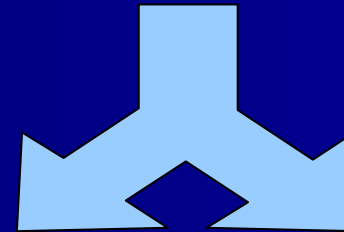
Предпринимательский капитал



Прямые
инвестиции

Портфельные
инвестиции

Ссудный капитал



Кратко
срочные
кредиты

Долго
срочные
кредиты

**Прямые иностранные инвестиции —
капитальные вложения в
зарубежные предприятия,
обеспечивающие инвестору
контроль над ними.**

**Портфельные инвестиции —
вложения капитала
в иностранные ценные бумаги,
осуществляемые в расчёте на
высокие дивиденды.
Портфельные инвестиции
не дают право контроля
над предприятием**

Чистый ввоз (+) вывоз (-) капитала частным сектором России, млрд. долл.

Год	Банками	Прочими секторами экономики	Общая сумма
2000	-2,1	-22,8	-24,8
2001	1,3	-16,2	-15,0
2002	2,5	-10,6	-8,1
2003	10,3	-12,2	-1,9
2004	3,5	-12,4	-8,9
2005	5,9	-6,0	-0,1
2006	27,5	13,9	41,4
2007	45,8	35,9	81,7
2008	-56,9	-76,8	-133,7
2009	-30,4	-25,8	-56,1
2010	15,9	-50,3	-34,4
2011	-24,2	-56,4	-80,5
2012 ^[14]	18,5	-72,7	-54,1

Инвестиционный климат — совокупность

- социально-экономических,
- политических,
- финансовых факторов,

определяющих степень
привлекательности инвестиционного
рынка и величину
инвестиционного риска.