



Организация производства и продаж прибора для
неинвазивного (чрезкожного) мониторинга содержания
сахара в крови человека, на основе оптико-
спектроскопического метода»

Чанов Никита

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОЕКТА

Продукт : Портативный прибор « BloodCheck » – прибор, предназначенный для индивидуального неинвазивного контроля уровня глюкозы в крови больных диабетом 1 и 2 типа в течение суток.

Рынок : Объем мирового рынка ~ 650 млрд. руб. (9.6 млрд. долларов США) Объем рынка России ~ 10,6 млрд. руб. Ежегодная динамика роста рынка – 1 5% в год Запрашиваемые инвестиции: 25 000 000 рублей
Оборот компании за 2010 год: 2 132 000 рублей
Стоимость компании на выходе: 1 854 млн. рублей

КОМАНДА ПРОЕКТА

Необходимые роли в проекте	Обоснование
Направление участников для реализации проекта	Руководство проектом
Подготовка финальной презентации. Ответственный за все технические моменты проекта.	Техническое сопровождение
Маркетинговое исследование рынка	Взаимодействие с потребителями

Продукт и области применения

- Традиционные глюкометры: Болезненная процедура забора крови для пациента с помощью иглы; Высокие затраты на расходные материалы – около 20 000 руб. в год; Нет возможности измерения показателей в режиме «real-time»; Высокий риск инфицирования





УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Преимущества портативного прибора « BloodCheck »

- Не оказывает негативного воздействия на кожу; Осуществляет постоянный мониторинг в режиме «real-time»; Не требует расходных материалов – экономия до 20 000 руб. в год. Новизна продукта «BloodCheck»: Собственный метод регистрации сверхмалых оптических характеристик любых веществ крови через кожу.

Рынок глюкометров

- Основные участники рынка: LifeScan Inc. («Johnson&Johnson», USA); «Pendragon Medical» (Switzerland); «Cygnus» (USA).



Уровень заболеваемости СД в Мире (млн. чел.)

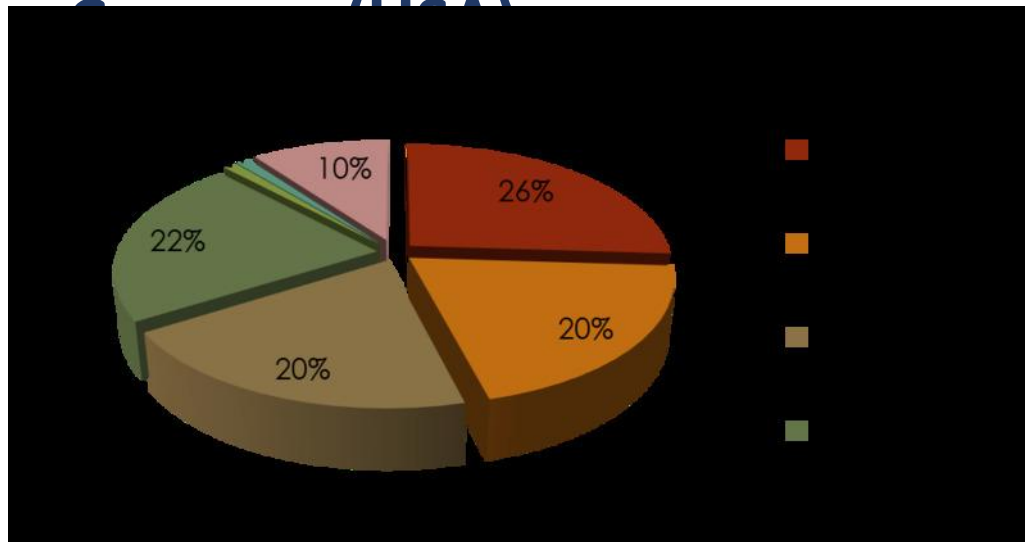


Тенденции развития рынка

Мировые тенденции: 97% рынка - инвазивные глюкометры «второго поколения» Фокус на «малоинвазивные» устройства – уменьшается диаметр иглы и количество необходимой для анализа крови. 3% рынка – неинвазивные глюкометры 1 прибор в продаже – 20 проектов анонсировано. Рыночные потребности: Целевой сегмент (инсулинозависимые больные, в том числе дети) ожидает появления неинвазивного глюкометра с количественным контролем, который упростит их повседневную жизнь. Оценка роста: В мире около 202 млн. человек больны СД Стоимость прибора « BloodCheck » - 18 тыс. рублей Объем мирового рынка ~ 65 0 млрд. руб. Ежегодная динамика роста рынка – 15 % в год

Конкуренты

Традиционные глюкометры : Roche Diagnostics
Lifescan, Abbott Bayer
Неинвазивные
глюкометры: «Pendragon Medical» (Switzerland)





УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

ВЫБОР МОДЕЛИ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ: ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ И ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

Основные параметры лицензионного договора с покупателем лицензии: ...

Цена лицензии: ...

Обоснование целесообразности лицензирования как модели коммерциализации: ...



УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Ключевые преимущества

Наличие собственной технологии регистрации сверхмалых оптических характеристик любых веществ крови чрезкожно (защита в виде ноу-хау).
Конструкция прибора защищена патентом на полезную модель (патент №83694). Наличие команды проекта, которая в совершенстве владеет новыми подходами и методами оптического мониторинга биологических компонентов крови и оснащена всеми современными средствами разработки, проектирования и производства необходимыми для развития проекта.
Наличие научной школы мирового уровня методов оптического мониторинга, созданной в г. Томске под руководством академика Зуева В.Е. Наличие лабораторного образца прибора, успешно прошедшего предварительные испытания на группах сложных растворов.





УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Модель развития

Развитие продукта: 1 этап – Неинвазивный глюкометр. 2 этап – Первая в мире замкнутая система имитирующая поджелудочную железу здорового человека. 3 этап - Универсальная методика комплексного неинвазивного анализа биохимических компонент крови. Маркетинг: Формирование спроса: Семинары в «Школах для больных СД», а также в сообществах СД. Рекомендации профессионального сообщества (практикующие врачи эндокринологи); Активное продвижение в Интернет (форумы, сообщества, группы в соц. сетях); Сеть региональных представителей – демонстрация работы прибора.



УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Структура сделки

Общая сумма инвестиций – 21 300 тыс. рублей, в том числе: ФПИ РВК – 15 975 тыс. рублей.

Номинальная стоимость доли – 5 000 руб. Частный инвестор (ЗАО УК ТЦВИ) – 5 325 тыс. рублей.

Номинальная стоимость доли – 3 667 руб.

Уставной капитал ООО «МедЭл» после инвестиций – 16 667 рублей, Добавочный капитал – 21 293 333 рублей.



УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Инвестиционные транши

Инвестиции 1-2 кв. 3 кв. 4 кв. 5 кв.

Инвестиции (всего, в денежной форме),

тыс. руб. 4235 2770 3135 11160

Инвестиции ФПИ РВК 3 176 2078 2 351 8

370 Частный инвестор 1059 692 784 2790



УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Показатели эффективности инвестиций

Объем инвестиций – 21,3 млн.руб. Ставка
дисконтирования – 14% годовых Горизонт
расчета - 5 лет Показатель Значение NPV, млн.
руб. 246 097,67 IRR, % годовых 108,28 PI 13,00
PP, год 3,00 ROI, % 1949,23



Оценка компании и стратегия выхода

- Стоимость проекта по DCF – 267 млн. руб. Чистый дисконтированный доход за последний год – 167 млн. руб. Способы выхода: - продажи доли; - продажа стратегическим инвесторам. Ставка дисконтирования NPV – 14% годовых (7,75% (ставка ЦБ) + 4,25 (инфляционные ожидания) + 2% (плата за риск)) Планируемый срок выхода для ФПИ РБК – 2014 г. Предполагаемая цена выхода для ФПИ РБК – 250 млн. руб.



УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

РИСКИ

Наименование риска Уровень риска **Технический** **Минимальный**: К началу реализации проекта уже есть задел, определены оптические области в которых регистрируется комбинационное рассеяние спектров глюкозы, разработаны принципы работы прибора, подобраны комплектующие. Этот факт позволяет утверждать, что дальнейшая разработка прибора и вывод ее на рынок будут успешны

Организационный **Минимальный**: Наличие профессионально подготовленной команды, планирующей реализовать настоящий проект. Наличие команды проекта, которая в совершенстве владеет новыми подходами и методами оптического мониторинга биологических компонентов крови и оснащена всеми современными средствами разработки, проектирования и производства необходимыми для развития проекта. **Рыночный** **Минимальный**: Имеется достаточно проработанная стратегия продвижения продукта на рынок. Стратегия предусматривает использование одновременно нескольких каналов дистрибуции. Имеются договоренности с практикующими эндокринологами, которые готовы рекомендовать наш прибор своим пациентам в случае его качественной работы. На рынке отсутствуют



УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

Заключение

Чистый дисконтированный доход за последний год – 167 млн. руб. Расчетные инвестиции в проект – 21,3 млн. руб. Годовой оборот за последний год – 648 млн. руб. Расчетная стоимость компании – 1 692 млн. руб. Чистый дисконтированный доход за все года – 267 млн. руб.