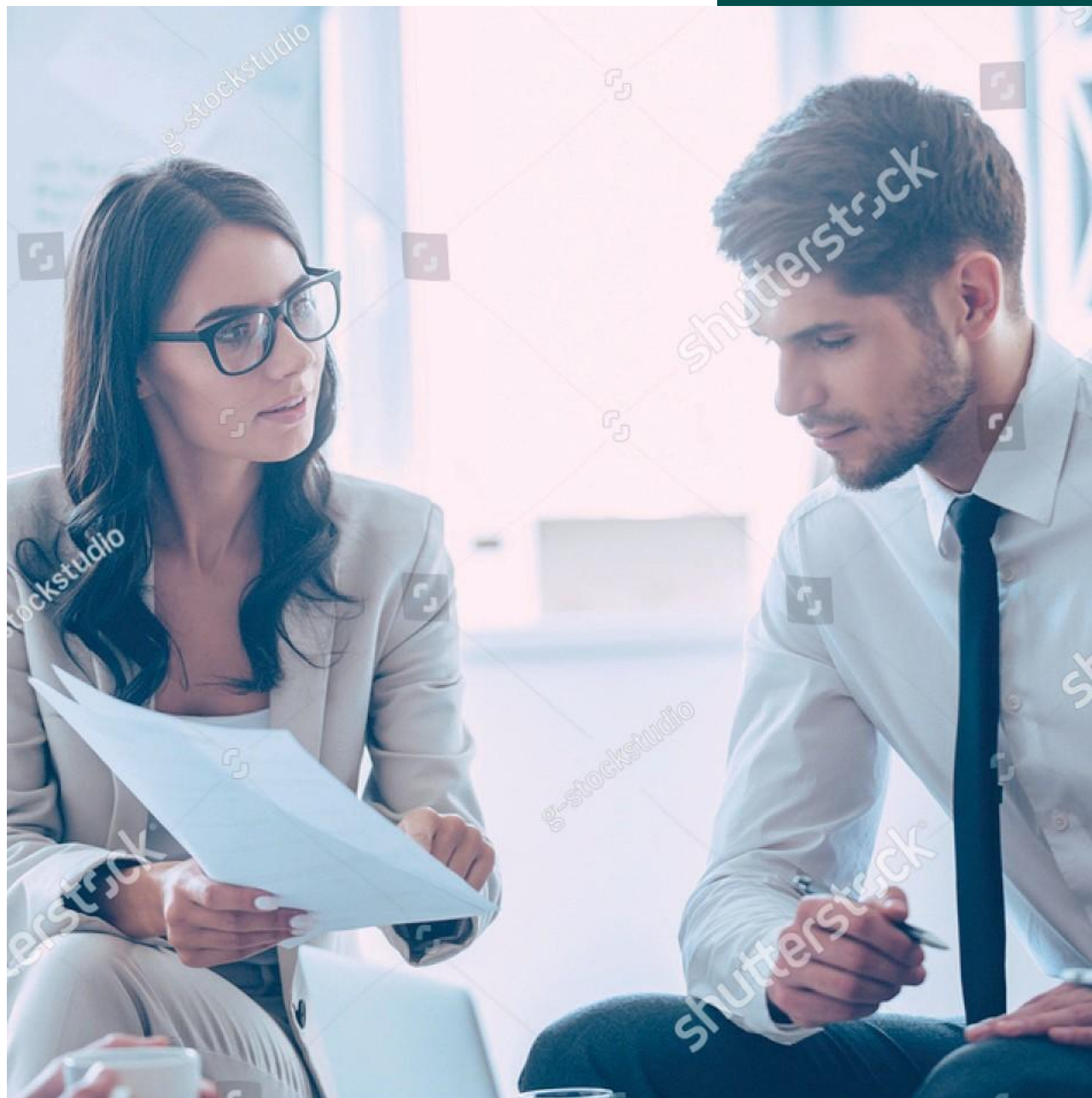


ЯК БРАТИ КРЕДИТ,
ЯКИЙ ЗБЕРЕЖЕ І
ЗАХИСТИТЬ ВАШ
БІЗНЕС

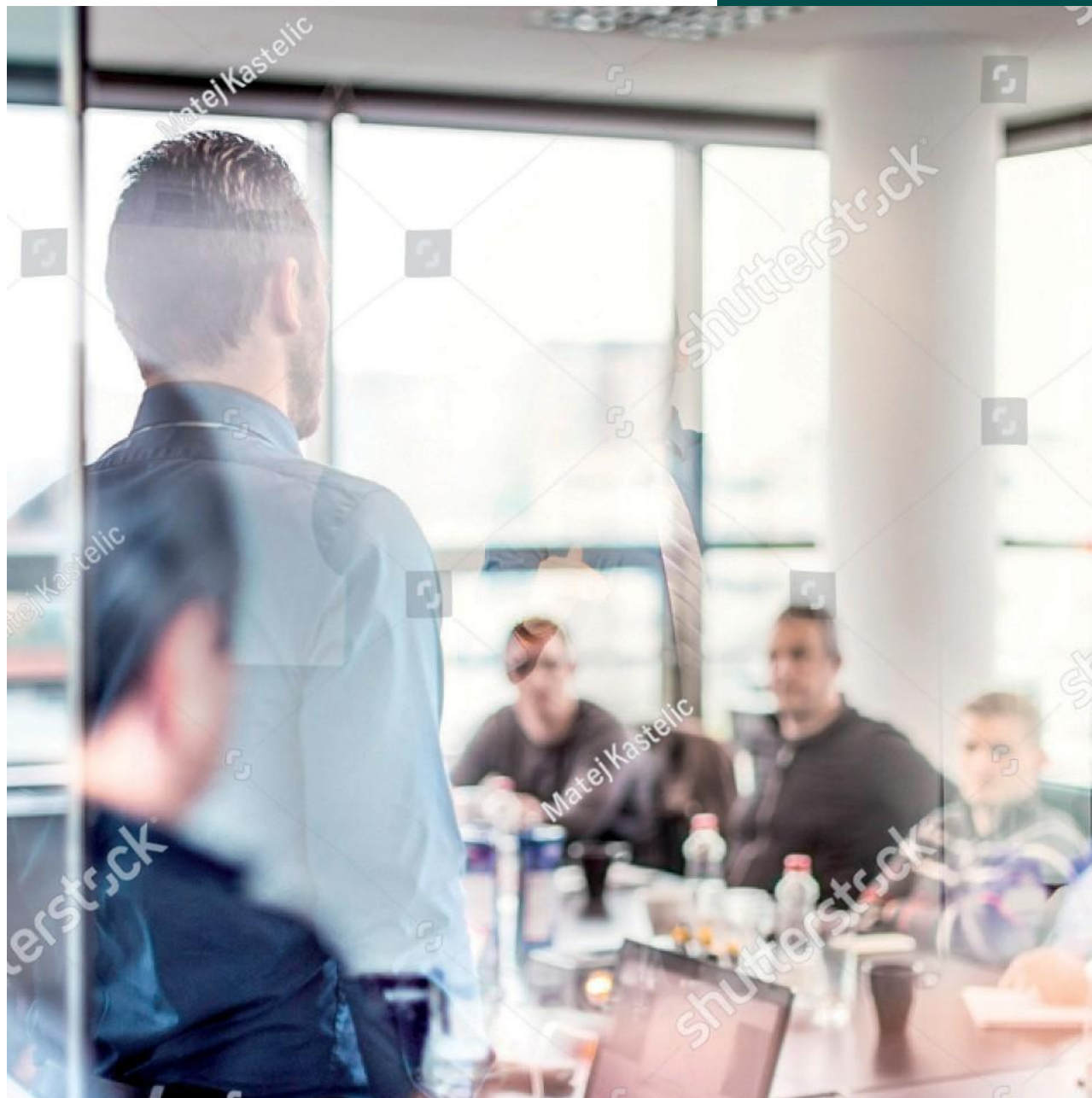
Про що це ми?

- Кредит – «молоток»
- Гарне – погане – корисно
- Залежність – можливості
- 48% річних – багате –
має – можливо
- У вас так
- Інструменти для
будівництва



Що спільного між КРЕДИТОМ та МОЛОТКОМ?

- будівельні інструменти
- травмпункт, або цілунок?



ТРАВМПУНКТ, АБО ЦІЛУНОК

ТРАВМПУНКТ – НЕОБЕРЕЖНЕ КОРИСТУВАННЯ

- імпульсивне рішення
- сумнівні вигоди
- відсутні попередні розрахунки



ТРАВМПУНКТ, АБО ЦІЛУНОК

ЦІЛУНОК ЖІНКИ - ВИКОРИСТАННЯ ЗА ІНСТРУКЦІЄЮ ТА ПРИЗНАЧЕННЯМ

- виважене рішення
- визначені ОЧІКУВАННЯ
- зрозумілі вигоди (додана вартість)
- графік повернення відповідає можливостям у часі



Гарно – погано – КОРИСНО

Кредит не потрібен, що в ньому може бути корисного:



НАПРАЦЮВАННЯ КРЕДИТНОЇ ІСТОРІЇ

Невеликий кредит суттєво не збільшить витрати, але історія його обслуговування надасть впевненості, коли кошти знадобляться

ГАРАНТОВАНА ЮРИДИЧНА ПЕРЕВІРКА УГОДИ КУПЛІ-ПРОДАЖУ

Не маєте власного юриста, а ви купуйте земельну ділянку, нерухомість, транспорт або обладнання в кредит – юридична служба банку перевірить продавця та дасть рекомендації оформлення угоди «Без пригод»

ЗАХИСТ БІЗНЕСУ

Заставлене майно – не може бути відчужене, що захистить привабливий невеличкий бізнес від недоброзичливих конкурентів

«МІНІ АУДИТ»

Для надання рішення банк проаналізує ваші Фінанси та бізнес процеси, за результатами аналізу ви можете отримати рекомендації

Який молоток КРЕДИТ потрібен?

великий – маленький
– ТАКИЙ ЯК ТРЕБА



ґарнє – пєганє – корисно

ПРИКЛАД – КОШТИ НА ОБЛАДНАННЯ, ЧИ НА АВТО

Підприємець вклав 100 тис. грн. власних коштів в квітковий бізнес. з врахуванням, націнки 100% і за мінусом постійних витрат та витрат на сім'ю (50 тис. грн.) за результатами року було отримано 50 тис. грн. прибутку.



ґарнє – поґанє – корисно

На 2-й рік:

Варіант 1: підприємець вирішив придбати холодильне обладнання для зберігання квітів вартістю 150 тис. грн. Власними коштами сплатив перший внесок 50 тис. грн., на залишок отримав кредит 100 тис. грн., строком на 5 років під ставку 25% річних

Очікування від придбаного обладнання:

- Збільшення націнки з 100% до 150%
- Скорочення орендних витрат та витрат на доставку зі складу вдвічі



Гарне – погане – корисно

Варіант 2: підприємець вирішив придбати авто для жінки вартістю 150 тис. грн., власними коштами сплатив перший внесок 50 тис. грн. На залишок отримав споживчий кредит 100 тис. грн., строком на 3 років під ставку 25% річних.

Очікування від придбаного авто – гарний настрій жінки.

Як зазначені кредити вплинуть на бізнес підприємця?



ґарнє – поґанє – корисно

Логіка розрахунку		1-й рік	2-й рік	
			Варіант 1 кредит на обладнання	Варіант 2 кредит на авто
Пасив	Власний капітал	100	150	0
	Позичені «довгі» кошти		100	
	Позичені «короткі» кошти			100
Актив	Основні засоби		150	
	Обігові засоби	100	100	100
Не бізнесові активи (авто дружини)				150

Опіу	Виручка від продаж	200	200	200
	Собівартість продукту/послуги	100	80	100
	Витрати (постійні)	50	25	50
	% витрати		25	
	Прибуток	50	70	25
	Платіж по тілу		20	75
	Залишок коштів для бізнесу	50	50	-25

Як визначити, що прийшов час долучати **м'ятеж** **КРЕДИТ?**

Бізнес не рухається!?

Як зміниться швидкість
будівництва- масштабування з
м'ятежком- кредитом та без



ґарнє – пюґанє – корисно

ПРИКЛАД (ЗБІЛЬШЕННЯ
ПРОДАЖ = БІЛЬШИЙ
ПРИБУТОК = БІЛЬШИЙ
ВЛАСНИЙ КАПІТАЛ)

Підприємець має 100 тис. грн.
власних коштів.
Націнка в його бізнесі 50%.
Постійні витрати (оренда,
комунальні, сім'я) – 50 тис. грн.



ґарне – погане – КОРИСНО

- Як зміниться розмір власних коштів підприємця за 2 роки?
- Як зміниться розмір власних коштів підприємця за 2 роки, за умов залучення кредиту на поточну діяльність (придбання товарів/послуг). Очікувана сума кредиту 50% власного капіталу.
- Як зміниться розмір власних коштів підприємця за 2 роки, за умов залучення кредиту на поточну діяльність (придбання товарів/послуг). Очікувана сума кредиту в 3 рази перевищує власний капітал?



ґарнє – поґанє – корисно

Розрахунок		Варіант 1		Варіант 2		Варіант 3	
		Рік 1	Рік 2	Рік 1	Рік 2	Рік 1	Рік 2
Пасив	Власний капітал	100	150	100	187,5	100	375
	Позичені «довгі» кошти			50	93,8	300	1 125
Актив	Основні засоби						
	Обігові засоби	100	150	150	281,3	400	1 500

Опіу	Виручка від продаж	200	300	300	562,5	800	3 000
	Собівартість продукту/послуги	100	150	150	281,3	400	1 500
	Витрати (постійні)	50	50	50	50	50	50
	% витрати		0	12,5	23,4	75	281
	Прибуток	50	100	87,5	207,8	275	1 169
		за 2 роки власний капітал збільшився в 2,5 раз		за 2 роки власний капітал збільшився в майже в 4 рази		за 2 роки власний капітал збільшився в 15 разів	

ґарне – погане – КОРИСНО

МОЖНА НЕ ВКЛАДАТИ
ВЛАСНІ КОШТИ? БЕРЕМО
ВЕЛИЧЕЗНИЙ КРЕДИТ І ...
ЗАЖИВІМО!
АЛЕ, Є АЛЕ!

Можливі АЛЕ!

- Труднощі щодо збільшення клієнтської бази
- Значне збільшення товару потребує додаткових приміщень
- Під більший кредит банку потрібна буде більша застава
- Якщо ідея для бізнесу була невдала, погасити кредит власними коштами буде неможливо



48% річних – багате – мало – МОЖЛИВО

- процентна ставка 48% річних
- прибутковість 50%-100% / 48%
- інфляція 17-18% - яка ефективна ставка для бізнесу? ($48-18=30\%$)
- ставка 48% дозволить збільшити бізнес, отримати більші прибутки за рахунок збільшення обороту



48% річних – багате – мало – МОЖЛИВО

ПРИКЛАД - КРЕДИТ НА СЕЗОН (РІЗДВЯНІ ЯРМАРКИ, ЯРМАРКИ НА ВЕЛИКДЕНЬ ТА ДО ДЕНЯ ЗАКОХАНИХ)

Підприємець займається торгівлею парфумами та косметикою. Найбільший попит відзначається на різдвяні свята та день закоханих. В передсвяткові місяці попит збільшується вдвічі, а націнка на товар складає мінімум 50%.

Чи є прийнятною для даного підприємця відсоткова ставка 48% річних?



48% річних – багато – мало – МОЖЛИВО

Приймаємо рішення використати 100 тис. грн. власних коштів, та залучити 100 тис. грн. кредиту без застави.

Кредит має бути оформлений заздалегідь, для того, щоб закупити та доставити товар на торгові точки.

Враховуючи, що основні продажі будуть в листопаді, грудні, січні та лютому, строк користування кредитом складе 5 місяців.

Платіж по кредиту за ці 5 місяців складе 20 тис. грн.



48% річних – багате – мало – МОЖЛИВО

Маємо співвідношення 50% доходності при 20% сплачених за користуванням кредиту.

Скільки заробив би підприємець з кредитом та без кредиту?

Товар буде продано за 300 тис. грн., за мінусом: собівартості товару 100 тис. грн. платіж по кредиту 120 тис. грн.

Підприємець отримає прибуток 80 тис. грн. (проти 50 тис. грн. без кредиту)



У ВАС ТАК 😊

ЯК ОТРИМАТИ ТАК ВІД БАНКУ НЕОБХІДНО ВИЗНАЧИТИ:

- ЦІЛЬ (яка додана вартість?)
- СУМУ
- мінімальний СТРОК
- вартість (відповідь на питання – вартість, чи застава?)
- ДОКУМЕНТИ на бізнес (установчі, реєстраційні, дозвільні)
- ФІНАНСОВИЙ план (як я буду повертати кредит)
- ФІНАНСОВИЙ план ВІДСТУПУ (як я буду повертати кредит, якщо щось під не так)
- документи по заставі (за наявності)



ІНСТРУМЕНТИ ДЛЯ БУДІВНИЦТВА



СПОЖИВЧИЙ КРЕДИТ

Відсутні вимоги до цільового використання, 12-36 міс., Висока вартість, відсутня застава, мінімальний перелік документів та мінімальний аналіз



ОВЕРДРАФТ

Покриття короткотермінових потреб у коштах, обнулення кожні 30 днів, вартість залежить від строку користування, без застави, повний аналіз бізнесу



НА ПОТОЧНУ ДІЯЛЬНІСТЬ

На придбання товарів/послуг для ведення бізнесу, 12-36 міс., щорічне «обнулення», заставний, повний аналіз бізнесу



НА ПРИДБАННЯ ОСНОВНИХ ЗАСОБІВ

На придбання нерухомості/ транспорту/обладнання, 5-10 років, графік погашення, заставний, повний аналіз бізнесу та проекту, що фінансується

A group of five business professionals (three men and two women) are gathered around a desk in a modern office setting. They are focused on a laptop screen, with some pointing at it. The scene is brightly lit, likely from a large window in the background. The overall atmosphere is professional and collaborative.

ДЯКУЄМО ЗА УВАГУ