

Международный проект  
Бизнес-академия  
OriBinar

- Благодаря этому проекту более **100 человек** зарабатывают от 30.000 до 500.000 рублей в месяц.
- Около 50 человек получили свои машины, квартиры, построили дома.
- Благодаря проекту Вы можете один или несколько раз в год путешествовать по всему миру за счёт компании.
- Проверенная система работы офлайн и онлайн.
- Поддержка и помощь 24/7
- Проект - для всех! Для предпринимателей, для молодых мам, для пенсионеров - возможности для всех равны.
- Работая по этой системе, на доход в 30.000 можно выйти за 1 мес, за 3 мес, за 12 мес. - темп работы каждый выбирает сам!
- Участвуя в проекте «Бизнес-академия OriVinar», вы обеспечиваете себе уверенность в завтрашнем дне. Вы сможете жить той жизнью, о которой мечтали!

# О чём будем говорить?

- В чём смысл бизнеса?
- Откуда деньги берутся?
- Что нужно делать?
- Кто будет Вам помогать?
- Что получите в результате?

**Цель создания любого бизнеса -  
создание большого товарооборота и  
получение прибыли с него.**

# Возможности интернета сегодня безграничны:

- Оплата ЖКХ
  - Оплата штрафов ГИБДД
  - Покупка товаров в интернет-магазинах
  - Денежные переводы
  - Оплата авиа, ж/д
  - Гос.услуги (открытие ИП, паспорт/загранпаспорт)
- И т.д.

По статистике около 85% интернет-пользователей когда-либо делали покупки в интернет-магазине. Из них порядка 43% делают это ежемесячно.

# Что предлагаем мы?

## 1. Стать владельцем своего интернет-магазина.

Вам не нужно арендовать помещения, платить зарплаты, заниматься доставкой продукции, бухгалтерией - всем этим занимается компания-партнёр.

**2. Организовывать открытие новых интернет-магазинов для компании-партнёра, организовывать большой товарооборот, за который и будете получать доход.**

## **3 категории партнёров:**

**1) Потребители.**

**2) Продавцы.**

**3) Организаторы.**



**Вы не продаёте!**  
**Люди сами покупают себе нужные**  
**продукты.**  
**Вы организываете этот процесс.**

# При создании большого товарооборота важен продукт!

- Естественного спроса
- Быстро заканчивается

Товары повседневного спроса (продукты личной гигиены, косметическая продукция, одежда, аксессуары, детская продукция, продукты питания и т.д.)

# Откуда берутся деньги

- Каждый, кто открывает свой интернет-магазин, делает товарооборот (покупает продукцию для себя и близких, предлагает друзьям сменить розничный магазин на его собственный - это выгодно, исключена возможность подделки, не нужно выходить из дома).
- Обучаемся.
- Находим людей, готовых выполнять 1 и 2 пункты.
- Получаем % от общего товарооборота всей структуры.

<b>Товарооборот (руб)</b>	<b>Проценты выплат</b>	<b>Сумма выплат (руб)</b>	<b>Приблизительное кол-во человек</b>
5.000	3%	От 800	4
15.000	6%	От 1.200	12
30.000	9%	От 2.500	25
60.000	12%	От 5.000	55
100.000	15%	От 10.000	90
170.000	18%	От 18.000	150
260.000	22%	От 30.000	230

# Помогай развиваться партнёрам.

Количество директоров	Процентный уровень	Сумма выплат (руб.)	Дополнительн. бонусы
2	22%	От 75.000	2.000\$ + круиз
3	22%	От 100.000	3.000\$
4	22%	От 140.000	4.000\$
6	22%	От 220.000	6.000\$ + авто
8	22%	От 270.000	8.000\$
10	22%	От 350.000	10.000\$

# Выбор компании-партнёра.

- Мы **отбросили** все компании, находящиеся **на рынке нелегально** или имеют не все документы.
- Мы **отказались** от сотрудничества с компаниями, которые **не организовали выплату денег** через банковскую систему.
- Мы **не рассматривали** варианты бизнеса, «запертого» **в одной-двух странах**. Нас интересовали только компании с **продуктом мирового уровня** и сделали акцент только на возможность **логистики по всему миру**.
- Мы **просматривали бизнес-планы** и выбирали только те, которые давали возможность **превратить бизнес в актив**, с возможностью **передачи по наследству**.
- Мы выбирали **только компании-производители**, поскольку только они обладают огромными основными средствами и не свернут свою деятельность, как компании-однодневки. Нас интересовали компании, работающие в том числе посредством **интернет-маркетинга, имеющие свой интернет-магазин**, и при этом имеющие **большую сеть официальных офисов по всему миру**.

# В результате тщательного исследования и анализа мы выбрали компанию.

- Возраст компании - 50 лет на рынке.
- Масштабность - 63 страны - Международный бизнес.
- Товарооборот в год более 2 млрд. Евро.
- Известный и раскрученный бренд.
- Товары массового спроса, около 1500 наименований.
- Высокое качество продукции.
- Приемлемые цены и большие скидки, акции, бонусы.
- Отлаженная система быстрой и удобной доставки.
- Отсутствие финансовых вложений.
- Официальный доход через банк 17 раз в год.
- Готовый бизнес под ключ, готовая система.
- Командный бизнес, доступен любому.
- Закрытые вечеринки и банкеты для Директоров.
- 3 конференции в год в разных странах мира.
- Бонусные программы «Мой автомобиль» и «Мой дом».

# В результате тщательного исследования и анализа мы выбрали компанию **ORIFLAME**.

- Возраст компании - 50 лет на рынке.
- Масштабность - 63 страны - Международный бизнес.
- Товарооборот в год более 2 млрд. Евро.
- Известный и раскрученный бренд.
- Товары массового спроса, около 1500 наименований.
- Высокое качество продукции.
- Приемлемые цены и большие скидки, акции, бонусы.
- Отлаженная система быстрой и удобной доставки.
- Отсутствие финансовых вложений.
- Официальный доход через банк 17 раз в год.
- Готовый бизнес под ключ, готовая система.
- Командный бизнес, доступен любому.
- Закрытые вечеринки и банкеты для Директоров.
- 3 конференции в год в разных странах мира.
- Бонусные программы «Мой автомобиль» и «Мой дом».







ORIFLAME  
\$1000

ORIFLAME  
\$1000

ORIFLAME  
\$1000

ORIFLAME  
Директор  
\$1000

ORIFLAME  
\$1500

ORIFLAME  
Директор  
\$1000

ORIFLAME  
Старший Директор  
\$1500

ORIFLAME  
Золотой Директор  
\$2000

ORIFLAME  
Директор  
\$1000

ORIFLAME  
Старший Директор  
\$1500

ORIFLAME  
Золотой Директор  
\$2000

ORIFLAME  
Директор  
\$1000

ORIFLAME  
Наталья и Антон Желонины  
Старшие Золотые Директора  
\$3000

ORIFLAME  
Старший Директор  
\$1500

ORIFLAME  
МОИ СЛЕДУЮЩИЙ ЧЕК  
\$2000  
ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР

ORIFLAME  
Директор  
\$1000

ORIFLAME  
Нина Копыл  
Старший Золотой Директор  
\$3000

ORIFLAME  
Анна Черна  
Старший Бриллиантовый Директор  
\$8000

ORIFLAME  
Анна Черна  
Бриллиантовый Директор  
\$6000

ORIFLAME  
Нина Копыл  
Сапфировый Директор  
\$4000





THE GLOBAL  
50<sup>th</sup> ANNIVERSARY  
CRUISE

ORIFLAME

ΟΡΕΛΑΪΣΜΕΡΣ-ΙΟΕ ΜΟΡΕ  
2 κομμάτια, 1 ορόφος, 4 μπροστά

## БУХГАЛТЕРСКАЯ СПРАВКА

### по договору возмездного оказания услуг № 1512912 (№ 1512912 - СПО)

от 01.10.2016

По данным учета Компании в период **11.09.2016 по 01.10.2016 года** Предприниматель осуществлял в интересах Компании деятельность, предусмотренную указанным договором, а Компания потребляла результаты такой деятельности в этом же периоде.

Предприниматель оказал услуги по привлечению потенциальных покупателей; пополнению и поддержанию информационной базы покупателей продукции Компании; стимулированию покупателей продукции Компании, включенных в информационную базу, к приобретению продукции Компании, а также прочие услуги, предусмотренные статьей 2 Договора. Услуги оказаны в форме:

1. Проведение презентаций «Возможности Орифлэйм» - не менее 5 раз в неделю; V
2. Проведение тренинга «Успешный старт» (для новичков) – не менее 5 раз в неделю; V
3. Проведение менеджерской встречи (с Персональной группой) – не менее 1 раз в неделю; V
4. Проведение планерки с ключевой командой – не менее 1 раз в неделю; V
5. Проведение презентации о запуске каталога и информирование об акциях и специальных предложениях – не менее 1 раза в каталог; V
6. Проведение тренинга КНУК в персональной группе – не менее 1 раз в каталог. V

#### Отчет о выполнении основных критериев для получения вознаграждения:

№ п/п	Показатель	Ед.изм.	Значение
1	Личный объем покупок	бал.бонус	200
2	Личное рекрутирование	чел	0
3	База активных консультантов	чел	493
4	Количество 22% групп в структуре	шт	2
5	Объем покупок персональной группы	бал.бонус	30776
6	% активности персональной группы	%	73,23
7	% рекрутирования	%	4,26

#### Расчет вознаграждения:

Вид вознаграждения	Сумма (руб)
Вознаграждение за услуги по привлечению потенциальных покупателей и прочие услуги, предусмотренные ст.2 Договора возмездного оказания услуг № 1512912	170337,52
Вознаграждение за содержание сервисного пункта «Орифлэйм» по агентскому договору № 1512912 - СПО	0,00
Единоразовое вознаграждение за достижение нового звания по договору возмездного оказания услуг № 1512912	0,00
Прочие виды вознаграждения в соответствии с положением о вознаграждении предпринимателей	0,00
<b>Итого, включая все налоги:</b>	<b>170337,52</b>

Выплата вознаграждения осуществляется в порядке, предусмотренном договором.

Порядок получения детализированного расчета вознаграждения и предъявления претензий к расчету

ORIFLAME  
— S W E D E N —

ТВОИ МЕЧТЫ – НАШЕ ВДОХНОВЕНИЕ™