Тема 6. Оборотные средства предприятий

- 6.1. Состав и структура оборотных средств
- 6.2. Нормирование оборотных средств
- ♦ 6.3. Показатели эффективности использования оборотных средств
- 6.4. Ускорение оборачиваемости оборотных средств

Оборотные средства это совокупность денежных средств, предназначенных для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих непрерывный процесс производства и реализации продукции.

Определение оборотных средств предприятия

Оборотные средства

Оборотные фонды

Фонды обращения

Оборотные средства

Оборотные фонды

это предметы труда и некоторые элементы средств труда, которые обслуживают один производственный цикл, полностью в нем потребляются и целиком переносят свою стоимость на изготовляемую продукцию образуя вместе с амортизационными отчислениями старую (перенесенную) стоимость, к которой в ходе производства присоединяется также *вновь* созданная стоимость

Определение оборотных фондов

I стадия

<u>Сфера обращения</u> Денежная форма

Закупка сырья,

материалов

<u>Сфера</u> производства

Форма производственных запасов

Сырьё, материалы (производственные запасы)

Процесс производства

II стадия

Товарная форма (перенесенная и вновь созданная стоимости)

Сфера производства

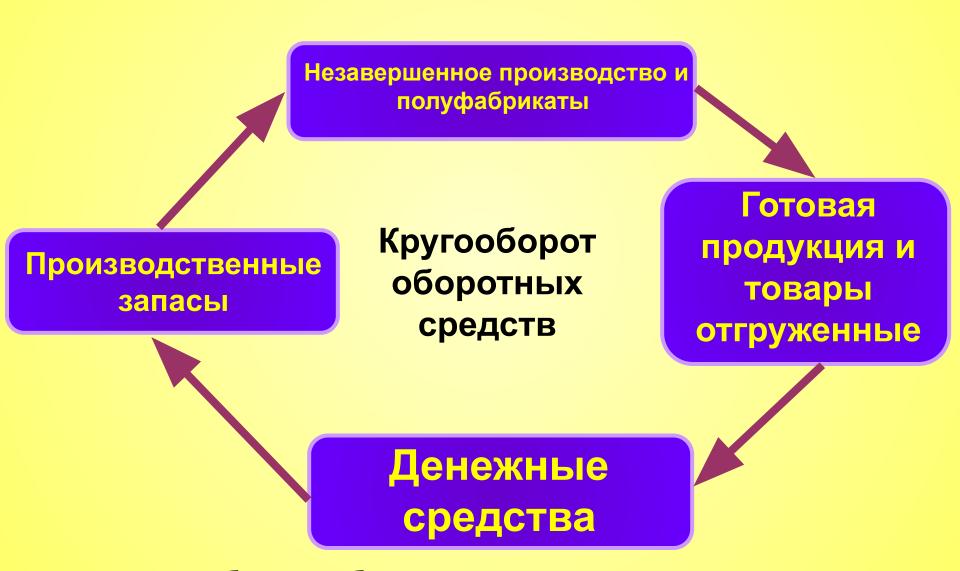
Товарная форма (перенесенная и вновь созданная стоимости)

Реализация товара

III стадия

<u>Сфера обращения</u> Денежная форма

Стадии кругооборота оборотных средств



Кругооборот оборотных средств предприятия

Оборотные фонды

- Производственные запасы
- Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления.
- Прочие предметы труда и расходы будущих периодов

Классификация оборотных фондов

Фонды обращения

- Готовая продукция на складах
- 🚸 (в емкостях) предприятий.
- Товары в пути (отгруженные).
- Денежные средства на расчетном счете в банке, в аккредитивах или в кассе предприятия.
- Средства в расчетах с поставщиками и покупателями

Классификация фондов обращения



Оборотные средства предприятия

6.2. Нормирование оборотных средства <u>Нормируемые оборотные средства</u>

материальные ценности и затраты, которые необходимы для обеспечения бесперебойной работы предприятия, – производственные запасы, незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления, расходы будущих периодов и готовая продукция на складах (в емкостях) предприятий

Ненормируемые оборотные средства

группы, которые находятся в сфере обращения (кроме готовой продукции на складах предприятий), но не оказывают влияния на нормальное течение производственного процесса: денежные средства на расчетном счете, в аккредитивах и в кассе, средства в расчетах, товары, отгруженные, но не оплаченные покупателем

Способы регулирования оборотных средств

6.2. Нормирование оборотных средств <u>По степени агрегации</u>

- **чндивидуальные**
- **с групповые**

<u>По степени укрупнения номенклатуры</u> <u>сырья и материалов</u>

- **специализированные**
- **сводные**

Классификация норм расходов

расчетно-аналитический метод

статистико-аналитический метод

метод коэффициентов

Нормирование расхода материальных ценностей

Норма производственного запаса

это показатель, характеризующий отношение запасов тех или иных материальных ценностей к их суточной (дневной) потребности при нормальной деятельности предприятия. Норма производственного запаса измеряется в днях среднесуточного потребления сырья, материалов определенного вида.

Норматив оборотных средств

это денежное выражение стоимости минимально необходимого предприятию среднего запаса (среднего остатка) товарно-материальных ценностей. Норматив представляет собой произведение суточной величины затрат (в денежном выражении) и нормы производственных запасов

Нормирование расхода материальных ценностей

Текущий запас

материальных ценностей обычно устанавливается в размере, обеспечивающем нормальную работу предприятия между двумя очередными поставками.

Гарантийный или страховой запас на предприятии создается для обеспечения нормальной работы предприятия в случае невыполнения очередной поставки тех или иных материальных ценностей или на случай перевыполнения плана

Запасы материальных ценностей

- Метод специфической (сплошной) идентификации.
- Метод средневзвешенной стоимости.
- Метод оценки запасов по ценам первых покупок ФИФО (first in first out)
- Метод оценки запасов по ценам последних покупок ЛИФО (last in first out)

Методы оценки материальных запасов

Общий норматив Н_{общ} складывается из частных нормативов: в производственных запасах Н_{пз}, в незавершенном производстве Ннп, в готовой продукции Н_{гп}, в расходах будущих периодов Н_{рбп}

$$H_{\text{общ}} = H_{\text{пз}} + H_{\text{нп}} + H_{\text{гл}} + H_{\text{рбп}}.$$

$$O_i = M_i \times H3_i / T_*$$

<u>НЗі</u> — норма запаса данного вида материальных ценностей, сут.

Общая потребность в оборотных средствах (Оі)

Норматив в производственных запасах

$$\mathbf{H}_{\mathbf{n}_3} = \mathbf{N}_{\mathbf{cp.cyr}} \cdot \mathbf{H}_3,$$

<u>где Ncp сут – среднесуточный расход материалов (определяется по смете</u> затрат на производство), руб.;

<u> Нз – норма запаса, дни.</u>

$$N_{\text{cp.cyt}} = \frac{N_{\text{cm}}}{360(90,30)},$$

<u>где Ncм – потребность в материале, установленная по смете затрат на производство, руб.;</u>

360, 90, 30 – число дней в планируемом периоде (год, квартал, месяц).

$$H_3 = H_{TEK} + H_{TP} + H_{CTP} + H_{\Pi P} + H_{\Pi OJT}$$

<u>где Нтек – текущий запас;</u>

<u> Нтр – транспортный запас:</u>

<u> Нстр – страховой запас:</u>

<u>Нпр – время приемки и разгрузки;</u>

<u>Нподг – время подготовки к производству, дни.</u>

Норматив в незавершенном производстве:

$$\mathbf{H}_{\mathrm{H}\Pi} = \mathbf{Q}_{\mathrm{cp.cyr}} \cdot \mathbf{T}_{\mathrm{I}} \cdot \mathbf{K}_{\mathrm{H}},$$

где Qcp cym — среднесуточный выпуск товарной продукции в плановом периоде по производственной себестоимости, руб.;

<mark>Тц – длительность произв</mark>одственного цикла, дней;

Кн – коэффициент нарастания затрат, рассчитывается как отношение себестоимости продукции в незавершенном производстве к плановой себестоимости.

Норматив в готовой продукции:

$$\mathbf{H}_{\rm r\pi} = \mathbf{Q}_{\rm cp.cyt} \cdot \mathbf{H}_{\rm 3a\pi},$$

где Qcp cym — среднесуточный выпуск товарной продукции в плановом периоде по производственной себестоимости или оптовым ценам, руб.; Нзап — норма запаса, длительность хранения готовой продукции на складе (подготовка к отгрузке, доставке ее на станцию, оформление документов и т.д.), дней.

Норматив в расходах будущих периодов

$$H_{pбп} = PБ\Pi_{H\Gamma} + PБ\Pi - PБ\Pi_{c}$$

где РБПнг – расходы будущих периодов на начало года; РБП – средства, расходуемые в течение года; РБПс – расходы, списываемые на себестоимость, руб..

$$\Phi$$
ЭП = C_{3an} + $Z_{Д}$ - Z_{Kp}

С_{зап} — стоимость производственных запасов и запасов готовой продукции; **Z**_п – задолженность клиентская (дебиторская); Z_{кр} – долговые обязательства поставщикам (кредиторская задолженность) и другие задолженности.

финансово-эксплуатационные потребности (ФЭП)

Текущие активы

это сумма активов баланса предприятия за вычетом его основной (постоянной) части. Основная часть активов включает стоимость основных фондов и нематериальных активов.

Текущие (краткосрочные) пассивы это сумма краткосрочных кредитов и займов, краткосрочной задолженности и той части долгосрочных кредитов, срок погашения которой наступает в данном периоде

(ФЭП) = Текущие активы – Текущие пассивы

- Длительность эксплуатационного и сбытового циклов: чем быстрее производственные запасы превращаются в готовую продукцию, а готовая продукция – в деньги, тем меньше их задерживается в запасах.
- Темпы роста объемов производства: больший объем выпуска продукции требует больше денег на материалы, сырье, энергию и пр.
- Сезонность снабжения предприятия материальными ресурсами;
- Величина и норма добавленной стоимости: чем меньше норма добавленной стоимости, тем в большей степени предприятие стремится увеличить задолженность поставщикам

Факторы, влияющие на финансово – эксплуатационные затраты

Добавленная стоимость — это разница между стоимостью произведенной продукции и стоимостью потребленных материальных средств производства (сырья, энергии, материалов, амортизационных отчислений и пр.) и услуг других организаций.

Норма добавленной стоимости ($H_{дC}$) определяется делением добавленной стоимости (\mathcal{AC}) на выручку от реализации продукции (\mathcal{BP})

$$H_{DC} = (DC/BP) \times 100\%.$$

Норма добавленной стоимости

6.3. Показатели эффективности использования оборотных средств

- Коэффициент использования характеризует степень использования сырья и материалов и определяется отношением полезного расхода (массы, теоретического расхода) к норме расхода материалов, установленной на изготовление единицы продукции (работы).
- ♦ Коэффициент раскроя показатель, характеризующий степень полезного использования листовых, полосных, рулонных материалов главным образом в заготовительном производстве. Он определяется отношением массы (площади, длины, объема) производственных заготовок к массе (площади, длине, объему) исходной заготовки раскраиваемого материала.
- ◆ Расходный коэффициент показатель, обратный коэффициенту использования и коэффициенту раскроя. Он определяется как отношение нормы расхода материальных ресурсов, установленной на производство единицы продукции (работы), к полезному их расходу.
- Выход продукта (полуфабриката) выражает отношение количества произведенного продукта (полуфабриката) к количеству фактически израсходованного сырья. Например, количество бензина из одной тонны нефти.
- ◆ Коэффициент извлечения продукта из исходного сырья характеризует степень использования полезного вещества, содержащегося в соответствующем виде исходного сырья. Он определяется отношением количества извлеченного полезного вещества из исходного сырья к общему его количеству, содержащемуся в этом сырье

Частные показатели для анализа и планирования расхода материальных ресурсов

6.3. Показатели эффективности использования оборотных средств

$$k_{o6}=rac{Q_{p}}{Q_{cp.o6}}$$
,

где Q_p – объем реализуемой продукции за определенный период, руб.;

Q_{ср. об} – средняя сумма оборотных средств за рассматриваемый период; руб.

Коэффициент оборачиваемости характеризует число оборотов, совершаемых оборотными средствами за определенный период или показывает объем реализуемой продукции, приходящейся на 1 руб. оборотных средств.

Коэффициент оборачиваемости (материалоотдача)

6.3. Показатели эффективности использования оборотных средств

 $k_{s} = \frac{Q_{cp.o6}}{Q_{p}}$

Коэффициент загрузки (материалоемкость) характеризует сумму оборотных средств, затраченных на 1 руб. реализуемой продукции. Чем меньше абсолютная величина этого показателя, тем эффективнее используются оборотные средства

Коэффициент загрузки (материалоемкость)

$$T_{o6} = \frac{F_{\kappa}}{k_{c6}}$$

 $T_{ob} = \frac{F_{\kappa}}{K}$, где F_{κ} – количество календарных дней в рассматриваемом периоде, дней

Длительность одного оборота

6.3. Показатели эффективности использования оборотных средств

$$O_n = \sum_{i=1}^n O_{CM_i} / n$$

где O_n – средний остаток оборотных средств исследуемого периода;

О_{см} – среднемесячный остаток і-го месяца; n – количество месяцев в исследуемом периоде.

$$O_{CM} = (O_H + O_K)/2$$

О_н – остаток оборотных средств на начало месяца;

О_и – остаток оборотных средств на конец месяца.

Средний остаток оборотных средств

- на стадии создания производственных запасов внедрение экономически обоснованных норм запаса, приближение поставщиков сырья, полуфабрикатов, комплектующих изделий к потребителю, использование прямых длительных связей, расширение складской системы материально-технического снабжения и оптовой торговли материалами и оборудованием;
- на стадии незавершенного производства внедрение прогрессивной техники и технологии, совершенствование форм организации промышленного производства, применение более дешевых материалов, экономное использование сырьевых и топливно-энергетических ресурсов;
- на стадии обращения приближение потребителей продукции к ее изготовителям, увеличение объема реализованной продукции вследствие выполнения продукции по прямым связям

Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств

$$H_{OC} = N_{OCi} (100 + J_P - J_O) / 100$$

где N_{осі} — норматив собственных оборотных средств на начало каждого і-го планируемого года, руб.;

- Ј_Р процент увеличения норматива, исходя их темпов роста товарной продукции по сравнению с предшествующим годом;
- Јо планируемое ускорение оборачиваемости оборотных средств в процентах к предшествующему году.

Плановый норматив собственных оборотных средств (укрупнено)

АН_{ос} (руб.) определяется как алгебраическая сумма прироста (уменьшения) норматива по каждому элементу оборотных средств в планируемом году по сравнению с предшествующим годом

$$\Delta H_{OC} = \sum (O_{2i} - O_{1i})$$

где О₁₁ – наличие оборотных средств по i-му элементу на начало планируемого года, руб.;

O_{2i} – расчетная величина норматива на планируемый год по i-му элементу, руб.

Прирост или уменьшение общего норматива оборотных средств

где Т_{Об3} – период оборачиваемости запасов и готовой продукции, сут;

Т_{ОбД} – период оборачиваемости дебиторской задолженности, сут;

Т_{ОбКр} – средний срок оплаты кредиторской задолженности, сут.

$$T_{O63} = C_{3an}/B_{PJ}$$
, $T_{O6J} = Z_{J}/B_{PJ}$, $T_{O6J} = Z_{J}/C_{J} + Z_{J}/OT_{J} + Z_{J}/3_{J}$. Определение периода в борачиваемости с учетом заемных средств

- С_{зап} запасы производственные и готовой продукции, руб.;
- Z_д дебиторская задолженность предприятию, руб.; Z_{Кр} кредиторская задолженность поставщикам,
- **Z**_{от} задолженность предприятия по оплате труда,
- **Z**_{Пр} прочая кредиторская задолженность (по налогам, отчислениям во внебюджетные фонды и проч.), руб.;
- В_{рд} средняя дневная выручка от реализации, руб.; С_{пд} средняя дневная стоимость поставок, руб.;
- 3_{пр} среднедневная величина прочей кредиторской задолженности, руб.;
- ОТ_л среднедневная оплата труда работников, руб.

Определение периода оборачиваемости с учетом заемных средств

$ЭФР=(1-H\Pi)×(ЭР-СРСП)×3С/СС,$

где НП – норматив налога на прибыль, доли единицы; ЭР – экономическая рентабельность, %; СРСП – средняя расчетная ставка процента, %; 3С – заемные денежные средства, руб.; СС – собственные денежные средства, руб.; Экономическая рентабельность (ЭР):

$$\frac{\partial P}{\partial P} = \frac{\left(\Pi_{E} + B_{Kp}^{C}\right)}{\Delta} \times 100$$

где П_Б – балансовая прибыль предприятия, руб.; В^С – сумма выплат процентов за кредит, относимых на себестоимость продукции, руб.; А – сумма активов финансового баланса предприятия, руб.;

Средняя расчетная ставка процента (СРСП) определяется делением фактических издержек по всем кредитам за определенный период (И_{кр}) на общую сумму заемных средств, используемых в этом периоде (3C):

$$CPC\Pi = (M_{Kp}/3C) \times 100.$$

Разницу между экономической рентабельностью и средней расчетной ставкой процента принято называть дифференциалом, а отношение заемных средств к собственным – плечом рычага. Следовательно,

$$ЭФР=(1-H\Pi)×ДФ×ПФР,$$

где ДФ — дифференциал, %; ПФР — плечо финансового рычага, число раз.

Эффект финансового рычага

- снижает материалоемкость национального дохода;
- переводит экономику с экстенсивного на интенсивный путь развития;
- существенно сокращает капитальные вложения на развитие добывающих отраслей промышленности;
- расширяет экспорт сырьевых и топливноэнергетических ресурсов, если в этом будет необходимость и целесообразность;
- существенно сокращает затраты на выпуск продукции;
- уменьшает нагрузку на окружающую среду, а также есть возможность получить другие выгоды экологического и социального плана

Снижение материалоемкости на народнохозяйственном уровне

- существенно улучшается финансовое положение за счет снижения себестоимости продукции и увеличения прибыли, остающейся в его распоряжении;
- увеличивается выпуск продукции из одного и того же количества сырья и материалов;
- предприятие более успешно конкурирует с другими фирмами на рынке продаж, особенно за счет снижения продажной цены на свою продукцию;
- уменьшиться нормативная величина оборотных средств, необходимых предприятию для нормального функционирования;
- происходит накопление достаточных собственных финансовых средств для внедрения новой техники и технологии и расширенного воспроизводства;
- существенно снижается риск банкротства

Снижение материалоемкости на уровне предприятия

- сокращение длительности производственного цикла в процесса сооружения, испытания и освоения скважин;
- широкое внедрение современных способов разработки нефтяных и газовых месторождений на основе внедрения новой техники и прогрессивной технологии;
- внедрение малоотходной и безотходной технологии производства;
- комплексное использование сырья на предприятии;
- широкое применение искусственных и синтетических материалов;
- улучшение качества продукции, работ, услуг;
- более качественная подготовка сырья и материалов к производству;
- создание совершенной нормативной базы на предприятии;
- управление оборотными средствами на предприятии с целью их минимизации;
- поддержание техники и технологии в хорошем рабочем состоянии и строгое соблюдение технологических процессов.

Пути улучшения использования материальных ресурсов на предприятиях НГК