

БИЗНЕС-ПЛАН

организации собственного дела безработного гражданина





Сегодня женщины и молодые девушки достаточно много времени и денег уделяют уходу за своей внешностью. Одна из наиболее модных тенденций – это наращивание ресниц. Ведь это так обворожительно, когда у девушки объемные, длинные, изогнутые и пышные ресницы!

Планируется открытие небольшого кабинета-студии по наращиванию ресниц. Первоочередная задача это поиск помещения площадью 20 кв. м. Этого достаточно, чтобы разместить все необходимое и принимать по одной клиентке за сеанс.

Для небольшого города целевых клиентов предостаточно, как и конкурентов. В городе есть более 15 аналогичных мастеров по наращиванию ресниц. Однако моей квалификации достаточно, чтобы быть конкурентоспособным и привлечь максимум клиенток.



Я буду предоставлять 3 услуги:

- ❖ Наращивание ресниц от 2000 до 2500 рублей
- ❖ Коррекция 1500 рублей
- ❖ Снятие: 300 рублей

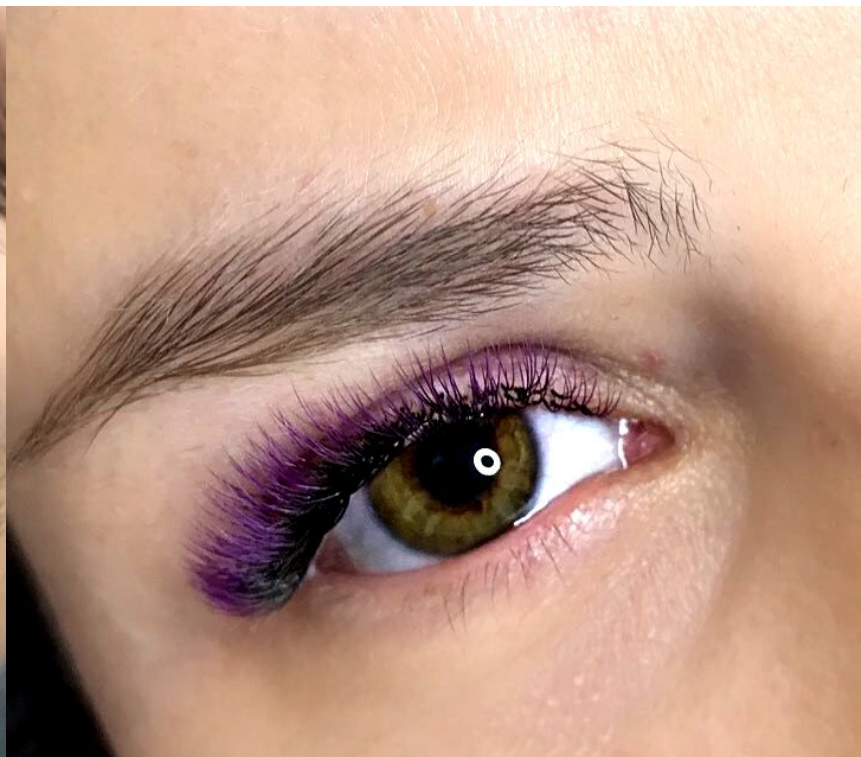


График работы:

Ежедневно с 10:00 до 20:00.

Выходные: понедельник или среда.

График записей будет составляться индивидуально.



Основные риски:

Наименование риска	Решение
Рост конкуренции	Повышать уровень квалификации, использовать качественные материалы, уникальный декор, делать процедуру быстро и качественно. Использовать рекламу
Резкое подорожание материалов	Закупить как можно больше качественного материала

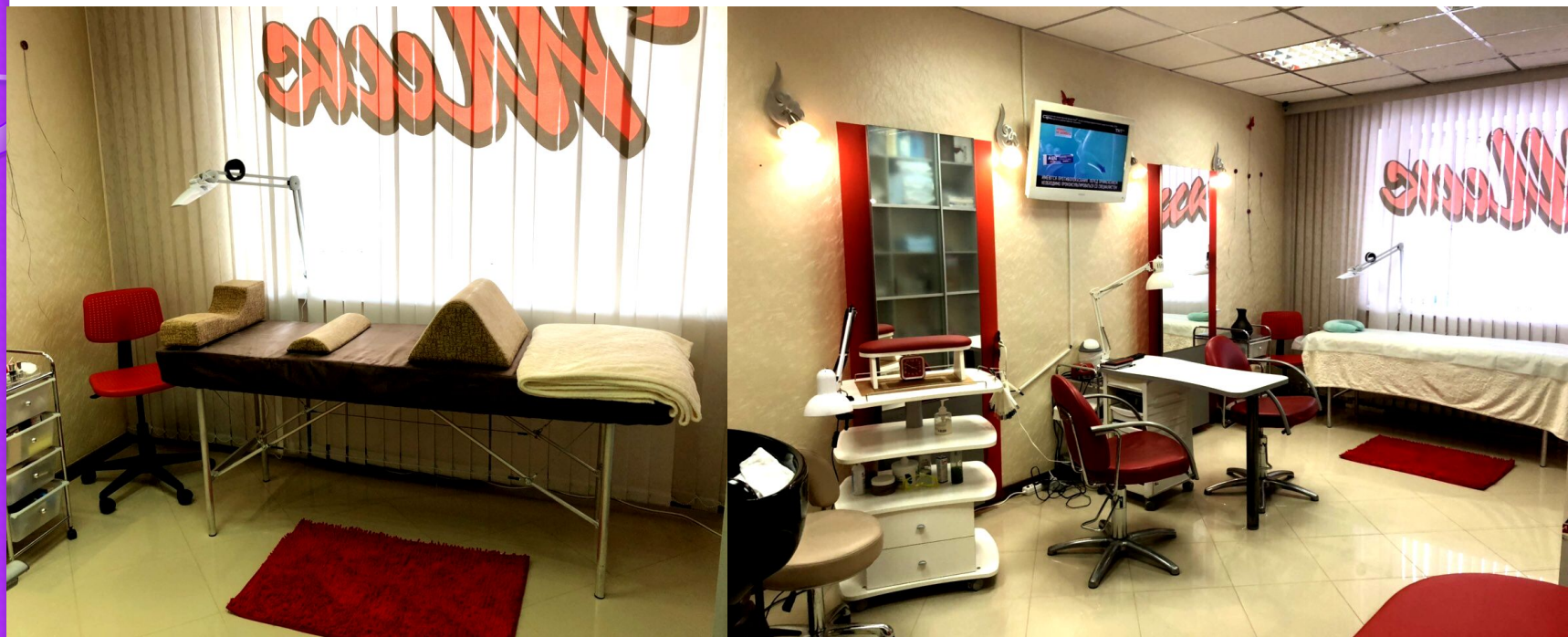
Оформление бизнеса

Необходимо обратиться в налоговую службу с заявлением о выдаче сертификата индивидуального предпринимателя.



Выбираем упрощенную систему налогообложения – 6% от дохода.

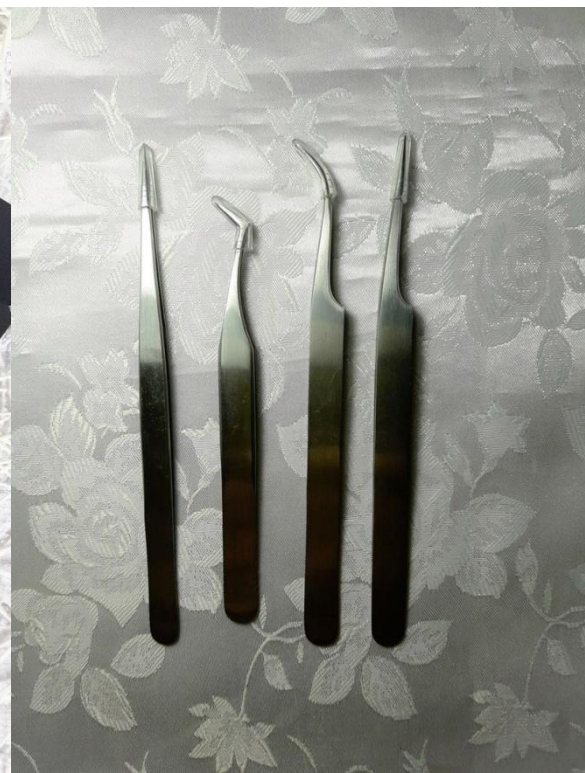
Подготовка рабочего места



Необходимы косметический ремонт, организация качественного освещения, покупка удобной мебели и предметов декора. На помещение для кабинета планируется заложить в бюджет около 50 тыс. рублей.

Закупка оборудования и материалов

Кроме интерьера комнаты и требуемых навыков, необходимо закупить оборудование и качественный материал для работы. Ведь от материала, ресниц, клея и прочего зависит результат работы и общая прибыль.



Смета по материалам для наращивания ресниц:

Наименование	Цена,руб
Ресницы для наращивания черные и цветные	24000
Щетки для ресниц	3000
Пинцеты прямой и изогнутый	3000
Обезжириватель, праймер, ремувер	3000
Клей для ресниц	2000
Ватные палочки, салфетки, одноразовые шапочки	3000
Лента для наращивания, изоляция нижних ресниц	2000
Итого:	40 000



На все материалы понадобится минимум 40 тыс. рублей. Обязательно ежемесячно надо будет закупать реснички всех видов, которые пользуются популярностью, клей, средства для смывания, обезжиривающее средство, ватные палочки/салфетки, а также обновлять либо дублировать элементы декора ресниц.

Реклама и маркетинг

Особое внимание потребуется уделить именно объявлениям на платных и бесплатных городских интернет-досках и проявить максимальную активность в социальных сетях. Ведь 90% нашей целевой аудитории – это молодые девушки и женщины от 20 до 35 лет, которые зарегистрированы там.



Стартовый рекламный бюджет

Наименование	Сумма,руб
Создание макетов ярких плакатов, разработка визитных карточек, подарочных сертификатов, карточек клиента, (цветная печать)	15000
Флайеры (дизайн, распечатки)	5000
Платные и бесплатные объявления на досках	2000
Реклама в городских группах и на женских форумах	5000
Проведение розыгрышей в соц сетях	5000
Итого:	32000

Расходы и доходы

Стартовые расходы

Статья расходов	Сумма, руб
Регистрация и обучение	20000
Ремонт и дизайн	50000
Закупка материалов	40000
Реклам на продвижение	32000
Итого:	142000

Расходы и доходы

Стартовые расходы

Объем стартовых расходов велик за счет подготовки помещения, если найти помещение, где ремонт не требуется, то это даст возможность значительно сократить расходы.

Статья расходов	Сумма, руб
Аренда	30000
Расходы на материал	15000
Итого:	45000

Доходы

План на 3-й месяц по выручке:

Наименование	Цена, руб	Количество процедур	Сумма, руб
Наращивание ресниц	2500	25	62500
Коррекция	1500	12	18000
Снятие	300	8	2400
Итого			82900

В первые пару месяцев ожидать большое количество клиентов не стоит. Это время мастеру необходимо для активной рекламы, работы над лояльностью единичных покупателей, которые приведут в свою очередь подруг и родственников. Ожидаем заполнения 20-30% рабочего времени с 3-го месяца.

Расчет налога от выручки:

$$82900 * 0,06 = 4974 \text{ рубля}$$

Расчет дохода:

$$82900 - 45000 - 4974 = \text{около } 33 \text{ тыс.рублей}$$

Расчет окупаемости стартовых инвестиций:

$$142000 / 33000 = 4 \text{ месяца.}$$

И это при 20% наполненности рабочего времени. Если посетителей будет в 2-3 раза больше, срок окупаемости уменьшится.



В итоге



Бизнес на наращивании ресниц является очень прибыльным делом. Смело можно начинать работать, принимать клиентов, формировать лояльную базу посетителей.



В приоритете – получить опыт, добиться максимального количества довольных клиенток и заработать стартовый капитал для открытия на отдельной территории своей студии красоты.

Бизнес-идея достаточно перспективна, рынок еще не заполнен, поэтому возможен и вариант с франчайзингом в будущей перспективе.

**Благодарю за
внимание!**

