

Лекция 1. Экономические системы: понятие, основные модели. Базовые экономические показатели

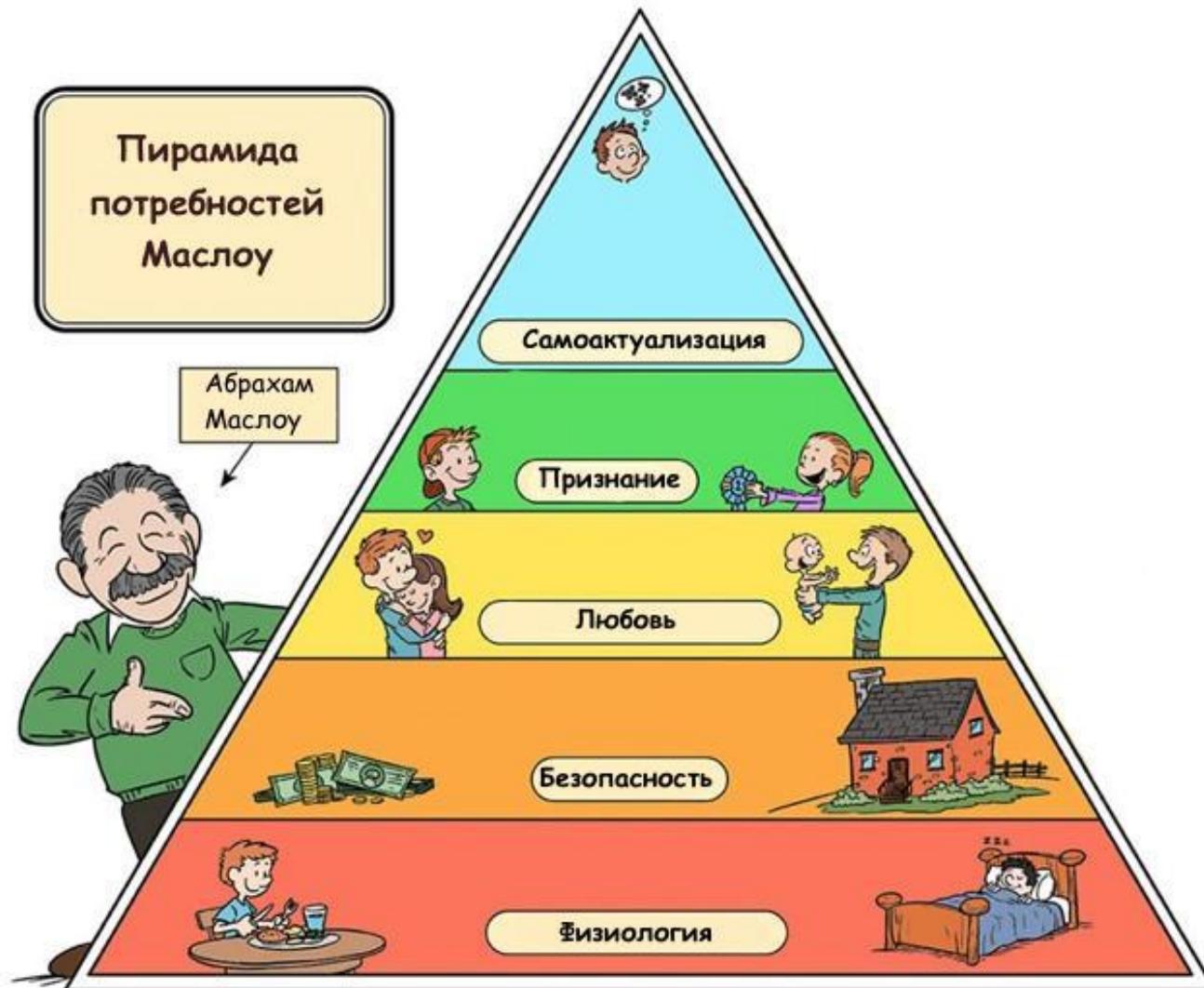
Зубарев Н.Ю., ст.
преподаватель кафедры
экономической теории и
мировой экономики

Основные экономические понятия

Экономические потребности – недостаток чего-либо необходимого для поддержания жизнедеятельности и развития личности, фирмы и общества в целом.

Экономические потребности – это внутренние мотивы, побуждающие к действию

Пирамида потребностей А. Маслоу



Основные экономические понятия

Полезность (utility) – это степень удовлетворения потребностей индивидов, которую они получают при потреблении товаров или услуг, а также при занятием какой-либо деятельностью.

Теория полезности. Иеремия Бентам (1748-1832). Одна из двух «ног» современной экономики. Вторая «нога» - это Теория стоимости.

Основные экономические

понятия

Блага (goods) – это средства, удовлетворяющие потребности, то есть несущие полезность.

Экономические блага – это блага, которые являются ограниченными (редкими) относительно человеческих потребностей.

Свободные блага, общественные блага

...

Основные экономические понятия

Экономические ресурсы (факторы производства) – это элементы, используемые для производства экономических благ.

К ним относятся:

ЗЕМЛЯ - в это понятие включаются все естественные ресурсы, предоставляемые природой. Это и земля, и вода и леса и все полезные ископаемые.

КАПИТАЛ - это все средства производства, все виды инструментов, машин, оборудования.

ТРУД - это все физические и умственные способности людей, которые можно применить в производстве товаров и услуг.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ СПОСОБНОСТЬ - это способность людей брать на себя инициативу в деле организации экономического процесса (производства материальных благ и оказания услуг).

ИНФОРМАЦИЯ – ценность или полезность информации состоит в возможности дать дополнительную свободу действий. Она расширяет возможный набор альтернатив и помогает правильно оценить их последствия.

Задача экономики

- создание материальных условий для жизни людей, то есть удовлетворение их экономических потребностей.

Когда это процесс «выстроен» правильно, то общество развивается.

3 главных вопроса

ЧТО ПРОИЗВОДИТЬ?

КАК ПРОИЗВОДИТЬ?

ДЛЯ КОГО ПРОИЗВОДИТЬ?

Основные экономические понятия

Слово «**экономика**» происходит от греческого *οἰκονομία* – искусство ведения домашнего хозяйства, домоводство.

В современном языке оно имеет по меньшей мере три основных значения.

Основные значения термина

Экономика

это	это	это
общественные отношения, связанные с хозяйственной деятельностью людей	ХОЗЯЙСТВО того или иного района, страны, группы стран или всего мира	научная дисциплина , изучающая какую-либо область хозяйственной жизни общества
по характеру отношений, формам собственности, принципам ведения хозяйства и распределения продуктов бывает, например,	например	например
экономика феодальная, рыночная, административно-командная и т.д.	экономика Омска, Западной Сибири, Ближнего Востока, мировая экономика и т.д.	экономика сельского, лесного хозяйства, промышленности, бухгалтерский учет и т.д.
Экономика	это вся деятельность людей, которая связана с обеспечением материальных условий их жизни	

Экономические науки



Экономическая теория

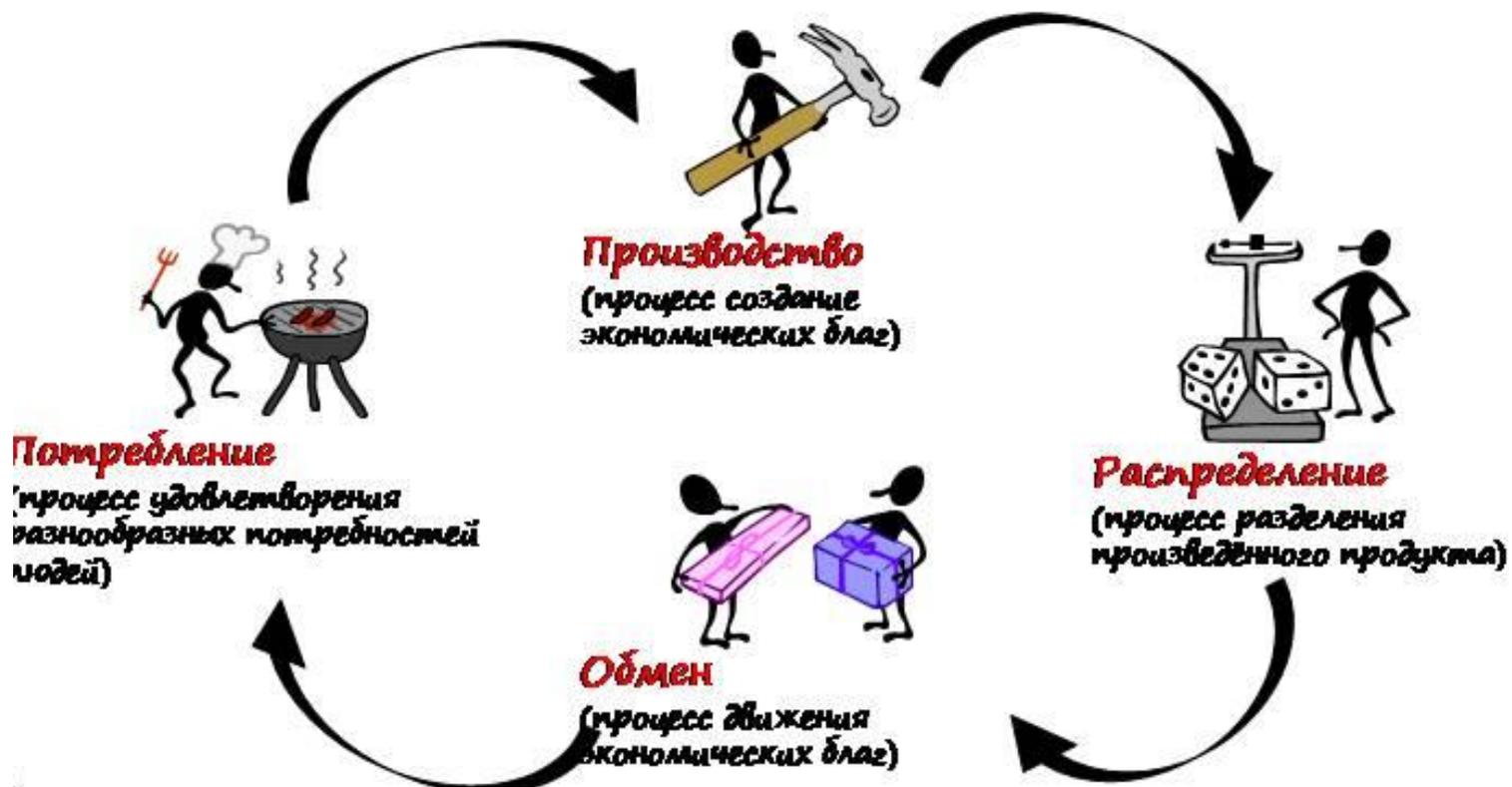
Общетеоретическая
ОСНОВА системы
экономических наук

Конкретные экономические науки

Отраслевые экономические науки	Функциональные экономические науки	Экономические науки на стыке с другими науками
<ul style="list-style-type: none">• экономика промышленности• экономика физической культуры и спорта• банковское дело• экономика труда и др.	<ul style="list-style-type: none">• бухгалтерский учет• менеджмент• статистика• финансы и др.	<ul style="list-style-type: none">• экономическая география• экономическая история• экономическая психология• демография и др.

Логика экономического (хозяйственного) процесса

Круговорот экономических благ:



Предмет экономической теории -

хозяйственная жизнь общества и пути достижения в ней максимальной социально-экономической эффективности, экономические связи и отношения между людьми в процессе создания, распределения, обмена и потребления благ.

Отвечает на вопросы:

какие ресурсы нужны производству?

как осуществляется хозяйственный процесс?

зачем экономике деньги?

как согласовать экономическую деятельность многих людей?

что такое рыночный механизм?

может ли он работать без свободных цен и конкуренции?

почему возникают кризисы, безработица, инфляция и как их смягчить?

Методы экономического исследования

наблюдение и сбор фактов

эксперимент

моделирование

метод научных абстракций

анализ и синтез

системный подход

индукция и дедукция

исторический и логический методы

графический метод

Обобщенная характеристика основных направлений развития экономической теории

Теоретические школы		Основные идеи
Меркантилизм (XVI-XVIII в.в.)		<ul style="list-style-type: none"> ○ главное богатство общества – деньги ○ источник этого богатства – сфера обращения ○ государство должно активно вмешиваться в экономику, помогая обогащению общества
Классическая политэкономия	Школа физиократов (XVIII в.)	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> источник богатства общества – производство <input type="checkbox"/> причем производство сельскохозяйственное <input type="checkbox"/> промышленность же – это «бесплодная сфера», лишь перерабатывающая продукты природы и земледелия
	Рыночная школа (XVII-XIX в.в.)	<ul style="list-style-type: none"> ✓ источник богатства общества – производство (всякое) ✓ а наилучшие условия для его эффективности – свободная и конкурентная рыночная экономика, без вмешательства в нее государства

Обобщенную характеристику основных направлений развития экономической теории

Теоретические школы		Основные идеи
Марксистская (пролетарская) политическая экономия (с середины XIX века)		<ul style="list-style-type: none"> ❖ капиталистическое производство несостоятельно ❖ пролетариат должен взять власть в свои руки, чтобы уничтожить капитализм (с его порочной частной собственностью, эксплуатацией, кризисами) и ❖ построить социализм с общей собственностью и госруководством экономикой на благо всего общества
Линия ЭКОНОМИКС	Общий замысел (с конца XIX в.)	курс: (1) на деидеологизацию экономической науки (2) на исследование «чистой» экономики и (3) уход от классово-политических оценок и конфронтации
	Неоклассическое направление (с конца XIX в.)	<ul style="list-style-type: none"> ▪ частнопредпринимательская рыночная система способна к саморегулированию ▪ государство же должно лишь создавать благоприятные условия для ее функционирования
	Кейнсианское направление (с 30-х годов XX в.)	<ul style="list-style-type: none"> • рынок не способен обеспечить социально-экономическую стабильность общества, поэтому • государство должно активно регулировать экономику и социальную сферу

Вывод об основных направлениях развития экономической мысли

- Ни одна теория не может претендовать на абсолютную и вечную истинность.
- Каждая школа в той или иной мере страдает односторонностью и преувеличениями, поскольку выступает с позиций определенной социальной группы и определенного периода.
- Общество не должно оказываться в плену отдельных теорий. Его развитие направляется общенациональными интересами, которые складываются в трудном поиске общественных компромиссов.
- Главное – необходимо избегать непродуктивной, разрушительной конфронтации, умножая точки согласия и сотрудничества между людьми.

Экономическая наука

- изучает процесс хозяйственной или экономической деятельности человека и общества. Объектом хозяйственной деятельности людей являются особые экономические блага.
- **Экономические блага – это блага, которые являются ограниченными (редкими) относительно человеческих потребностей.**

Экономическая наука

- Количество экономических благ ограничено - распределение должно быть эффективным, то есть обеспечивать максимально возможную степень удовлетворения общественных потребностей и, одновременно, отвечать принятым в обществе представлениям о справедливости.
- Оценка эффективности и справедливости распределения экономических благ невозможна без оценки их стоимости.
- Стоимость экономического блага выражается в том, чем люди готовы пожертвовать ради его приобретения. Это могут быть затраты времени и сил и других благ, необходимых для производства данного экономического блага, а может быть количество других экономических благ, которое люди готовы предложить за него в обмен.
- Стоимостная оценка позволяет сделать все экономические блага соизмеримыми и является основой для принятия экономических решений.

Экономическая наука

- изучает поведение людей в процессе удовлетворения человеческих потребностей при помощи экономических благ.
- Главными аспектами экономического поведения являются принципы оценки экономических благ и принципы принятия экономических решений на основе этой оценки.

По своей форме экономические блага делятся на:

Материальные продукты – это вещи, удовлетворяющие ту или иную человеческую потребность

Услуги -это полезная деятельность, удовлетворяющая какую-либо потребность без создания новых материальных благ

С точки зрения производства и потребления экономические блага делятся на:

Потребительские или конечные блага, которые можно непосредственно использовать для удовлетворения человеческих потребностей.

Производственные ресурсы – экономические блага используемые для производства других благ

Свойства экономических благ

- Исключаемость экономического блага представляет собой потенциальную возможность исключать кого-либо из числа его потребителей.
- Конкурентность экономического блага состоит в том, что потребление какого-либо количества этого блага одним лицом, снижает возможности потребления других лиц.

Виды экономических благ

Блага	Конкурентные	Неконкурентные
Исключаемые	«Рыночное благо»	Благо «естественной монополии»
Не исключаемые	«Общий ресурс»	«Общественное благо»

«Рыночные блага»

1. Исключаемые и конкурентные.
2. Оценка стоимости этих благ является необходимой основой для принятия экономических решений, как производителями, так и потребителями.
3. Производитель оценивает затраты, необходимые для производства, а потребитель – затраты необходимые для приобретения.
4. Поэтому объемы производства и потребления этих благ четко определяются спросом со стороны потребителей и затратами производителей.

Благо «естественной МОНОПОЛИИ»

1. Исключаемое, но не конкурентное, то есть его потребление одними лицами не ограничивает потребления других, то его стоимость играет существенную роль только в расчетах потребителей.
2. Потребителям необходимо определять целесообразность приобретения данного блага исходя из его стоимости.

«Общий ресурс»

1. Если экономическое благо является неисключаемым, но конкурентным, то оно представляет собой «общий ресурс», который доступен для всех бесплатно.
2. В результате, его стоимость не играет никакой роли в экономических расчетах потребителей, так как затраты на его приобретение для них равны нулю. Для производителей же эти ресурсы имеют конкретную стоимость, определяемую затратами на их создание.
3. Это порождает так называемую проблему общих ресурсов, которые подвергаются чрезмерной эксплуатации и в конечном итоге истощаются, поскольку затраты на их создание не компенсируются соответствующими затратами потребителей.

«Общественное благо»

1. Если же экономическое благо не является ни исключаемым, ни конкурентным, то это так называемое «экономическое благо», которое доступно для всех членов общества без всяких ограничений.
2. Поэтому его стоимость не является экономически значимой для потребителей, которые также как и в случае с общими ресурсами рассматривают эти блага как бесплатные.
3. Поэтому также как и в случае с общими ресурсами отсутствуют прямые экономические стимулы для их создания.

Выводы по экономическим благам

- «Общие ресурсы» и «общественные блага» не могут быть объектом полноценной экономической оценки и принятия экономических решений, они порождают необходимость введения внеэкономических стимулов.
- Изучение проблем связанных с этими видами экономических благ осуществляется в рамках отдельного направления современной экономической науки – «теории общественного выбора». Блага «естественной монополии» являются мало распространенным видом экономических благ.
- Главным объектом изучения экономической науки являются отношения, возникающие между людьми по поводу «рыночных благ», в отношении которых возможна полноценная рыночная оценка и принятие рациональных экономических решений.

Экономические модели

- В экономической теории используются различные термины для обозначения ее теоретических положений. Их называют законами, теориями, моделями, концепциями и т.п.
- За ними скрывается упрощенное описание необходимых взаимосвязей между различными экономическими явлениями.
- Поэтому любое теоретическое положение экономической науки по существу представляет собой модель. **Модель - это упрощенная картина реальности, выражающая закономерные отношения экономических явлений.**

Экономические модели

- Экономическая наука опирается на определенные принципы - недоказуемые положения, без которых экономический анализ теряет смысл. Постулаты используются для построения абстрактных моделей, которые, затем подвергаются корректировке.
- Чем больше ограничений, тем точнее модель, но тем она сложнее для использования на практике. То есть бесполезна. Наоборот это тоже работает)
- Важно найти баланс между точностью модели и ее применимостью.
- Пример: принцип «рационального человека». Каждый участник экономического процесса стремится максимизировать свою выгоду. Это утверждение невозможно доказать. Более того, очевидно, что оно часто нарушается в реальной жизни. Люди могут сознательно упускать свою экономическую выгоду, руководствуясь иными приоритетами, поэтому данное утверждение не может рассматриваться как закон.
- Экономисты могут при анализе конкретных ситуаций учитывать внеэкономические мотивы поведения, влияющие на результаты экономического процесса, но для этого они должны сначала представить себе как все было бы, если все участники действовали рационально и лишь затем внести необходимые коррективы.

Специфика экономических моделей

- Абстрактные модели не только выводятся из конкретных экономических фактов, но и сами служат для их анализа. Благодаря этому они постоянно проверяются, уточняются и совершенствуются. Однако, необходимо учитывать, что экономическая наука, в конечном счете, изучает поведение людей и поэтому экономические обобщения и модели не обладают той точностью, которая свойственна естественным наукам.
- Все экономические модели носят вероятностный характер и могут изменяться в зависимости от многих случайных обстоятельств.

Экономическая наука

- Важная особенность экономической науки заключается в том, что она ведет исследование экономического процесса как бы на двух уровнях:
- Уровень макроэкономического анализа относится к экономике в целом или к ее крупным подразделениям и агрегированным показателям, суммирующим экономическую деятельность большого числа хозяйственных единиц и позволяющих рассматривать их как одну единицу. Уровень микроанализа предполагает изучение поведения отдельных хозяйственных единиц. Необходимо учитывать, что выводы и обобщения, которые делаются на основе изучения поведения отдельных участников экономического процесса нельзя напрямую переносить на всю экономику в целом. «То, что считается благоразумным для отдельного человека или фирмы, может быть безрассудным для нации или государства».
- Рекомендации, которые экономическая наука вырабатывает для отдельных экономических агентов, неприменима ко всей экономике. Более того, если все рядовые участники экономического процесса будут следовать этим рекомендациям, может получиться так, что их общее экономическое положение ухудшится. Например, повышение цен на продукцию одного производителя может, при определенных обстоятельствах принести ему выгоду, но если все производители начнут повышать цену на свою продукцию, то это приведет к инфляции от которой, в конечном итоге пострадает все общество.

Микро- и макроэкономика

- **Микроэкономика изучает законы экономического поведения и вырабатывает принципы оптимального функционирования для отдельных хозяйственных единиц (домохозяйств, фирм, отраслей).**
- **Макроэкономика изучает экономическую систему в целом или ее отдельные подразделения и разрабатывает рекомендации по государственному регулированию экономики.**

Агрегирование

1. Специфическим признаком макроэкономики как особого раздела экономической науки является использование агрегированных величин или показателей.
2. Агрегирование – это объединение больших массивов экономической информации в систему компактных показателей. Например, такой показатель как **ВВП** (Валовой Внутренний Продукт) отражает стоимость всех товаров и услуг, произведенных на территории страны за определенный период времени. Он в суммарном виде представляет данные собранные национальной статистической службой о стоимостных объемах производства всех предприятий, действующих на территории страны.
3. **Система национальный счетов (СНС)**. Такого рода показатели используются в макроэкономике для описания экономики страны и выявления закономерностей ее функционирования.

Позитивный и нормативный подходы

Позитивный подход говорит о том, что есть на самом деле, не уточняя хорошо это или плохо, благоприятно или не благоприятно.

Нормативный подход дает нам представление не о том, что есть, а о том, как должно быть и позволяет оценить реальность с точки зрения этого представления.

Как оценить эффективность экономики?

В современной экономической науке система критериев оценки сформулирована в виде набора экономических целей, достижение которых свидетельствует об эффективности экономического процесса.

Но они часто не выполняются (

Общепризнанные экономические цели

1. **Экономический рост** - непрерывное увеличение производства материальных благ и услуг. Повышение уровня жизни.
2. **Полная занятость** - предоставление работы всем желающим.
3. **Экономическая эффективность**: получение максимальной отдачи от использования имеющихся производственных ресурсов.
4. **Стабильный уровень цен**: сохранение существующего уровня цен, недопущение их резкого повышения или снижения.
5. **Экономическая свобода**: свобода для собственников распоряжаться своими производственными ресурсами и произведенным продуктом.
6. **Справедливое распределение доходов**: ограничение степени дифференциации доходов.
7. **Экономическая обеспеченность**: социальные гарантии для всех членов общества.

Совместимые и конфликтующие цели

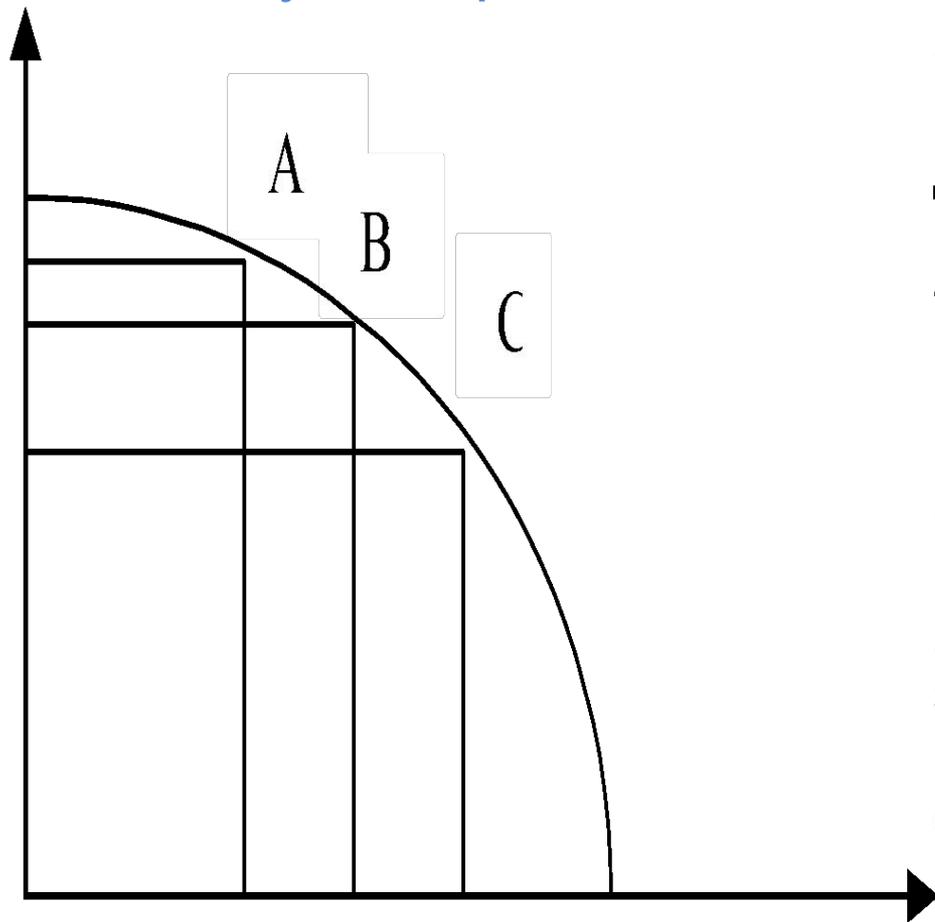
Совместимые цели	Совместимые цели	
Экономический рост		Конфликтующие цели
Справедливое распределение доходов	Экономическая свобода	
Экономическая обеспеченность	Стабильность цен	
Полная занятость	Экономическая эффективность	

Экономическая наука

Наука об удовлетворении
потребностей в условиях
ограниченности экономических
благ и, в первую очередь,
ресурсов.

Кривая производственных ВОЗМОЖНОСТЕЙ

- Что будем производить?



Эта модель основана на некоторых первоначальных допущениях:

1. Объем ресурсов и технологические методы производства являются неизменными.
2. Производится только два вида благ.
3. Ресурсы используются эффективно, то есть с максимально возможной отдачей.

Альтернативные издержки

Это издержки, связанные с предпочтением одной из альтернатив использования ресурсов перед другими. Этот выбор всегда связан с отказом от использования производственных ресурсов в другой сфере приложения. Выпуклая форма кривой производственных возможностей говорит о том, что одни ресурсы более эффективны в производстве одной продукции, а другие более эффективны в производстве другой.

Увеличение расхода ресурсов при переключении с одного вида производства на другой, вызванное отсутствием полной взаимозаменяемости ресурсов, принято называть законом возрастания альтернативных издержек.

Эта модель может иллюстрировать возможности индивидуального выбора, осуществляемого отдельным экономическим субъектом. Однако, эта модель ничего не может нам сказать о том, каков будет в итоге этот выбор, поскольку в рамках модели кривой производственных возможностей отсутствуют представления о том каким образом экономические субъекты принимают решения, а именно это является основой теории экономического поведения.

Рациональное поведение

Каждый экономический субъект стремится максимизировать выгоду от участия в любых экономических операциях.

Концепция определенности

Лицо, принимающее решение, обладает исчерпывающим знанием состояния среды и результатов каждого возможного решения.

Концепция неопределенности

Результат принятия того или иного решения зависит не только от этого решения, но и от решения других субъектов, которые невозможно предугадать.

Концепция риска

Риск - состояние знания, когда известны один или несколько исходов по каждой альтернативе и когда вероятность реализации каждого исхода достоверно известна лицу, принимающему решение.

Типы экономических систем

В современной экономической науке выделяют четыре типа экономических систем:

- Традиционная экономика
- Свободная рыночная экономика
- Централизованно-плановая экономика
- Смешанная экономика

Традиционная экономика

- Характерна для доиндустриальных обществ. Она состоит из множества изолированных хозяйств семейного типа.
- Внутри каждого хозяйства производится все или почти все необходимое для потребления.
- Сфера обмена крайне ограничена. В традиционной экономике господствует семейная или клановая собственность, то есть субъектами собственности (собственниками) являются группы объединенные кровно-родственными связями.
- Регулятором экономического процесса является обычай (традиция).
- Хозяйство ведется на основе опыта предшествующих поколений, в соответствии со сложившимися традициями.
- Государственное вмешательство в экономические процессы, главным образом, направлено на решение общих экономических задач, решение которых не под силу отдельным хозяйствам и их объединениям.

Свободная рыночная экономика

- Характерен для экономики раннеиндустриального типа. Он основан на господстве частной собственности, то есть собственниками являются физические и юридические лица, обладающие широкой автономией относительно тех социальных групп, в которые они включены.
- Регулятором хозяйственной жизни выступает свободный рынок – система экономического обмена, основанная на свободном заключении контрактов между экономическими субъектами.
- Государственное вмешательство ограничивается спецификацией и защитой прав собственности, а также гарантией соблюдения контрактов, заключенных между экономическими субъектами.

Централизованно-плановая экономика

- Основана на господстве государственной собственности.
- Регулятором экономического процесса является государственный план, который представляет собой инструмент прямого управления экономическим процессом.
- В результате, государство полностью контролирует экономический процесс, реализуя приоритетные со своей точки зрения цели за счет мобилизации ресурсов на приоритетных направлениях.

Смешанная экономика

- Представляет собой гибрид централизованно-плановой и свободной-рыночной экономики. В ней государственная собственность находится на паритетных началах с частной, то есть как частные лица, так и государство имеют в своем распоряжении значительную долю экономических ресурсов.
- Регулирование экономического процесса происходит как за счет действия рыночного механизма, так и за счет государственного вмешательства, которые носят косвенный характер создавая стимулирующие и сдерживающие экономические стимулы.
- Государство предоставляет предприятиям, работающим на приоритетных экономических направлениях субсидии, налоговые льготы, дешевые кредиты и т.п. и, наоборот, облагает повышенными налогами и создает другие препятствия в тех сферах экономической деятельности, развитие которых считается нежелательным.

Сравнительная характеристика типов экономических систем

Признаки	Традиционная экономика	Свободная рыночная экономика	Централизованно-плановая экономика	Смешанная экономика
Господствующая форма собственности	Семейная	Частная	Государственная	Частная и государственная
Механизм саморегулирования	Обычай	Рынок	План	Рынок и план
Основные функции государства	Реализация общезначимых экономических задач	Спецификация и защита прав собственности	Прямое управление экономическими процессами	Спецификация и защита прав собственности, косвенное управление экономическими процессами

Современные экономические системы

- В современном мире господствует смешанная экономическая система.
- Чистая рыночная экономика несет с собой значительное неравенство в распределении доходов, низкую степень социальной защиты, пренебрежение общественными интересами, безработицу и периодические кризисы перепроизводства.
- Чистая плановая экономика страдает пренебрежением к личным интересам, отсутствием гибкости и неэффективным использованием ресурсов, дефицитом потребительских товаров и отсутствием экономической свободы.
- 2 пути к смешанной экономике

Вопросы и ответы