#### §16. Обмен, торговля, реклама

- Зачем люди обмениваются
- Торговля и ее формы
- Реклама двигатель торговли

#### Значение обмена

При обмене не нужно всё необходимое делать самому; обмен позволяет включить в своё пользование большой объём разнообразных благ.

Свойства товара

**Потребительская стоимость** 

**Меновая стоимость** 

Стоимость – мера, с помощью которой определяется ценность товара или его полезность.

У товаров, одинаковых по целям назначения, одинаковая потребительная стоимость, но может быть разница в качестве, в материалах, из которых изготовлен товар, разница в затраченных ресурсах, что приводит к разной меновой стоимости.

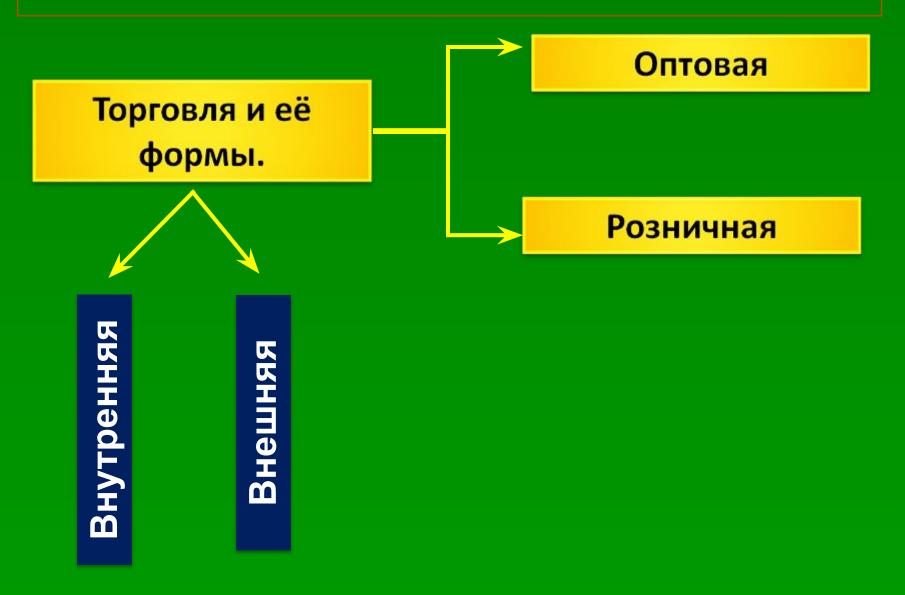
Стоимость затрат на разные виды товаров может оказаться одинаковой, что может привести к одинаковой меновой стоимости, но потребность в этих товарах может оказаться совершенно разной.

Цена товара – это его стоимость, выраженная в денежной форме.

Условия обмена: равноценность и взаимовыгодность.

Бартер – обмен без денег.

## Торговля – отрасль хозяйства, реализующая товары путем купли-продажи.



Оптовая Продажа товаров большими партиями: покупка партии цветов магазином у

Примеры

Виды

торговли

тепличного хозяйства. Рознична Продажа единичных товаров или мелкими партиями: любая покупка в магазине.

Внутренн Торговля в пределах одной страны: продажа ЯЯ

автомобилей ВАЗ на территории нашей страны. Торговля с зарубежными странами по особым

Внешняя правилам, принятым во всём мире: поставка партии бананов в нашу страну из Эквадора в обмен HA BOCHHVIO TEXHUKV

# Реклама

(от итальянского «reclamo» – «громко кричать») – пропаганда идей, товаров и услуг, призванных повысить их привлекательность для потребителя.

### Функции рекламы.

- 1. Информативная.
- 2. Психологическая.
- 3. Стимулирующая.

РАЗНОВИДНОСТИ РЕКЛАМЫ.

1. Престижная – формирует формы.

2. Коммерческая стимулирует продажи, ускоряет товарооборот, помогает искать выгодных партнёров.

