



БИЗНЕС ПЛАН НА ТЕМУ: «ПОШИВ ТРИКОТАЖНЫХ ИЗДЕЛИЙ»

Выполнил: студент группы Э-24

Хализева Елена

Курск - 2019

Миссия

Миссией данного бизнес-плана является удовлетворение потребностей потребителей трикотажной продукции, обеспечить высокое качество продукции и высокого уровня обслуживания, что вызовет чувство удовлетворения потребителей.



Резюме

Данный вид услуг является перспективным видом деятельности, так как рынок данного вида услуг является одним из крупнейших рынков и имеет тенденцию к увеличению в связи с постоянным ростом спроса на данную услугу.

Основными клиентами на начальном этапе организации данного бизнеса будут физические лица, в дальнейшем планируется расширение бизнеса путем увеличения клиентской базы.

Общая стоимость проекта составляет 120 000 рублей, из них:

- личные средства (накопления) – 120 000 рублей.



Услуга

Моей услугой является пошив легкой одежды, а именно футболок.

Цены на 1 услугу планирую устанавливать в среднем 650 рублей, что на 10–15% ниже по сравнению с ценами других производителей данной услуги на рынке.



Производственный план

Для оказания данной услуги необходимо приобрести следующее *оборудование*:

№ п/п	Наименование	Ед. Изм.	Кол-во	Цена за 1 ед. в руб.	Сумма в руб.
1	Коверлок Astralux 8000CL	Шт.	1	42 500,00	42 500,00
2	Плоскошовная машина Jack JK-W4-01GB	шт.	1	37 500,00	37 500,00
3	Стол для раскроя	Шт.	1	2 000,00	2 000,00
4	Инструменты	Шт.	15	100,00	1 500,00
	Итого:		18	X	83 500,00

Для оказания данной услуги необходимы расходные материалы (в расчете на одну услугу):

№ п/п	Наименование	Ед. изм	Кол-во	Цена за 1 ед. в руб.	Сумма в руб.
1.	Полотно	М	0,8	160,00	128,00
2.	Нитки (катушка 50 м)	Шт.	0,08	60,00	4,8
3.	Стикеры и этикетки	Шт.	1	70,00	70,00
	Итого:			X	202,8

Расходы на рекламу и продвижение услуги планируется установить из расчета 5 000 рублей в год.

Прочие расходы запланированы из расчета 10 рублей на 1 услугу, или 13200 рублей в год.

Таким образом, себестоимость услуги на планируемый год осуществления деятельности складывается из следующих затрат:

№ п/п	Наименование затрат	Сумма в руб.	
		на 1320 услуг	на 1 услугу
1.	Материальные затраты	267 696,00	202,80
2.	Оплата труда наемных работников	-	-
3.	Страховые взносы за наемных работников	-	-
4.	Амортизационные отчисления по оборудованию	46 000,00	34,80
5.	Затраты на аренду	-	-
6.	Транспортные расходы	-	-
7.	Расходы на рекламу	5 000,00	3,8,
8.	Прочие расходы	13 200,00	10,00
	Итого:	331 896,00	251,40

Организационный план

Предпринимательская деятельность регистрируется в качестве **индивидуального предпринимателя.**

Форма собственности – **частная.**

Создания дополнительных рабочих мест (привлечения наемных работников) не планируется. Услуга будет оказываться силами индивидуального предпринимателя.

Общая стоимость проекта составляет 93 000 рублей, из них:

- личные средства (накопления) – 93 000 рублей.

SWOT-анализ

Внутренняя среда

Сильные стороны

- 1) Положительные отзывы о качестве товара;
- 2) Устойчивое финансовое положение;
- 3) Накоплен опыт учета продаж и создана база данных о клиентах;
- 4) Готовность к работе с самостоятельным балансом и счетами в банке;
- 5) Качественная продукция;
- 6) Индивидуальный подход к клиенту.

- 1) Низкий уровень платежеспособности населения;
- 2) Недостаточный опыт рекламы;
- 3) Недостаточный управленческий опыт;
- 4) Несформировавшийся имидж;
- 5) Небольшой ассортимент предлагаемой продукции.

Внешняя среда

Возможности

- 1) Диверсификация рынка;
- 2) Инициативность 1-го лица;
- 3) Увеличение объемов производства;
- 4) Гибкость ассортимента;
- 5) Введение дополнительных услуг.

Угрозы

- 1) Экономическая нестабильность;
- 2) Проблемы сбыта;
- 3) Рост инфляции;
- 4) Снижение общего уровня покупательной способности.

Финансовый план

Для целей налогообложения доходы от моего вида деятельности будут облагаться налогами по упрощенной системе налогообложения в соответствии с главой 26.2 «Упрощенная система налогообложения».

Объектом налогообложения признаются доходы, уменьшенные на величину расходов (статья 346.14 НК РФ).

Ставка налога составляет 15% (статья 346.20 НК РФ, Закон РТ от 17 июня 2009 года N 19-ЗРТ).

Налог на прибыль:

$(858\,000 - 331\,896) * 15\% = 78\,915,6$ руб.



Предприниматели уплачивают **за себя** страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации и фонды обязательного медицинского страхования в размере, определяемом исходя из стоимости страхового года.

Стоимость страхового года определяется как произведение минимального размера оплаты труда (МРОТ), установленного на начало финансового года, за который уплачиваются страховые взносы, и тарифа страховых взносов в соответствующий государственный внебюджетный фонд, увеличенное в 12 раз.

Таким образом, страховые взносы на планируемый год составят:

Взнос в ПФР: $6204 * 12 * 26\% + (858\ 000 - 300\ 000) * 1\% = 24\ 936,48$ руб.

Взнос в ФФОМС: $6204 * 12 * 5,1\% = 3\ 796,85$ руб.

Общая налоговая нагрузка за год составит 28 753,33 руб.



Отчет о прибылях и убытках

№ п/п	Показатели	Сумма в 1-й год деятельности
1.	Выручка (продажи)	858 000,00
2.	Себестоимость продаж (расходы)	331 896,00
3.	Валовая прибыль/убыток (доход до налогообложения)	526 104,00
4.	Налоговые выплаты	78 915,60
5.	Страховые взносы за предпринимателя в виде фиксированного платежа	41 818,00
6.	Чистая прибыль (чистый доход)	418 435,07
7.	Использование чистой прибыли (чистого дохода)	418 435,07
7.1.	На расширение производства/накопление	15 000
7.2.	На распределение/потребление	403 435,07

Отчет о движении денежных средств

№ п/п	Показатели	Сумма в 1-й год деятельности
1.	Средства на начало года (отчетного периода)	0,00
2.	Приход денежных средств	951 000,00
3.	Расход денежных средств	843 000,00
4.	Увеличение (+), уменьшение (-) денежных средств	108 000,00
5.	Средства на конец года (отчетного периода)	108 000,00

Показатели эффективности бизнеса

Срок окупаемости капиталовложений:

$$T=120\ 000,00/41\ 818,00=0,3 \text{ года}$$

Коэффициент эффективности капиталовложений:

$$K=418\ 435,07/120\ 000,00=3,49$$

Рентабельность:

$$P=120\ 000,00/858\ 000,00*100=13,99\%$$

Спасибо за внимание!