

Структура и содержание внешнеторгового контракта



Сделал: Абитжан Айбек
Группа: 2э-2-1

План:

- 1. Понятие внешнеторгового контракта
- 2. Требования внешнеторгового контракта 3. Обязательные условия контракта
- 4. Структура и условия контракта

- Основной правовой формой экспортно-импортных внешнеэкономических операций является внешнеторговый контракт - предпринимательский договор, регулирующий отношения в области международного обмена товарами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности.

- Требования в форме внешнеторгового договора установлены в частях 1 и 4-й Венской конвенции и обязательны для всех участников независимо от того, приняли они ее или нет. Венская конвенция вступила в силу с 1988 г. Она состоит из четырех частей и 101 статьи.



VIENNA CONVENTION
ON DIPLOMATIC RELATIONS

Done at Vienna
On 18 April 1961

- В контракте купли-продажи обязательным условием является переход права собственности на товар от продавца к покупателю. До заключения контракта необходимо выяснить следующее:

разрешены ли ввоз, вывоз товара на территорию страны;

облагается ли товар экспортной, импортной пошлиной, и каков ее размер;

попадает ли товар под режим лицензирования или квотирования;

требуется ли получение санитарных, ветеринарных и экологических сертификатов;

какие документы необходимы для обеспечения пропуска товара за границу.

- Все условия контракта можно рассматривать с точки зрения их обязательности для продавца и покупателя и с точки зрения их универсальности. Структура контракта:

преамбула;
количество товара;
качество товара;
базовые условия поставки;
цена;
платежи;
документы для оплаты;
срок и дата поставки;

Преамбула - вводная или
вступительная часть правового акта.

ДОГОВОР N _____
купли-продажи товара

г. _____ "___" _____ г.

_____ в _____ лице
действующ _____ на основании _____, именуем__ в дальнейшем
"Продавец", с одной стороны, и _____ в лице
_____ действующ _____ на основании _____,
именуем__ в дальнейшем "Покупатель", с другой стороны, заключили настоящий Договор о
нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. По настоящему Договору Продавец обязуется передать в собственность
Покупателя _____

(указать наименование, вид, характеристики товара)
(далее по тексту - "Товар") в количестве и ассортименте, указанных в п. 1.2
настоящего Договора, а Покупатель обязуется принять Товар и уплатить за
него цену в размере и в порядке, предусмотренных Договором <1>.

1.2. Продавец передает Покупателю следующий Товар:

1.2.1. _____ в количестве
_____ (наименование Товара)

_____ (указать количество или порядок его определения)
в следующей комплектности: _____.

Количество товара

- В договоре должно быть определено количество приобретаемого товара. Обычно оно указывается в том же пункте договора, что и наименование товара.
- Количество товара может быть:

установлено в соответствующих единицах измерения;

предусмотрено в денежном выражении;

согласовано путем установления в договоре порядка его определения.

- **Согласование количества товара в соответствующих единицах измерения.**
- Стороны могут установить количество подлежащего поставке товара в определенных единицах измерения. Помимо указания на число единиц товара (штук), его количество может быть установлено:
- в единицах измерения длины (метр, километр, дюйм)
- в единицах измерения площади (квадратный метр)
- в единицах измерения объема (кубический метр, литр, галлон, баррель)
- в единицах измерения веса (килограмм, центнер, тонна, унция). В этом случае необходимо также указать тип веса - нетто (без тары) или брутто (с тарой).

- Согласование количества товара в денежном выражении
- Стороны могут определить количество товара, подлежащего поставке, в денежном выражении. В этом случае в договоре необходимо указать:
- общую стоимость товара;
- цену единицы товара

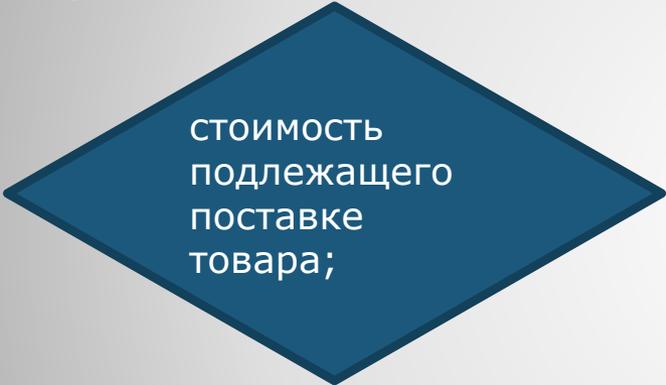
- Порядок определения количества товара может быть установлен с использованием таких показателей, как:

ставки и коэффициенты, устанавливаемые органами власти;

данные бухгалтерской или статистической отчетности одной из сторон договора;

курсы иностранных валют, устанавливаемые официально или в ходе биржевых торгов.

- Определение количества товара с использованием ставок и коэффициентов, устанавливаемых органами власти
- При таком порядке в договоре должны быть установлены:



стоимость
подлежащего
поставке
товара;



нормативный
акт, согласно
которому будет
определяться
цена за единицу
товара

- Определение количества товара с использованием данных бухгалтерского учета или статистической отчетности
- В этом случае в договоре устанавливаются:

размер доли, обозначаемый процентом, десятичной или простой дробью;

документ, содержащий данные о количестве произведенной продукции, от которого исчисляется доля.

- Соответственно, если по данным статистической отчетности поставщика на дату поставки было произведено 100 литров молока, а договор предусматривает поставку 70% произведенной продукции, количество поставляемого товара будет равно 70 литрам ($100 \times 70\% = 70$).

- Определение количества товара с использованием курсов иностранных валют
- Для установления данного порядка стороны должны указать в договоре:

общую стоимость и цену единицы товара (одно значение устанавливается в рублях, другое — в иностранной валюте);

курс иностранной валюты к рублю. Он должен быть согласован путем указания наименования валюты, органа, устанавливающего курс, и определенного сторонами момента времени.

- Качество товара – совокупность свойств, пригодность товара для использования по его назначению в соответствии с потребностями покупателей.
- Качество определяют:

- по стандарту
- по техническим причинам

- по спецификации
- по образцу

- по предварительному осмотру
- по описанию и по выходу готового продукта

● Базовые условия поставки определяют, кто несет расходы, связанные с транспортировкой товара, т. е. расходы, которые несет экспортер, включают в цену товара. Базисными они называются потому, что устанавливают базис поставки товара и оказывают влияние на уровень цены товара.

EXW	любые виды транспорта	EX Works (... named place) Франко завод (...название места)
FCA	любые виды транспорта	Free Carrier (...named place) Франко перевозчик (...название места)
FAS	морской и внутренний водный транспорт	Free Alongside Ship (... named port of shipment) Франко вдоль борта судна (... название порта отгрузки)
FOB	морской и внутренний водный транспорт	Free On Board (... named port of shipment) Франко борт (... название порта отгрузки)
CFR	морской и внутренний водный транспорт	Cost and Freight (... named port of destination) Стоимость и фрахт (... название порта назначения)
CIF	морской и внутренний водный транспорт	Cost, Insurance and Freight (... named port of destination) Стоимость, страхование и фрахт (...название порта назначения)
CIP	любые виды транспорта	Carriage and Insurance Paid To (... named place of destination) Фрахт/перевозка и страхование оплачены до (...название места назначения)
CPT	любые виды транспорта	Carriage Paid To (... named place of destination) Фрахт/перевозка оплачены до (...название места назначения)
DAT	любые виды транспорта	Delivered At Terminal (... named terminal of destination) Поставка на терминале (... название терминала)
DAP	любые виды транспорта	Delivered At Point (... named point of destination) Поставка в пункте (... название пункта)
DDP	любые виды транспорта	Delivered Duty Paid (... named place of destination) Поставка с оплатой пошлины (... название места назначения)
DDU	любые виды транспорта	Исключен из Инкотермс 2010 Delivered Duty Unpaid (... named place of destination) Поставка без оплаты пошлины (... название места назначения)
DAP	любые виды транспорта	Исключен из Инкотермс 2010 Delivered At Frontier (... named place) Поставка до границы (... название места поставки)
DEQ	любые виды транспорта	Исключен из Инкотермс 2010 Delivered Ex Quay (... named port of destination) Поставка с пристани (... название порта назначения)
DES	любые виды транспорта	Исключен из Инкотермс 2010 Delivered Ex Ship (... named port of destination) Поставка с судна (... название порта назначения)

- Цены устанавливаются за:



- Условия платежа
- В данном разделе содержится:
-

код и название валюты, используемой для оплаты товара с учетом таможенного классификатора, предусмотренного для юридического оформления сделки и для соответствия платежной и фактической стоимости товара в конкретном валютном эквиваленте

список обязательных документов, при сделке купли-продажи между Продавцом и Покупателем, свидетельствующих о факте отгрузки и подтверждающих номенклатурные особенности и стоимость товара

сроки оплаты и кредитные условия, если они предусмотрены в договоре

- По форме оплаты внешнеторговые контракты бывают:

с оплатой в денежных единицах – сделки подразумевают расчет в валюте, вид которой, а также форма и способ платежа согласованы в договоре сторон;

с полным расчетом в товарном виде. Этот вариант внешнеторговых контрактов применяют для продукции, стоимость которой привязана к цене приобретаемого товара, без применения валютных расчетов (бартер)

- При купле-продаже машин и оборудования в контракт добавляются такие пункты:

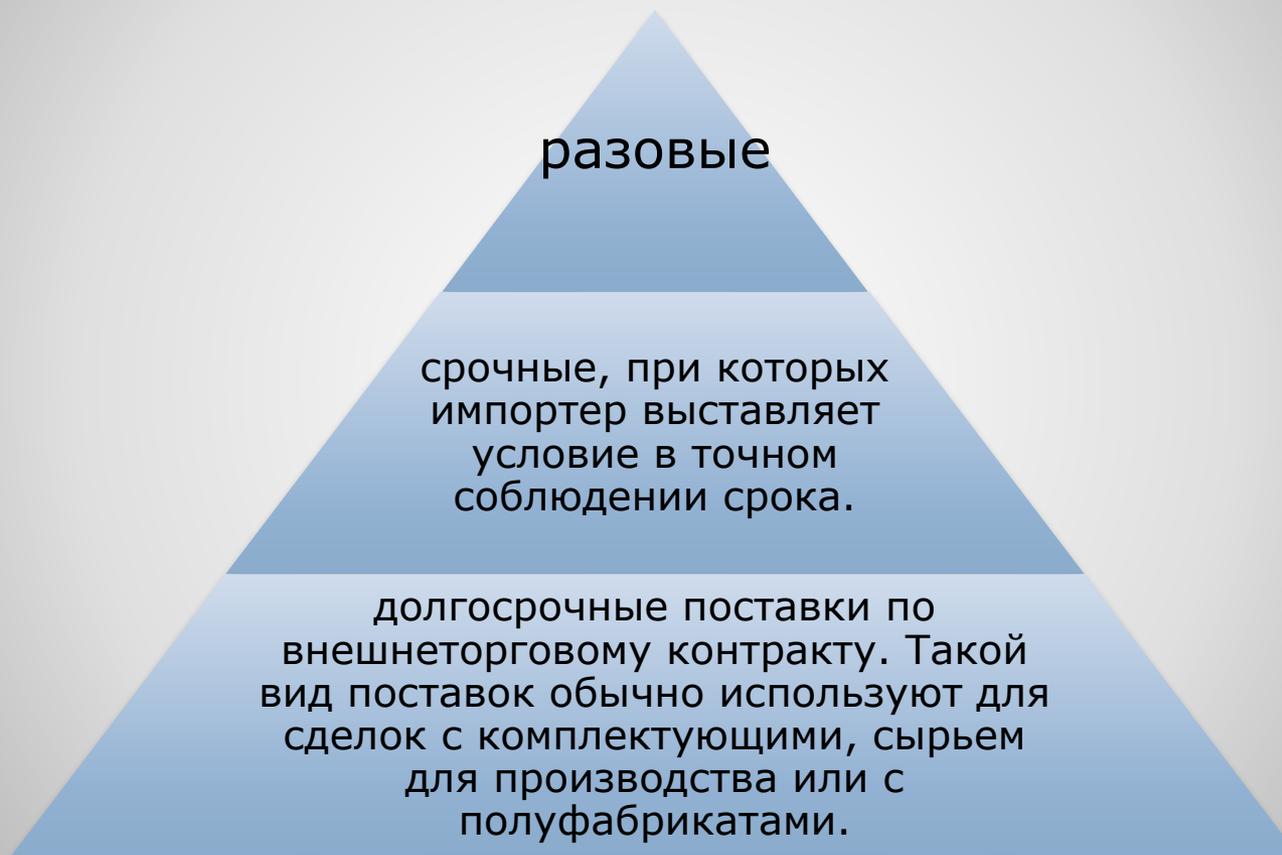
технические
условия

техническая
документация

техническое
обслуживание в
гарантийный
период

послегарантийное обслуживание

- По времени поставки различают следующие разновидности внешнеторговых контрактов:



Счёт на оплату — необязательный **документ**, содержащий платежные реквизиты получателя, по которым покупатель осуществляет перевод денежных средств за перечисленные в счете товары (работы, услуги). Документ, который служит для оплаты покупателем купленного товара или для перечисления предоплаты. Никогда не являлся первичным документом, так как не отражает факт хозяйственной жизни.

Утвержденной унифицированной формы счёта на оплату товаров и услуг не существует. Форма может быть любая, на усмотрение компании.

Реализация товаров 0000-000008 от 16.03.2014 14:21:09

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | Печать | Все действия

Номер: 0000-000008 от: 16.03.2014 14:21:09 | Магазин: На октябрьском

Контрагент: детский сад №12 | Склад: Отдел "Детское питание"

Дисконтная карта: | Организация: ИП Ковалев

Продавец: |

Товары (1) | Скидки | Бонусы | Дополнительно

Добавить | Удалить | Изменить | Подобрать товары... | Цены | Скидки (наценки)

N	Артикул	Номенклатура	Ха...	Количество	Цена	% авт.	Сумма авт.	% руч.
1		Каша Овсяная Nestle	...	20,000	170,00			

Итого: _____ Скидка (наценка): _____ Счет-фактура: _____

Сумма с НДС: 3 400,00 | Сумма: 0,00 | Создать счет-фактуру

Сумма НДС: 0,00

Ответственный: Администратор

Комментарий: _____

Проведен

УНП 192500525, НЛ Белинтрейд 000

Копия чека № 0000000000 от 20 ноября 2015 г. 11:04:23

Покупатель: Физическое лицо

№: 375-000000; Иванов Иван

№	Товар	Количество	Цена, руб.	Сумма, руб.	Вес ед., кг
1	Enerwood Every (mini) 31 «Чай Every Black» (mini), чайный напиток, 33 пакетов, 66 г (01.10.2016)	1шт	54 000	54 000	0,13
Пакеты					
2	Пакет-майка п/з 28*50 см. белый	1шт			0,00

Итого: 54 000 руб.
Итого вес (кг): 0,13

Всего наименований 2, на сумму 54 000 руб.

Пятьдесят четыре тысячи рублей
PV: 1,5

Продавец



Покупатель

Иванов Иван

- *Срок поставки*: согласованный сторонами и зафиксированный в контракте временной период, в течение которого продавец обязан передать товар покупателю.
- Продавец может поставить товар в определенный день (календарная дата), что используется очень редко. В течение определенного периода (самый распространенный способ). В разумный срок после заключения договора, в любом другом случае в течение 3 месяцев после заключения контракта.

● Тесты:

- 1. Базовые условия поставки определяют:
 - 1) цену за поставку
 - 2) расхода за поставку
 - 3) динамичность компании
 - 4) строение
 - 5) расходы, которые несет экспортер, включают в цену товара
- 2. Качество определяют:
 - 1) по стандарту
 - 2) по местонахождения компании
 - 3) по цену
 - 4) объема
 - 5) за весовую единицу
- 3. Венская конвенция вступила в силу с
 - 1) 1978
 - 2) 1985
 - 3) 1925
 - 4) 1988
 - 5) 1965

●

- 4. До заключения контракта необходимо выяснить следующее:
 - 1) единицу массы
 - 2) разрешены ли ввоз, вывоз товара на территорию страны;
 - 3) стандарта
 - 4) документы для оплаты
 - 5) техничесие документации

- 5. При купле-продаже машин и оборудования в контракт добавляются такие пункты:
 - 1) единица массы
 - 2) послегарантийное облсуживание
 - 3) образец
 - 4) предварительный осмотр
 - 5) цена товара

- Список использованной литературы :
 - <http://be5.biz/ekonomika/m021/56.html>
 - <http://economy-ru.com/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost/141-soderzhanie-struktura-vneshnetorgovogo-20338.html>
 - <http://ref.by/refs/53/12000/1.html>
 - <http://www.wood.ru/ru/kobas01.html>
 - http://www.iskovoe.ru/article/rekomendacii-po-zaklyucheniyu-dogovora-postavki-2.html#Soglasovanie_v_denejnom
 - <http://www.grandars.ru/college/pravovedenie/dogovor-postavki-tovarov.htm>

Спасибо за внимания!!!