

Основные принципы формирования внешнеторговых цен, таможенные пошлины (тарифы), порядок определения таможенной стоимости экспортных и импортных товаров, порядок формирования и установления цен экспортируемые и импортируемые товары

Работу выполнила
студентка 4 курса
группы БМ – 401
Калашина Татьяна

Работу проверила
Щиголева Татьяна Игоревна

Сущность внешнеторговой ценовой политики



Внешнеторговая деятельность является важной отраслью экономики. С одной стороны, она отражает состояние хозяйства страны, с другой - оказывает воздействие на развитие экономики.

Нормативная база



- Указ президента РФ от 06.03.1995 № 245 (ред. от 16.11.1996) "Об основных принципах осуществления внешнеторговой деятельности в Российской Федерации"
- Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 30.11.2013) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности"

Классификация мер, регулирующих внешнюю торговлю

На внешнеторговые цены существенное воздействие оказывает регулирование со стороны государства. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) — орган, созданный в 1964 г. для поощрения международной торговли в целях ускоренного экономического развития, все меры, регулирующие внешнюю торговлю, классифицировала на восемь видов:

- 1) *тарифные (установление экспортных и импортных тарифов);*
- 2) *паратарифные;*
- 3) *меры контроля над ценам;*
- 4) *финансовые;*
- 5) *меры автоматического лицензирования;*
- 6) *меры количественного контроля;*
- 7) *монопольстические;*
- 8) *технические.*

1. Тарифные меры



Под **тарифными мерами** понимается установление таможенных тарифов, представляющих собой систему ставок таможенных пошлин, которыми облагаются товары, ввозимые в данную страну (или вывозимые из данной страны). Таможенные пошлины используются в качестве средства воздействия на международное разделение труда (они стимулируют производство и вывоз одних товаров, затрудняют ввоз других и т.п.).

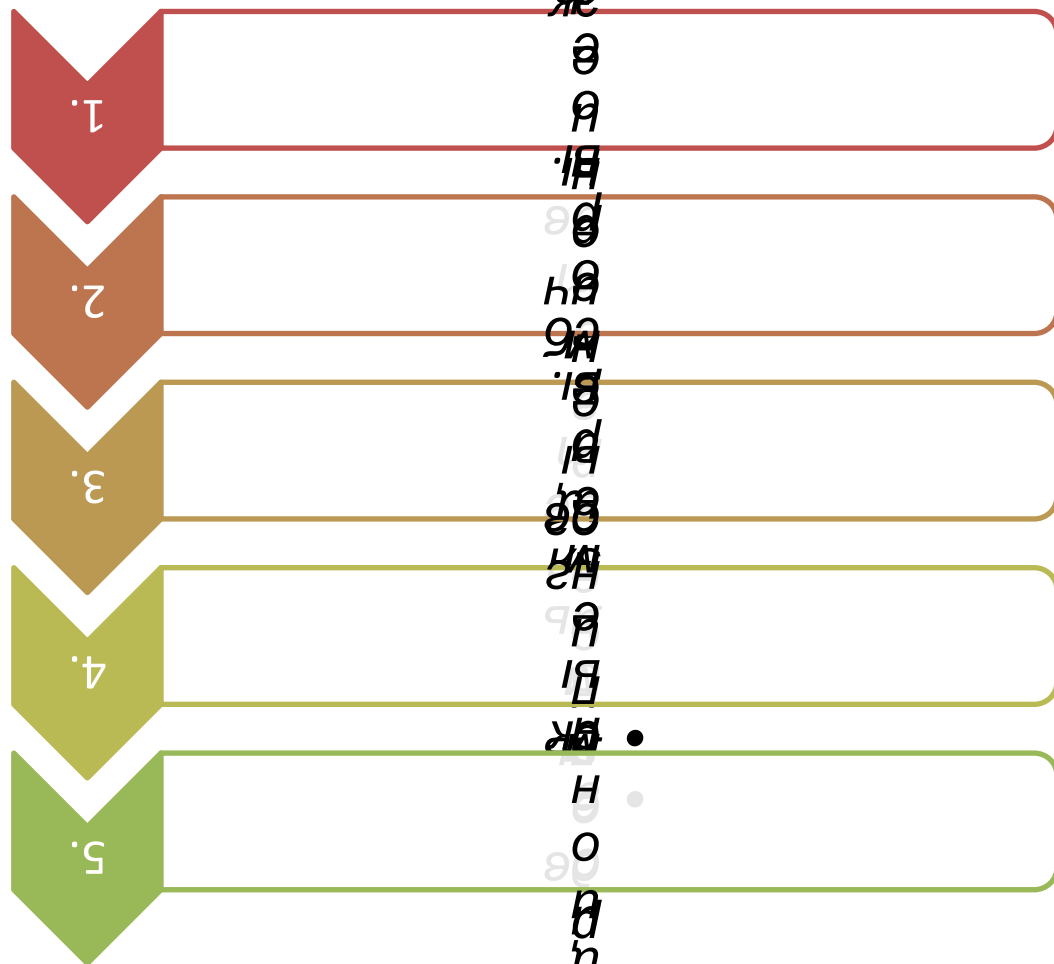
2. Паратарифные меры

Увеличивают стоимость импортируемого товара на дополнительную величину по сравнению с таможенной пошлиной (на определенный процент или определенную сумму на единицу товара). К ним относятся:

1) *сборы за таможенное оформление, хранение и таможенное сопровождение товаров.*

2) *внутренние налоги, взимаемые с импортных товаров (налог на добавленную стоимость (НДС) и акцизы).*

3. Меры контроля над ценами



Вводятся в целях поддержания или стабилизации внутренних цен, предотвращения ущерба от нечестной торговой практики иностранных конкурентов.

4. Финансовые меры



Регулируют доступ импортеров к иностранной валюте и цены на валюту для них, а также условия платежа. Такие меры могут увеличивать стоимость импорта.

5. Меры автоматического лицензирования

Носят формальный характер и по существу ограничениями не являются.

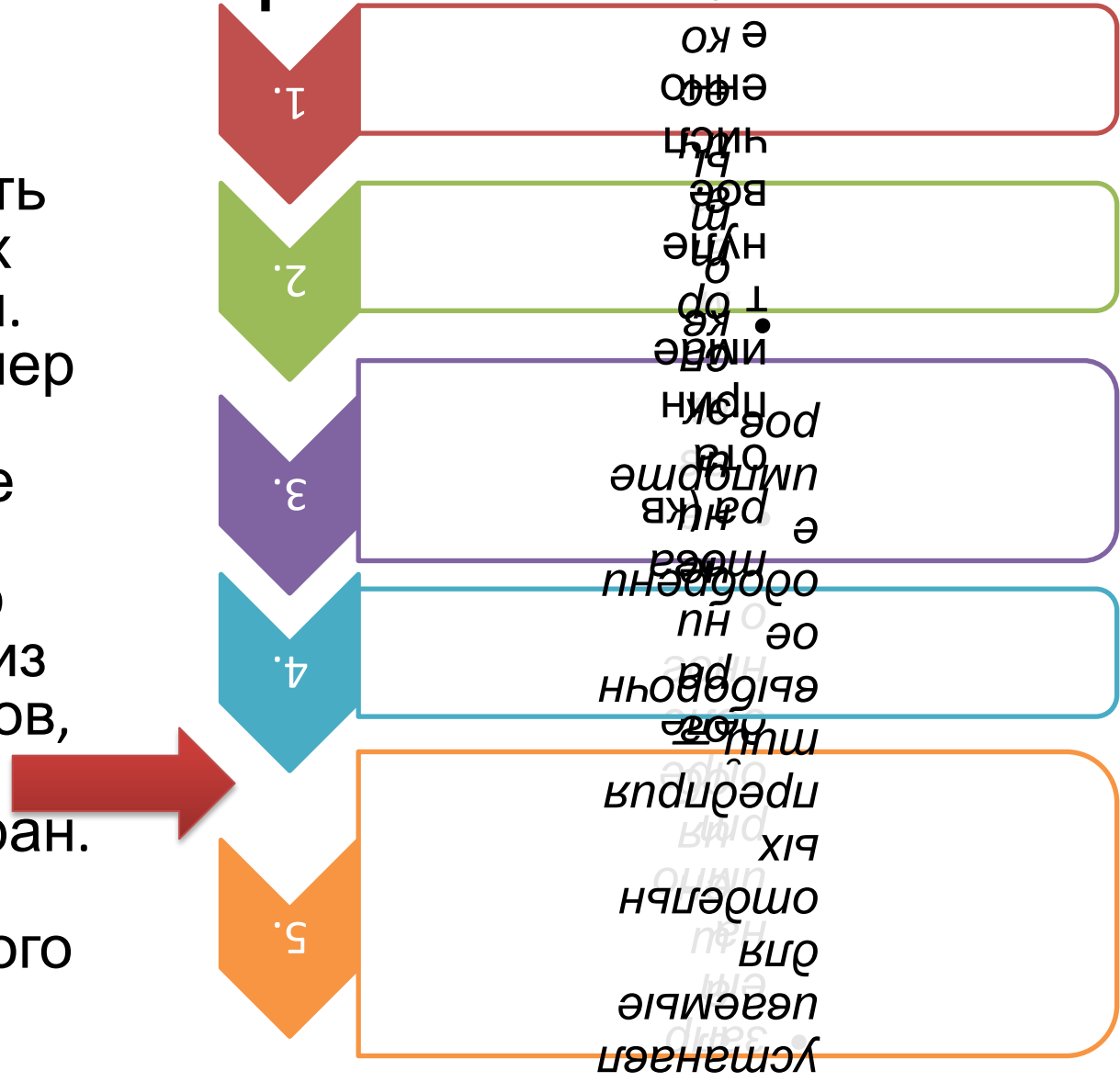
Автоматическое лицензирование — свободное разрешение на импорт.

Иногда автоматическое лицензирование осуществляется в форме выдачи открытой генеральной, или либеральной, лицензии.

6. Меры количественного

контроля

Важная разновидность нетарифных ограничений. Целью таких мер является ограничение импорта конкретного товара либо из всех источников, либо из конкретных стран. Меры количественного контроля включают:



7. Монополистические меры

8. Технические меры

- **Монополистические меры** — меры по предоставлению права импорта определенной группе хозяйствующих субъектов. Примером таких мер может служить государственная монополия на импорт определенных товаров.
- **Технические меры** — это нетарифные ограничения, основанные на контроле качества, безопасности, других характеристик товаров. Такие меры включают:
 - 1) *техническое регулирование;*
 - 2) *предотгрузочную инспекцию.*

Протекционизм и либерализм



- **Протекционизм** — политика государства, направленная на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции (иногда направлена на захват внешних рынков).



- **Либерализм** - политика государства, направленная на снижение всевозможных барьеров, препятствующих развитию внешнеэкономических связей.

Характеристика налоговых платежей декларанта и расчет цен на импортные товары.

- Декларантом может быть лицо, перемещающее товары через таможенную границу РФ, либо таможенный брокер (посредник).

ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ № _____

Сверяется в течение всего периода выезда и пребывания таможенным органом при возвращении гражданина. Неправильный ответ отмечается в соответствующей рамке знаком . Точечная информация размещается в строке отведенная для этого поля, ограниченная квадратиками, печатными буквами.

1. Сведения о пассажире:

Фамилия: ИВАНОВ Имя: АНДРЕЙ Отчество: ПЕТРОВИЧ

2. Вид следствия:

Выезд: Транзит:

3. Страна (страны) происхождения:

РОССИЯ РОССИЯ УЗБЕКИСТАН

4. Цель поездки: Служебная Частная Прочая Туристическая

5. Сведения о наличии товаров и суммы национальной валюты Республики Узбекистан или иной национальной валюты, валютные ценности, количество изделий по драгоценным металлам, камней в любом виде и состоянии:

Наименование валюты	цифрами	прописью	Сумма/количество
1. РУБЛИ	1 0 0 0	десять тысяч	
2. ДОЛЛАРЫ	1 0 0 0	одна тысяча	
3. ЕВРО	8 0 0	восемьсот	
Другие ценности или изделия			
1. золотой перстень	1 шт.	одна штука	

6. Сведения о товарах, указанных в подпунктах "а", "в" пункта 5:

№ п/п	Наименование и иные отличительные особенности товара, номер и дата выдачи разрешительного документа и орган, который его выдал.	Количество		Стоимость в национальной валюте или в долларах США
		цифрами	прописью	
1.	Фотокамера б/у	1	одна	100 долларов
2.	Ноутбук б/у	1	одна	400 долларов
3.	Видеокамера б/у	1	одна	250 долларов
4.	Телефон мобильный б/у	1	одна	80 долларов
				общая стоимость (итого) 830 долларов

7. Сведения о транспортном средстве:

Государственный номер: _____ Объем двигателя (куб.см): _____
 Вид, марка: _____ Год выпуска: _____
 Шасси №: _____ Кузов №: _____ Двигатель №: _____
 Таможенный режим: экспорт временный экспорт обратный экспорт
 транзит: вывоз: временный вывоз: обратный вывоз:
 Реквизит № от: _____ наименование нотариальной конторы: _____
 В случае если доверенность оформлена частным нотариусом: _____
 Реквизит № от: _____ Ф.И.О. нотариуса: _____

Мне известно, что сообщение в декларацию недостоверных сведений влечет за собой ответственность в соответствии с действующим законодательством Республики Узбекистан. Декларация при утере не возобновляется.

16 я н а в р я 2 0 1 0 г г

Для служебных отметок:

М.П.

а) Всеволод, бегемоты, электрические, радиоэлектронные материалы: Да Нет
 б) Наркотики, полиграфические, издательские, спондилопатологические вещества и лекарства: Да Нет
 в) Объекты флоры и фауны, их составляющие и продукция из них: Да Нет
 г) Высокочастотные радиоэлектронные устройства и средства связи: Да Нет
 д) Покрытия стирки и искусства: Да Нет
 е) Печатные издания и прочие носители данных: Да Нет
 ж) Табачные изделия, табачные изделия: Да Нет
 з) Табачные изделия, табачные изделия: Да Нет
 и) Временные экспортные (вывозные) товары: Да Нет

* Для таможенного контроля маркировка сведений о товарах, указанных в подпунктах "а", "в" пункта 5 в случае их наличия, необходимо указать на оборотной стороне декларации в пункте 6.

- Таможенная стоимость товаров определяется декларантом самостоятельно. Заявленная декларантом таможенная стоимость должна основываться на достоверной, количественно определенной и документально подтвержденной

Таможенные пошлины



- **Таможенная пошлина** представляет собой обязательный платеж, уплачиваемый налогоплательщиком при перемещении товаров через таможенную границу.
- Уплата таможенной пошлины является неотъемлемым условием ввоза товаров на таможенную территорию РФ и вывоза товаров с этой территории.

Таможенные ставки

- **Таможенные ставки устанавливаются следующих видов:**
- *адвалорные - в процентах к таможенной стоимости товаров;*
- *специфические - в строго установленном размере за единицу облагаемых товаров;*
- *комбинированные ставки - сочетающие оба вида ставок (адвалорные и специфические).*

Особые виды таможенных ПОШЛИН

- **Специальные пошлины** применяются в качестве защитной меры, если товары ввозятся на таможенную территорию РФ в количествах и на условиях, наносящих или угрожающих нанести ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров, либо как ответная мера на дискриминационные или иные ущемляющие интересы РФ действия со стороны других государств или их союзов.
- **Антидемпинговые таможенные пошлины** применяются в случаях ввоза на таможенную территорию РФ товаров по цене более низкой, чем их обычная стоимость в стране вывоза на этот момент. Такие пошлины являются средством защиты отечественных производителей подобных товаров.
- **Компенсационные таможенные пошлины** применяются в случаях ввоза товаров, при производстве или вывозе которых прямо или косвенно использовались субсидии.

Расчет таможенных сборов

Декларант кроме таможенной пошлины, уплачивает таможенные сборы и иные таможенные платежи.

К таможенным сборам *относятся:*

- таможенные сборы за таможенное оформление товаров;
- таможенные сборы за хранение товаров;
- таможенные сборы за таможенное сопровождение товаров.



Расчет акциза

- Исчисление сумм акцизного налога по подакцизным товарам, на которые установлены адвалорные ставки (ставка акцизов в процентах), производится по формуле:

$$Сд=Н*А, \text{ где}$$

- Сд - сумма акциза;
- Н - объект налогообложения (таможенная стоимость, увеличенная на сумму таможенной пошлины и таможенных сборов);
- А - ставка акциза в процентах.

Таможенная стоимость вывозимых товаров

- Постановление Правительства РФ от
06.03.2012 N 191
"Об утверждении Правил определения
таможенной стоимости товаров,
вывозимых из Российской Федерации"

Таможенная стоимость ввозимых товаров

Определить таможенную стоимость ввозимых товаров вы можете одним из шести методов:

- «по цене сделки с ввозимыми товарами»;
- «по цене сделки с идентичными товарами»;
- «по цене сделки с однородными товарами»;
 - методом вычитания стоимости;
 - методом сложения стоимости;
 - резервным методом.

Метод «по цене сделки с ввозимыми товарами»

- Таможенная стоимость по этому методу определяется так:

$$\begin{array}{|c|} \hline \text{Цена сделки} \\ \text{с ввозимыми} \\ \text{товарами} \\ \hline \end{array} + \begin{array}{|c|} \hline \text{Дополнительные} \\ \text{расходы} \\ \text{по приобретению} \\ \text{товаров} \\ \hline \end{array} = \begin{array}{|c|} \hline \text{Таможенная} \\ \text{стоимость} \\ \hline \end{array}$$

Метод «по цене сделки с идентичными товарами»

- Таможенная стоимость по этому методу определяется так:

$$\begin{array}{|c|} \hline \text{Цена сделки} \\ \text{с идентичными} \\ \text{товарами} \\ \hline \end{array} + \begin{array}{|c|} \hline \text{Дополнительные} \\ \text{расходы} \\ \text{по приобретению} \\ \text{товаров} \\ \hline \end{array} = \begin{array}{|c|} \hline \text{Таможенная} \\ \text{стоимость} \\ \hline \end{array}$$

Метод «по цене сделки с однородными товарами»

- Таможенная стоимость по этому методу определяется так:

$$\begin{array}{|c|} \hline \text{Цена сделки} \\ \text{с однородными} \\ \text{товарами} \\ \hline \end{array} + \begin{array}{|c|} \hline \text{Дополнительные} \\ \text{расходы} \\ \text{по приобретению} \\ \text{товаров} \\ \hline \end{array} = \begin{array}{|c|} \hline \text{Таможенная} \\ \text{стоимость} \\ \hline \end{array}$$

Метод вычитания стоимости

Этот метод применяется при условии, что ввозимые товары будут продаваться на территории России без изменения своего первоначального состояния.

За основу нужно взять цену недавней (не далее 90 дней) продажи данного товара (либо идентичных или однородных товаров) на внутреннем рынке.

Используйте цену продажи наибольшей партии товара. Из нее необходимо вычесть:

- расходы на выплату комиссионных вознаграждений;
- расходы на транспортировку, страхование, погрузочно-разгрузочные работы на территории России после выпуска товаров в свободное обращение;
- налоги, подлежащие уплате в связи с ввозом и реализацией товаров.

Метод сложения стоимости

Если вы не можете применить предыдущий метод (например, ввозимые товары до сих пор не продавались на внутреннем рынке), используйте метод сложения стоимости.

Для этого просуммируйте:

- затраты, связанные с производством ввозимого товара (например, стоимость материалов);
- прибыль, обычно получаемую экспортером в результате поставки в нашу страну таких товаров;
- расходы по перевозке (транспортировке) товаров до места их прибытия на таможенную территорию Российской Федерации;
- расходы по погрузке, выгрузке или перегрузке товаров;
- расходы на страхование в связи с международной перевозкой товаров.

Резервный метод

Если ни один из перечисленных методов не подходит, вы можете предложить на таможне свой способ оценки ввозимых товаров.

При этом необходимо помнить, что в качестве базы для оценки нельзя использовать:

- цены на внутреннем рынке страны экспорта (страны вывоза);
- цены на отечественные товары;
- цены товара, поставляемого из страны-экспортера в третьи страны;
- произвольно установленные или достоверно не подтвержденные цены.

ПРАВИЛА ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕН НА ЭКСПОРТИРУЕМУЮ ПРОДУКЦИЮ



- Четкого порядка регламентации процесса формирования цены при экспорте нет, но справедливо говорить о ее пределах.

Нижний предел цены при экспорте — это, как правило, сумма затрат на производство и нормативная прибыль производителя, а также расходов, связанных с доставкой товара до пункта, оговоренного в контракте, и сборов за его таможенное оформление.

- Экспортная таможенная пошлина, взимается далеко не со всех товаров, но если взимается, то в качестве обязательного платежа входит в расчет нижнего предела цены экспортера.

- Верхний предел цены при экспорте — контрактная цена экспортера

Правила формирования цен на импортируемую продукцию

Расчетный уровень цены при импорте является, по сути, нижним ее порогом и может быть представлен формулой:

$$C_{\text{ир}} = C_{\text{к}} + T_{\text{п}} + T_{\text{сб}} + A + P_{\text{вн}} + \text{НДС},$$

где $C_{\text{ир}}$ – расчетная цена импортируемого товара;

$C_{\text{к}}$ – контрактная цена товара, пересчитанная в рубли;

$T_{\text{п}}$ – импортная таможенная пошлина;

$T_{\text{сб}}$ – таможенный сбор;

A – акциз (если товар подакцизный);

$P_{\text{вн}}$ – внутренние расходы импортера, связанные с движением товара на внутреннем рынке и не оговоренные в контракте;

НДС – налог на добавленную стоимость.

- Верхний предел цены при импорте — цена, по которой импортируемая продукция может быть реализована на внутреннем рынке в соответствии с его конъюнктурой.

Использованный материал

- Блау С.Л. Принцип финансовой эквивалентности обязательств и его применение для совершенствования методики распределения ввозных таможенных пошлин в рамках Таможенного союза // Вестн. Рос. тамож. акад. – 2012. - № 2. – С. 88-96.
- Как изменятся таможенные пошлины с 23.08.2012 [Электронный ресурс] // ВТО-информ : [аналит. центр]. – 23.08.2012.
- Моденов А.К. Гармонизация внутреннего законодательства стран Таможенного союза как основа формирования Евразийского экономического о-ва // Вестн. ИНЖЭКОНа. Сер. Экономика. – 2012. - № 2. – С. 190-194.
- О таможенном регулировании в РФ : № 311-ФЗ : принят Государственной Думой 19 ноября 2010 года. - М. : Проспект, 2012. - 253 с.
- Попова Л.А. Реформирование таможенно-тарифной системы в рамках Таможенного союза / Л.А. Попова, А.П. Бойко // Вестн. Рос. тамож. акад. – 2012. – № 2. – С. 26-30.
- Постникова Л.В. О налоговой природе таможенных платежей // Вестн. АлтайГАУ. – 2012. – Т. 88, № 2. – С. 134-137.
- Таможенные пошлины 2012, 2013 – Первые шаги в ВТО: снижены пошлины на ввоз продуктов и авто // БухВести.ру. - 24.08.2012.