

Розничный партнер Lenovo

Украина 2018

Парфенов Виталий

Lenovo

безкінечно вперед
lenovo.ua

Краткое описание программы «Розничный партнер Lenovo»

Компания **Lenovo** продолжает программу авторизации розничных партнеров, направленную на поддержку розничных точек продаж.

Цель программы - создать широкую сеть авторизованных партнеров Lenovo в Украине.

Важно знать:

- В программе НЕ принимают участия магазины, которые входят в состав крупных национальных сетей;
- Программа является бессрочной, но ее условия согласовываются ежеквартально.



Преимущества программы для партнера

Преимущества программы авторизации

- 1) Сертификат авторизованного партнера Lenovo;
- 2) Обучение персонала;
- 3) Автоматическое участие во всех розничных активностях компании Lenovo (требуется подтверждение от партнера) ;
- 4) **Начисление денежного бонуса.**



Условия для участия в программе «Розничный партнер Lenovo»

Обязательные условия для участия в программе авторизации:

1. Наличие оговоренного ассортимента устройств Lenovo на полке магазина;
2. Равные или лучше условия мотивации продаж техники Lenovo в сравнении с конкурентными брендами.
3. Информационное сотрудничество с региональным представителем компании Lenovo.
4. Отсутствие серого товара Lenovo в сети.
5. Возможность указание дополнительного бонуса для продавца на ценнике (100, 150, 200, 350, 500 грн.).
6. Партнер может участвовать после старта программы, но не позднее чем за месяц до окончания. (продажи будут учитываться только в период его участия)

Более подробно с условиями данной программы Вас ознакомит Ваш ведущий менеджер / региональный представитель компании Lenovo.



Обязательные условия для получения квартального бонуса

1. Бонус выплачивается на дистрибьютора (Elko, MTI, ERC, Юг-контракт). Если партнер хочет получить бонус через другого партнера (например Brain), то он должен сам договориться с партнером о начислении и уведомить регионального представителя Lenovo.
2. Ежеквартальное присутствие минимум одного продавца с каждого магазина на аудиторных тренингах Lenovo.
3. Выполнение условий по программе, которую предварительно выбрал партнер (5, 5+2, 8, 8+2). Условие в течении квартала изменить нельзя.
4. Ежемесячная отчетность в **согласованной отчетной форме** о продаже техники Lenovo (до 5 числа каждого месяца) с обязательным указанием **серийного номера продукта**;
5. Разрешение региональным представителям размещение POSM материалов, таких как: табличка авторизованных партнеров, подставка под ноутбуки, коврики, подставка под брошюры, брошюры.
6. Включенная витрина (устройства должны быть подключены к сети и быть включены).

Условия выплаты бонуса по программе «Розничный партнер Lenovo» Q4 2018 года.

1. В начале квартала партнер выбирает минимальное кол-во ноутбуков Lenovo, которые должны присутствовать на полке (5 или 8 разных парт номеров). **После старта программы изменить к-во необходимых ноутбуков на полке нельзя!**
2. В программе участвуют ноутбуки IdeaPad, V серии и ThinkPad E, T, X.
3. Сумма бонуса зависит от объема продаж ноутбуков Lenovo в квартал.
4. **Предусмотрен дополнительный бонус в размере 1500 грн. за наличие на полке дополнительно не менее 2-х IP520/530/720s/330s(1050); Yoga 530/720/730/900/910/920; Y520/530/720/730 series;**

Схема расчета бонуса:

Ноутбук IdeaPad (минимальное наличие на полке не менее, чем в 80% посещений). Разные p/n, шт.	Продажа устройств IdeaPad/ThinkPad/V в квартал, шт.	Квартальный бонус за наличие ноутбуков, грн	Ноутбуки п. 4 (минимальное наличие на полке не менее, чем в 80% посещений). Разные p/n., шт.	Квартальный бонус, грн.	Общий квартальный бонус, грн.
5	15	1000 UAH	2	1500 UAH	2500 UAH
5	30	2300 UAH	2	1500 UAH	3800 UAH
5	50	5000 UAH	2	1500 UAH	6500 UAH
8	15	1500 UAH	2	1500 UAH	3000 UAH
8	30	4000 UAH	2	1500 UAH	5500 UAH
8	50	7500 UAH	2	1500 UAH	9000 UAH

Дополнение к программе «Розничный партнер Lenovo» 4Q 2018

Компания Lenovo предлагает участникам программы «Розничный партнёр Lenovo» дополнительную мотивацию за продажи ноутбуков Lenovo.

Цель программы - увеличение продаж авторизованных магазинов Lenovo.

Бонус предназначен исключительно для мотивации продавца!

- За каждое проданное устройство **IP 320/330/V130** партнер дополнительно получает 100 грн. на мотивацию продавцов.
- За каждое проданное устройство **V320/330; IP320s** партнер дополнительно получает 150 грн. на мотивацию продавцов.
- За каждое проданное устройство **Edge; IP520/530s/Yoga 520/530/720/730/330s(1050)** партнер дополнительно получает 200 грн. на мотивацию продавцов.
- За каждое проданное устройство **Y-series; Yoga 9xx; IP720S** партнер дополнительно получает 350 грн. на мотивацию продавцов.
- За каждое проданное устройство **ThinkPad X, T** партнер дополнительно получает 500 грн. на мотивацию продавцов.

Серия	Бонус, грн.
IP 320/330	100
V320/330; IP320s	150
Edge; IP520/530s/Yoga520/530/720/730//330s(1050)	200
Y-series; Yoga 9xx; IP720s	350
ThinkPad T, X series	500

Условия выплаты дополнительного бонуса на мотивацию продавца

Обязательные условия:

1. Обязательная ежемесячная корректная отчетность о продаже техники Lenovo с заполненными всеми полями формы отчёта. Отчётность предоставляется каждый месяц на протяжении периода действия программы.
2. **Обязательное заполнение ячейки «серийный номер» для каждого проданного устройства в отчёте** (на стикере серийный номер находится только после надписи «**Serial Number**»)
3. Бонус зачисляется вместе с основным платежом по программе «Розничный партнёр Lenovo» (в течении квартала следующего за отчетным).
4. Информационное сотрудничество с региональным представителем компании Lenovo.
5. Дополнительная мотивация указана на розничных ценниках при посещении регионального представителя.

Дополнительно к программе Розничный партнер Lenovo

Программа кредитования для партнеров

Цель программы – увеличить прибыль партнеров Lenovo путем увеличения средней цены продаваемой продукции Lenovo.
Цель достигается посредством увеличения процента продаж устройств в кредит/рассрочку в магазинах партнеров.

Преимущества программы кредитования для партнера

Срок действия программы: с 1.10.2018 до 31.12.2018


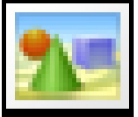


Преимущества программы кредитования

- 1) Авторизованный партнер Lenovo имеет возможность продавать ноутбуки Lenovo с более высоким заработком;
- 2) Компания Lenovo компенсирует 50% стоимости кредитного продукта в виде дополнительного бонуса;
- 3) Кредитный продукт может быть приобретен в любом банке Украины.

Условия выплаты дополнительного бонуса по программе кредитования

Продукты участвующие в программе кредитования: ноутбуки Lenovo на процессорах Intel Core i3/i5/i7 или AMD A9/A12/Ryzen. Только розничные продажи (не online).

Обязательные условия:

1. Обязательная еженедельная корректная отчетность о продаже техники Lenovo совместно с отчетностью по программе «Розничный партнёр Lenovo» с заполненными всеми полями формы отчёта (включая указание количества платежей)  îò÷âðíáÿ òíðíà
2. **Обязательное предоставление скан-копий банковских реестров** (детализации к актам выполненных работ) с мокрыми печатями (или эл. подписями), указанием устройств, стоимости устройств, вида банковского продукта, стоимости банковского продукта.
Сроки предоставления банковских реестров:
 - До 05.11.18 за продажи октября  îÒì ïðèèåđ.jpg
 - До 05.12.18 за продажи ноября  ïðèèâò ïðèèåđ.jpg
 - До 14.01.19 за продажи декабря  ïÓìÁ ïðèèåđ.jpg
3. Максимальное количество платежей подлежащие компенсации не более **15**.
4. Бонус зачисляется вместе с основным платежом по программе «Розничный партнёр Lenovo» (в течении квартала следующего за отчетным).
5. Информационное сотрудничество с региональным представителем компании Lenovo.
6. Компания Lenovo оставляет за собой право отказать в выплате бонуса в случае выявления махинаций со стороны партнера либо нарушение каких-либо условий программы.

Более подробно с условиями данной программы и всех дополнений Вас ознакомит Ваш ведущий менеджер / региональный

безкінечно вперед

Спасибо!

Lenovo

