



**ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ**

**РАЗРАБОТКА
РЕШЕНИЙ**

**ВНЕДРЕНИЕ
«ПОД КЛЮЧ»**

ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ РАЗВИТИЯ ВАШИХ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ» ДО РЕЗУЛЬТАТА ОТ LEXON BLITZ

Наиболее комплексный и системный инструмент по развитию Ваших продаж среди наших продуктов.

4
шаг

Четвертый шаг программы LEXON BLITZ – это ежемесячное Сопровождение и развитие Вашего бизнеса и продаж «ПОД КЛЮЧ».



ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЦЕЛИ
объем продаж и прибыли,
которые необходимо достичь



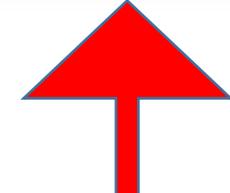
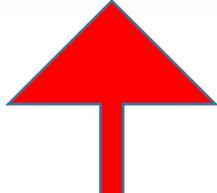
ВНЕДРЕНИЕ РЕШЕНИЙ «ПОД КЛЮЧ»
(разработка методологии, скрининг, обучение персонала, оптимизация процессов, контроль и систематизация показателей, тестирование и внедрение)



ПРОВЕДЕНИЕ АУДИТА
выявление точек
и параметров роста,



РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЙ
по развитию продаж и
достижению данного
целевого роста



ПРАВОВ ПО ТЕКСТУ:



РАЗРАБОТКА
РЕШЕНИЙ

ВНЕДРЕНИЕ
«ПОД КЛЮЧ»

3 МЕСЯЦА
РАЗВИТИЯ ДО
РЕЗУЛЬТАТА

4 шаг

Развитие продаж «ПОД КЛЮЧ»

«ПОД КЛЮЧ» ДО РЕЗУЛЬТАТА ОТ LEXON BLITZ

среди наших

Наиболее комплексный и системный инструмент по развитию продаж и бизнеса от LEXON BLITZ.

Включает в себя все предыдущие решения программы, а также дополнительные 3 месяца работы экспертов по развитию Ваших продаж.

Такой подход позволяет делегировать все сложные этапы профессионалам, обучить Ваших сотрудников, проконтролировать этапы внедрения решений и добиться гарантированного роста продаж.

Приобретая пакет Развития продаж «ПОД КЛЮЧ» вы получаете гарантированный результат.

1. АУДИТ СОСТОЯНИЯ ПРОДАЖ
2. ОПРЕДЕЛЕНИЕ СЛАБЫХ МЕСТ
3. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО РАЗВИТИЮ ПРОДАЖ
4. РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ, ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЦЕЛЕВОГО ПОКАЗАТЕЛЯ
5. РАЗРАБОТКА КОМПЛЕКСА РЕШЕНИЙ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕВОГО ПОКАЗАТЕЛЯ
6. «3» МЕСЯЦА ПОШАГОВОГО ВНЕДРЕНИЯ ВСЕГО КОМПЛЕКСА РАЗРАБОТКА
7. УЧЕТ И КОНТРОЛЬ ВСЕХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В ТЕЧЕНИЕ 3Х МЕСЯЦЕВ
8. ВЫЯВЛЕНИЕ И ЛИКВИДАЦИЯ ФАКТОРОВ, ТОРМОЗЯЩИХ РОСТ
9. ДОВЕДЕНИЕ ДО РЕЗУЛЬТАТА В ВИДЕ ДОСТИЖЕНИЯ ЗАПЛАНИРОВАННОГО
10. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГАРАНТИИ НА РЕЗУЛЬТАТ

