



EtherBank

Цифровой крипто- валютный банк следующего поколения

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ

**ПРИГЛАШАЕМ ИНВЕСТОРОВ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В PRE-ICO
И ICO ПРОЕКТА КРИПТОВАЛЮТНОГО ЦИФРОВОГО БАНКА
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ ETHERBANK**

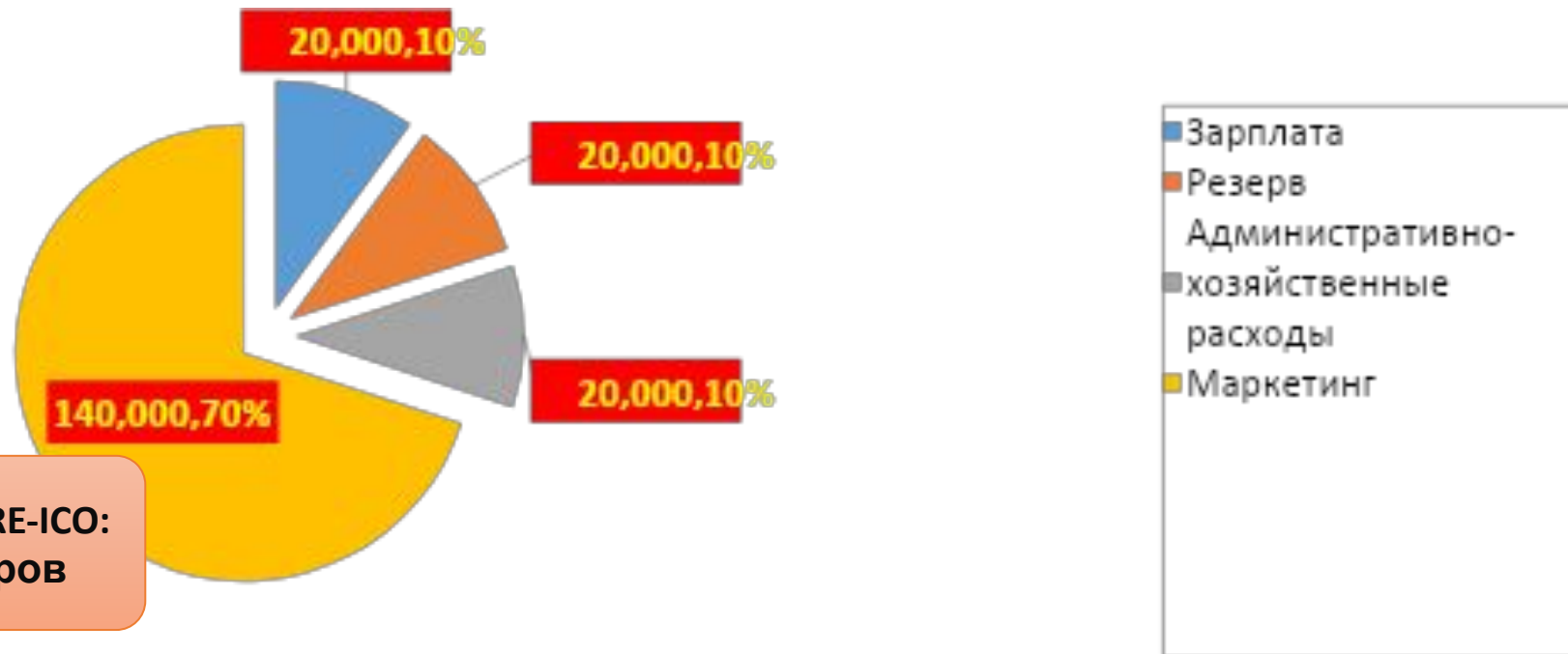
**Локация банка – Европейский союз
+ страны легализации крипто -валют**

ТРЕБУЕТСЯ СРЕДСТВ на PRE-ICO - 200 000 \$

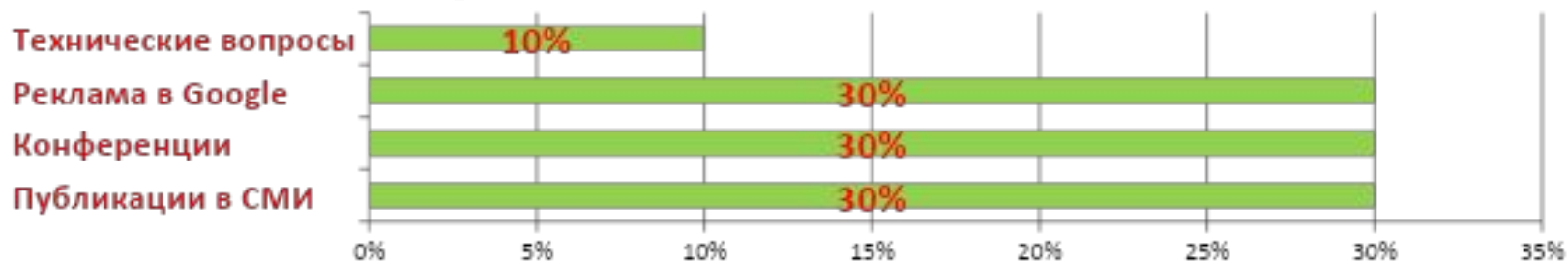
Доходность PRE-ICO - 100% за 3 месяца

**ICO – декабрь 2017.
Планы на ICO от 2 до 30 млн. \$**

Использование средств PRE-ICO



Статьи расхода на маркетинг



Команда для банка

Команда основателей

CEO
временно NDA
@TBS

LN

CTO
временно NDA
@UniCredit

LN

IT
Цыбульский
Игорь

CFO
A. Cheremnykh
@Rusfinance

Главный
специалист по
блокчейну
Балкин Антон

Консультанты проекта

L. Resing
CFO в ARK.io

LN

D. Peyronin
Head of
Ethereum
Community UK

LN

C. Skinner
from
Financial
Services Club

LN

V. Preobrazhenskiy
CEO at
LATokens

LN

ВЫСОКИЕ БАРЬЕРЫ МЕЖДУ КРИПТОМИРОМ И ТРАДИЦИОННЫМИ ФИНАНСАМИ

Ключевые проблемы при совершении операций с криптовалютами

- **ДВОЙНЫЕ КОМИССИИ** за конвертацию – перевод с Visa на крипто-обменники (3-5%) + высокий спрэд при самом обмене (3-7%).
- Дорогой вывод фиата за проданную криптовалюту в традиционный банк (3-5%).
- Высокие сроки выполнения транзакций (до нескольких дней).
- Высокие комиссии за платежи в крипто-валютах.
- Нет % на депозит в крипто-валюте.
- Кредитные риски небольших нелицензированных крипто-сервисов.

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ С ETHERBANK

- Банк как клиринговая организация неттингует большинство операций между крипто- и фиат-валютами внутри себя - есть возможность установить минимальные комиссии и спрэды
- Большинство платежей между разными клиентами в крипто- валюте будет проходить внутри банка - снижения сроков проведения транзакций и стоимости

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ С ETHERBANK

- Быстрое проведение транзакций - банк оказывает полный спектр услуг и поэтому не зависит от посредников
- Синергия - возможность клиентам работать в рамках одной платформы в фиат-валютах (платежная, инвестиционная и банковская лицензия ЕС) и крипто – валютах (дочерний банк в стране, легализовавшей крипто-валюты).

Маркетинговая стратегия



Сегмент

За счет чего привлекаются
клиенты?

Начисление % на депозит



**• Крипто-
инвесторы**

- P2P и бизнес-сегмент
- Майнеры
- DApp

**• Брендирование транзакционной информации
• Низкие комиссии
• Платежи в крипто- и фиат**



**• Низкие спрэды на конвертацию.
• Обслуживание в фиат- и крипто в одном банке**

Овердрафт в крипто-валютах

Стратегия предназначена для привлечения клиентов из широкого круга бизнес-секторов -> Это дает банку конкурентное преимущество

Краткая структура ICO

| | |
|---------------------------|---|
| Количество токенов | Будет выпущено 250 млн. токенов BANK. 80%- инвесторам, 20% – команде и консультантам |
| Бонусы | Бонусы ранним инвесторам от 5% до 20% |
| Цена | 900 токенов = 1 ETH. Аукцион на 10% от объема каждого транша продаж |
| Транши | 100 млн. токенов – всемирное ICO, 100 млн. токенов - регулируемое ICO для США |

Финансовая модель токена

**25% чистой прибыли банка по итогам года
направляется в ваучерный фонд**

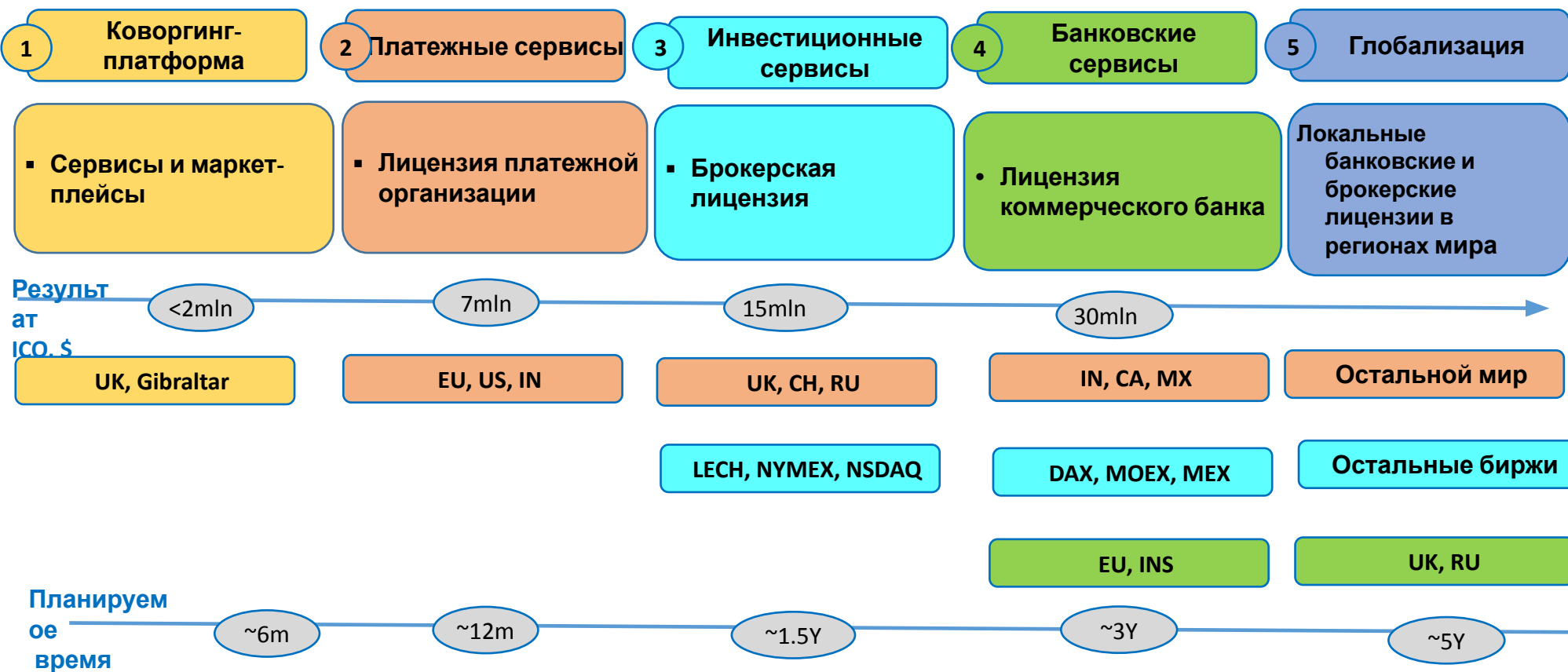
Держатели токенов получают персональные ваучеры

Стоимость ваучера можно реализовать за счет:

- Процент на крипто-депозит
- Ноль комиссий на все услуги, компенсация процентов по кредитам
- 15% дисконт при оплате товаров в онлайн-магазинах с использованием карточек банка

ПЛЮС РОСТ КАПИТАЛИЗАЦИИ ТОКЕНОВ по мере развития банка

СТРАТЕГИЯ РОСТА



Стратегия роста направлена на поэтапное достижение результатов, в зависимости от результатов ICO

План на 3-5 лет: Стать глобальным крипто-валютным цифровым банком с долей рынка не менее 0,5% в традиционном банкинге и 10% в крипто-сегменте

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ

ТРЕБУЕТСЯ 200 000 \$ на маркетинговые мероприятия по продвижению глобального ICO ETHERBANK

ДОХОДНОСТЬ 100% за три месяца

Рассматриваем предложения от 20 000 \$ или 1 млн. руб.

EtherBank: Встречайте мир крипто-сервиса

Вопросы???

Контакты: www.etherbank.digital

Александр Черемных

+7-903-708-82-18