

«Почта Банк»
приглашает
на работу



ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ

В марте 2016 года на базе «Лето Банка» при поддержке Группы ВТБ и «Почты России» начал работу «Почта Банк».

Сеть «Почта Банка» сейчас - это около 600 клиентских центров в ОПС (1000 окон продаж), 350 клиентских центров, а также около 45 000 POS-точек в 252 городах РФ в 60 регионах РФ. До конца 2016 года мы планируем открыть 6 600 банковских окон в отделениях почтовой связи, а через 3 года количество наших представительств в ОПС достигнет 15 000.

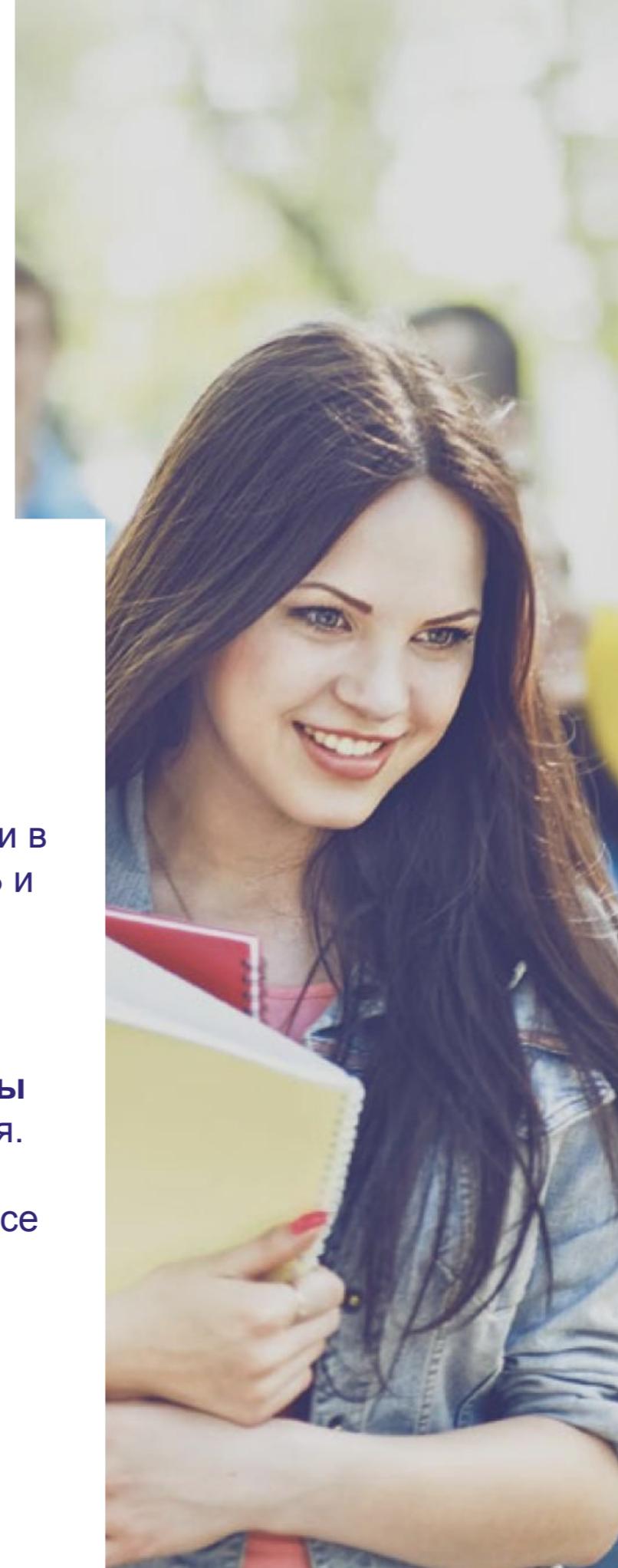
«Почта Банк» станет одним из самых больших в стране: в течение трех лет банк появится в 15 тысячах ОПС. Благодаря этому финансовые услуги станут доступнее для россиян — чтобы получить кредит или открыть вклад, достаточно будет посетить ближайшее отделение «Почты России».

Наша цель - построить банк нового формата: крупный, стабильный и одновременно инновационный и прогрессивный. Мы сочетаем гарантии надежности государственного банка и новейшие технологии.

Присоединяйся к нашей команде – работай с лучшими!

10 ПРАВИЛ КАК ПОСТРОИТЬ УСПЕШНУЮ КАРЬЕРУ

- 1** **Правильно выбрать профессиональную область**
Один из самых наиболее надежных и перспективных секторов рынка - банковский.
- 2** **Сделать выбор в пользу большой компании**
Откройте для себя уникальные карьерные возможности в «Почта Банке», который входит в Группу компаний ВТБ и уже открыл более 7 000 точек продаж и более 300 отделений практически во всех городах России.
- 3** **Отдавать приоритет компаниям, уважающим законы**
Выбирайте надежного и добросовестного работодателя. «Почта Банк», как участник Группы ВТБ, является компанией с государственным участием и соблюдает все необходимые процедуры в части трудоустройства и организации рабочего процесса.
- 4** **Работать под руководством опытного наставника**
Начните работать под руководством человека, у которого вы сможете многому научиться и перенять полезный практический опыт.

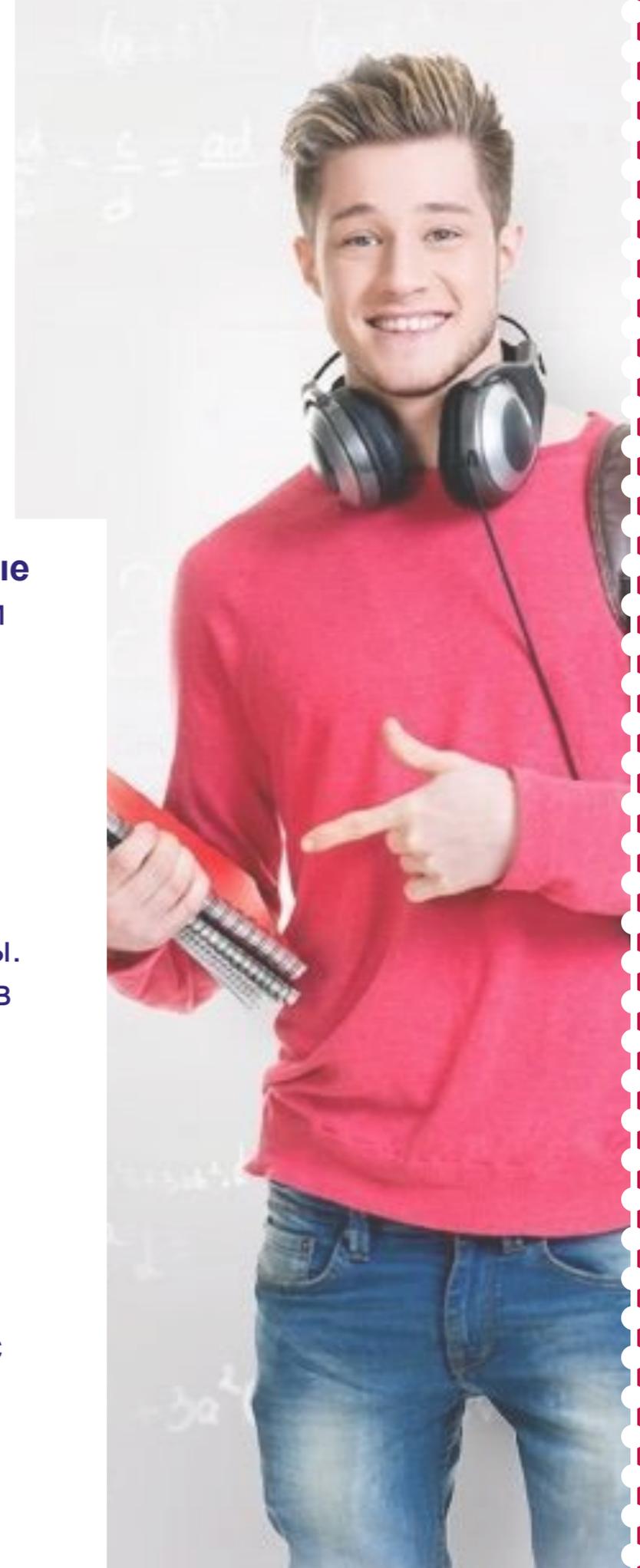


10 ПРАВИЛ КАК ПОСТРОИТЬ УСПЕШНУЮ КАРЬЕРУ

5 **Совершенствовать свои знания или получать новые**
Совмещайте работу с учебой. Это удобно при сменном графике, и такая возможность есть у сотрудников клиентской службы «Почта Банка».

6 **Рассматривать позиции с перспективами роста**
Постарайтесь выбрать нишу, где вы сможете быть полезны и востребованы. В клиентской службе «Почта Банка» работают грамотные финансовые консультанты. Станьте лучшим из них, и уже через несколько месяцев вы сможете рассчитывать на карьерное продвижение.

7 **Накапливать знания и опыт**
Накапливайте знания и опыт, которые будут полезны для вашего профессионального и личного развития. Работа в клиентской службе «Почта Банка» даст вам два необходимых навыка: умение общаться с людьми и понимание всех бизнес-процессов, которые происходят в банке.



10 ПРАВИЛ КАК ПОСТРОИТЬ УСПЕШНУЮ КАРЬЕРУ

8

Мыслить нестандартно

Будьте всегда на шаг впереди и привыкайте мыслить нестандартно. В «Почта Банке» инновационные идеи ценят и поддерживают – необычное решение или рациональное предложение придаст ускорение вашей карьере и подарит шанс проявить себя в интересном проекте.

9

Получать позитивные эмоции во время работы

Наполняйте рабочее время приятными эмоциями. В «Почта Банке» уникальные условия работы. Дружная команда постоянно проводит праздники, флешмобы и конкурсы. В банке есть собственная социальная сеть, а у клиентской службы – свой уголок отдыха.

10

Позволять работодателю заботиться о вас

Оцените достойный соцпакет. «Почта Банк» обеспечивает своим сотрудникам поддержку практически в любых жизненных ситуациях: от скидок на фитнес, льготного страхования, обучения английскому языку до льготной ипотеки и потребительского кредита



СПЕЦИАЛИСТ ПО АКТИВНЫМ ПРОДАЖАМ

Основной функционал

- Активное привлечение клиентов в отделения ФГУП «Почта России» для последующей продажи банковских услуг.
- Консультирование клиентов по продуктам и услугам Банка в соответствии с выявленными потребностями.
- Оформление «коротких» on-line заявок (бумажная анкета/web-анкета).
- Поиск и привлечение предприятий на закрепленной территории для проведения презентаций и продаж продуктов и услуг Банка сотрудниками и клиентам компании.

Требования

- Среднее профессиональное, высшее или незаконченное высшее образование.
- Опыт работы в сфере активных продаж /работы с клиентами в сфере продаж приветствуется.

Условия

- Оформление согласно ТК РФ
- Социальный пакет.
- Бесплатное обучение.
- Возможность профессионального роста и развития.
- График работы 5/2.

КРЕДИТНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

Основной функционал

- Активные продажи продуктов Банка на территории наших партнеров
- Консультирование клиентов по продуктам и услугам Банка в соответствии с выявленными потребностями
- Расчет кредитной программы, оформление документов на выдачу кредита

Требования

- Среднее профессиональное, высшее или незаконченное высшее образование.
- Опыт работы в сфере активных продаж /работы с клиентами в сфере продаж приветствуется.
- Уверенный пользователь ПК

Условия

- Оформление согласно ТК РФ.
- Социальный пакет.
- Бесплатное обучение.
- Возможность профессионального роста и развития
- Сменный график работы

Основной функционал

- Активное привлечение клиентов на территории отделений ФГУП «Почта России»;
- Консультирование клиентов по банковским продуктам и подбор оптимального продукта;
- Оформление продуктов в банковском ПО;
- Оформление комплекта документов;
- Работа с наличными денежными средствами (прием/выдача) и платежами (электронный кошелек, переводы, виртуальные карты);
- Выдача кредитов наличными, кредитных банковских карт.

Требования

- Среднее профессиональное, высшее или незаконченное высшее образование.
- Опыт работы с клиентами в сферах продаж или опыт на аналогичной должности в банках со схожим функционалом от 6 месяцев;

Условия

- Оформление согласно ТК РФ
- Социальный пакет.
- Бесплатное обучение.
- Возможность профессионального роста и развития.
- График работы 5/2.

Основной функционал

- Выполнение плана продаж банковских продуктов Клиентских Центрах Банка
- Консультирование клиентов, оформление документов
- Работа с устными и письменными обращениями клиентов Банка в регионе
- Решение конфликтных ситуаций с клиентами Банка

Требования

- Высшее образование, неоконченное высшее
- навыки активных продаж
- опыт работы в банке является преимуществом (потребительское кредитование, розничное кредитование)

Условия

- Работа в Клиентском Центре Банка
- Социальный пакет,
- Обучение и профессиональное развитие
- Возможность профессионального роста и развития
- Сменный график работы

КОНТАКТЫ

С уважением,

Полех Ольга Викторовна

Руководитель по активным продажам
Кредитно-кассовый офис ПАО «Почта

Банк» «Томский областной центр»

г. Томск, ул. Крылова 21, оф. 309

тел.: +7 9234014550, +7 952 151 9985

polekhov@pochtabank.ru

