

фрчи

ИНТЕРНЕТ-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

ЛЕКЦИЯ 1

«Введение в интернет-предпринимательство»

ПРО ЧТО ВВОДНАЯ ЛЕКЦИЯ...

Если вы идете в стартап, то вы «не такой, как все»,
а если идете «за кассу в макдональдс,
или к родителям в бизнес...» – такой, как все...

У вас есть преимущество работы в ИТ и возможность стать
предпринимателем – не упустите его...

ОТ ПРОГРАММИСТА ДО ВЛАДЕЛЬЦА БИЗНЕСА И ИНВЕСТОРА



- Директор акселератора ФРИИ: 150+ инвестиции в ИТ-стартапы по 1,4 миллиона рублей за последние 12 месяцев
- Со-основатель программы стажировок в Кремниевую Долину GoValley.ru
- Бизнес-ангел и управляющий партнер фонда RedButton: закрытые сделки на \$10M
- Директор Сбербанк-Технологии в Екатеринбурге: от нуля до 50+ человек за 6 месяцев, закрытие проекта внедрения на 1800 офисов
- Советник министра экономики Свердловской области
- Совладелец call-центра
- Naumen: от 6 сотрудников до 200+ и десятков миллионов \$ оборота. Сегодня – акционер

ШАХМАТНАЯ ДОСКА ВАШЕЙ КАРЬЕРЫ

	программист	менеджер по продажам	управляющий проектами	предприниматель
Не-ИТ компании				
Дистрибуторы				
Интеграторы				
Аутсорсеры				
Вендоры				
Фрилансеры				
Стартапы				

Как обычно E2-E4?
Или сразу по своим правилам?

В КАКИХ КОМПАНИЯХ Я БУДУ РАСТИ КАК ПРОФЕССИОНАЛ? КАК УСТРОЕНА ИТ-ОТРАСЛЬ?

- Компании-заказчики: Газпром, РЖД...
- Обслуживающие проектные компании: интеграторы, поставщики оборудования, телеком-операторы: Билайн, Крок, IBS, Softline...
- Разработчики решений и продуктов (вендоры): Яндекс, Касперский, Йота (йота-фон), 1С
- Отдельный слой – фрилансеры...
- Стартапы. Только возникшие компании, которые могут как превратиться в крупную компанию одного из выше перечисленных типов, так и закрыться...

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: НЕ-ИТ КОМПАНИИ

ГАЗПРОМ, СБЕРБАНК, РОСНЕФТЬ...



Очень стабильно



Крупные задачи:
пользователей может быть
сотни тысяч или миллионы
и высокая нагрузка.



ИТ-сотрудник –
обслуживающий персонал



Влияние на результат
минимальное



Конкретный сотрудник -
«винтик» в механизме

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: ДИСТРИБЬЮТОР

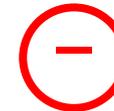
OLDI, СВЯЗНОЙ, SOFTKEY.RU...



Средняя стабильность



Оборудование/ассортимент
сравнительно просто



Не требуется высокая
техническая квалификация



Сравнительно простой бизнес –
сложно развиваться
профессионально



Скучно

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: ИНТЕГРАТОРЫ

КРОК, ЛАНИТ, IBS, АЙТЕКО, АЙ-ТИ...



Средняя стабильность



Крупные задачи



Клиенты меняются – больше разнообразие задач, проблем



Много новых интересных людей у клиентов



Высокий профессионализм коллег



Жесткие рамки проекта – только то, что хочет заказчик



Жесткие рамки решения – вы можете менять только «верхушку айсберга», сами основы решения – нет.



Если вы внедряете 1С или SAP, то через 3-4 года вы знаете все и новых задач практически нет

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: АУТСОРСЕРЫ

LUXSOFT, EPAM...



Средняя стабильность



Крупные задачи



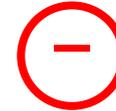
Клиенты меняются – больше разнообразие задач, проблем



Много новых интересных людей у клиентов



Высокий профессионализм коллег



Жесткие рамки проекта – только то, что хочет заказчик



Вы связаны рамками технологий заказчика, периодически вынуждены работать на технологиях 10-летней давности разгребая «авгиевы конюшни»

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: РАЗРАБОТЧИКИ

ABBYY, YANDEX, KASPERSKY, 1С...



Средняя стабильность



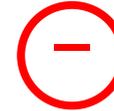
Крупные задачи



Самый высокий профессионализм коллег: вы знаете создаваемое решение лучше аутсорсеров и интеграторов!



Ваша компания одна из лучших в России или даже в мире – другие просто не выживают



Если компания действительно большая, то вы «винтик в механизме» и можете годами делать часть чего-то большого не понимая как это влияет на результат

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: ФРИЛАНСЕРЫ

ЗНАМЕНИТЫХ НЕТ, НО ВЫ МОЖЕТЕ ИХ НАЙТИ НА FREELANCE.RU



Работаю, когда хочу



Над проектами, которые мне нравятся (часто это иллюзия)



Могу путешествовать по миру или вообще жить в Тайланде



Нестабильный доход



Быстро отучаются работать в команде



Многие деградируют профессионально

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ: СТАРТАПЫ

Когда-то ими были все компании...



Очень интересные задачи –
вы сами выбираете их себе



Очень высокий профессионализм –
вы сами берете сотрудников



Вы можете расти очень быстро
профессионально, в карьере
и в опыте бизнеса



Вы – сами себе хозяин и именно
вы меняете мир!



С очень высокой вероятностью
компания закроется в первые
12 месяцев



С деньгами будут перебои,
если они вообще будут...



Постоянно придется находиться под
давлением: клиентов, сроков, денег,
новых проблем...

ВАС УЧАТ НЕ ТОМУ, КЕМ ВЫ БУДЕТЕ РАБОТАТЬ...

Стартап – лучший вариант подготовиться к новому будущему...

Не в стартапе вам не найти «топ-экспертов» рынка. Просто нет повода с этими людьми поговорить.

Через год в стартапе вас знают люди, которые принимают решения – это то, чего люди добиваются по 20-30 лет.

Уровень этого общения доступен ТОЛЬКО стартапу.

ЭТО LIFENACK!!!

Профессии будущего, которым сегодня нигде не научат:

- проектировщик нейроинтерфейсов;
- архитектор виртуальной реальности;
- BigData аналитик.

НАЧАТЬ СВОЙ СТАРТАП СЕГОДНЯ – ОЧЕНЬ ПРОСТО

Деньги доступны грантами и инвестициями:

- Фонд «Бортника» (<http://www.fasie.ru/>)
- ФРИИ (<http://www.iidf.ru/>)
- Сколково (<http://sk.ru/>)
- ИТ-инкубаторы – рядом с вами

**Прелесть стартапа – дают деньги без обязательства вернуть.
Получить их в банке под не технологический бизнес –
практически не возможно...**

ИСТОРИИ УСПЕХА СЕГОДНЯШНЕГО ДНЯ

Истории успеха сегодняшнего дня

- HotWiFi: Дима Степаненко, 23 года.
500 платящих клиентов, 80 городов, 5 стран, за год от старта бизнес стоимостью более \$1 млн.
- EasyTen. Дмитрий Зарюта. Бизнес сразу после ВУЗа. Сегодня – более 1 млн. пользователей, старт в других странах. За первую неделю в Бразилии – более 70 тыс. пользователей

Если строите большой стартап, то вас ждут другие страны...

...путешествия, девочки, тачки.

КЕМ ВЫ ПЛАНИРУЕТЕ БЫТЬ?

○
Разработчик?

○
Аналитик?

○
Руководитель проектов?

○
Продавец сложных технических товаров или услуг?

...

**Скорее всего ответ сегодня: «Я еще не знаю!»
Самое правильное – начать с предпринимательства!**

КАК УСТРОЕНА КАРЬЕРНАЯ ЛЕСТНИЦА...

Можно долго идти снизу вверх и никогда не прийти, если ты CEO стартапа, то «экономишь 5 лет»



ЧТО ТАКОЕ СТАРТАП?



ЧТО ТАКОЕ СТАРТАП?

- Молодая компания, имеющая потенциал взрывного роста
- Нагляднее проектная VS продуктовая.
- 1 сотрудник – 10 клиентов
- 10 сотрудников – 100 клиентов или 10 сотрудников – 100 миллионов клиентов

ЧТО В СТАРТАПЕ БУДЕТ «НЕ ТАК»

- Нестабильный доход
- Вероятность, что первый бизнес закроется – более 90%
- Все пойдет не по плану (хотя так ведь интереснее)

КСТАТИ! СТАРТАП УСКОРЯЕТ КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

В маленькой компании вам придется быстро расти профессионально и как руководитель.

Фактически в стартапе – **год за 2-3 года в другой компании.**

Поэтому стартап – один из вариантов
пройти путь от разработчика
до руководителя направления за 1-2 года!

ПОЧЕМУ НАЧИНАТЬ СТОИТ УЖЕ СЕГОДНЯ...

- Нет семьи, можно жить у родителей – низкие финансовые потребности
- Много жизненной энергии.
- Есть время еще на 3-5 попыток сделать бизнес!

**Вы их знаете и они начали со студенческой скамьи:
Павел Дуров, Олег Тиньков, Марк Цукерберг, Билл Гейтс**

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО – НАШЕ ВСЕ!

- Неудачливый стартапер – удачливее любого senior-разработчика
- У стартапера круг контактов – на два порядка круче!!
- «Я меняю мир!» вместо «Не могу объяснить, что делаю, зачем это».
- Есть методики, которые снижают риск неудачи в новом бизнесе.

Именно об этом наш курс.

ПРИМЕР 1. УСПЕШНЫЙ



ВКонтакте, Телеграм. Дуров.

Серийный предприниматель, стартовавший со студенческой скамьи

ПРИМЕР 1. ПЛОХОЙ И ХОРОШИЙ. ДИМА ДУМИК

- Репху – закрыт
- Мята – более 1 млн. пользователей, компания успешно продана
- Старт в Калифорнии на Американском рынке с инвестициями более \$250 тыс.

Даже когда есть неудача, то это платформа для будущей удачи

ПРИМЕР 1. ПЛОХОЙ

DisplayAir

Один стартап порождает желание менять мир и создает другие успешные стартапы.



Дмитрий Зарюта

**Предпринимательство со студенческой скамьи,
доведшего до мирового бизнеса**

НЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БЕЗ ПРОВАЛОВ!

- Не нужно бояться провалиться (все делают это, и я в том числе).
- Главное – делать выводы и начинать снова, пока не получится.
- Чем быстрее вы проверяете **гипотезу**, ошибаетесь и делаете выводы, тем больше шансов на успех.
- Даже опытные предприниматели ошибаются.

Вы хотите провести свою жизнь с людьми, которые вам приносят радость – это возможно, если нанимать их будете вы сами

Наши этапы развития

- Customer Development – доширак
- Тестирование каналов – McDonalds
- Масштабирование – toyota-пятилетка
- Рост – новый мерседес
- Вас купил Яндекс – Дом в Подмосковье и личный шофер

КАК СТАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕМ?

Только одним способом – делать бизнес своими руками

ПРЕДЛОЖИТЬ ВЫБРАТЬ «КАКОЙ СТАРТАП ДЕЛАЕШЬ»

- Выбери из бизнес-модели
- Напиши, что будешь делать (шаги на первый месяц)
- Напиши, каких ресурсов не хватает для старта

Не бойся, что не получится.
Бойся, что не попробуешь!

ФРИИ

ВОПРОСЫ?
