

ООО VR-клуб «Elysium»

Ген. Директора Федотова Мария и Шишигина Дарья

Возможности фирмы

- Мы предоставляем полный спектр услуг по осуществлению развлекательных услуг с использованием VR технологий, реализацией очков виртуальной реальности, предоставлением аттракционов виртуальной реальности в аренду, а также разработкой программ и приложений.

Виды услуг

Мы предоставляем посетителям целый комплекс услуг:

- Аренда аттракционов виртуальной реальности, клуба на мероприятия.
- Разработка контента виртуальной реальности и сопутствующего программного обеспечения.
- Аренда клуба для проведения дня рождения и детских праздников.
- Игры виртуальной реальности.

Рынки сбыта услуг

- Услуги клуба предоставляются для лиц старше 12 лет.
- Наш клуб занимается продажей устройств виртуальной реальности как частным лицам, индивидуальным предпринимателям, так и компаниям.

Конкуренция на рынках сбыта

Помимо нас на рынке сбыта в Тюмени есть такие клубы виртуальной реальности, как:

- VR-ZONE
- Action VR

План маркетинга

- Online-рассылка по почте
- Размещение рекламы в интернете
- Раскрутка от спонсоров
- Раздача листовок

План производства

- Аренда помещения
- Закупка оборудования
- Подбор персонала
- Рекламная кампания
- Старт бронирования билетов

Организационный план

- Ген. Директора осуществляют руководство работой клуба, решают все финансовые вопросы, связанные с постоянной работой клуба.
- Бухгалтер ведет учет фирмы, подготавливает финансовые отчеты, осуществляет выплату зарплаты.
- Уборщицы
- Остальные сотрудники осуществляют контакты с клиентами

Оценка риска и страхования

Вид риска	Причины риска	Факторы риска
Риск получения травмы клиентами	Халатность персонала, отсутствие знаний о технике безопасности	Затраты на выплату компенсации
Открытие другого клуба	Создание конкуренции	Снижение спроса на услуги
Нанесение имущественного ущерба	Риск разбивания окон, порча оборудования, взлом	Понесение дополнительных затрат, остановка работы клуба на время ремонта
Трудности в выборе квалифицированной рабочей силы	Недостаточный уровень квалификации рабочих	Увеличение затрат на обучение

Финансовый план

- Оплата рекламы
- Аренда помещения
- НДС
- Заработная плата персоналу
- Расходники (средства для уборки, канцелярия)

Стратегия финансирования

Заключение договоров с такими компаниями, как:

- ГК «Арсенал+»
- Цифровой супермаркет «ДНС»
- «М. Видео»