

# **Организация участка ремонта подвесок легковых автомобилей**

Презентацию подготовил  
студент 41 группы  
Сердюк Р.В.

# Цель дипломного проекта

- Изучение структуры управления
- Внедрение нового оборудования
- Добавление новой услуги
- Увеличение прибыли
- Расширение клиентской базы



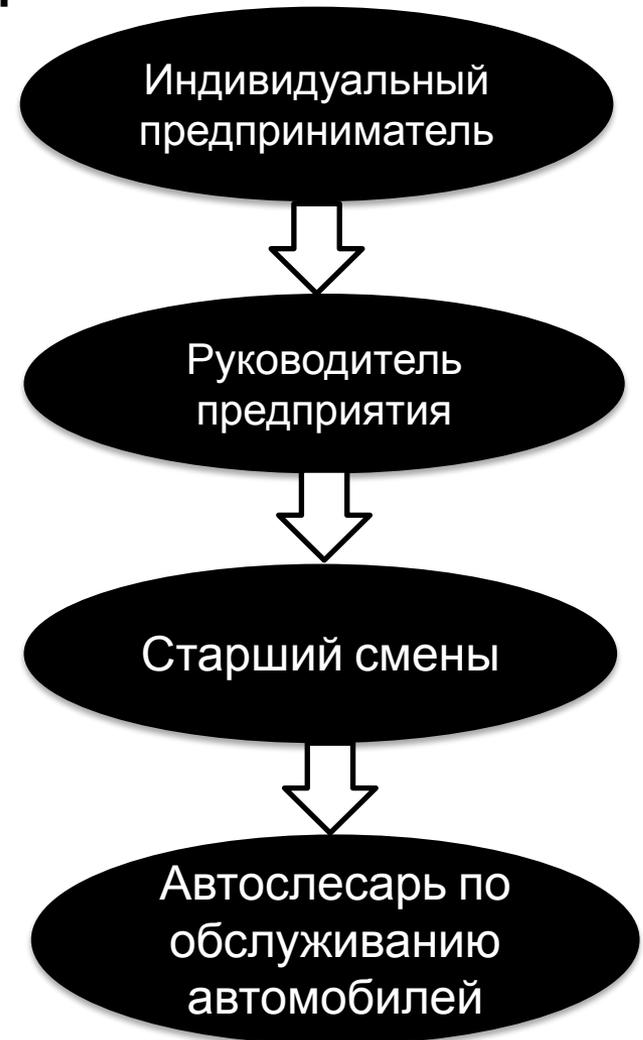
# Структура управления технического центра и основные обязанности работников и специалистов

Занимается деятельностью в сфере обслуживания автомобильного бизнеса

Отвечает за организацию работ и труда на предприятии

Отвечает за организацию труда и статистику выполнение работ

Занимается обслуживанием и ремонтом автомобилей



# Внедрение нового оборудования



## 3D Стенд развал- схождение Техно Вектор

Преимущества: 7

- + Никаких кабелей, проводов и аккумуляторов;
- + Более высокая, чем у кордовых станков, скорость работы;
- + Не нужно вывешивать колеса для компенсации биения дисков, достаточно прокатить автомобиль немного назад, а потом немного вперед.

**Цена: 586 000 руб.**

# Технологический процесс

1. Повесить захваты.
2. Навесить датчики.
3. В меню на экране выбрать модель машины.
4. Вывесить ось и сделать колесом один оборот либо про-катить автомобиль на 20 см.
5. Повернуть руль влево-вправо. Диагностика на этом закончена.
6. Выскакивает таблица, где стоят параметры углов, допуски (как оно должно быть) и фактические показатели автомобиля (как оно есть сейчас). Если показатели в норме, то изображение будет зеленого цвета, если нет — то красного.
7. Задача развальщика — загнать углы в нормы, т. е. крутить гайки до тех пор, пока красное не станет зеленым.

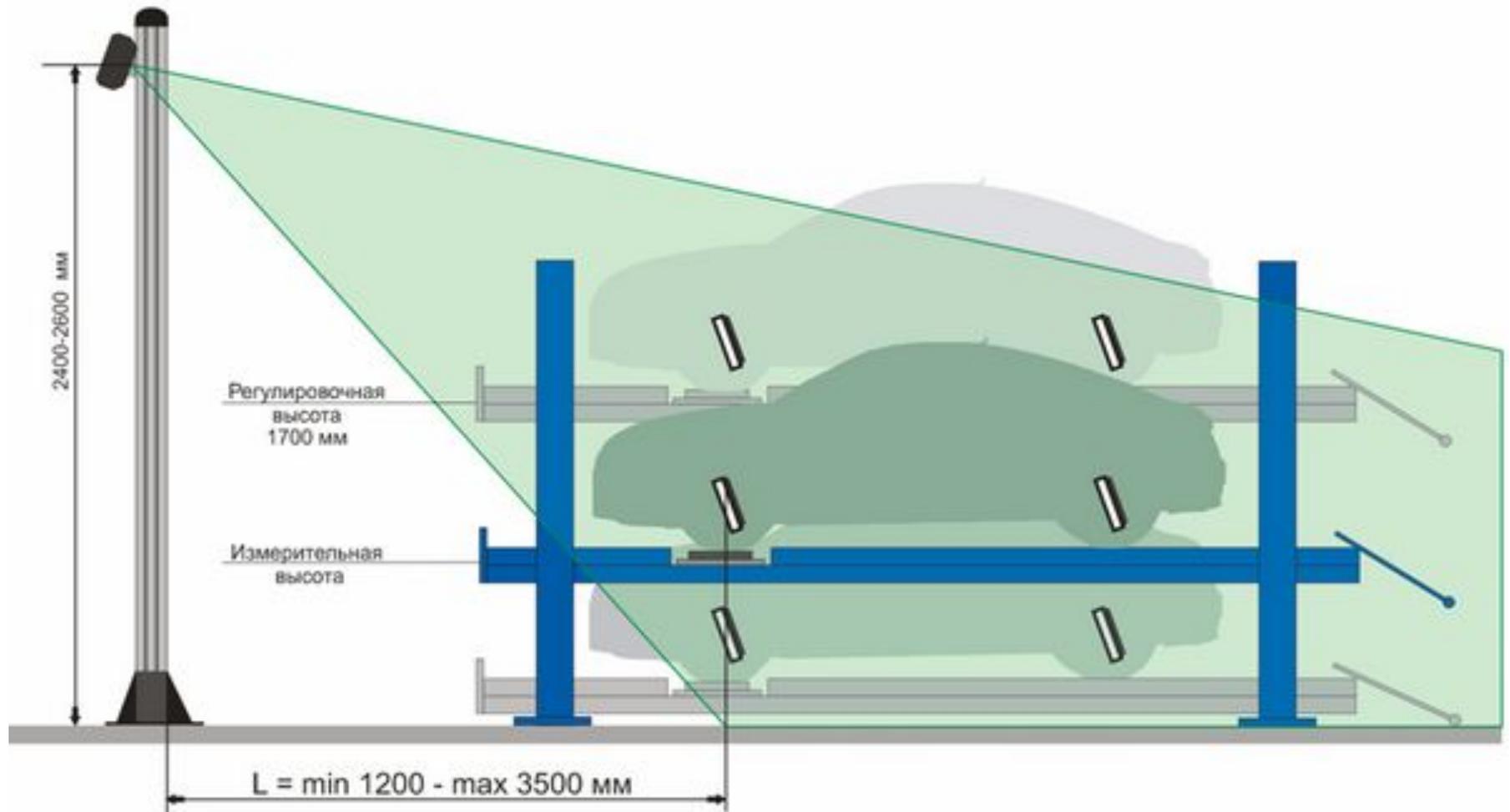
# Ножничный подъёмник Nordberg N635-4,0 380



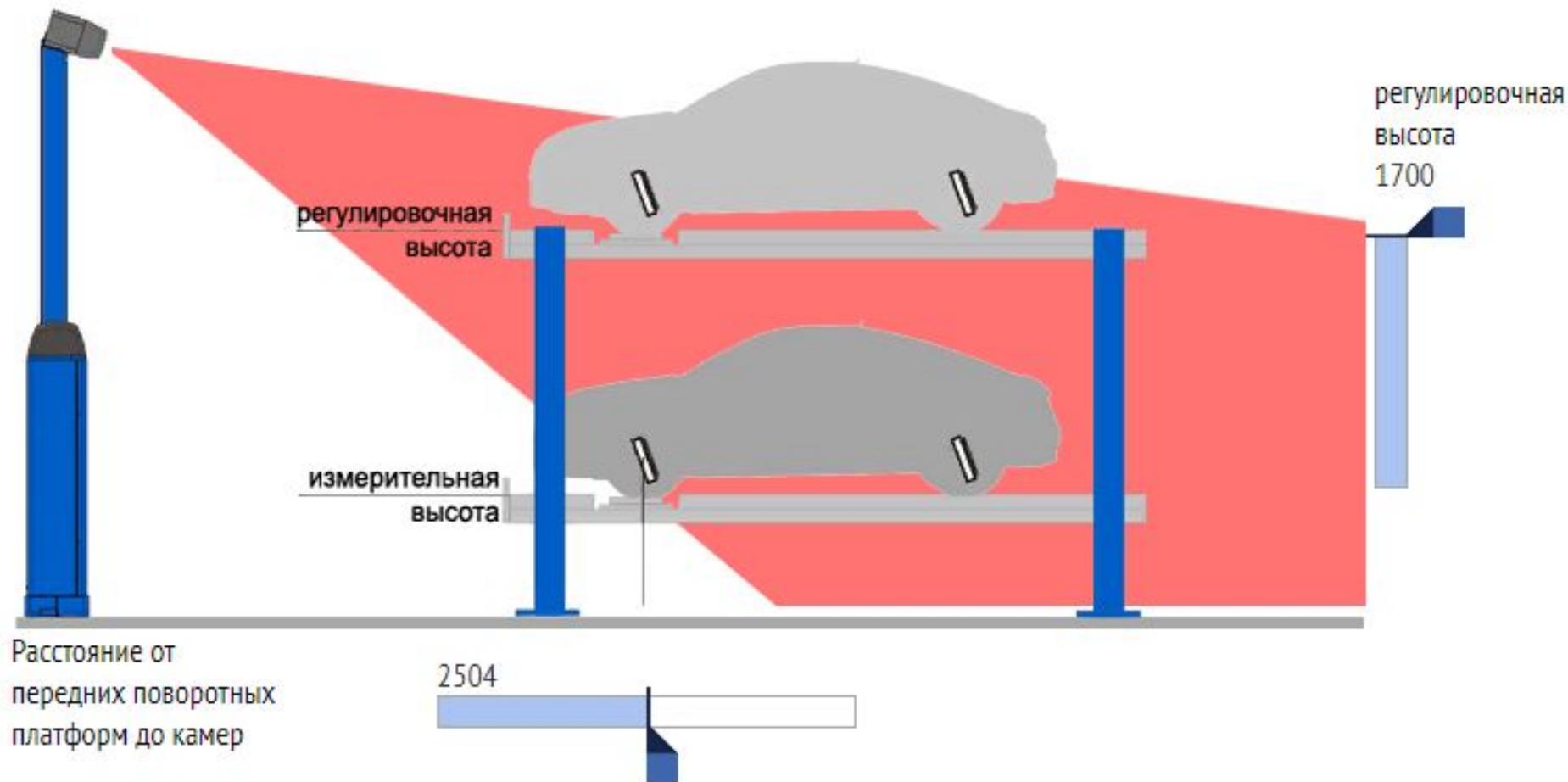
## Преимущества:

- + Широкий спектр выполняемых операций
  - + Высокая грузоподъемность
  - + Современный уровень безопасности
  - + Срок службы 7 лет и более
  - + Второй уровень подъёма
- Цена: 380 000 руб.

# Схемы углов обзора камер



# Влияние расстояния от центра поворотных платформ до камер



# Экономическая часть

Планируемая прибыль с обслуживания

- День: 2880 руб.
- Месяц: 89 280 руб.
- Год: 1 051 200 руб.

# Основные статьи расходов за первый год работы

Статья расходов	Сумма затрат
Закупка оборудования и оснастки	2 317 900
Оплата электроснабжения	18 912
Оплата труда работников шиномонтажа	360 000
Приобретение расходных материалов	40 000
Непредвиденные затраты	30 000
<b>Итого</b>	<b>2 766 812</b>

Срок окупаемости приспособления равен:

$$C_o = \frac{2766812}{1051200} = 2,63 \text{ года} / 31,5 \text{ месяца}$$

После того, как предприятие окупит оборудование оно выходит на планируемую чистую прибыль в **602 288 рублей** в год.

# Заключение

**В дипломной работе я изучил структуру предприятия шинного центра «Cordiant». Исследуя проводимые работы в данном центре, я решил предложить услугу “сход-развал”, благодаря которой увеличится прибыль предприятия из-за появления новой услуги. Для этого я добавил два оборудования, ножничный подъемник и стенд “сход-развал”. Теперь клиенту станет намного удобнее, так как после ремонта шаровых опор, он сразу направится из второго бокса в первый для выполнения работы сход-развала. Считаю тему своего дипломного проекта актуальной, потому что данные услуги будут необходимы каждому владельцу машины.**