

- ▶ Схема очень простая. И рабочая. Работала она 7 месяцев назад, работает и сейчас.
- ▶ Все из-за того, что в ней нет ничего такого что может не работать.
- ▶ Основана тема на продажах.
- ▶ Сейчас многие могут подумать что это банально. Продажи были, есть и будут.
- ▶ Ничего удивительного здесь нет. Можно взять любой товар и продавать. И схемой это назвать будет нельзя.
- ▶ И здесь я полностью согласен.
- ▶ Что главное в продажах?
- ▶ - Клиенты
- ▶ И все. Нет разницы какой товар если у вас уже есть клиенты. Это не играет никакой роли.
- ▶ Получается вывод который может сделать каждый.
- ▶ В продажах - самое важное это клиенты. И это верно.

- ▶ Учитывая написанное выше возникает вопрос - В чем тогда смысл такой темы?
- ▶ И здесь уже нужно ответить с моей стороны.Эту тему я не считаю стандартным вариантом продаж товара.
- ▶ Тема связана с продажей товара,но работая по ней мы ничего не продаем.Я думаю здесь уже возникает больше вопросов чем ответов.

- ▶ Тогда давайте переходить к сути.
- ▶ Когда я находился в поиске чего то приносящего деньги я бродил по самым разным сайтам.Были идеи перепродавать что то с алиэкспресс.
- ▶ Товары там действительно очень дешевые.И есть там буквально все.Видел даже дроны просто за копейки.Конечно совсем без опций,но за те деньги кто может подумать что это реально купить дрон.
- ▶ Думая в этом направлении я всю ровно понимал что нужны клиенты и встает вопрос как их искать.
- ▶ Подумав несколько дней я пришел к достаточно интересному решению на мой взгляд.Решение которое отлично подходит под работу с самыми разными дешевыми товарами.

- ▶ Сама схема:
- ▶ 1) Выбираем товар для работы
- ▶ 2) Покупаем прямой номер
- ▶ 3) Подготавливаем инструменты
- ▶ 4) Подбираем базы для звонков
- ▶ 5) Ведем работу

- ▶ Наша работа будет направлена на абсолютно любых людей. Поэтому нашим так называемым клиентом может стать любой человек. Упор делается на любовь людей к халяве. Никто не станет отрицать того, что она есть у каждого. И совсем другое дело, что реальной халявы сейчас мало. Но люди в нее никогда не перестанут верить.
- ▶ Именно поэтому эта тема отлично работает и будет работать. С точки зрения закона ничего плохого мы не делаем. Думаю каждый человек будет только рад.
- ▶ У меня за полгода работы не было ни 1 претензии или неприятных случаев. Телефоны я не менял. Но никто с жалобами или претензиями не звонил.

- ▶ Думал описать в начале всю схему и потом уже идти по пунктам. Но в итоге получается какая то каша. Давайте пойдём по пунктам и в конце уже подведём итоговую схему работы.

▶ 1. Выбираем товар

- ▶ Какой товар для работы нам подойдет? Товар который выглядит дорого, а стоит копейки. Точнее и не скажешь здесь.
- ▶ Отлично могут подойти любые товары с алиэкспресс. Цена желательно до 500 рублей. Тут уже выбор только за вами. Но я объясню на что смотреть.
- ▶ Для начала нужно понимать что нам нужен товар, который подойдет и мужчине и женщине и студенту и рабочему человеку. Если говорит упрощенно - универсальный товар.
- ▶ Поэтому если вы возьмете товар для автолюбителей, то этот товар подойдет не каждому человеку и поэтому из вашей базы будет очень много людей не подходящих для работы.
- ▶ Если возьмете товар, который подойдет больше мужчинам, то вы потеряете женскую аудиторию.

- ▶ Поэтому задача найти универсальный товар под все слои населения.
- ▶ Какой товар я выбрал для себя: Часы
- ▶ Точнее сказать реплика часов.

- ▶ Почему.
- ▶ Вспомните когда только появились эти реплики на нашем рынке. Это можно сказать был бум. Люди покупали самые разные реплики за копейки. Но это только они так думали!
- ▶ Стоимость часов от 4000 до 10 000.
- ▶ И товар это очень рентабельный и по сей день. Очень много групп и сайтов. И каждый имеет свой процент кусок.
- ▶ И около 80% людей которые покупают такие часы даже не углубляются и не задаются вопросом сколько они реально стоят.
- ▶ Ради справедливости стоит сказать что взяв такие часы в руки вам действительно кажется что они стоят денег. Сейчас реплики есть очень хорошие. И недалекий человек может увидеть в них цену и более 20 000.
- ▶ Поэтому подводя небольшой итог Часы - выглядят дорого, стоят дешево, подойдут под любые слои населения.

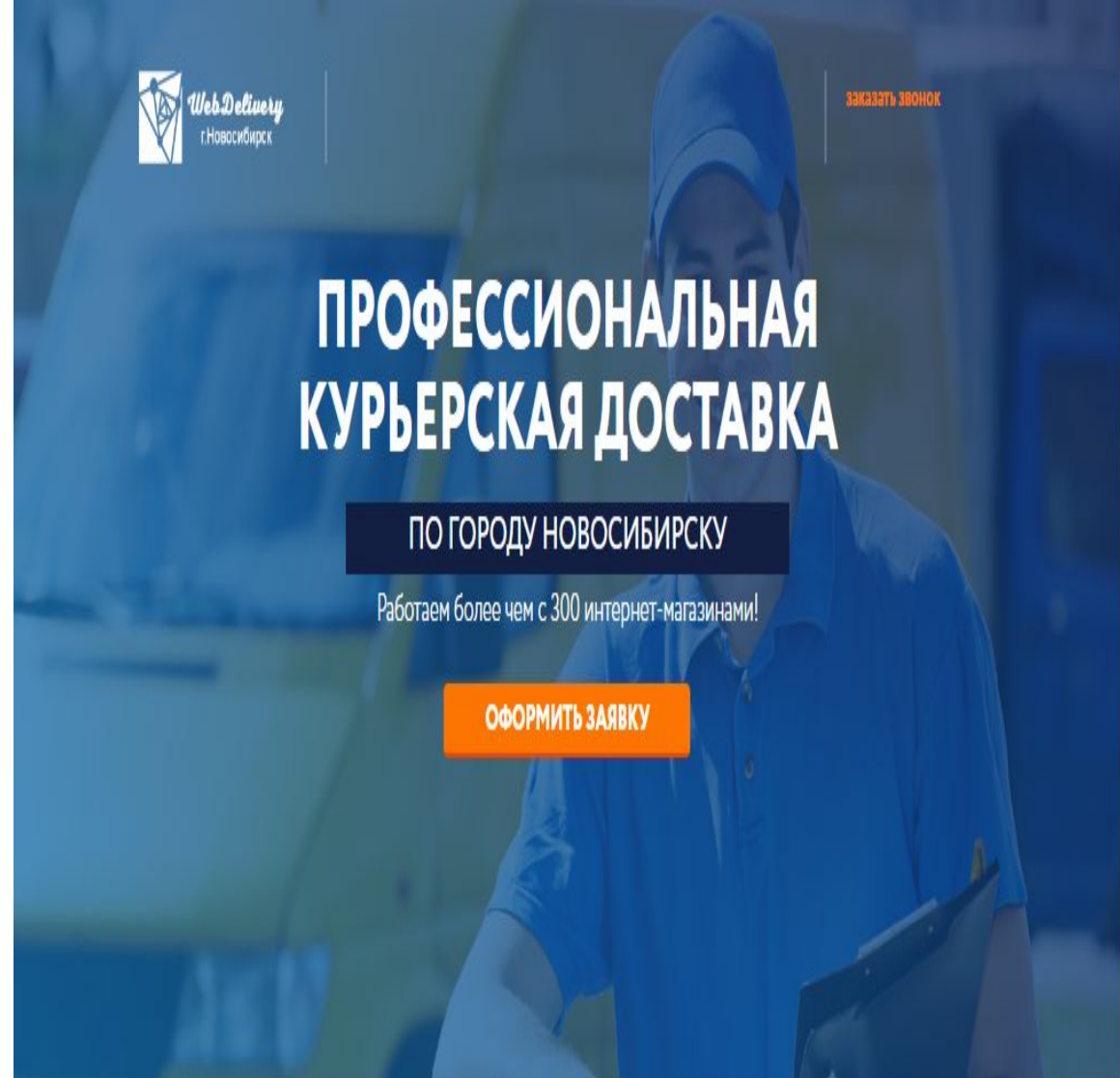
- ▶ Поэтому вы дальше смотрите сами. Какой товар вам больше интересен. Смотрите чтобы он подходил под наши нужды. Я бы рекомендовал работать также с часами.
- ▶ Нам не нужен ассортимент для работы! Хватит по 1 модели мужских и женских часов.
- ▶ Цена: Цена на реплику в моем городе - от 180 до 350 (это опт от 5 штук)
- ▶ Цена коробочки - 150
- ▶ С коробочкой часы имеют более солидный вид. Рекомендую брать в комплекте.
- ▶ В итоге товар подходящий для работы - есть.

▶ 2. Прямой номер

- ▶ Проблемы здесь нет. Прямой номер можно взять в любом городе и уложится в сумму - 1000.
- ▶ Для работы он очень желателен. В масштабе 1000 вы получите более весомый плюс в работе.
- ▶ Хотя можно обойтись и без него. Но это если уж совсем последние деньги остались.
- ▶ Если возможность есть, то рекомендую взять.
- ▶ Номер не обязательно красивый. Просто прямой. Этого достаточно.

3. Подготовить инструменты

- ▶ В этом пункте я вам помогу. Что имеется в виду под инструментами - сайты.
- ▶ Для работы будет нужно 2 сайта
- ▶ 1. Сайт с товаром
- ▶ 2. Сайт курьерской службы
- ▶ Конечно называть это сайтами может слишком громко. Вам для работы хватит простых копий. Главное чтобы были контакты.
- ▶ И вам об этом волноваться будет не нужно. Сайт курьерской службы уже подготовлен. Это общий шаблон будет переделываться под каждого человека.
- ▶ От вас нужно будет получить:
 - Электронную почту
 - Номер телефона (желательно прямой)
 - Купить 2 домена (под сайт с товаром и курьерку)
 - Дать доступ к хостингу чтобы залить сайты



Именно курьерская доставка на сегодняшний день является самой надёжной и быстрой - особенно в том, что касается важных (возможно, секретных) писем или грузов. Риск, что ваше послание потеряется или повредится, здесь сведен к минимуму. Дело в том, что курьеры практикуют индивидуальный подход - "из рук в руки". Это значит, что отправителю и адресату не надо отправляться на почту, и тем самым экономятся силы и время. Кроме того, все этапы доставки контролируются - для этого курьеры собирают с должностных лиц необходимые подписи. После того, как груз доставлен, курьер сообщает об этом работникам своей компании, а

- ▶ Сайт курьерской службы будет переделываться из этого шаблона. Изначально шаблон делался только под меня.
- ▶ По сайту с товаром.
- ▶ Вам нужно будет выбрать модели часов с которыми вы будите работать.
- ▶ Лучше выбирать что то простое. Например ск
- ▶ Потом вы подыскиваете подходящий лендинг. Либо сайт.
- ▶ Отлично будет найти одностраничник.
- ▶ Потом вы получаете копию этого сайта под ваши данные.
- ▶ Все лишнее с сайта будет убрано. Будут добавлены ваши контакты.
- ▶ В том числе и слово - КОПИИ
- ▶ Никакого функционала не будет!
- ▶ Будет самая простая копия сайта.

Магазин наручных часов Мы готовы ответить на все вопросы заказать обратный звонок









БРЕНДЫ КАТАЛОГ МУЖСКИЕ ЖЕНСКИЕ ИНФОРМАЦИЯ ХИТЫ ПРОДАЖ РАСПРОДАЖА ДУБЛИКАТЫ

ГАРАНТИЯ ДОСТАВКА СКИДКИ КОНТАКТЫ Корзина пуста

КОПИИ ЧАСОВ CALVIN KLEIN ИЗ ШВЕЙЦАРИИ И БЕЛЬГИИ

Выбрать коллекцию Женские Мужские

Дешевле Дороже

 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>	 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>	 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>	 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>
 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>	 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>	 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>	 <p>CALVIN KLEIN 4 642 ₺ В корзину</p>

- ▶ Прямой номер очень желателен для размещения на сайте курьерки. На сайте интернет магазина можно указать просто сотовый.
- ▶ Поэтому от вас нужны будут все эти данные для подготовки.
- ▶ Еще раз:
 - 2 номер телефона
 - Придумать название для интернет-магазина и курьерской службы
 - Сразу купите домены для них
 - Выберите сайт для копии интернет магазина (делаем копию одностраничника)
 - Дайте электронную почту (чтобы туда приходили оставленные на сайте заявки)

 - Если вы не найдете подходящий для работы сайт. Моделей много но конкретно тех что есть в вашем городе нет. Тогда сделаете 2 фото часов. (хороших фото)
 - Выберите сайт для копии. И мы добавим эти часы в ассортимент.

- ▶ Для курьерской службы выбирайте адекватный домен.
- ▶ Сейчас я взял к примеру - webdelivery.ru
- ▶ До этого у меня тоже был сайт курьерки. Но у меня уже несколько месяцев как вышли сроки и не получилось восстановить доступ к хостингу.
- ▶ Поэтому лучше записывайте все данные которые вводите.
- ▶ Причем первый раз я работал и вовсе без сайта интернет магазина.
- ▶ Сейчас этот метод думаю еще больше увеличит конверсию.

- ▶ Для вас это все будет бесплатно!
- ▶ Все входит в стоимость этой темы. Но придерживаясь условий. Если хотите сделать полноценные сайты, то обратитесь уже к специалистам. В стоимость входят 2 простых сайта - правки под ваши данные - установка на хостинг

4. Подбираем базы для работы

- ▶ Дело не сложное, но требующее времени. Нужно полазить и поискать базы для вашего города. И базы нужны физических лиц.
- ▶ Без особых критериев. Только привязка к вашему городу. Через интернет не составит проблем подобрать базу. Я брал 7000 контактов за 4000 рублей под свой город.
- ▶ В идеале должны быть ФИО-мобильный-адрес

5. Приступаем к работе

- ▶ Вот на это части у вас уже думаю есть представление о работе. У вас будет 2 сайта и база для работы.
- ▶ И сейчас тема сложенная из всех описанных выше пунктов.
- ▶ Курьерская служба. Мы работаем только с интернет магазинами. Доставляем их товары напрямую заказчикам. Никакие грузы и прочее не принимаем. Это уясните для себя. Чтобы был понятен принцип. И почему нам достаточно простенького сайта для работы. От сайта нам нужен только наш телефон в его шапке и все.
- ▶ Звоним человеку из базы. Спрашиваем ФИО. (если есть в базе адрес, то его также уточняем) Сообщаем что звоним из курьерской службы. Работающей только с интернет магазинами. Говорим что на эти данные у вас на складе лежит оплаченный заказ с такого то интернет магазина. В заявке указано что стоимость доставки будет оплачена в течении 3 дней безналичным переводом. Но заказ лежит на складе уже 2 недели. Вы предлагаете доставить заказ в удобное для человека время курьером и оплатить наличными при получении заказа.

- ▶ Это конечно если очень кратко. Все остальное упирается только в 1.
- ▶ В скрипт беседы с человеком и обработкой его возможных возражений.

Скрипт разговора

- ▶ В идеале по этой схеме работать в 2. Я например работал с женой. Вы можете привлечь для работы кого сами захотите. Когда человек узнает об уже оплаченном товаре он конечно будет думать что это простая ошибка. Поэтому вы завершаете схему сообщая человеку данные интернет магазина и просите его позвонить и уточнить детали заказа. После этого говорите что еще свяжитесь с человеком через пару часов.

▶ « - Вы

▶ * - клиент

▶ « - Доброго дня. Меня зовут ***** я звоню из курьерской службы ***** Я могу услышать *****

▶ * - Здравствуйте. Да это я.

▶ « - Отлично. ***** у нас для вас лежит посылка на складе из интернет магазина ***** . Две недели не поступало заявки на отправку. Поэтому решили с вами связаться.

- ▶ * - Наверно какая то ошибка.Я ничего не заказывал.
- ▶ « - Одну секунду.Делаете вид что смотрите в компьютере.Заявка номер 615210.Наручные часы.Поступили на доставку из интернет магазина ***** 18.03.2017.Получатель ***** адрес доставки ***** .Объявленная стоимость 12300р.Статус заявки: Оплачена заказчиком. Статус доставки: Ускоренная доставка от двери до двери 1400 + 500 страхование груза от утери.Итого к оплате 1900 курьеру при получении посылки.
- ▶ * - Но я ничего не заказывал.Никакие часы не покупал.
- ▶ « - В качестве получателя указаны ваши данные.Заявка уже оплачена в самом интернет магазине.Давайте я вас сейчас дам данные интернет магазина. Обратитесь туда.Узнайте подробнее по заявке.Сайт ***** Номер телефона *****
- ▶ * - Хорошо.Позвоню узнаю.
- ▶ « - Тогда я с вами свяжусь через пару часов.

- ▶ Скрипт общения самый простой.Можно менять мелкие детали.Главное выглядеть как реальный работник,а не просто человек позвонивший и начавший рассказывать истории.Делайте паузы якобы для того,чтобы посмотреть в компьютере.Ваше общение должно свестись к тому чтобы человек получил данные от интернет магазина и обратился туда.

- ▶ Человек в последствии обратиться в интернет магазин который вы указали. Поэтому и очень рекомендую иметь напарника для работы. Чтобы зажать человека со всех сторон. И при обращении в интернет магазин с человеком уже общался другой человек.
- ▶ Будет идеально если от лица курьерской службы будет звонить девушка. А по интернет магазину уже можно общаться и самому.

▶ Скрипт 2. Интернет магазин

- ▶ Человек звонит вам.
- ▶ « - Добрый день магазин ***** чем я могу вам помочь
- ▶ * Здравствуйте. Мне позвонили из курьерской службы. Сказали что для меня есть посылка с вашего магазина. Но я ничего не покупал.
- ▶ « - Сейчас посмотрю. Можно номер заявки.
- ▶ * - А я не знаю. (человек слышал но не запомнил)
- ▶ « - Тогда ваши ФИО
- ▶ * - Да *****
- ▶ « - Делаете вид что ищите заявку в компьютере.
- ▶ Да. Заявка получается номер 615210 Мужские наручные часы. Модель ***** с подарочной коробкой. Данные получателя ФИО ***** Номер телефона ***** Адрес *****
- ▶ Стоимость 12 400 оплачена в полном объеме. Оплата доставки по факту получения заказа.
- ▶ Заказ отдан для отправки еще 12 дней назад.

- ▶ * - Не понимаю как такое может быть я ведь ничего не заказывал. А можете посмотреть с какого номера вам звонили когда делали заказ?
- ▶ « - Мы записываем в качестве контактного номера - номер который указывает заказчик. В заявке указан только номер телефона который я вас продиктовал. Возможности сказать с какого точно номера был сделан заказ возможности нет.
- ▶ * - А хотя бы как заказ оплачивали? Есть там какие то реквизиты?
- ▶ « - Секундочку..... Оплата прошла (указываете число и время) на наш счет в яндекс деньгах. Оплата через терминал. (если хотите бы во все оружия то можете даже найти в городе терминал и говорить адрес по которому он располагается)
- ▶ * - Может вы просто ошиблись? Я у вас ничего не покупал.
- ▶ « - Все данные которые указаны в заявке я вам продиктовал. Если покупку делали не вы, то ее точно сделал человек который вас знает и сделал ее может вам в подарок. У нас бывали случаи когда получатель также был не в курсе подарка. Чаще всего у нас заказывают часы с оплатой по факту получения. Но когда берут в подарок то заявку оплачивают в основном сразу. Ваша заявка оплачена.
- ▶ Больше к сожалению подсказать ничего не могу. В заявке других данных нет.
- ▶ * - Понял. Спасибо.

Скрипт 3. Последнее общение с клиентом

- ▶ Человек звонит в курьерскую службу.
- ▶ « - Курьерская служба ***** я вас слушаю.
- ▶ * - Это ***** по поводу часов
- ▶ « - Да. Уточните время и место доставки. Курьер может доставить не только по адресу проживания. Если вам будет удобнее по адресу работы, то это не проблема. Стоимость внутри города не изменится.
- ▶ * - Просто заказ делал не я. Сколько и за что мне нужно будет заплатить?
- ▶ « - Так..... ***** это вы верно?
- ▶ * - Да
- ▶ « - У вас в заявке указано - оплата при получении. Доставка от двери до двери. Плюс в стоимость входит страховка от утери. Итого 1400 доставка и 500 страховка.
- ▶ * - А я могу самовывозом забрать?
- ▶ « - Можете. Только стоимость от этого не изменится. Самовывозом бесплатно вы могли забрать непосредственно через сам интернет магазин. Если посылка у нас то значит был выбран вариант доставки и наш курьер забрал посылку у интернет магазина. Привез ее на склад. После этого посылка ушла на склад в ваш регион для дальнейшего доставки. По адресу.
- ▶ * - А я смогу проверить товар перед оплатой?
- ▶ « - Конечно. Вы можете проверить содержимое посылки. Мы принимаем на себя ответственность по страховке за утерю груза. Поэтому вы конечно все можете проверить на месте.

- ▶ Таким образом вы воздействуете на человека с нескольких сторон. Доводите человека до момента когда он просто дает свой адрес.
- ▶ Бывает и проще. Часто бывало когда люди утоняли только можно ли проверить товар перед оплатой доставки и сразу давали удобное время и место. Видимо почувствовав халяву. И действительно что такой 2000р? Это копейки.
- ▶ 80% людей будет уверена что за эти деньги даже копию не купить. Именно поэтому мы будем отлично играть на этом.

- ▶ Возражения.

- ▶ Главное помнить что вы можете придумать что угодно.

- ▶ **Могу ли я все таки приехать забрать посылку в вашем офисе?**

- ▶ Можете забрать посылку у нашего курьера. Мы работаем только с интернет магазинами. Поэтому нам не нужны офисы. По городам у нас только курьеры, которые отправляют и получают посылки и доставляют их клиентам. Поэтому вы можете забрать посылку у курьера самовывозом если хотите.

- ▶ **Могу ли я вернуть деньги?**

- ▶ Мы не возвращаем уплаченные на 100% деньги за товар. В случае неисправности или других дефектов мы всегда готовы сделать замену. Еще предлагаем доставку с оплатой по факту получения товара. Но если товар был оплачен заранее то деньги уже не возвращаем.

▶ **Что если я не заберу или откажусь от посылки?**

▶ Ничего не будет. Интернет магазину заявка оплачена. Наши услуги пока не оплачены. Поэтому посылка будет лежать у нас.

▶ **У вас бывало такое что указывали данные человека который о посылке ничего не знает?**

▶ Это посылка с интернет магазина. Поэтому периодически бывает. Часто люди заказывают на родственников или знакомых и потом просто забывают им сказать об этом.

▶ **Часы оригинал?**

▶ Важный момент. Почему я раньше и писал о том, что для работы отлично брать более простые марки часов. Скажем СК Tissot Orient и еще много других марок. Их ценник как правило от 5000 до 50 000р за оригинал. Поэтому если работать с этими марками то можно сказать что это все идет со склада прямого поставщика. Все эти часы продаются в по всем городам в самых разных магазинах и салонах.

▶ Но если работать с марками люкс брендов. То конечно нельзя говорить такое про часы цена которых начинается от 200 000\$

▶ Поэтому говорите о том, что это самые качественные копии. Австрийская сборка например.

▶ Я сейчас не работаю с люксом. Работаю с более простыми марками и вам рекомендую начать с них.

- ▶ Теперь представьте исполнение этой схемы с нормальными вложениями. Сделать 2 реально качественных сайта. Поставить 2 прямых номера.
- ▶ Чтобы еще работала и визуальная составляющая на нашего клиента. Да это будет плюс! Но нужно будет уже вложить больше денег.
- ▶ Хотите? Вперед. Это уже по желанию. Я думаю через месяц тоже займусь этим но пока поработаю так.
- ▶ Первый период времени я и вовсе работал без сайта интернет магазина! Человек получал только телефон по которому он звонил и там ему представлялись как интернет магазин. При таком виде схема будет еще более прибыльной.
- ▶ Еще плюсом ко всему вам нужно будет следующее.
- ▶ Бланк для получателя.
- ▶ Когда выберете для себя название и будет номер
- ▶ Телефона. Вам также сделаем такой бланк.
- ▶ Укажите данные клиента и попросите расписаться
- ▶ Когда получите деньги и отдадите товар.
- ▶ Все для большей солидности!

	УВЕДОМЛЕНИЕ О ВРУЧЕНИИ	2 дня (по: 18.02)			
	Заказ: 470-16.02.10 Доставка: Курьерская компания "SV-POST"	<table border="1"> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td colspan="2" style="text-align: center;">190000</td></tr> </table>			190000
190000					
т. (812) 600-45-79, www.svpost.ru 000 "СВ-ПОСТ" Лицензия № 71054					
АДРЕС:					
ПОЛУЧАТЕЛЬ: , тел.:					
ПОЛУЧИЛ	Дата: _____	Время: _____			
Должн.:	ФИО: <input type="text"/>	Подпись: _____			
КУРЬЕР:	_____				
Отправитель.:	Прим.:				
Идент зак-ка.:	 00475477				

- ▶ Как работал я.
- ▶ Посадил жену на телефон. Она звонила от имени курьерской службы. А я был интернет магазином. Получали адреса людей, записывали все данные. В какой день и какой адрес. После этого я катался по адресам. Отдавал товар и получал деньги.
- ▶ Сколько получалось денег и заказов в день.
- ▶ Речь не идет о том что каждый ваш звонок это 100% получение заказа. Нет. Бывают разные ситуации. Люди просто говорят - нет вы ошиблись и все. Люди просто не звонят и т.д
- ▶ В среднем в день было 20-30 звонков.
- ▶ Средний показатель заказов в день за полгода 3 в день
- ▶ Бывало и 1 за день
- ▶ Бывало и 8 за 1 день
- ▶ По деньгам.
- ▶ Брали 1900 - 2100 с каждого заказа. При затратах в 500-600
- ▶ С 1 заказа имеем 1500р.
- ▶ В месяц при таких временных затратах получалось 100 000-120 000р
- ▶ В первый месяц получилось немногим меньше.
- ▶ При нынешнем виде тема будет еще лучше работать и прибыль будет больше.
- ▶ И конечно можно делать больше звонков.

- ▶ Схема как видите простая. Но рабочая. Не думаю что ее что то может убить.
- ▶ Доход не космический, но работать можно. И только от вас зависит сколько вы будите уделять времени.
- ▶ Открыть офис и посадить людей для звонков? Не знаю. Сам этого не делал и советовать не могу.
- ▶ Отличный вариант для работы в тандеме.

- ▶ Комплект.
 - ▶ - Сама схема
 - ▶ - 2 сайта (с внесением правок и установкой на ваш хостинг)
 - ▶ - Правка бланка курьерской службы под ваши данные
 - ▶ - Техническое сопровождение
 - ▶ - Информационное сопровождение по вопросам

- ▶ Все это входит в общую цену. Сайты самые простые для начала работы. Если захотите более сложные, то это уже вы делаете самостоятельно.