
**1. Мировая экономика и
международные
экономические отношения**

Мировая экономика - это

совокупность международных экономических взаимосвязей между национальными хозяйствами всех стран мира.

В основе мирохозяйственных связей лежит международное разделение труда, то есть специализация отдельных стран на производстве определенных видов продукции.

Международные экономические связи включают целый ряд форм:

- международная торговля товарами и услугами;
- движение капиталов и зарубежных инвестиций;
- миграция рабочей силы;
- кооперация производства между странами;
- обмен в области науки и техники;
- валютно-кредитные отношения;

Международное разделение труда

- возникло из-за того, что экономические ресурсы крайне неравномерно распределяются между различными районами земного шара.
- потребности различных стран в материальных благах и услугах также не одинаковы. Они определяются численностью населения страны, уровнем его благосостояния и культурного развития.
- потребности страны, как правило, очень слабо соотносятся с ее обеспеченностью всеми видами экономических ресурсов.
- поэтому ни одна страна не может полностью удовлетворить все потребности своего населения за счет собственных ресурсов.

Международное разделение труда формирует открытую экономику

Различают большую и малую открытую экономику.

Большая открытая экономика - это экономика, которая благодаря ее масштабам, реальному участию в международном разделении труда, степени влияния на мировых рынках товаров, капиталов и услуг, а также имеющемуся национальному экономическому и ресурсному потенциалу оказывает реальное воздействие на формирование основных экономических параметров.

Государства, где сформировалась большая открытая экономика (например США, Япония, Германия), оказывают значительное влияние на состояние международного рынка и на уровень мировой ставки процента.

Малая открытая экономика - это экономика, которая не оказывает существенного влияния на процессы мирового рынка и на движение мировой ставки процента. Как правило, развитие таких экономик оказывается под влиянием тенденций, складывающихся на мировых рынках и в международных отношениях.

Антипод открытой экономики – закрытая экономика.

Закрытая экономика (в чистом виде) — экономика, которая не включена в международное разделение труда, не экспортирует и не импортирует товары и услуги, не участвует в международном движении факторов производства, стоит вне международных финансовых отношений.

Она представляет собой такую экономическую систему, в которой все деловые операции осуществляются внутри страны и расчеты совершаются национальной валютой. В условиях закрытой экономики внешнеэкономические связи страны либо вообще отсутствуют, либо строго дозированы, и внешнеэкономическая политика носит ярко выраженный ограничительный характер.

Автаркия

Подобную экономику еще называют автаркия. Автаркия — экономическое обособление данной страны от других стран, создание замкнутого хозяйства в рамках отдельного государства.

Показатели для оценки степени открытости экономики

экспортная квота — показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики в целом и отдельных отраслей по тем или иным видам продукции:

$$ЭК = \frac{\text{Стоимость экспорта}}{\text{Стоимость ВВП}} \cdot 100 \%$$

импортная квота характеризует значимость импорта для народного хозяйства и отдельных отраслей по различным видам продукции

$$ИК = \frac{\text{Стоимость импорта}}{\text{Стоимость ВВП}} \cdot 100 \%$$

Большие открытые экономики получают от МЭО преимущественно положительные результаты

1. Растет уровень и качество жизни населения
2. Расширяется ассортимент продукции на рынке и растет ее качество за счет конкуренции с импортом
3. Повышается уровень человеческого капитала
4. Развивается производственный потенциал национальной экономики

Малые открытые экономики получают преимущественно отрицательные результаты от открытости

1. Захват рынков иностранной продукцией
2. Утечка ресурсов
3. Распространение криминальной деятельности и инфекционных заболеваний
4. Зависимость от мировой хозяйственной конъюнктуры

Открытость и национальный суверенитет

Экономический суверенитет - возможность государства принимать самостоятельные решения по вопросам развития национальной экономики. Только суверенное государство в состоянии эффективно защитить экономические интересы своих граждан как внутри страны, так и за ее пределами, быть успешным посредником между национальной и мировой экономиками, создавать благоприятные условия для повышения конкурентоспособности национальной экономики на мировом рынке.

В условиях глобализации в силу роста влияния транснациональных компаний и международных экономических отношений, в том числе открытости, страны постепенно теряют экономический суверенитет.

Одновременно происходит формирование широкой сети международных экономических организаций (ВТО, ОПЕК, Всемирный банк и др.)

2. Международная торговля

Международная торговля – исторически первый вид международных экономических отношений.

Появилась еще в условиях бартерного обмена.

В современной национальной экономике международная торговля занимает 25-40% общего объема внешнеэкономических операций.

Международная торговля

Выгодна для любой страны вне зависимости от уровня и темпов экономического развития, так как действует принцип сравнительных преимуществ.

Суть принципа: странам выгодно производить и продавать на мировом рынке те товары, которые им обходятся дешевле, чем конкурентам.

«Теория сравнительных преимуществ»

А.Смит

Д. Рикардо



Однако в современной национальной экономике в международной торговле необходимо учитывать дополнительные условия:

1. Редкость ресурсов, которые используются в производстве продукции,
 2. Качество (потребительские свойства) производимых товаров,
 3. Динамику торгового баланса. В долгосрочном периоде торговый баланс не должен иметь остатков.
-

Также в современной мировой торговле действуют и другие закономерности

Теория «факторных преимуществ»
Э. Хекшера и Б. Олин



Страны будут экспортировать те товары, в производстве которых более интенсивно используются факторы избыточные в данной стране и импортировать те товары, в производстве которых более интенсивно используются дефицитные в данной стране факторы.

Голландская болезнь

Если у страны резко возрастает относительная обеспеченность факторами, интенсивно используемыми в производстве сырьевых товаров, то это может привести к сокращению доли сектора обрабатывающей промышленности и даже привести к частичной деиндустриализации. Этот процесс получил в экономической литературе название «голландской болезни», поскольку впервые был отмечен в Голландии, где после открытия месторождений природного газа произошло резкое сокращение производства и экспорта промышленной продукции и увеличились объемы производства и экспортных поставок газа

Торговая политика

Современная торговая политика, проводимая каждой страной, характеризуется наличием в ней двух противоположных тенденций — протекционизма и либерализации.

Свободная торговля предполагает отсутствие существенных ограничений перемещения товаров.

Протекционизм - защита отечественного рынка от иностранной конкуренции (тарифные и нетарифные меры).

Доводы в пользу протекционизма

- Защита и стимулирование отечественного производства.

Ограничение импорта создает условие для поддержания объемов национального производства и сохранения рабочих мест в отраслях конкурирующих с импортом.

- Защита молодых отраслей.

Многие отрасли и производства приобретают конкурентоспособность только по достижении определенных, достаточно больших, объемов производства. Это связано с положительным эффектом от масштаба производства.

- Увеличение доходов государственного бюджета.

Очень часто таможенные пошлины являются самым надежным источником государственных доходов

Критика протекционизма

- Отрицательное воздействие протекционизма на благосостояние.

Проведение протекционистских мер направленных на ограничение импорта и стимулирование экспорта приводит к не компенсируемым экономическим потерям, которые наибольшей своей тяжестью ложатся на потребителей, то есть на большинство населения страны.

- Отрицательное воздействие на занятость.

Меры по ограничению импорта вызывают увеличение занятости в отраслях, конкурирующих с импортом.

- Подрыв торговых отношений и риск возникновения торговой войны.

Введение протекционистских мер одной страной, как правило, вызывает ответную реакцию ее торговых партнеров и приводит к повышению протекционистских барьеров на пути ее экспорта.

Инструменты торговой политики

Тарифные методы

- Таможенные пошлины

Нетарифные методы

- Квоты
 - Технические барьеры
 - Добровольные экспортные ограничения
-

Импортные пошлины - это косвенные налоги на импортные товары. Пошлины устанавливаются на все товары, ввозимые в страну, причем для товаров разных стран используются пошлины разной величины. Размеры пошлин по всем группам товаров фиксируются в особом документе – таможенном тарифе.

Таможенные пошлины на импортные автомобили для физ.лиц в России в 2012 году

Таможенная стоимость автомобиля до 3-х лет, евро	Ставка
Менее 8 500	54 %, но не менее 2,5 Евро/куб.см
8 500 — 16 700	48 %, но не менее 3,5 Евро/куб.см
16 700 — 42 300	48 %, но не менее 5,5 Евро/куб.см
42 300 — 84 500	48 %, но не менее 7,5 Евро/куб.см
84 500 — 169 000	48 %, но не менее 15 Евро/куб.см
Более 169 000	48 %, но не менее 20 Евро/куб.см

На автомобили от 3-х до 5 лет.

Объем двигателя, куб.см		Ставка
от	до	
0	1000	1,5 Евро/куб.см
1001	1500	1,7 Евро/куб.см
1501	1800	2,5 Евро/куб.см
1801	2300	2,7 Евро/куб.см
2301	3000	3 Евро/куб.см
3001	∞	3,6 Евро/куб.см

Для юридических лиц на автомобили до 3-х лет.

Код ТН ВЭД	Объем двигателя, куб.см		Ставка
	от	до	
8703 21 109 0	0	1000	25%, но не менее €1 за 1 см ³
8703 22 109 9	1001	1500	25%, но не менее €1,1 за 1 см ³
8703 23 191 0	1501	1800	25%, но не менее €1,25 за 1 см ³
8703 23 192 1	1801	2300	25%, но не менее €1,8 за 1 см ³
8703 23 192 2	2301	3000	25%, но не менее €1,8 за 1 см ³
8703 24 109 0	3001	∞	25%, но не менее €2,35 за 1 см ³

По величине пошлины делятся на три группы

- минимальные – для стран, с которыми поддерживается режим наибольшего благоприятствования в торговле (этот режим предоставляется на базе соглашения между странами и предполагает одинаковый уровень пошлин для всех стран, которым этот режим предоставлен),
 - преференциальные – ставки этих пошлин обычно на 50% ниже минимальных и устанавливаются на товары, которые необходимо привлечь в страну,
 - максимальные - ставки этих пошлин, как правило, в два раза превышают уровень минимальных и устанавливаются на товары тех стран, на которые не распространяется режим наибольшего благоприятствования
-

Адвалорные и специфические ПОШЛИНЫ

Также пошлины подразделяются на специфические и адвалорные.

Специфические пошлины устанавливаются в виде фиксированной суммы на единицу измерения товара (объема, веса, и т.п.).

Адвалорные пошлины устанавливаются в виде процента от таможенной стоимости товара. Адвалорная пошлина обеспечивает более надежный уровень защиты при любых колебаниях мировых цен.

Импортные квоты

это установленные количества товаров, разрешенные к ввозу в страну за определенный промежуток времени. Последствия введения квоты на импорт товара во многом аналогичны последствиям установления пошлины. Потери потребителей и выигрыши национальных производителей будут такими же.

Добровольные экспортные ограничения (ДЭО)

это соглашения между страной экспортером и страной импортером об ограничении объема ввоза иностранного товара. Зачастую это «добровольное» соглашение принимается под давлением страны импортера. То есть под угрозой повышения пошлины или увеличения стоимости лицензий. Действие ДЭО аналогично действию импортной квоты, причем, выигрыш определяемый областью с достается фирмам страны-экспортера, что заинтересовывает их в соблюдении ДЭО.

Технические барьеры

различные нормы и правила, ограничивающие доступ иностранных товаров на внутренний рынок. К этой категории относятся требования сертификации качества и соблюдения национальных санитарных, экологических и других норм.

Международная торговля – основная сфера
деятельности Всемирной торговой организации
(ВТО)



ВТО. Общие данные

Дата образования: 01.01.1995 (в результате развития ГАТТ)

Штат: 640 человек

Местонахождение секретариата: Женева, Швейцария

159 государств-участников (в основном, вступившие в 1995-1997 годах)

31 государство-наблюдателя

Идея создания международной организации, призванной регулировать международную торговлю, возникла ещё до окончания Второй мировой войны. В основном усилиями США и Великобритании в 1944 году на Бреттон-Вудской конференции были основаны Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Третьей опорой нового экономического порядка наряду с упомянутыми организациями предполагалось создание Международной торговой организации (МТО). Фактически в 1947 году создана ГАТТ - Генеральное соглашение о тарифах и торговле, преемником которого стала ВТО.

Цель, задачи и принципы ВТО

ВТО – международная организация, созданная для урегулирования торговых проблем в соответствии с соглашением крупнейших торговых стран мира о снижении экспортных и импортных барьеров;

Главная цель – создание на базе единых правовых норм торговой системы, при которой предприятия стран-членов ВТО могут торговать друг с другом на основе прозрачной, справедливой и свободной конкуренции.

Главные задачи - либерализация международной торговли, обеспечение ее прозрачности, справедливости и предсказуемости,

способствование экономическому росту и
повышению экономического благосостояния людей.

Вступление в ВТО

<u>Возможность</u>	<u>Опасность</u>
Движение российской продукции на зарубежные рынки	Условия неопределённости: фактическая неосведомлённость большинства российских производителей о требованиях и правилах поставок продукции за рубеж.
Интенсификация выхода зарубежных предприятий со своей продукцией и услугами на российские рынки (если они соответствуют стандартам)	Усиление конкуренции для российских предприятий
Иностранные инвестиции в российские предприятия	Инвестиции в бизнес могут превратиться в «скупку» бизнеса

Отраслевые последствия от вступления в ВТО

<p>Высоко-технологичные отрасли Варианты, в зависимости от степени поощрения технического прогресса в стране</p>	<p>Пищевая Пока не способна насытить рынок, обострение импортной конкуренции</p>	<p>Мебельная Встает на ноги. Важен каждый процент защитного тарифа</p>	<p>Фармацевтика Обострение конкуренции, но потребитель может выиграть на качестве импорта</p>
<p>Металлургия Конкурентоспособность будет зависеть от цен на товары и услуги естественных монополий</p>	<p>Химия Обострение конкуренции по малотоннажным химикатам, автотранспорту и косметике</p>	<p>Авто и авиа Смогут "выжить" только при господдержке</p>	<p>Транспорт Сохранение конкурентной ситуации</p>
<p>Связь и информатика Обострение конкуренции, но к частичному выигрышу потребителя</p>	<p>Торговля Сохранение ситуации в оптовом звене. В розничной торговле – наступление зарубежных супермаркетов</p>	<p>Наука ВТО мало что изменит. Главные проблемы: недофинансирование, утечка умов</p>	<p>Менеджмент, Финансы Смогут выжить лишь при господдержке, но потребитель выиграет от конкуренции</p>

Результаты вступления в ВТО

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Доступ на новые рынки
- Участие в создании полезной ценности
- Денежные обороты
- Повышение доверия заинтересованных сторон
- Минимизация рисков
- Привлечение инвесторов
- Инновации, поиск новых ценностей (промышленная экология)
- Социальные корпоративные инвестиции

СОЦИАЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Благополучие людей
- Забота о здоровье
- Уважение к людям (независимо от различий)
- Подход к сотрудникам как заинтересованной стороне
- Взаимоотношения с государством, общественностью, соседями

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Уважение к окружающей среде
- Использование чистых технологий
- Принятие во внимание биологического многообразия
- Экологическое проектирование
- Отходы. переработка
- Вторичное использование ресурсов

3. Валюта и валютный курс

Валюта

(от итал. *valuta*- цена, стоимость) – это не новый вид денег, а особый способ их функционирования, когда национальные деньги опосредуют международные торговые и кредитные отношения. Таким образом, деньги, используемые в международных экономических отношениях, становятся валютой

Виды валюты

Национальная валюта - установленная законом денежная единица данного государства. Национальная валюта – основа национальной валютной системы.

Виды валюты

Иностранная валюта - денежные единицы других стран. К иностранной валюте относят иностранные банкноты и монеты, а также требования, выраженные в иностранных валютах в виде банковских вкладов, векселей и чеков. Не является законным платежным средством на территории данного государства (за исключением периодов сильной инфляции)

Виды валюты

Резервная валюта - иностранная валюта, в которой центральные банки других государств накапливают и хранят резервы для международных расчетов по внешнеторговым операциям и иностранным инвестициям.

Резервная валюта служит базой определения валютного паритета и валютного курса для других стран, широко используется для проведения валютной интервенции с целью регулирования курса валют стран-участниц мировой валютной системы.

Валютный курс – это

цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны.

Определение курса валюты называется ее котировкой.

Существует два вида котировок:

- Прямая котировка – стоимость иностранной валюты выражается в единицах национальной валюты.
- Косвенная котировка - стоимость национальной валюты выражается в единицах иностранной валюты.

Кросс–курс – соотношение между двумя валютами, вытекающее из их курсов по отношению к третьей валюте.

Валютный курс может быть:

- Фиксированным, это означает, что ЦБ устанавливает официальное соотношение валют между странами (например, 31,35 руб. / 1 долл.) и обещает поддерживать его.

Фиксированный обменный курс может поддерживаться на определенном уровне лишь с использованием валютных интервенций.

Валютная интервенция означает, что ЦБ покупает или продает иностранную валюту из своих международных резервов в тех случаях, когда на валютном рынке обменный курс отклоняется от его фиксированного уровня.

Фиксированный курс предполагает:

Девальвацию — это официально объявленное снижение курса национальной валюты в условиях системы фиксированного обменного курса.

Девальвация отечественной валюты невыгодна импортерам и выгодна экспортерам.

Ревальвацию — это официально объявленное повышение курса национальной валюты в условиях системы фиксированного обменного курса. Обладает обратным эффектом.

Валютный курс может быть

Плавающим - ЦБ допускает свободное колебание обменного курса под воздействием рыночного спроса и предложения на валютном рынке.

Используется в условиях высокой макроэкономической стабильности.

Вариантом плавающего валютного курса является валютный коридор – устанавливаются минимальные и максимальные значения валютного курса, допускаются колебания курса валюты лишь в установленных границах.

Валютный курс не всегда отражает реальный уровень развития страны.

Валютный курс описывает соответствие национальной денежной единицы объему иностранной валюты, которая находится в обращении в стране.

Зависит не только от политики центрального банка, но и других факторов: таможенной политики, издержек, инфляции, стратегии развития государства.

Заниженный и завышенный валютный курс

Может быть заниженным или завышенным.

Заниженный валютный курс выгоден экспортерам, когда единица отечественного товара на мировом рынке стоит дешевле. Обеспечивает реализацию стратегии импортозамещения и экспортной ориентации – отечественных товаров на внутреннем рынке становится больше (типичный пример – конец 1998 года).

Завышенный курс повышает выгоду для импортеров продукции и создает угрозу развития отечественного производства, так как импортные товары на внутреннем рынке становятся дешевле.

В России валютный курс занижен или завышен?

Ответить на этот вопрос однозначно нельзя, так как не существует эталонов валютных курсов.

Многие эксперты утверждают, что курс рубля завышен, так как торговый баланс России положительный (экспорт больше, чем импорт) отсюда приток валюты.

Другие наоборот отмечают, что курс занижен – отсюда и превышение экспорта над импортом.

Для более точного ответа нужно посмотреть дополнительные способы измерения валютного курса.

Дополнительные способы расчета валютного курса

Паритет покупательной способности — соотношение двух или нескольких денежных единиц, валют разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определённому набору товаров и услуг.

Согласно теории о паритете покупательной способности, на одну и ту же сумму денег, пересчитанную по текущему курсу в национальные валюты, в разных странах мира можно приобрести одно и то же количество товаров и услуг при отсутствии транспортных издержек и ограничений по перевозке.

Индекс Биг Мака —

неофициальный способ определения паритета покупательной способности (ППС).

Индекс бигмака основан на теории паритета покупательной способности, по которой валютный курс должен уравнивать стоимость корзины товаров в разных странах (то есть отношение обменных валютных курсов), только вместо корзины берется один стандартный бутерброд, выпускаемый компанией McDonald's повсеместно.

В США за Биг Мак придется выложить 4,33 доллара, в России — 2,29 доллара (75 рублей), то есть рубль обесценен почти на 53 %.

Самый дорогой Бик Мак в Венесуэле (7,92 доллара), где «Индекс Биг Мака» за 5 лет вырос сильнее всего, второе и третье место по дороговизне занимают Норвегия (7,06 доллара) и Швейцария (6,56 доллара).

Согласно индексу Биг-Мака, который приводится журналом «The Economist», 1 доллар на момент проведения исследования (на 2006 год) должен был стоять 15,2 рублей, а не 26 с лишним.

Мировая валютная система

- представляет собой совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется платежно-расчетный оборот в рамках мирового хозяйства.

Современная валютная система - Ямайская, основанная на модели свободной конвертации валют для которой характерно постоянное колебание обменных курсов. Эта система действует в мире и по настоящее время, хотя в свете глобального кризиса 2008—2009 годов начались консультации о принципах новой мировой валютной системы.

Основные особенности и принципы:

- официально отменен золотой стандарт и золотые паритеты (отменена привязка валют к золоту как для внутренних, так и для международных операций);
 - зафиксирована демонетизация золота: центральным банкам разрешается продавать и покупать золото как обычный товар по рыночным ценам;
 - введена система СДР (специальные права заимствования), которые можно использовать как «мировые деньги» для формирования валютных резервов. Эмиссию СДР осуществляет МВФ. В функции СДР также входит регулирование платежных балансов и соизмерение стоимости национальных валют;
-

-
- помимо СДР, резервными валютами официально были признаны доллар США, фунт стерлингов, швейцарский франк, японская иена, марка ФРГ, французский франк (последние две трансформировались в евро);
 - установлен режим свободно плавающих валютных курсов: их котировка формируется на валютном рынке на основе спроса и предложения;
 - государства могут самостоятельно определять режим формирования валютного курса из нескольких вариантов
-

В рамках Ямайской валютной системы появился известный в современной России рынок FOREX

Форекс является международным межбанковским рынком. Операции проводятся через систему институтов: центральные банки, коммерческие банки, инвестиционные банки, брокеров и дилеров, пенсионные фонды, страховые компании, транснациональные корпорации и т. д. Объём одного контракта с реальной поставкой валюты на второй рабочий день (рынок спот) обычно составляет около 5 млн долларов США или их эквивалент.

«Прибыль» на ФОРЕКС

Индивид не может непосредственно вести операции на рынке, только через дилинговые центры, которые выступают скорее виртуальными торговыми площадками.

Ввиду своего статуса, не регулируемого никакими финансовыми организациями, большинство дилинговых центров Форекс ведут противозаконную деятельность. Фактически средства клиентов не выводятся на внешний рынок, а доходы победителей перераспределяются от проигравших к выигравшим.

«Прибыль» на ФОРЕКС

Фактически ведется игра против дилингового центра. Математическое ожидание выигрыша клиента меньше математического ожидания выигрыша дилингового центра. В игорном бизнесе это называется «преимуществом казино». Пока клиент не сел играть, оно кажется совсем незначительным.

Смысл «кухни» прост: игроки, принесшие свои деньги, играют друг против друга. Если кто-то из них выигрывает, он получает часть денег остальных участников. Проигранные же деньги получает контора, которая заинтересована, чтобы клиенты проигрывали. Основной подвох был в том, что реально деньги «варились» внутри «кухни». Схема почти идеальна. Проблема возникала только в случае массовых выигрышей. Они грозили «кухням» разорением, и тогда в дело вступала нечестная игра, подтасовки котировок, иначе говоря, элементарный обман.

4. Платежный баланс

Платежный баланс -

это систематизированная запись итогов всех экономических сделок между резидентами данной страны и остальным миром в течение определенного периода времени (за год).

Обобщенная структура платежного баланса

I. Счет текущих операций	
1. Товарный экспорт	2. Товарный импорт
Сальдо баланса внешней торговли (торговый баланс)	
3. Экспорт услуг (доходы от иностранного туризма и т.д., исключая кредитные услуги)	4. Импорт услуг (платежи за туризм за рубежом и т.д., исключая кредитные услуги)
5. Чистые факторные доходы из-за рубежа	
6. Чистые текущие трансферты	
Сальдо баланса по текущим операциям	
II. Счет движения капитала и финансовых операций. Изменение официальных резервов	
7. Приток капитала	8. Отток капитала
Сальдо баланса движения капитала и финансовых операций	
Сальдо баланса по текущим, капитальным и финансовым операциям	

Структура платежного баланса

Счет текущих операций – это баланс обменов, совершаемых в сфере реальной экономики, на рынке товаров и услуг.

Он включает:

- Торговый баланс отражает соотношение экспорта и импорта товаров. То есть сделки предполагающие передачу прав собственности на товары от резидентов к нерезидентам (экспорт) и от нерезидентов к резидентам (импорт).
 - Баланс услуг отражает взаимное предоставление услуг резидентами нерезидентам (экспорт) и нерезидентами резидентам (импорт).
-

Баланс оплаты труда отражает соотношение между заработной платой, получаемой гражданами страны, работающими за границей и заработной платой иностранцев, работающих в стране.

Баланс инвестиционных доходов отражает разность доходов, получаемых резидентами от их инвестиционных вложений за пределами страны и нерезидентами от их инвестиционных вложений в стране.

Баланс текущих трансфертов отражает движение текущих платежей между странами, то есть от нерезидентов резидентам и от резидентов нерезидентам.

В эту категорию включаются платежи, осуществляемые сектором государственного управления.

Как правило, это выплаты в рамках безвозмездной финансовой помощи правительства одной страны, правительству другой страны, как в денежной форме, так и в форме передачи продовольствия, одежды, медикаментов, военной техники и т.п. Кроме того, сюда включаются односторонние денежные переводы частных лиц

Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами

баланс обменов совершаемых в финансовой сфере, на денежном рынке. Он отражает потоки, связанные с куплей-продажей капитальных активов, предоставлением займов, погашением долгов и т. п.

Счет текущих операций и счет операций с капиталом и финансовыми инструментами тесно взаимосвязаны между собой. Если сальдо баланса текущих операций отрицательно, то есть имеет место дефицит счета текущих операций, этот дефицит может быть покрыт за счет привлечения дополнительных денежных потоков из-за границы. При этом объем инвестиций превысит объем внутренних сбережений, что создаст положительное сальдо счета движения капиталов, равное размеру дефицита счета текущих операций.

Если сальдо счета текущих операций положительно страна получает возможность увеличить свои инвестиции за рубежом или предоставить займы другим странам. Поэтому внутренние сбережения превысят внутренние инвестиции, часть инвестиций будет уходить за рубеж в виде займов или расходов на покупку иностранных капитальных активов. Это увеличит отток капиталов и создаст дефицит счета операций с капиталом и финансовыми инструментами.

5. Международная миграция

Международная миграция населения – территориальное движение населения, пересекающее государственные границы.

Международная миграция обусловлена различиями в структуре производства и занятости, уровне доходов и уровне жизни населения в разных странах.

Международная миграция носит в основном трудовой характер (временное пребывание на территории иностранного государства).
Переезд на постоянное место жительства связан с дополнительными ограничениями.

Функции международной трудовой миграции:

- Изменение половозрастной структуры трудовых ресурсов;
 - Обновление качества трудовых ресурсов национальных экономик;
 - Ускорение социальной и профессиональной мобильности населения;
 - Обмен трудовыми навыками, опытом, знаниями;
 - Развитие творческого потенциала людей.
-

Формы международного движения трудовых ресурсов

Отраслевая и профессиональная;

По характеру движения:

- окончательная(безвозвратная);
- временная(возвратная);
- сезонная;
- маятниковая.

По способу осуществления:

при участии государства и общественных организаций;

за счет национальных производителей;

за счет средств самих рабочих;

нелегальная эмиграция.

Основные процессы в международной трудовой миграции населения

- Иммиграция – въезд трудоспособного населения в данную страну.
 - Эмиграция - выезд трудоспособного населения из страны.
 - «Утечка умов» - международная миграция высококвалифицированных кадров.
 - Реэмиграция – возвращение эмигрантов на родину.
-

Положительные последствия миграции рабочей силы для страны-импортера

- Повышение конкурентоспособности продукции;
 - Заполнение вакансий в не престижных отраслях экономик;
 - Создание возможностей структурной перестройки экономики;
 - Увеличение налоговых поступлений;
 - Экономия затрат на первичное образование и получение квалификации;
 - Улучшение демографической ситуации в принимающей стране.
-

Выгоды страны – экспортера рабочей силы

- Налоги с прибыли фирм-посредников;
 - Налоги с переводов мигрантов на родину;
 - Личное инвестирование мигрантов;
 - Капиталы от стран – импортеров рабочей силы, идущие на ее воспроизводство и в социальную сферу;
 - Приобретение мигрантами новых профессий, квалификации, опыта;
 - Готовность к активному участию в новых формах экономической жизни.
-

Экономическое регулирование трудовой миграции

- Уплату иммигрантами пошлины за трудоустройство;
 - Первоочередной прием иммигрантов, инвестирующих в экономику страны-реципиента;
 - Налог на предпринимателей, использующих труд иммигрантов;
 - Ограничение времени пребывания иностранных работников в принимающей стране.
-

Косвенные методы эмиграционной политики:

- Валютно-кредитные;
 - Предоставление льгот по валютным вкладам;
 - Продажа ценных бумаг, не облагаемых налогами;
 - Таможенные льготы;
 - Реализация специальных эмиграционных программ.
-

Прямые методы эмиграционной политики

- Ограничение выдачи заграничных паспортов;
 - Запрет на выезд отдельных категорий работников;
 - Введение эмиграционных квот;
 - Установление сроков обязательной работы в стране после завершения образования за государственный счет.
-

Иммиграционная политика включает:

- Требования к качеству иностранной рабочей силы (к образованию и к стажу работы по специальности);
 - Требования к возрасту и состоянию здоровья;
 - Требования личного характера;
 - Требования к условиям привлечения иностранной рабочей силы (к численности и к срокам пребывания);
 - Финансовые требования;
 - Запрещение заниматься определенными видами деятельности;
 - Национально-географические приоритеты;
 - Система санкций в отношении незаконных мигрантов.
-

Трудовые мигранты могут получить статус гражданина государства при соблюдении ряда условий.

Требования для получения гражданства определяются национальным миграционным законодательством.

Большинство стран допускают наличие только одного гражданства, часть государств предоставляют возможность получения двойного гражданства.

Гражданство предполагает возможность защиты прав индивида с привлечением ресурсов государства.

Чтобы получить гражданство России

Претендовать на получение российского гражданства могут граждане других стран, которые достигли совершеннолетия (18 лет) и обладают дееспособностью. Претендент должен проживать на территории РФ последние 5 лет непрерывно, иметь законный источник средств к существованию, владеть русским языком и обратиться с заявлением об отказе от другого гражданства.

До 01.01. 2008 года существовал льготный порядок получения гражданства индивидами, которые проживают на территории республик СНГ.

Подробности

<http://www.fms.gov.ru/documents/grazhdanstvo/>

Чтобы получить гражданство США

Дети, родившиеся на территории США (не только 50 штатов и округа Колумбия, но также, во многих случаях, родившиеся на принадлежащих США территориях, таких, как Пуэрто-Рико, Гуам, Северные Марианские Острова, Американские Виргинские острова), получают гражданство США по праву рождения. Даже если родители, не являются гражданами США.

Также дети, родившиеся на морских судах, имеющих порт постоянной приписки в США (например, круизные лайнеры).

Этой возможностью пользуются многие российские граждане, ~~оплачивая услуги медицинских клиник при рождении детей (К. Орбакайте, например).~~

Чтобы получить гражданство США

Другой порядок – это натурализация.

По Закону об иммиграции и гражданстве 1952 иностранец может получить гражданство США, если ему исполнилось 18 лет, он легально въехал в страну и прожил в ней по крайней мере пять лет, является «высоко нравственным человеком», имеет двух поручителей, может продемонстрировать владение английским языком и знакомство с историей США и их государственными институтами, а также готов дать присягу на верность.

Супруги граждан США могут получать американское гражданство после трех лет постоянного проживания в США.

Поэтому посольства США часто отказывают в визе для молодых неженатых (незамужних) людей.
