

*Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования  
«Самарский государственный социально-педагогический университет»  
Исторический факультет  
Кафедра педагогики и психологии*

# *Психологические особенности личности, подверженной манипулированию*

*Выполнила: студентка II курса ИФ  
Герасимова Мария Сергеевна  
Научный руководитель: к.псх.н., доцент  
Фирсова Тамара Анатольевна*

*Самара 2016*

***Актуальность:*** наверняка, каждый, когда-то замечал, что  
есть люди, которых обманывают чаще остальных.

Возникает вопрос: «Почему одни люди больше подвержены  
манипулированию, а другие меньше?». Наука говорит, что  
это зависит от психологических особенностей человека:  
характера, на который влияет темперамент, типа личности  
каждого отдельно взятого человека.

В современном мире с каждым днем растет число  
«попавшихся на удочку» людей, поэтому важно знать,  
насколько психологические особенности человека сыграют  
на руку манипулятору.

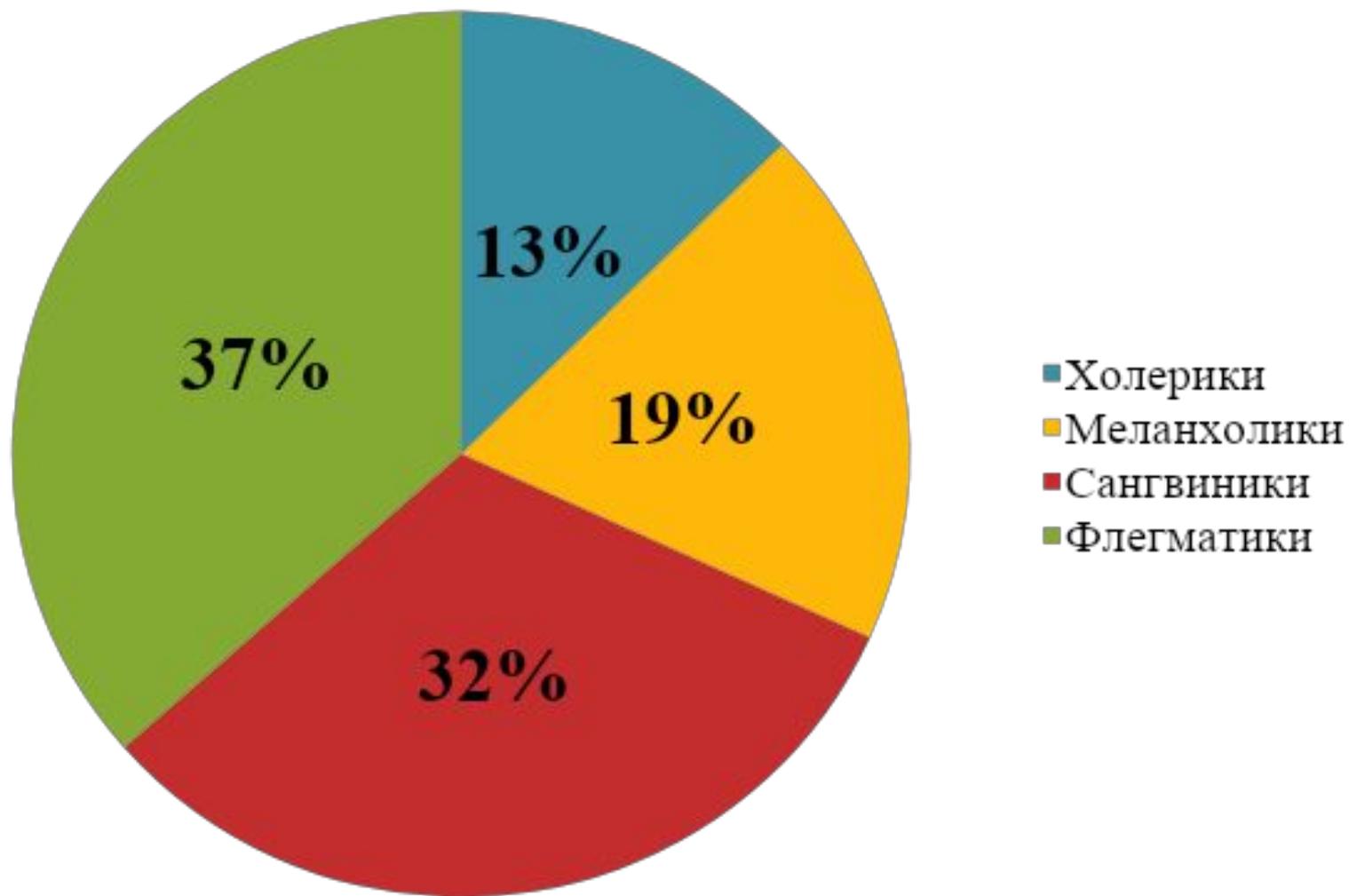
***Цель:*** выявить, люди какого типа темперамента чаще всего подвергаются манипулированию.

***Гипотеза:*** экстраверты наиболее подвержены манипулированию, чем личности интровертированного типа.

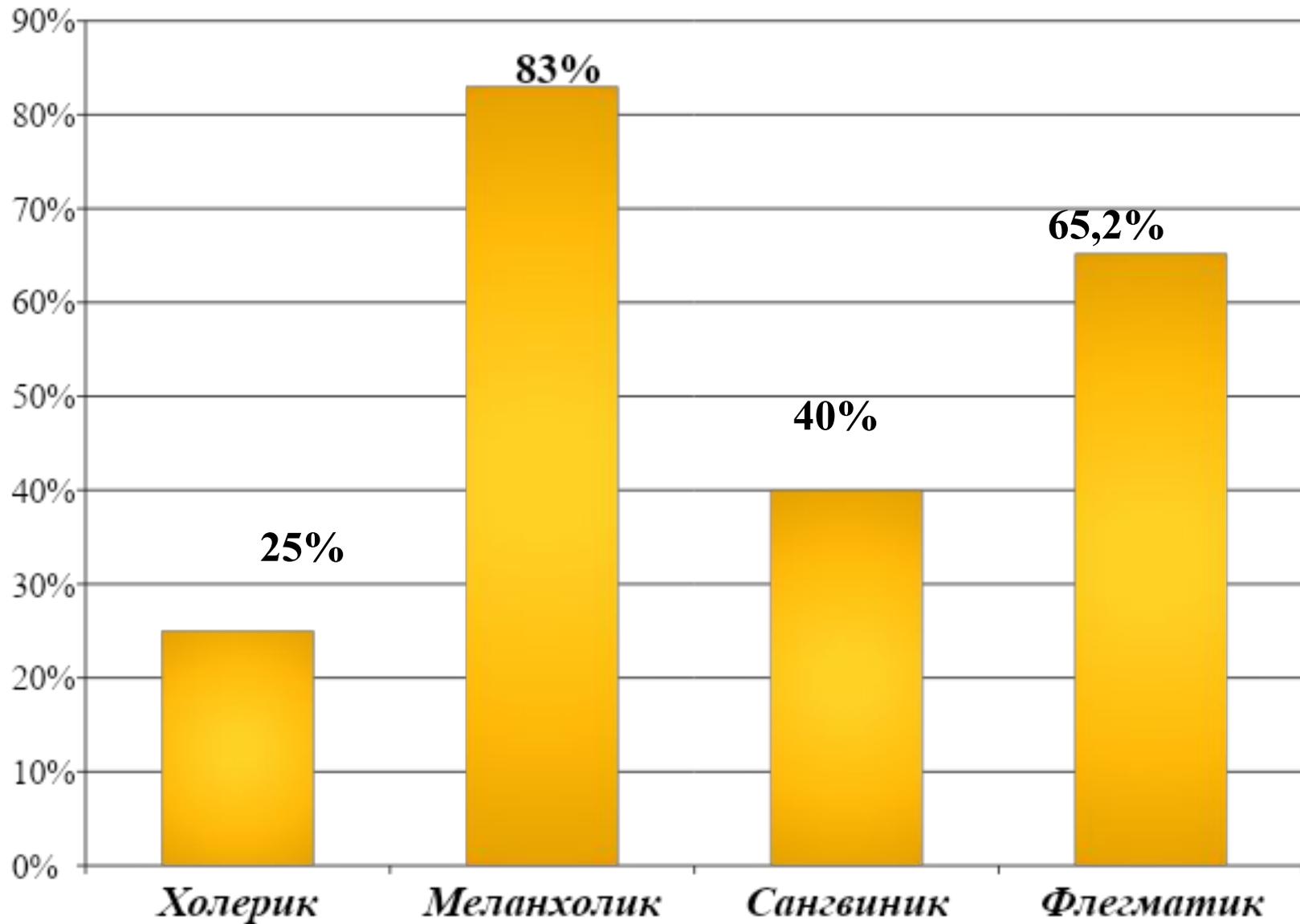
***Задачи:***

1. Определить у респондентов тип темперамента.
2. Провести анкетирование по выявлению подверженности разных типов темперамента манипулированию.
3. Провести качественно-количественный анализ результатов исследования.

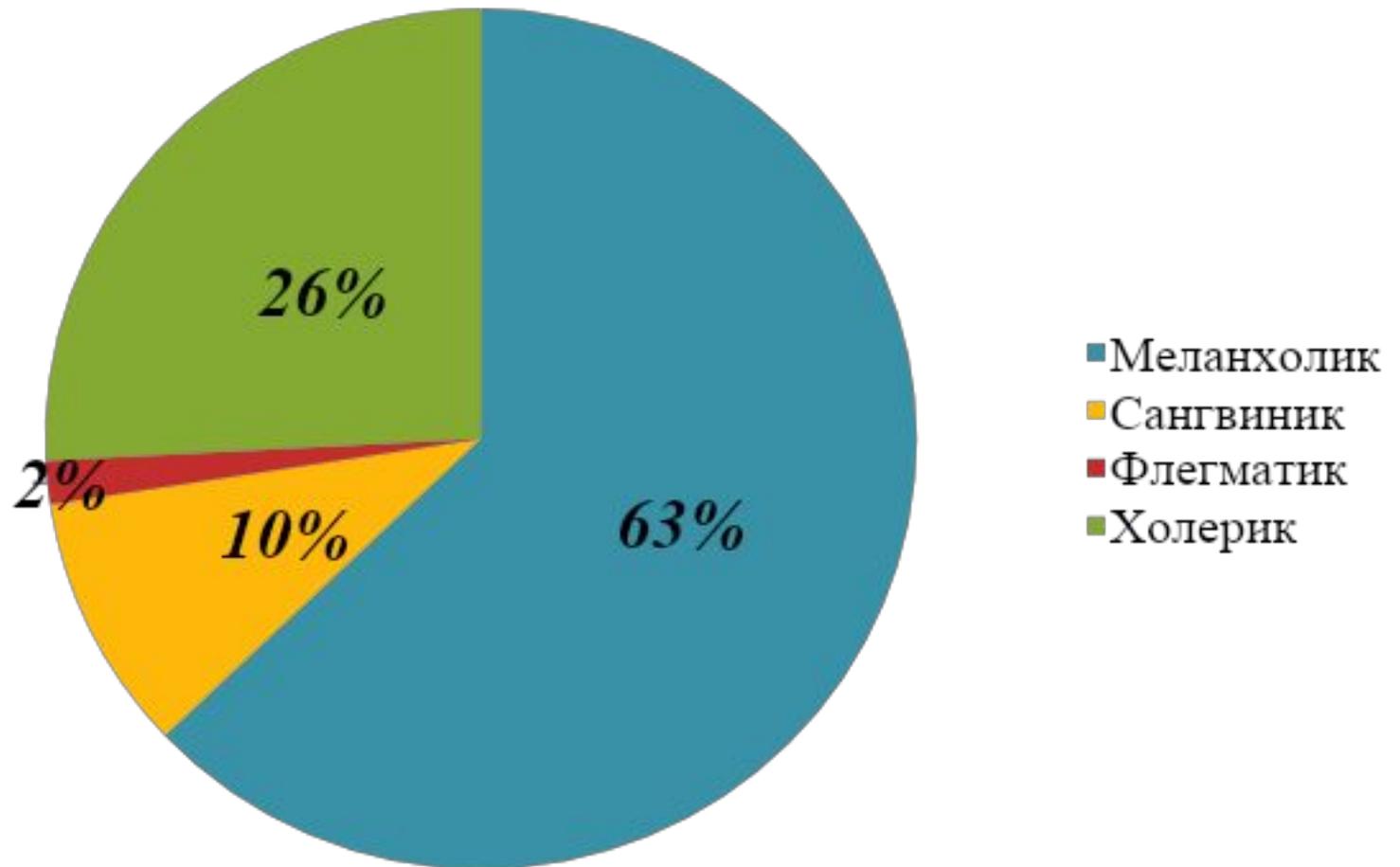
## Процент опрошенных людей



## *Процент подверженности манипулированию*

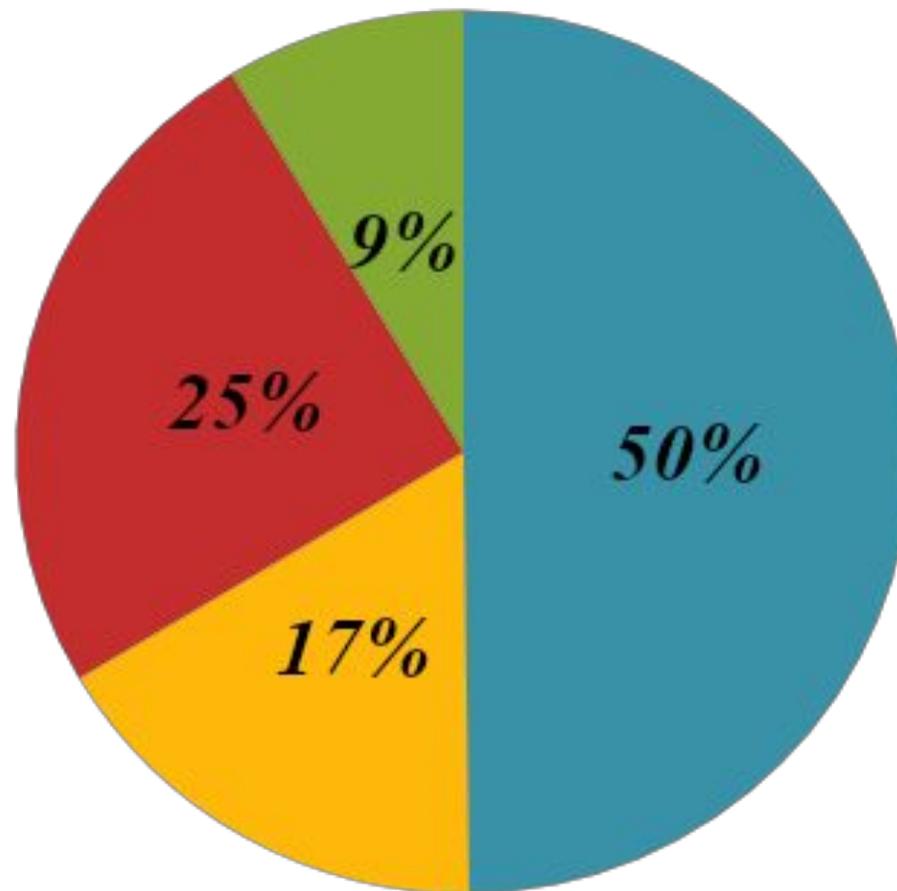


## Тип темперамента, который легче обмануть (общественное мнение)



## Тип темперамента, который чаще подвергался обману

■ Холерик ■ Меланхолик ■ Сангвиник ■ Флегматик



## **Вывод**

*Общественное мнение показало, что меланхоликов считают самыми неустойчивыми в отношении мошенников, но результаты опроса показали совершенно обратную картину – в 50% случаев обмана попадались именно холерики, самые «живые, неугомонные и болтливые» люди. Наша гипотеза подтвердилась: личности экстравертированного типа в большей степени подвержены манипулированию.*

***Спасибо за внимание!***