



Постаматы

Автоматизированные терминалы для выдачи онлайн-заказов

Готовый бизнес

Без паушального взноса и роялти

PickPoint

PickPoint - первая и российская компания, которая вывела на рынок инновационный канал доставки через постаматы в сочетании с доставкой через классические пункты выдачи.

7 лет на рынке



Основная услуга – выдача заказов, сделанных в интернет-магазинах и по каталогам в автоматизированные почтовые терминалы (постаматы) и пункты выдачи. Покупатель самостоятельно в удобное время забирает свой заказ из постамата, при необходимости оплачивая его на месте наличными или пластиковой картой.

Показатели

 **4,5 млн**
пользователей

 **7,0 млн**
отправлений в 2017г


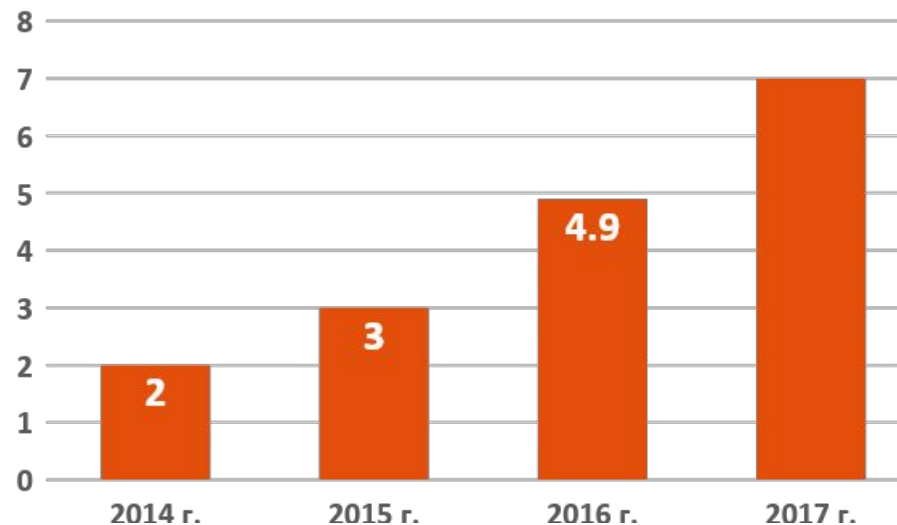
 **5 500**
интернет-магазинов (клиентов)

График прироста отправлений, млн.шт.



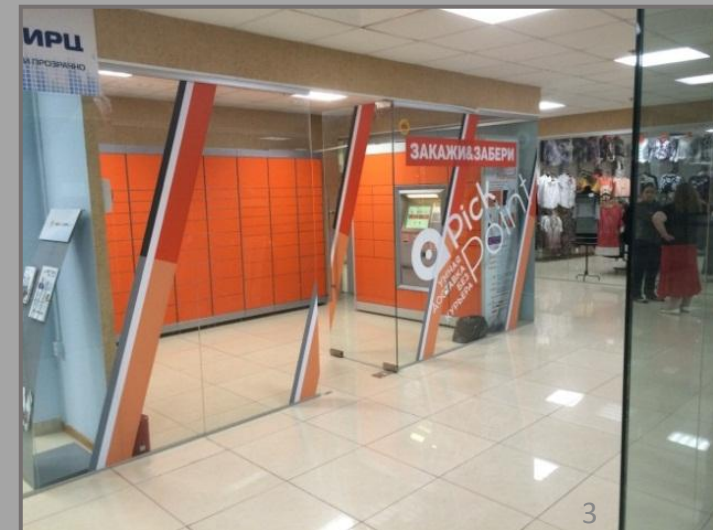
Что такое постамат



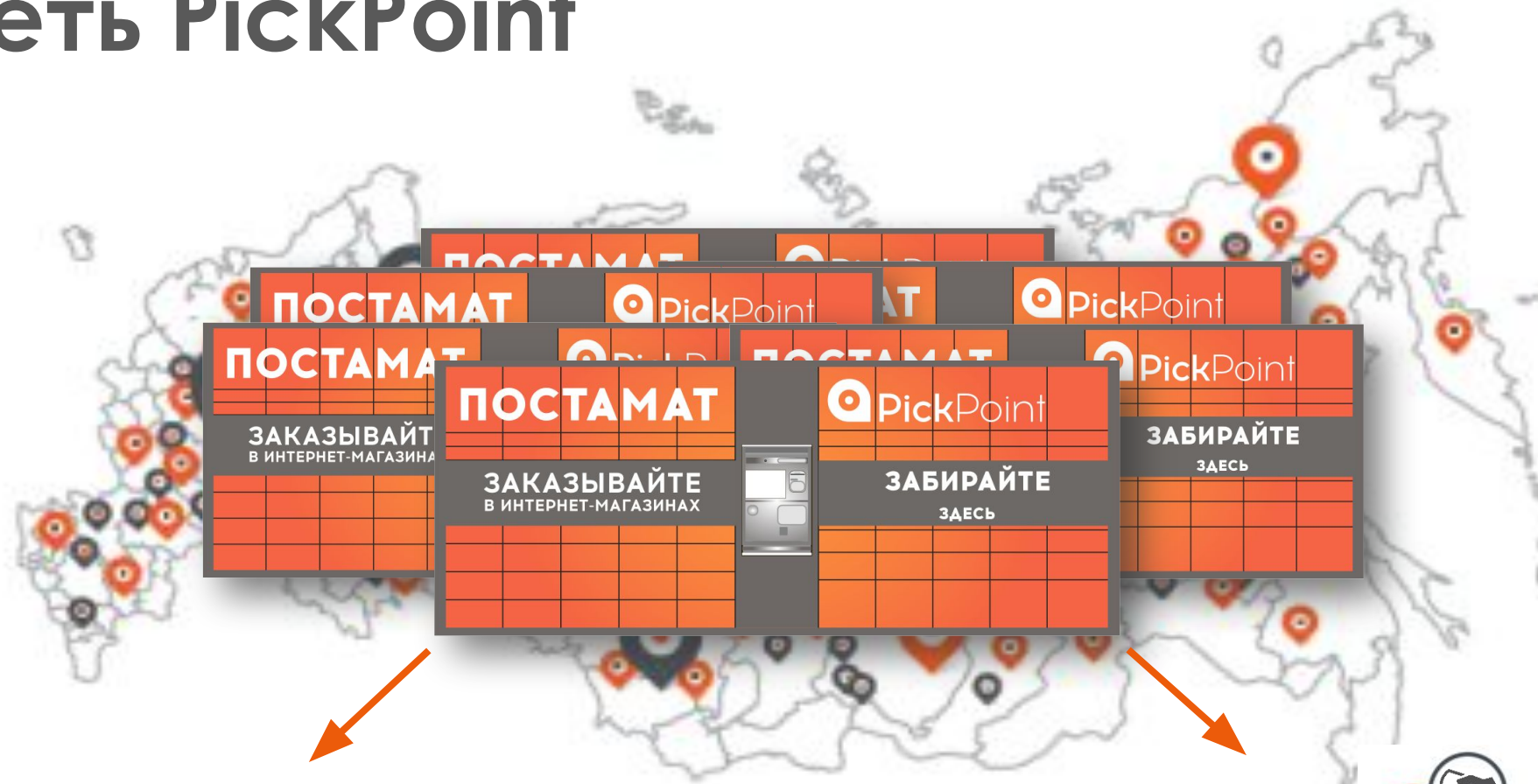
ПОСТАМАТ – автоматизированный посылочный терминал, куда доставляется заказ, сделанный покупателем в интернет-магазине или по каталогу. Далее получатель самостоятельно забирает заказ в удобное время, следуя инструкциям в меню терминала.


Это современный и популярный способ доставки онлайн-заказов, которым пользуются более половины онлайн-покупателей в стране. Постаматы уже работают во всех федеральных округах и областных центрах России.

Варианты установки постамата



Сеть PickPoint




ПОСТАМАТЫ PICKPOINT
1200

Более **2 900**
постаматов и пунктов выдачи заказов у
спешно работают по всей России

Более **520** городов и населённых пунктов.
Мы открываем новые города каждую неделю.


ПОСТАМАТЫ АГЕНТСКИЕ
295

Партнёры PickPoint

5,5 ТЫСЯЧ
ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ

iHerb®
YVES ROCHÉ
AVON

26%
косметика/
парфюмерия



myToys
kinderly
Дочки-Сыночки

6%
детские
товары



OZON.RU
DNS

5%
товары для
дома



38%
одежда/
обувь



5%
техника



20%
прочее

WILDBERRIES
lamoda.ru
мода с доставкой
bonprix
it's me!

003.ru
MediaMarkt
www.123.ru

AliExpress®
И многое другое

1200 интернет-магазинов
пользуются услугами
PickPoint ежедневно

Среди клиентов
90% из ТОП-100



Успешность франшизы

> 4 лет успешной работы
по франчайзинговой
схеме

>48% агентов

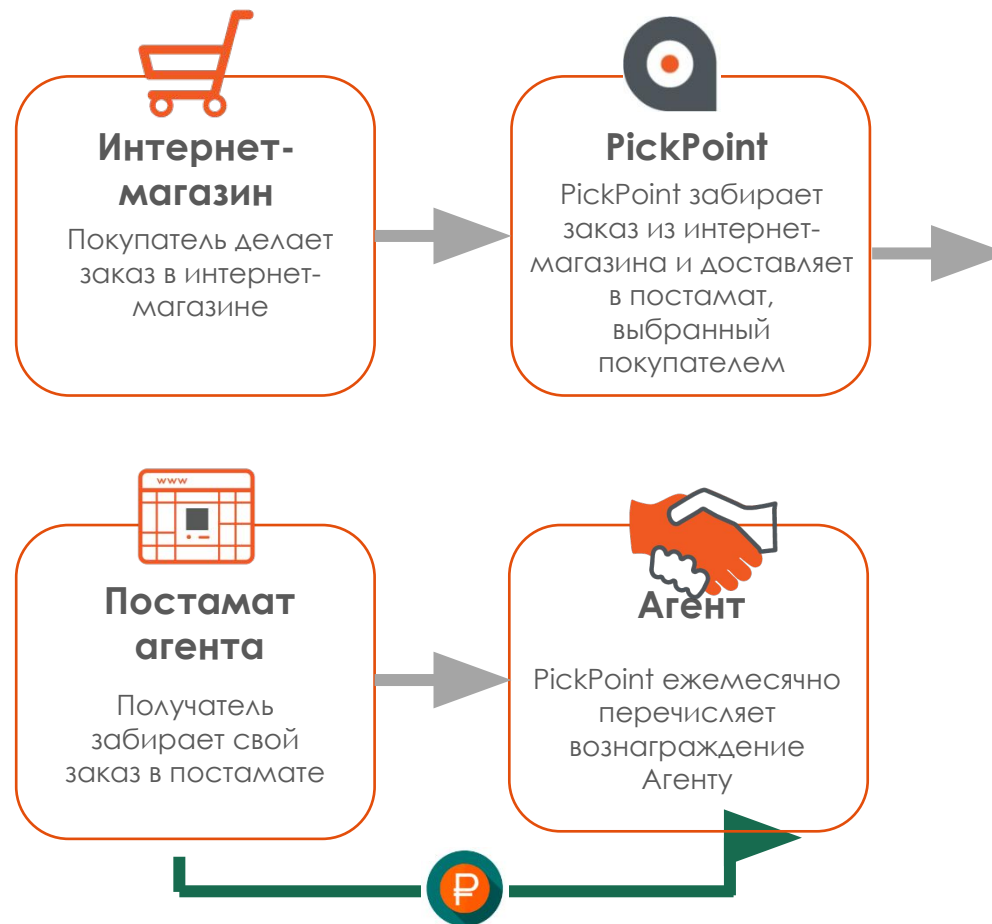
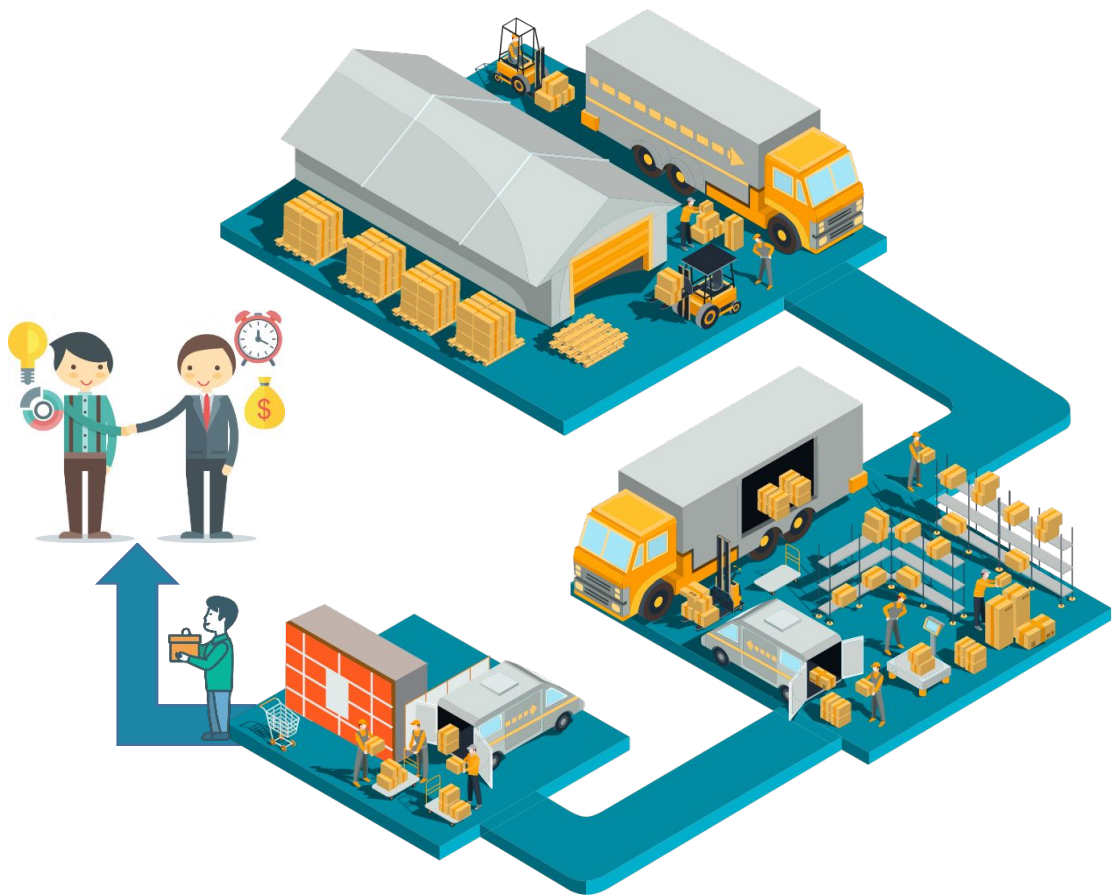
В 2017г. расширили
сотрудничество путем
повторных закупок
ПОСТАМАТОВ

В 2016 г. 44%

В 2015 г. 39%

45% всех агентских постамаатов
нарастили дополнительными
колоннами (в 2017г.)

Взаимодействие



Как стать партнёром PickPoint



Действия партнера (агента)

- Закупает оборудование (постамат) и лицензию на программное обеспечение;
- Осуществляет поиск места для установки постамата;
- Подводит электричество и LAN;
- Организует доставку постамата до места установки;
- Обеспечивает исправность работы постамата (возможно с помощью подрядчика PickPoint).



Действия PickPoint

- Передает постамат и программное обеспечение;
- Проводит полный цикл подключения постамата к сети PickPoint:
 - Заливка программного обеспечения;
 - Установка и поддержка фискального регистратора;
 - Заключение договора на инкассацию;
 - Информирование Интернет-магазинов о начале работы нового постамата;
 - Размещение постамата на карте в виджете;
 - Включение в логистическую сеть обслуживания.
- Обеспечивает полный логистический цикл – доставка и загрузка отправлений в постамат.

Преимущества франшизы

Внутренняя клиентская база: **>5 500** интернет-магазинов. Все ведущие интернет-магазины являются нашими партнерами.

Бизнес-процессы полностью отработаны на собственной сети постаматов.

Надежный партнер PickPoint осуществляющий технический сервис Постаматов (Первый год: бесплатное годовое обслуживание).

Скидки при покупке **от 3-х постаматов**.

Автоматизированная система документооборота и финансовых процедур.

Без паушального взноса и роялти.

Выход в операционный плюс франчайзи со 2 месяца

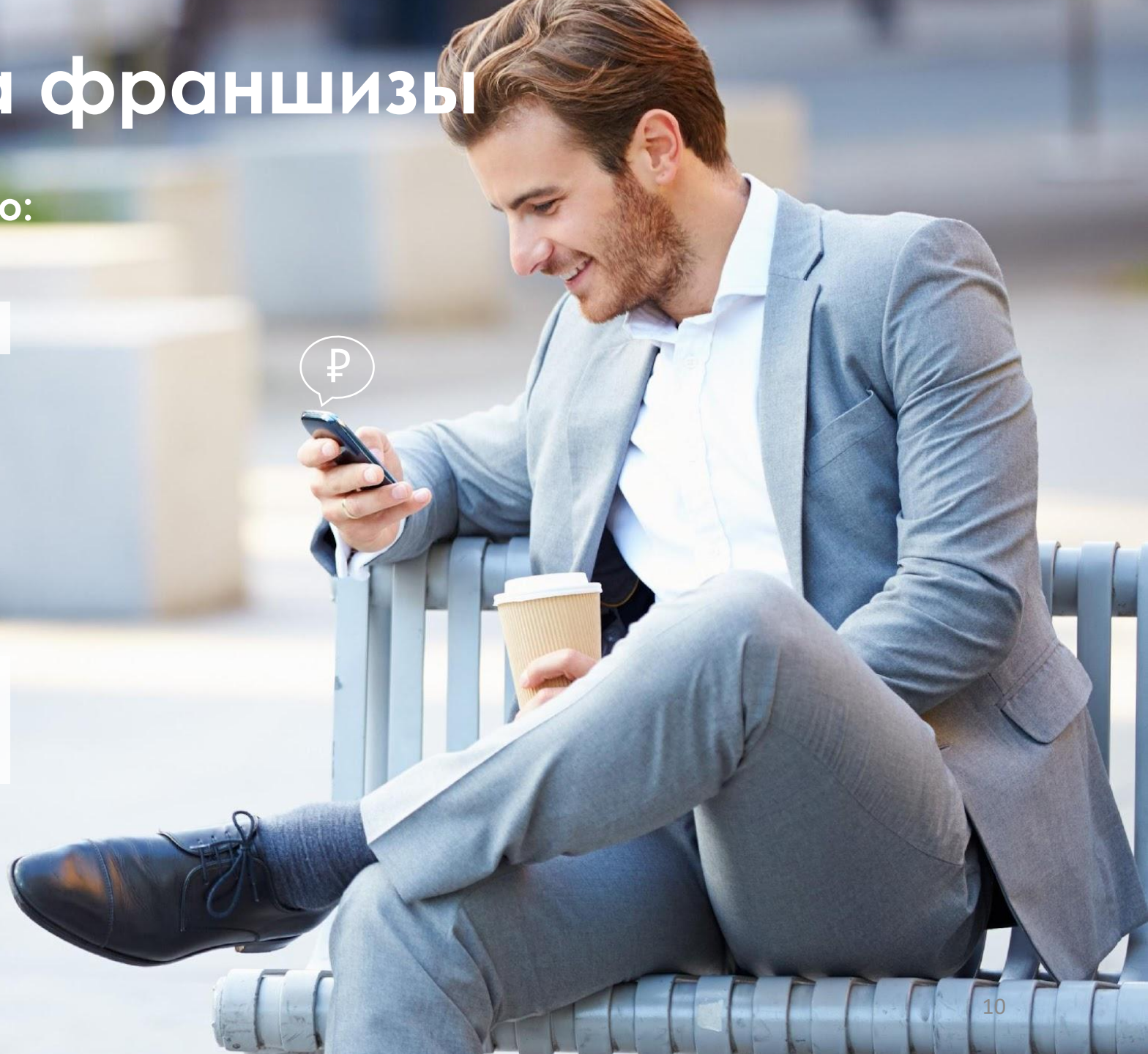
Преимущества франшизы

PickPoint берёт на себя работы по:

Регулярному инкассированию постамата

Закладке отправлений в постамат.
Мы работаем с опытными,
проверенными сотрудниками
курьерской службы.

Регулярному техническому обслуживанию
постамата. Своевременной диагностики
неисправностей.



Первоначальные инвестиции (средняя оценка)

Стоимость оборудования	от 808 тыс. руб. <i>зависит от кол-ва постаматов и сроков поставки: от 1 до 3х мес.</i>
Стоимость программного обеспечения	50 тыс. руб. (на 1 постамат)
Подключение к электросети и Интернет	3 тыс. руб.
Доставка постамата	12 тыс. руб. (зависит от региона)
<i>Монтаж постамата силами PickPoint – экономия 15 тыс.руб.</i>	
ВСЕГО:	~ 859 тыс. руб.

Расходы в месяц

Аренда (1,2 кв.м.)	6-8 тыс.р.
Электричество (120 Вт-ч)	0,9 тыс.р.
Доступ в Интернет	3 тыс.р.
ВСЕГО:	10,9 тыс.р.

Доходы в месяц (при средней загрузке)

Доходы от доставки по России <i>(в среднем 65 руб./отправление)</i>	40,56 тыс.р.
Доходы от приема возвратов <i>(в среднем 65 руб./отправление)</i>	3,38 тыс.р.
ВСЕГО:	43,94 тыс.р.

Основные показатели для моделирования

Кол-во отправлений в месяц, шт. (max.) (оборотчиваемость 1 ячейки в среднем 8-13 посылок в мес.)	858
Вознаграждение за выдачу: доставка по России, руб. (в среднем)	65
Вознаграждение: доставка из за рубежа (AliExpress), руб. (в среднем)	65
Вознаграждение за прием возвратов товаров, руб.	65

Срок выхода на окупаемость, мес.	3-6
Срок возврата инвестиций, мес.	24-36



Срок окупаемости одного Постамата зависит от следующих факторов:

- Город установки (ставки за арендуемую площадь, электричество, интернет);
- Место установки (тип помещения, проходимость точки, режим работы, и др.);
- При достижении максимального кол-ва отправлений в месяц постапат можно нарастить дополнительными модулями что позволит выйти на загрузку от 1200 отправлений в месяц и более.

Стань частью успешной команды **PickPoint!**



Контакты:

Департамент развития сети

E-mail: partner@pickpoint.ru

Тел: +7 (495)984-31-22

www.pickpoint.ru