



Професії Моїх Батьків

Кароліна Романчук

Продавец



*Всі знають хто такі
продавці . Моя мама теж
продавець.*

З людьми цієї професії ми зустрічаємося щодня. Зайшовши до крамниці, прийшовши на базар, ми часто зустрічаємо привітні і доброзичливі обличчя, на яких буквально читається запитання: «Чого Ви бажаєте?». Іноді ці люди стають настільки близькими нам, що ми сприймаємо їх як друзів, і раді їх бачити по той бік прилавка. Йдеться про продавців – професію, про яку ми, здається, знаємо все, а насправді – не знаємо нічого.

День працівників торгівлі, який відзначатимемо 26 липня – без перебільшення, свято не лише трудівників прилавка, а й кожного з нас, покупців. Адже ми щодня щось купуємо. Зрештою, не секрет, що сьогодні, мабуть, добра частина христинівчан перекваліфікувались на торговельних працівників, нелегкою працею здобуваючи копійку для своїх сімей на ринках, тому можна стверджувати, що професійне свято працівників торгівлі – дійсно одне із наймасовіших.

Приємно, коли продавець ставиться до тебе з повагою і зі знанням справи продає товар, при цьому чітко і грамотно дає поради. Деякі продавці вміють встановлювати дивовижну атмосферу довіри зі своїми клієнтами.

Я давно понял, что продажа товаров — это самая высокооплачиваемая, легкая работа и одновременно самая низкооплачиваемая и тяжелая работа, которую я мог найти»

Том Хопкинс



Есть еще *интересные факты о профессии*, именуемой «продавец».

Например, факт то, что любое производство и любая сфера услуг бессмысленны без продавцов. Отсюда следует, что продавцы нужны покупателю так же, как и покупатели нужны продавцам. Это взаимовыгодное сотрудничество.

Если говорить о магазине, там продавцом считается тот человек, который разговаривает с покупателем. Он же предлагает товар, который обменивается на деньги. Если же смотреть в более широком контексте, то все мы играем разные роли. Мы бываем то продавцами, то покупателями. Ведь, устраиваясь на работу, мы с вами продаем свое время, навыки, умения и знания. Бывает так, что мы продаем кому-то свои идеи или информацию. А бывает, что покупаем их у кого-то. Ведь, продажа – это взаимовыгодный обмен. Одна сторона при этом получает то, что удовлетворяет его потребности, а другая – получает взамен моральное либо денежное вознаграждение.