

Курс тренинг с экономическим эффектом "ТЕХНОЛОГИЯ УВЕРЕННЫХ ПЕРЕГОВОРОВ И ПРОДАЖ"

АНДРЕЙ КИМ

09-10-11 ДЕКАБРЯ

КАРАГАНДА

НАУЧИСЬ ПРОДАВАТЬ ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС



СКИДКА - 30 %

Регистрация и полная информация
о Школе Продаж и бизнеса на сайте:

www.treningi-karagandy.kz

Информация для размещения в комментариях:

ВЫ ЖЕЛАЕТЕ УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ? МЫ НАУЧИМ, КАК ПРОДАВАТЬ В КРИЗИС!

Institute HuMan Kazakhstan приглашает Вас на открытый **тренинг «ТЕХНОЛОГИЯ УВЕРЕННЫХ ПЕРЕГОВОРОВ И ПРОДАЖ»**

09-10-11 декабря (три дня) г. Караганда

На тренинге Вы получите:

- тестирование по определению сильных и слабых сторон продавца – бесплатно;
- Практические навыки, которые обязательно отрабатываются на Ваших товарах;
- 2 кофе паузы, комплексный обед;
- раздаточный материал, сертификат;
- консультацию бизнес–тренера, алгоритм контроля.

У нас опыт более 15 лет успешной работы в сфере профессионального обучения искусству продаж по уникальной авторской методике! **Гарантия 100%**

Регистрация на сайте:

www.treningi-karagandy.kz

Подробная информация у менеджера:

+7 7212/ 792-120; +7 777 322 32 65 , human1@eltec.kz