

EBAY INC.

ВЫПОЛНИЛА УЧЕНИЦА 11 «Э» КЛАССА КИМ ПОЛИНА

ОСНОВНЫЕ СВЕДЕНИЯ:

eBay Inc. (произносится ибэй) — американская компания, предоставляющая услуги в областях интернет-аукционов (основное поле деятельности) и интернет-магазинов. Управляет веб-сайтом eBay.com и его местными версиями в нескольких странах, владела компанией *eBay Enterprise*, но продала это подразделение в 2015 году частным инвестиционным компаниям *Sterling Partners* и *Premiera Funds*.

- *Тип:* Публичная компания
- *Основание:* 1995 год
- *Основатели:* Пьер Омидьяр
- *Расположение:* США, Сан-Хосе, Калифорния
- *Ключевые фигуры:* Девин Уэниг (СЕО и президент)
- *Отрасль:* аукционы
- *Оборот:* \$16,047 млрд (2013 год)[1]
- *Число сотрудников:* 12,5 тыс. (февраль 2018 года)[1]
- *Дочерние компании:* eBay Korea, Ebay (Ireland), StubHub, StumbleUpon, PayPal, Skype Technologies, Marktplaats.nl, Mobile.de и Qoo10.jp



ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ

- 4 сентября 1995 года в Сан-Хосе (штат Калифорния) программист Пьер Омидьяр создал онлайн-аукцион под названием AuctionWeb как часть своего личного веб-сайта.
- Известная история о том, что якобы eBay был создан для того, чтобы невеста Пьера имела возможность обмениваться игрушками-дозаторами PEZ с другими коллекционерами, была выдумана в 1997 году менеджером компании по связям с общественностью, что позже было подтверждено самой компанией.
- Первым предметом, проданным на AuctionWeb, была неисправная лазерная указка Омидьяра, за которую заплатили 13,83 доллара. Связавшись с покупателем, Пьер поинтересовался у него, «поняли ли Вы, что лазерная указка неисправна?». В ответном письме покупатель объяснил: «Я коллекционер неисправных лазерных указок».
- Первоначально AuctionWeb был полностью бесплатен, и постепенно начал привлекать продавцов и покупателей. К концу 1995 года на сайте проходили тысячи аукционов.
- В 1995 году Пьером Омидьяром были установлены базовые ценности аукциона eBay, определяющие принципы работы аукциона и действующие по настоящее время: «В основном все люди добропорядочны», «Каждый может внести свой вклад», «В открытом общении люди проявляют свои лучшие качества»
- Современное название компания обрела в сентябре 1997 года. Изначально Омидьяр хотел назвать сайт Echo Bay Technology Group, чтобы сохранить связь с его консалтинговой компанией Echo Bay Technology Group. Однако доменным именем EchoBay.com владела золотодобывающая компания Echo Bay Mines, и название было сокращено до eBay.com. Первичное размещение акций eBay состоялось 21 сентября 1998 года на NASDAQ.
- В последующие годы eBay развилась от торговой площадки «C2C», носившей характер «блошиного рынка», до платформы «B2C», использующейся как физическими, так и юридическими лицами.



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- Основной идеей eBay является предоставление продавцам интернет-платформы для продажи любых товаров. Сама фирма eBay выступает лишь в роли посредника при заключении договора купли-продажи между продавцом и покупателем. Оплата товара и его пересылка происходит без участия eBay. Продавцы за использование платформы платят взнос, обычно складывающийся из сбора за выставление лота и процента от цены продажи. Для покупателей использование eBay бесплатно.
- Так как прибыль eBay напрямую зависит от объёмов продаж, совершённых с помощью этой платформы, на ней действуют достаточно либеральные условия. К продаже разрешены любые товары и услуги, не нарушающие законодательства той страны, в которой зарегистрирован соответствующий филиал eBay и не внесённые в чёрный список eBay.
- На сайте действует система лояльности «eBay bucks», возвращающая 1% от стоимости покупки в виде виртуальных долларов. По достижении суммы в 5 долларов eBay автоматически генерирует промо-код, который можно использовать при оплате.



EBAY В РОССИИ



- Начиная с 23 февраля 2010 года по адресу начал работу «Международный торговый центр eBay» на русском языке. 20 июня 2012 года стало известно об открытии представительства в России. Должность руководителя российского представительства занял Владимир Долгов, который с 2005 года являлся руководителем российского Google, а с 2000—2005 годов занимал разные руководящие посты в интернет-магазине Ozon.ru.
- С 2017 года российский офис Ebay стал хабом для развития в 120 странах мира. Российский офис Ebay займётся развитием бизнеса в большей части восточноевропейских стран, в которых нет собственного сайта Ebay. Сюда включены Албания, Болгария, Венгрия, Греция, Исландия, Сербия, Кипр, Португалия, Румыния, Чехия, ряд стран СНГ, почти все страны Африки, а также Гаити и Суринам. В будущем список этих стран может пополниться. Основные задачи, которые предстоит решить компании: развитие экспорта из этих стран, рост числа активных покупателей и развитие трансграничных операций. Также компания будет заниматься адаптацией продуктов для покупателей на рынках этих стран и взаимодействием с местными органами власти. Из российского офиса будет происходить координация действий контрагентов компании в этих странах.
- С 23 февраля 2017 года компания Ebay будет включает налог на добавленную стоимость услуг, которые Ebay оказывает продавцам.
- 8 октября 2012 года он заявил, что Ebay в России будет использовать только PayPal, и никакими другими платёжными системами, так как PayPal на 100 % удовлетворяют потребности аукциона. Из-за недоступности вывода средств через российские банки торговать россияне могут, но вырученные от продажи деньги остаются на счете PayPal без возможности их легального вывода и могут быть потрачены на оплату товаров, например на eBay. Ещё одним сдерживающим фактором для eBay в России В. Долгов назвал логистику. При этом он отметил, что компания ведёт переговоры с «Почтой России» и курьерскими службами с целью выбора логистического партнёра. С этим выбором eBay планировал определиться к концу 2012 года.

ИСТОЧНИКИ

- https://ru.wikipedia.org/wiki/EBay#eBay_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

