

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЦИКЛ



Экономические циклы — колебания экономической активности (экономической конъюнктуры), состоящие в повторяющемся сжатии и расширении экономики. Циклы носят периодический, но, обычно нерегулярный характер. Обычно интерпретируются как колебания вокруг долгосрочного тренда развития экономики.



Экономический цикл –

промежуток времени между двумя одинаковыми состояниями деловой активности (пиками или доньями).

Стоит отметить, что, несмотря на циклический характер колебаний уровня ВВП, его долгосрочный тренд имеет *тенденцию к росту*. То есть пик экономики все также сменяется депрессией, но с каждым разом эти точки смещаются на графике все выше и выше.

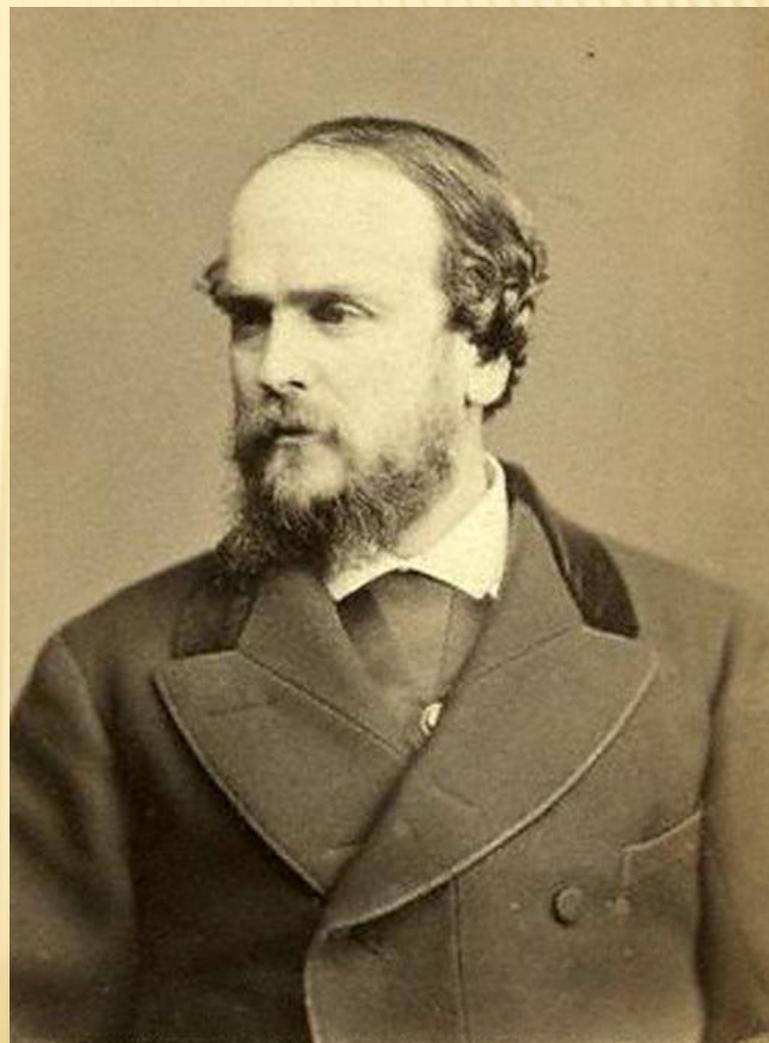


СВОЙСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЦИКЛА

1. Они присущи всем странам с рыночным типом экономики;
2. Несмотря на негативные последствия кризисов, они неизбежны и необходимы, так как стимулируют развитие экономики, заставляя ее восходить на все более высокие ступени развития;
3. В любом цикле можно выделить 4 типовые фазы: подъем, пик, спад, дно;
4. На колебания деловой активности, образующие цикл, влияет не одна, а множество причин:
 - сезонные изменения потребительского спроса и пр.;
 - демографические колебания (например, «демографические ямы»);
 - различия в сроке службы элементов основного капитала (оборудования, транспорта, зданий);
 - неравномерность научно-технического прогресса и т.д.;
5. В современном мире природа экономических циклов меняется, под воздействием процессов глобализации экономики – в частности, кризис в одной стране неминуемо отразится на других государствах мира.

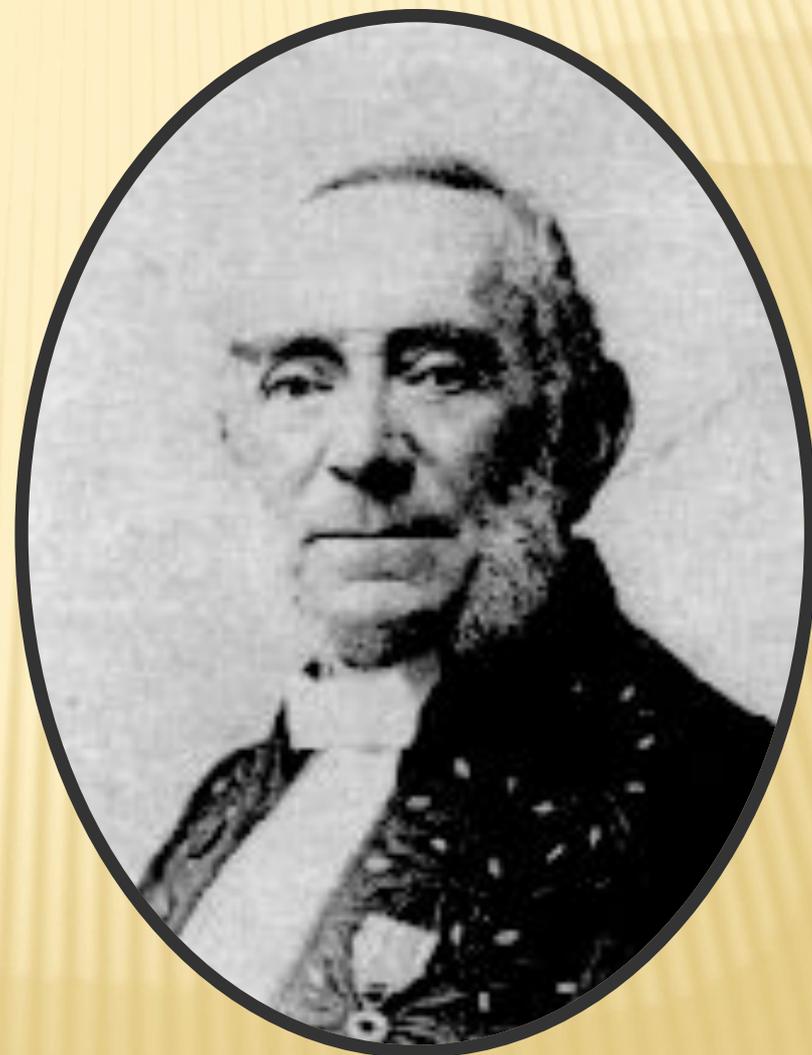
ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЦИКЛОВ

1. Циклы Китчина — краткосрочные экономические циклы с характерным периодом 3-4 года, открытые в 1920-е годы английским экономистом Джозефом Китчином. Сам Джозеф объяснял существование краткосрочных циклов колебаниями мировых запасов золота, однако в наше время такое объяснение не может считаться удовлетворительным. В современной экономической теории механизм генерирования этих циклов обычно связывают с запаздываниями по времени (временными лагами) в движении информации, влияющими на принятие решений коммерческими фирмами.



**Китчин,
Джозеф**

2. Циклы Жугляра — среднесрочные экономические циклы с характерным периодом в 7-11 лет. Названы по имени французского экономиста Клемана Жугляра, одним из первых описавшего эти циклы. В рамках циклов Жугляра мы наблюдаем колебания не просто в уровне загрузки существующих производственных мощностей (и, соответственно, в объеме товарных запасов), но и колебания в объемах инвестиций в основной капитал. В результате, к временным запаздываниям, характерным для циклов Китчина, здесь добавляются еще и временные задержки между принятием инвестиционных решений и возведением соответствующих производственных мощностей



Клемент Жугляр (Clément Juglar)

3. Циклы (ритмы) Кузнецца (Смита) имеют

продолжительность примерно 15-25 лет. Они получили название циклов Кузнецца по имени американского экономиста будущего лауреата Нобелевской премии Саймона Кузнецца. Были открыты им в 1930 году.

Кузнец связывал эти волны с демографическими процессами, в частности, притоком иммигрантов и строительными изменениями, поэтому он назвал их «демографическими» или «строительными» циклами.



Саймон Смит Кузнёц (англ. *Simon S. Kuznets*; до эмиграции — Шимен (Семён) Абрамович Кузнёц)

Циклы Кондратьева (К-циклы или К-волны) — периодические циклы сменяющихся подъёмов и спадов современной мировой экономики продолжительностью 48—55 лет, описанные в 1920-е годы Николаем Кондратьевым.

Концепция активно исследуется и развивается на протяжении всего времени существования, однако широкого консенсуса в сообществе учёных-экономистов на счёт её практической применимости не достигнуто: многие исследователи (особенно в России) широко используют кондратьевские циклы в своих исследованиях, однако значительная часть экономистов их не рассматривает или прямо отвергает существование таких циклов

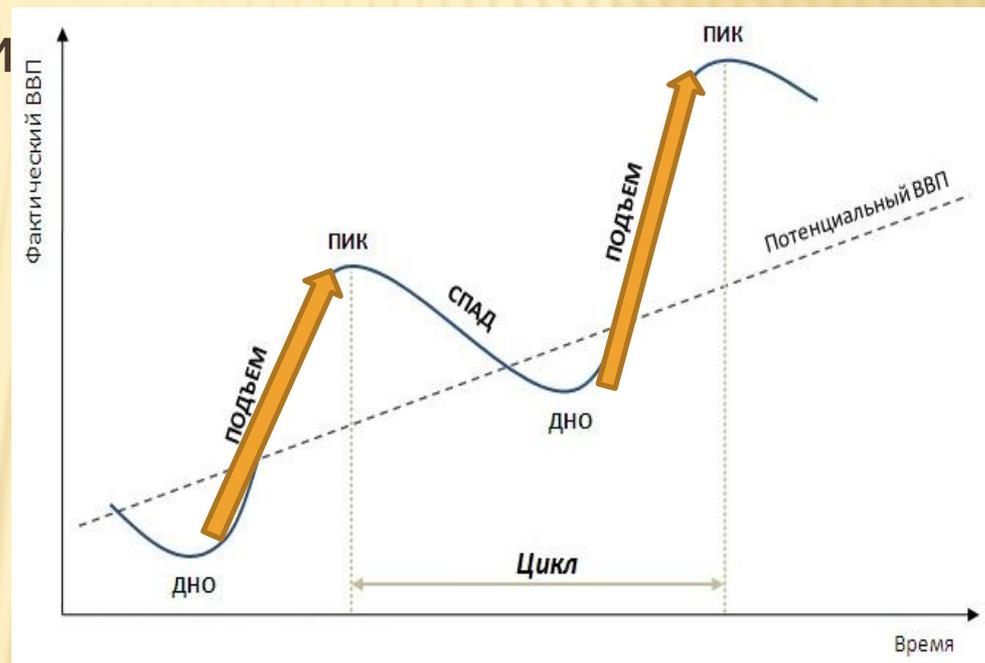


**Кондратьев, Николай
Дмитриевич**

ОСНОВНЫЕ ФАЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЦИКЛА

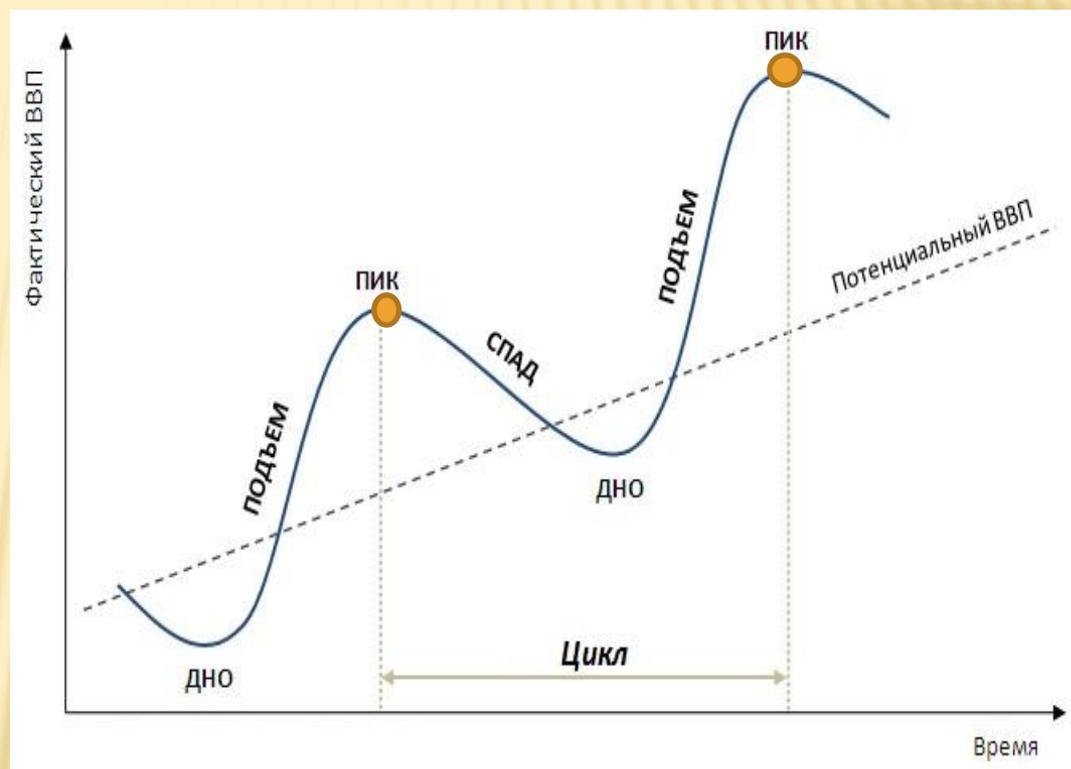
1. Подъем (*оживление; recovery*) – рост производства и занятости населения.

Инфляция невысока, при этом спрос повышается, так как потребители стремятся совершить покупки, отложенные во время предыдущего кризиса. Внедряются и быстро окупаются инновационные проекты.



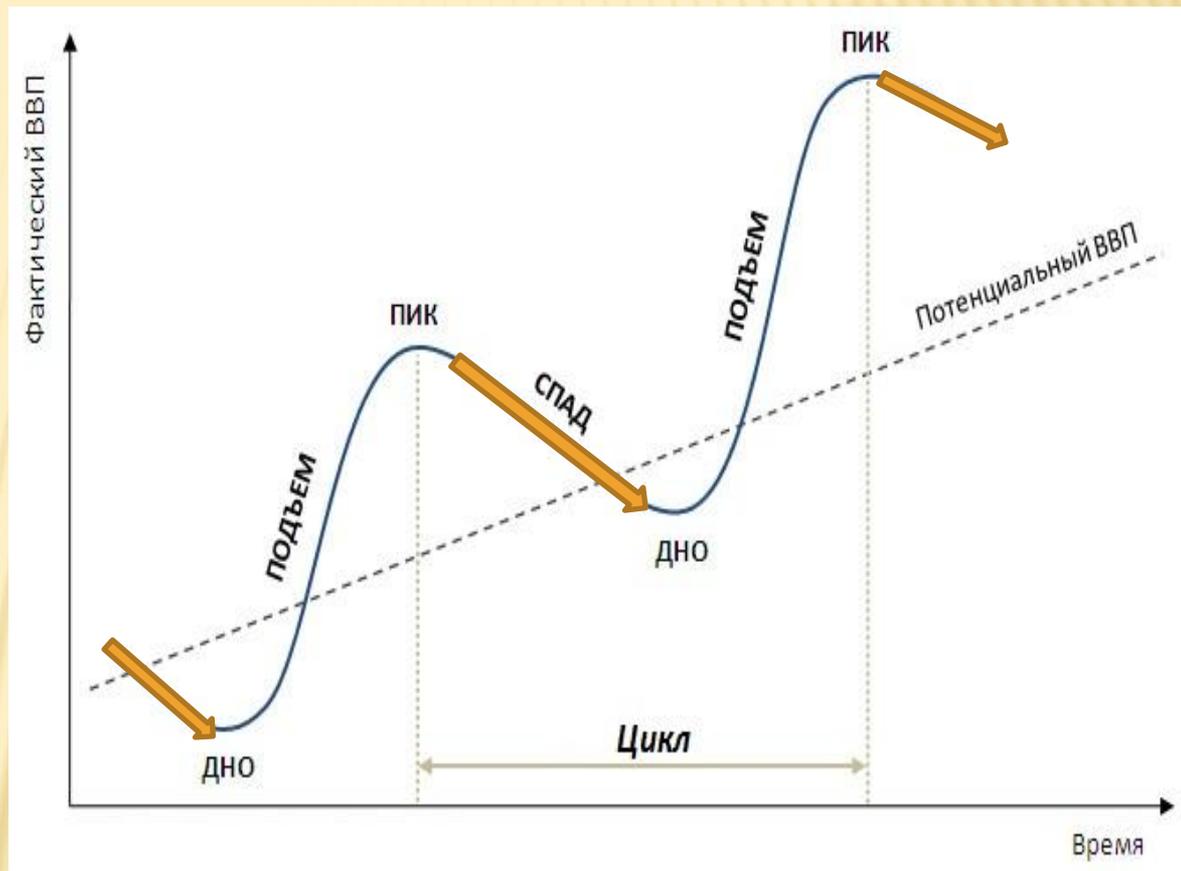
2. Пик – высшая точка экономического роста, характеризуется максимумом деловой активности.

Уровень безработицы очень мал или практически отсутствует. Производственные мощности работают максимально эффективно. Обычно усиливается инфляция, поскольку рынок насыщается товарами и растет конкуренция. Срок окупаемости увеличивается, бизнес берет все больше долгосрочных кредитов, возможность погашения которых снижается.



3. Спад (*рецессия, кризис; recession*) – снижение деловой активности, объемов производства и уровня инвестиций, ведущее к росту безработицы.

Наблюдается перепроизводство товаров, цены резко падают. Вследствие этого снижается объем производства, что ведет к росту безработицы. Это вызывает снижение доходов населения и соответственно сокращение платежеспособного спроса.



4. Дно (*trough*) – низшая точка деловой активности, характеризуется минимальным уровнем производства и максимальной безработицей.

В этот период расходуется избыток товаров (часть по низким ценам, часть просто портится). Падение цен прекращается, объемы производства немного увеличиваются, но торговля пока протекает вяло. Поэтому капитал, не найдя применения в сфере торговли и производства, стекается в банки. Это увеличивает предложение денег и ведет к снижению процента по кредитам.

Считается, что фаза «дна» обычно не бывает продолжительной. Однако, как показывает история, это правило работает не всегда. «Великая депрессия» длилась целых 10 лет (1929-1939 гг.).

