

Фишки, о которых знают не многие

ПРОДАЖА НА ВЕБИНАРАХ С КОСМИЧЕСКОЙ КОНВЕРСИЕЙ

50 точек обратной связи на вебинаре.

- ▶ Слушатели не смогут вас слушать, если вы не заставляете их думать.
- ▶ Поэтому вам необходимо, чтобы они создавали с вами диалог в чате.
- ▶ Можете припугнуть, что вам не интересно рассказывать в пустоту и если вам не будут отвечать вы завершите вебинар.
- ▶ На вебинаре вы самый или самая главная!
- ▶ Частые закрытия на продажу
- ▶ Демонстрация закрытия продажи
- ▶ Когда вы вступаете в продажу, вам нужно межевать продажу с контентом

Пять китов успешного вебинара

- ▶ Позиционирование
- ▶ Структура вебинара
- ▶ Триггеры
- ▶ Работа с возражениями
- ▶ Рекурсия продажи, про рекурсию можно подробнее почитать в статье про «еврейские» продажи:
<http://bfff.ru/ml/vash-pdf-polnyj-spisok-triggerov-dlya-prodazhi-na-vebinar-e-v-reklame-i-voronkax/>

Не давайте играть по своим правилам

- ▶ Чем больше вы отталкиваете людей, тем больше они хотят купить.
- ▶ Чем больше им больно, тем выше конверсия продаж!
- ▶ Вы не должны быть идеальны

Основное правило вебинара

▶ 40-60

контент

продажа

1-ый скрипт закрытия возражений и продажи «за и против»

- ▶ Фраза – якорь перед каждым разделом!!! «Вот что я вам скажу, для того, чтобы вы были точно уверены в своем выборе, я вам расскажу все «за», что зарегистрировавшись на вебинар, вы сто процентов стали уверенным, что сделали правильный выбор». (фраза немного неграмотная, но построена по принципам НЛП)
- ▶ За и против
- ▶ Закрытие на продажу

Продолжение «за и против»

Выписываем все «За» ваших продукта или услуги:

- ▶ Вам нужно будет всего 5000 рублей на рекламу и не больше. Больше никаких расходов на рекламу вам не понадобится, чтобы начать зарабатывать.
- ▶ Вы узнаете самые новые работающие фишки интернет- маркетинга, которые приносят сейчас максимум конверсии.
- ▶ Этими фишками пользуются все мои ученики и уже получают результаты, при это они не вкладывали в рекламу более 5000 рублей на страте, а сейчас вкладываю не больше 15 000 рублей, при этом зарабатывают от 200 000 рублей в месяц.
- ▶ Вы будете получать еженедельно от меня обратную связь в виде личной консультации, это позволит сделать ваш запуск максимально продающим и качественным.
- ▶ Вы сможете используя эту технику запуска увеличивать свою прибыль каждый месяц.

Скрипт продажи за и против

Выписываем все «Против» ваших продукта или услуги

- ▶ Если вы совсем не владеете социальными сетями и еще там даже не зарегистрированы, то вам будет сложно в этом тренинге, потому что в нем будет ряд технически сложных для абсолютного новичка заданий.
- ▶ Вам придется много работать, поэтому вам необходимо выделить время на прохождение тренинга и выполнения заданий.
- ▶ Вам придется много думать и креативить, за вас тренер всего не придумает.
- ▶ Ответственность за ваш успех лежит не на тренере, а на вас.
- ▶ Вы не заработаете миллион за один день, тем более, вложив 5000 рублей. Всегда есть правило принципа постепенности, тут нет волшебной таблетки.

Закрытие

Посмотрите на этот список, если он вам подходит, то нажимайте на кнопку и регистрируйтесь, пока система бонусов и скидок работает.

Скрипт 2: «На самом деле я слышу»

«У меня нет времени!»

1. Когда человек говорит, что у него нет времени, он имеет подсознательные страхи, которые мешают ему освободить время на решение своей проблемы, эти страхи вы вытаскиваете наружу.

На самом деле я слышу , что вы боитесь начинать заниматься своей раскруткой, потому что нужно много делать и заявлять о себе.

Если это так, то вы можете оставаться на своей работе, которая ежедневно угнетает вас и не дает вам шанса быть кем-то в этой жизни, быть человеком, ведущим за собой.

То вы можете всю жизнь мечтать о своем продвижении и оставить эти мечты в медитациях и манифестациях и терпеть насмешки от своих близких, что вы настолько эзотеричны, что не можете начать действовать, а только сидеть и медитировать.

Все ваши знакомые практики уже давно разъезжают по планете и собирают множество клиентов на свои тренинги, а вы можете оставаться дома и сидеть, погружаясь в низкие вибрации зависти и ненависти.

Скрипт 2: «На самом деле я слышу»

Вы можете остаться один на один со своими знаниями и никогда не передать их другим людям, правильно оставить их при себе и никому не отдавать в силу своей жадности.

2 этап. Снимаем агрессию, создавая поглаживания в качестве комплиментов

Да все это так, если это другие люди, я знаю, что ко мне приходят только те люди, которые хотят действовать, учиться продвигать себя и свои знания, передавать знания максимальному количеству людей, и проявить себя миру как эксперта, который заслуживает того, чтобы его знания распространялись по планете. Регистрируйтесь на тренинг, нажав вот на эту кнопку и хватит раздумывать. Вы реально достойны этого.

Скрипт 3: «да, вы правы 1.0»

Возражение «Это дорого!» или «Нет денег». 1 этап. Никогда не спорьте в таких ситуациях с клиентом, ваша задача согласиться с утверждением и переведите его внимание на его мечты.

Многие люди говорят, что это дорого для новичка, который еще не заработал на вебинарах.

Да, дорого, если пока вы еще не зарабатываете, а теперь давайте перенесемся на год вперед и представим, что вы получили эту книгу и все бонусы, которые к ней прилагаются и выполняли все что в ней написано.

Ситуация полностью изменилась, вы зарабатываете 200 000 рублей месяц на своем любимом деле. Ваши коллеги уже давно позади вас, потому что они не знают таких систем продаж как вы. Ваши близкие теперь уважают ваше занятие и не насмеются над тем, что вы умеете только медитировать. Мало того, все ваши друзья, увидели как изменилась ваша жизнь и теперь хотят узнать как вы это сделали и при помощи каких методик. Вы начали кайфовать от процесса продаж и с рвением выходить в эфир.

Что вы будете чувствовать? Чтож, если разделить инвестиции в 3 000 рублей разделить на 365 дней, то получится всего 8 рублей в день.

Скрипт 3: «да, вы правы 1.0»

2 этап. Сравниваем перечисленные мечты ваших клиентов и цену в день.

Что важнее ?

- ▶ 8 рублей в день или ваш ежемесячный заработок в 200 тысяч
- ▶ 8 рублей или вы впереди планеты всей
- ▶ 8 рублей или уважение близких
- ▶ 8 рублей или трансформация вашего окружения вместе с вами
- ▶ 8 рублей и вы перестали бояться продавать и начали кайфовать от процесса продажи

Скрипт 3: «да, вы правы 1.0»

3 этап. Закрепляем вышесказанное.

Ежемесячный заработок в 200 тысяч, вы впереди планеты всей, уважение близких, трансформация вашего окружения вместе с вами, кайф от процесса продажи – разве 8 рублей важнее, чем это?

Вы их заметите эти 8 рублей? Вы их даже не будете чувствовать, ведь тратите гораздо больше ежедневно на проезд до своей нелюбимой работы или до магазина или теряете мелочь возле кассы.

Инвестируйте в книгу, перейдя по этой ссылке, и максимум через год ваша жизнь поменяется полностью в сторону исполнения вашей мечты:
<http://bfff.ru/ml/sozdanie-polnocennogo-poshagovogo-rukovodstva-evrejskie-prodazhi-na-vebinare/>

Скрипт 4: «да, вы правы 2.0»

Этот скрипт аналогичен первому, но в нем цена заменяется на что-то вещественное.

Многие люди говорят, что это дорого для старта в бизнесе.

Да, дорого, если пока вы еще не зарабатываете, но давайте перенесемся на год вперед и представим, что вы прошли этот тренинг и выполняли все что я говорю.

Ситуация полностью изменилась, вы зарабатываете 200 000 рублей месяц на своем любимом деле. Ваши коллеги уже давно позади вас, потому что они не знают таких систем продвижения как вы. Ваши близкие теперь уважают ваше занятие и не насмеются над тем, что вы умеете только медитировать. Мало того, все ваши друзья, увидели как изменилась ваша жизнь и теперь хотят узнать как вы это сделали и при помощи каких методик.

Что вы будете чувствовать? Чтож, если разделить инвестиции в 10 000 рублей разделить на 365 дней, то получится всего 28 рублей в день. Знаете, средний подписчик по рынку стоит 30 рублей, но зачем он нужен, если вы не знаете что с ним делать.

Скрипт 4: «да, вы правы 2.0»

Что важнее один бесполезный подписчик или ваш ежемесячный заработок со множества правильно подогретых клиентов в 200 тысяч

Бесполезный подписчик или вы впереди планеты всей с морей своих постоянных клиентов

Ненужный человек в вашей базе, который не читает ваши письма или уважение близких

Лишний сомневающийся человек в вашем продукте или трансформация вашего окружения вместе с вами

ежемесячный заработок в 200 тысяч, вы впереди планеты всей, уважение близких, трансформация вашего окружения вместе с вами – разве этот ненужный человек важнее, чем это?

Регистрируйтесь, нажав на эту кнопку, и ваша жизнь в корне изменится после прохождения этого тренинга.

Скрипт 5: история

Напишите историю подобную этой

- ▶ История должна содержать все возражения клиента
- ▶ Она должна быть правдой

Скрипт 5: история

- ▶ Вы скажете, да это ты такая успешная, а у меня никогда не получится.

Но это не так, я такая же как вы, я тоже испытывала сложности в достижении своих целей и я хочу поделиться с вами своей историей.

Скрипт 5: история

Я когда-то тоже была в похожей ситуации, что и вы сейчас, это было 5 лет назад. Я больше не хотела работать на дядю и заниматься тем, что мне действительно нравится. Для меня работа на кого-то это полный ужас, потому что приходится подчиняться, постоянно держать рот на замке и фиксированно получать свои гроши.

Я создала с партнером свой тренинговый центр, мы вложили с ней крупную сумму в наш центр, заказали классный сайт, заказали рекламу, все было достаточно дорогостояще, но самое главное, что это все не сработало. Но вокруг множество обманщиков. Группу ВК нам накрутили ботами, Яндекс директ настроили отвратительно, а на сайте ничего продающего у нас не оказалось. Вы можете сейчас зайти на этот сайт, он до сих пор висит бесполезный, но красивый populartraining.ru. Мы потеряли все деньги и денег на раскрутку дальше не было.

Мой партнер ушла из бизнеса и забеременела. А я приняла решение учиться маркетингу, чтобы понять, почему я столько денег потеряла. Сначала я училась на бесплатных курсах, хватала ото всюду и пыталась понять, как работать. Но бесплатные курсы мне давали очень мало, но денег не было.

Скрипт 5: история

Муж не особенно был в восторге от моих занятий, потому что они не приносят деньги, а у меня еще на тот момент ребенок тоже родился. Так мне было приказано сидеть с ребенком, а не заниматься ерундой и квартиру убирать. Было много истерик, что я все брошу, но на следующее утро я всегда вставала и все равно делала, потому что я хотела оказаться в мечте.

Меня поддерживала и понимала только моя мама, она сама тетахиллер и поэтому тоже стремилась к тому чтобы начать продвигаться, она для меня сделала прекрасный подарок, курс по Копирайтингу, одного из самых известных копирайтеров России. Я ей была безумно благодарна. И после обучения, я начала очень много понимать. Тут мне прилетает работа копирайтером у одной Хиллерши и я зарабатываю себе на курсы по продвижению у известных инфобизнесменов России. Я понимала, что если у меня не будет наставника, то я сама никогда не начну зарабатывать, не работая на дядю.

И вот я сходила на тренинг по продюсированию и он дает мне мощный толчок в развитии себя и понимании что делать, все знания, полученные до этого момента сложились в полноценный пошаговый пазлик, который помог мне начать продюсировать и создать уникальный тренинг специально сделанный для эзотериков, так как эту нишу я знаю лучше всего, я сама эта ниша. Теперь благодаря своему подходу я помогаю с минимальными вложениями зарабатывать эзотерикам. И некоторые из них уже зарабатывают по 800 тысяч за запуск.

А теперь давайте на секунду вернемся в прошлое и вы видите, что мой партнер решила уйти из бизнеса, дали бы вы мне слиться и пойти снова работать в офис?..

Заккрытие истории

Так же и я не могу сейчас вам дать сделать это, потому что это тот момент, когда вы переходите на другой рубеж жизни.

Это момент, когда вы меняете свое будущее в лучшую сторону, когда вы нашли человека, который поведет вас за собой и расскажет что делать дальше и как изменить ситуацию в лучшую сторону.

Это тот момент, когда я вам из вашего будущего через несколько лет не допускаю тот момент, что бы вы слились и не сделали правильное решение.

Я с вами, переходите по ссылке и жмите на кнопку регистрации.

Заккрытие продаж

Еще раз проговариваем все выгоды,
которые получит ваш клиент.