























Пример: Как-то в одной из итальянских школ было предложено выразить ученикам свое отношение к решению администрации платить им по пять евро в неделю за то, что они ходят в школу. Первая реакция была у всех положительная. И тогда Эдвард Де Боно предложил взглянуть на это с трех сторон выделив плюсы, минусы и что интересного в этом решении. К плюсам почти все, что появляется возможности купить еду, напитки в кафе, скинутся сделать подарок на день рождение своему однокласснику. Казалось бы, минусов быть не должно. Но один ученик спросил, а что будет, если родители узнают, что нам дают деньги за посещение школы, они же могут нам отказать в карманных деньгах. Другой ученик заметил, а из какого бюджета будут выделяться эти деньги, если из бюджета школы, тогда мы не сможем провести и содержать высокоскоростной Интернет в наш компьютерный класс. Интересного в этом решении дети усмотрели в новом подходе эффективный метод стимулирования детей не только ходить в школу, но хорошо учиться. Ведь лучший способ не получить двойку это не прийти на занятие. Это решение будет помогать нашей жабе (жадности) побеждать нашу лень, и мотивировать нас как не пропусканию занятий, так и к получению знаний, отмечали они. Где можно применять этот метод? В любой ситуации, где вначале очевидна выгодность и правильность подходов и решений, а затем могут появиться другие не менее привлекательные или перспективные альтернативы.

