

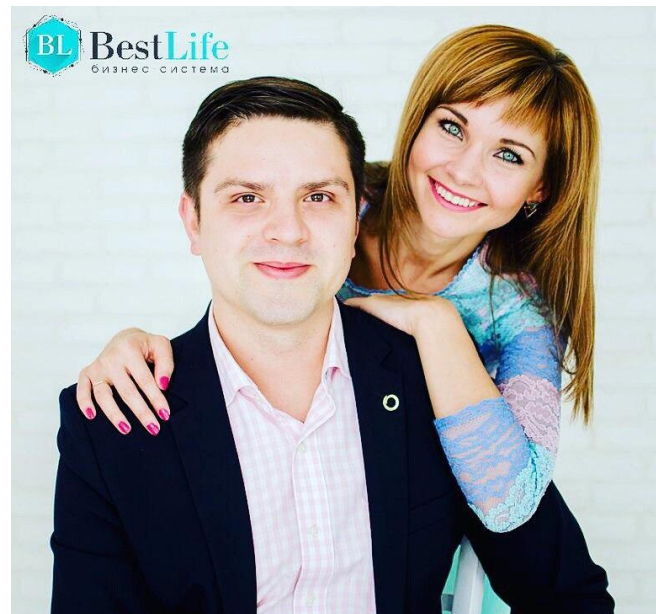
## **Уважаемые гости!**

**Мы рады вас видеть в этой комнате для презентаций. Для того, чтобы наше с Вами сотрудничество было взаимовыгодным и приятным, давайте будем соблюдать некоторые правила ДО и ВО ВРЕМЯ презентации:**

- 1. Обязательное условие, это (фамилия) в скобках того человека, который Вас пригласил сюда.**
- 2. Во время презентации в чате не флудить. За флуд удаляем *окончательно и безвозвратно*.**
- 3. Пожалуйста, все возникающие вопросы пишите в конце презентации. Для этого будет отведено время. Иначе спикер отвлекается и презентация затягивается на неопределенное время.**
- 4. Большая просьба дослушать презентацию до конца, т.к. можете не уловить весь смысл предложенной Вам вакансии.  
Большое спасибо!**

# Открытая система интернет бизнеса

## ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ



**Ольга и Роберт  
Шаймардановы**

Индивидуальные предприниматели  
ОГРНИП 305184031800042

# Сейчас в интернете множество предложений о работе

**Если вы в поиске нижеперечисленного:**

- Финансовые пирамиды
- Проекты, требующие вложение денег
- Вакансии с платным обучением
- Платные опросы, клики за деньги и т.д.
- Вывод денег на вебмани –кошельки
- Форекс и т.п.

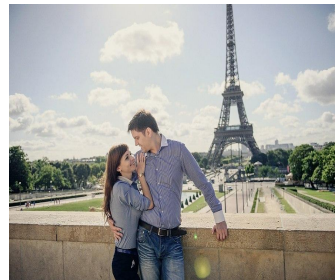
**То Вам не сюда...**

# План вебинара:

1. Возможности и результаты нашего бизнеса.
2. В чем суть работы.
3. За что платят деньги
4. Кто помогает
5. Что нужно делать

# Какие мы до...





Что сейчас:



# Почему у нас получилось?



# О чем мечтают все



Дом у моря



Надежный авто



Путешествия с семьей



Красивая одежда,  
шоппинг



От наших родителей мы получили  
Величайший и бесценный дар—жизнь

Счастливая семья



Достаток на пенсии



# Реальность:

## ЖИЗНЬ ПО ШАБЛОНУ ГОСУДАРСТВА



Работа 12 часов день  
Кредиты  
Съёмная квартира  
Отечественное авто  
Отсутствие самореализации  
ДЕНЕГ НЕТ  
Отпуск раз в год  
Семья по графику

# Что дало понимание

## Квадрант денежного потока

Роберта Кийосаки



<http://iskusstvosdelki.ru>

Богатый Папа  
рекомендует™

Best  
МИРОВОЙ  
Seller

Продолжение книги «Богатый папа, бедный папа»

## Квадрант денежного потока™

Руководство Богатого Папы  
по приобретению  
финансовой свободы

Роберт Т. КИЙОСАКИ и Шэррон Л. ЛЕЧТЕР

# Возможность вести бизнес из любой точки мира



Ноутбук  
Смартфон  
Доступ в интернет  
Опыт  
Желание получить  
результат

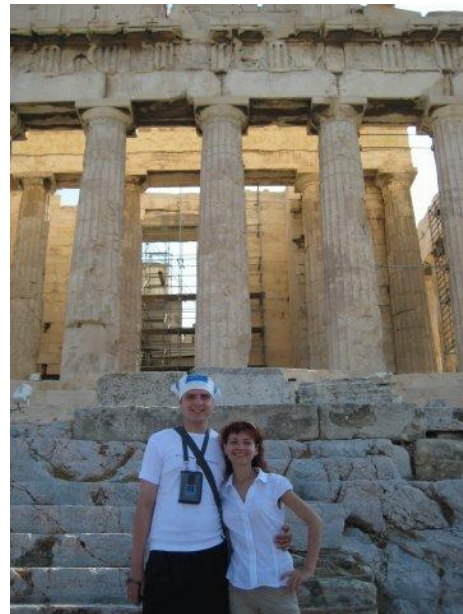
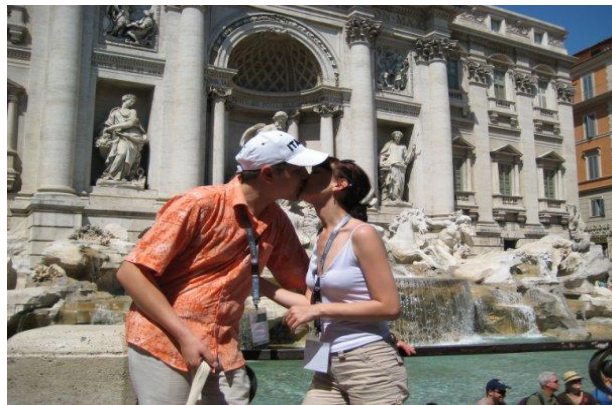
# Возможности нашего бизнеса

Работа в комфортных условиях. Работать можно везде, где есть Интернет

Бизнес под ключ по всему миру:

- Дома
- Совмещать с учебой
- Совмещать с работой
- Совмещать с декретным отпуском
- Можно работать на пенсии

# Путешествия 3 раза в год



# Бесплатное обучение важным бизнес-навыкам

**Система вебинаров ,Каналы на You Tube ,Сайт**

**1. Финансовая грамотность**

**2. Техническая грамотность**

**3. Командообразование**

**4. Коммуникативные навыки**

**5. Копирайтинг**

**6. Лидерство**

**7. Искусство постановки целей, планирование**

# Доходы

Индивидуальный предприниматель Шаймарданова Ольга Леонидовна  
ИНН 183400652391  
Адрес Удмуртия Ижевск \_\_\_\_\_  
Телефон \_\_\_\_\_  
От ООО "Орифлэйз Косметикс" ИНН/КПП 7704270172/774850001  
Адрес 119048, Москва, ул. Усачева, д. 37, стр. 1

## БУХГАЛТЕРСКАЯ СПРАВКА по договору возмездного оказания услуг № 3538164 (№ 3538164 - СПО)

от 30.07.2016

По данным учета Компании в период с 10.07.2016 по 30.07.2016 года Предприниматель осуществлял в интересах Компании деятельность, предусмотренную указанным договором, а Компания потребовала результаты такой деятельности в этом же периоде.

Предприниматель оказал услуги по привлечению потенциальных покупателей, пополнению и поддержанию информационной базы покупателей продукции Компании, стимулированию покупателей продукции Компании, включенных в информационную базу, к приобретению продукции Компании, а также прочие услуги, предусмотренные статьей 2 Договора. Услуги оказаны в форме:

1. Проведение презентаций «Возможности Орифлэйз» - не менее 5 раз в неделю; V
2. Проведение тренинга «Успешный старт» (для новичков) - не менее 5 раз в неделю; V
3. Проведение менеджерской встречи (с Персональной группой) - не менее 1 раз в неделю; V
4. Проведение планерки с ключевой командой - не менее 1 раз в неделю; V
5. Проведение презентации о запуске каталога и информирование об акциях и специальных предложениях - не менее 1 раз в каталог; V
6. Проведение тренинга КНУК в персональной группе - не менее 1 раз в каталог. V

### Расчет вознаграждения:

Вид вознаграждения	Сумма (руб)
Вознаграждение за услуги по привлечению потенциальных покупателей и прочие услуги, предусмотренные ст.2 Договора возмездного оказания услуг № 3538164	179385,88
Вознаграждение за содержание сервисного пункта «Орифлэйз» по агентскому договору № 3538164 - СПО	0,00
Единоразовое вознаграждение за достижение нового звания по договору возмездного оказания услуг № 3538164	0,00
Прочие виды вознаграждения в соответствии с положением о вознаграждении предпринимателей	0,00
<b>Итого, включая все налоги:</b>	<b>179385,88</b>

Выплата вознаграждения осуществляется в порядке, предусмотренном Договором.

Порядок получения детализированного расчета вознаграждения и предъявления претензий к расчету определен Договором.

ООО «Орифлэйз Косметикс»

\_\_\_\_\_  
ФИО, подпись  
м.п.

уполномоченный представитель  
ООО «Орифлэйз Косметикс»

Индивидуальный предприниматель Головин Роман Андреевич  
ИНН 182809039270  
Адрес УР \_\_\_\_\_  
Телефон \_\_\_\_\_  
От ООО "Орифлэйз Косметикс" ИНН/КПП 7704270172/774850001  
Адрес 119048, Москва, ул. Усачева, д. 37, стр. 1

## БУХГАЛТЕРСКАЯ СПРАВКА по договору возмездного оказания услуг № 15990785 (№ 15990785 - СПО)

от 30.07.2016

По данным учета Компании в период с 10.07.2016 по 30.07.2016 года Предприниматель осуществлял в интересах Компании деятельность, предусмотренную указанным договором, а Компания потребовала результаты такой деятельности в этом же периоде.

Предприниматель оказал услуги по привлечению потенциальных покупателей, пополнению и поддержанию информационной базы покупателей продукции Компании, стимулированию покупателей продукции Компании, включенных в информационную базу, к приобретению продукции Компании, а также прочие услуги, предусмотренные статьей 2 Договора. Услуги оказаны в форме:

1. Проведение презентаций «Возможности Орифлэйз» - не менее 5 раз в неделю; V
2. Проведение тренинга «Успешный старт» (для новичков) - не менее 5 раз в неделю; V
3. Проведение менеджерской встречи (с Персональной группой) - не менее 1 раз в неделю; V
4. Проведение планерки с ключевой командой - не менее 1 раз в неделю; V
5. Проведение презентации о запуске каталога и информирование об акциях и специальных предложениях - не менее 1 раз в каталог; V
6. Проведение тренинга КНУК в персональной группе - не менее 1 раз в каталог. V

### Отчет о выполнении основных критериев для получения вознаграждения:

№ п/п	Показатель	Ед.изм.	Значение
1	Личный объем покупок	бал.бонус	201
2	Личное рекрутирование	чел	0
3	База активных консультантов	чел	78
4	Количество 22% групп в структуре	шт	1
5	Объем покупок персональной группы	бал.бонус	6901
6	% активности персональной группы	%	70,51
7	% рекрутирования	%	6,41

### Расчет вознаграждения:

Вид вознаграждения	Сумма (руб)
Вознаграждение за услуги по привлечению потенциальных покупателей и прочие услуги, предусмотренные ст.2 Договора возмездного оказания услуг № 15990785	16982,08
Вознаграждение за содержание сервисного пункта «Орифлэйз» по агентскому договору № 15990785 - СПО	0,00
Единоразовое вознаграждение за достижение нового звания по договору возмездного оказания услуг № 15990785	67050,00
Прочие виды вознаграждения в соответствии с положением о вознаграждении предпринимателей	0,00
<b>Итого, включая все налоги:</b>	<b>84032,08</b>

Выплата вознаграждения осуществляется в порядке, предусмотренном Договором.

Порядок получения детализированного расчета вознаграждения и предъявления претензий к расчету определен Договором.

## БУХГАЛТЕРСКАЯ СПРАВКА по договору возмездного оказания услуг № 16058631 (№ 16058631 - СПО)

от 28.05.2016

По данным учета Компании в период с ~~08.05.2016~~ по 28.05.2016 года Предприниматель осуществлял в интересах Компании деятельность, предусмотренную указанным договором, а Компания потребовала результаты такой деятельности в этом же периоде.

Предприниматель оказал услуги по привлечению потенциальных покупателей, пополнению и поддержанию информационной базы покупателей продукции Компании, стимулированию покупателей продукции Компании, включенных в информационную базу, к приобретению продукции Компании, а также прочие услуги, предусмотренные статьей 2 Договора. Услуги оказаны в форме:

1. Проведение презентаций «Возможности Орифлэйз» - не менее 5 раз в неделю; V
2. Проведение тренинга «Успешный старт» (для новичков) - не менее 5 раз в неделю; V
3. Проведение менеджерской встречи (с Персональной группой) - не менее 1 раз в неделю; V
4. Проведение планерки с ключевой командой - не менее 1 раз в неделю; V
5. Проведение презентации о запуске каталога и информирование об акциях и специальных предложениях - не менее 1 раз в каталог; V
6. Проведение тренинга КНУК в персональной группе - не менее 1 раз в каталог. V

### Расчет вознаграждения:

Вид вознаграждения	Сумма (руб)
Вознаграждение за услуги по привлечению потенциальных покупателей и прочие услуги, предусмотренные ст.2 Договора возмездного оказания услуг № 16058631	54417,56
Вознаграждение за содержание сервисного пункта «Орифлэйз» по агентскому договору № 16058631 - СПО	0,00
Единоразовое вознаграждение за достижение нового звания по договору возмездного оказания услуг № 16058631	0,00
Прочие виды вознаграждения в соответствии с положением о вознаграждении предпринимателей	0,00
<b>Итого, включая все налоги:</b>	<b>54417,56</b>

Выплата вознаграждения осуществляется в порядке, предусмотренном Договором.

Порядок получения детализированного расчета вознаграждения и предъявления претензий к расчету определен Договором.

# Признание





# Наша Команда



# Автопрограмма



Сегодня речь пойдет о глобальном  
бизнесе, способном в корне  
поменять вашу жизнь...

[Выделить все](#) | [Отмена выбора](#)

Выбрать	Организация	Контрагент	Приход	Расход	Дата	№	Назначение платежа
<input type="checkbox"/>	ИП Шаймарданова О. Л. 40802 810 8 5410 0000099	ООО "Орифлэйм Косметикс" ИНН 7704270172 КПП 012344558 40702 810 9 0200 0369816 БИК 044583990 АО "НОРДЕА БАНК", г. МОСКВА	156 590.72		02.06.2016	569	Вознаграждение за создание и работу с сетью покупателей по договору возмездного оказания услуг 3538164 от 15.01.2015 . НДС не облагается.
<input type="checkbox"/>	ИП Шаймарданова О. Л. 40802 810 8 5410 0000099	УДМУРТСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ №8618 ПАО СБЕРБАНК г. ИЖЕВСК ИНН 7707083893 КПП 183502001 40817 810 6 6800 0000000 БИК 049401601 УДМУРТСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ №8618 ПАО СБЕРБАНК г. ИЖЕВСК		100 000.00	03.06.2016	25	Перечисление зарплаты на счет карты Шаймарданова Ольга Леонидовна, счет N 40817810768002529366 /53 сумма 100000 рублей. без НДС
<input type="checkbox"/>	ИП Шаймарданова О. Л. 40802 810 8 5410 0000099	70601 810 0 5410 2740302		25.00	03.06.2016	25	Плата за прием и обработку платежных документов
<input type="checkbox"/>	ИП Шаймарданова О. Л. 40802 810 8 5410 0000099	УДМУРТСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ №8618 ПАО СБЕРБАНК г. ИЖЕВСК ИНН 7707083893 КПП 183502001 40817 810 6 6800 0000000 БИК 049401601 УДМУРТСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ №8618 ПАО СБЕРБАНК г. ИЖЕВСК		25 000.00	16.06.2016	26	Перечисление зарплаты на счет карты Шаймарданова Ольга Леонидовна, счет N 40817810768002529366 /53 сумма 25000 рублей без НДС
<input type="checkbox"/>	ИП Шаймарданова О. Л. 40802 810 8 5410 0000099	70601 810 0 5410 2740302		25.00	16.06.2016	26	Плата за прием и обработку платежных документов
<input type="checkbox"/>	ИП Шаймарданова О. Л. 40802 810 8 5410 0000099	ООО "Орифлэйм Косметикс" ИНН 7704270172 КПП 012344558 40702 810 9 0200 0369816 БИК 044525990 АО "НОРДЕА БАНК", г. МОСКВА	167 781.86		23.06.2016	708	Вознаграждение за создание и работу с сетью покупателей по договору возмездного оказания услуг 3538164 от 15.01.2015 . НДС не облагается.
<b>Итого:</b>			<b>324 372.58</b>	<b>125 050.00</b>			

# Система инновационного бизнеса!

- Бизнес полностью помещается в ноутбуке!
- Доводим до дохода от 40000 и выше!
- Используем только интернет ресурсы!
- БЕЗ огромных продаж и домашних складов!
- БЕЗ впариваний и втюхиваний!
- БЕЗ финансовых вложений!

# Коротко о том, чем мы занимаемся:

Сейчас самый передовой бизнес развивается онлайн



# Рынок интернет торговли в России

Общий объем рынка интернет торговли в 2013 г. составил 470 млрд рублей. Рост по отношению к прошлому году составил 34%. В 2016 г. оборот товарной розничной торговли в рунете превысит 1 триллион рублей



# Старый способ организации ТО Продажа через магазины - посредники





# Способ организации ТО XXI века покупки напрямую у производителя



# В чем же ИДЕЯ???

Построение клиентских сетей и покупки  
для себя



**ТОЛЬКО ОНЛАЙН**

# ***Вы уже создаёте огромные товарообороты!***



***Хватит кормить хозяев  
магазинов.  
Пора подумать о своей семье***

# КАК ОРГАНИЗОВАТЬ ТОВАРОБОРОТ?

**Вариант 1: Можно самому продать на 100 000 руб.**



**Вариант 2: Можно нанять 10 продавцов**



**Вариант 3: Можно сформировать команду из 1000 партнеров-потребителей, каждый купит просто сам для себя**



***Какой вариант вам больше подойдет???***

# Работа в системе заключается не в продажах

**Деятельность построена на личном потреблении и  
обучении партнеров работе онлайн**

Мы научим вас где брать  
партнеров

# Шаг 1:

## 1. Приглашаем, даем информацию о том, как можно здесь зарабатывать!

Яндекс

Поиск **hh** **Работа в Саратове, вакансии Саратов, поиск работы...**  
[saratov.hh.ru](#)

Картинки **Работа в Саратове.** Бытует мнение, что в регионах РФ найти хорошую высокооплачиваемую **работу** гораздо сложнее, чем в столице.

Видео **Работа по профессиям Юнона ГК Работа в Саратове Премьер**

Карты **Y** **Работа в Саратове — 11 268 вакансий**  
[rabota.yandex.ru](#)

Маркет Поиск и подбор по параметрам вакансий с популярных сайтов поиска **работы**, информация о компаниях и их сотрудниках, адреса на карте Саратова.

Новости **Менеджер** **Продавец** **Инженер** **все предложения**

Работа **R** **"Работа.ru" - работа в Саратове**  
[saratov.rabota.ru](#)

Ещё Поиск **работы** и подбор персонала по базе вакансий и резюме. Справочник кадровых агентств, центров профессионального обучения **Саратова**. Информация от центров занятости. Публикации.  
Поиск резюме Каталог вакансий **Работа в Саратове** **Транспорт**  
+7 (8452) 39-39-48 · пн-пт 10:00-18:00  
9 Саратов, ул. Московская, 55

**SJ** **Работа в Саратове, вакансии в Саратове, ищите работу...**  
[saratov.superjob.ru](#)

**Работа, резюме и вакансии в Саратове.** **Работа** должна доставлять удовольствие! С этой идеи в 2000 году началась история портала Superjob.  
**Работа и вакансии в компаниях** **Резюме в Саратове** **Поиск работы**

Разместить объявление по запросу «работа» — 40 489 375 показов в месяц

[Все объявления по этому запросу](#)



Разместить объявление по запросу «работа» — 40 489 375 показов в месяц

[Все объявления по этому запросу](#)

# Шаг 2. Оформляем личный кабинет. Меняем магазин

The screenshot shows the Oriflame website interface. At the top, there is a navigation bar with the Oriflame logo and a search icon. Below it, a horizontal menu lists various product categories: ЛИЦО, МАКИЯЖ, АРОМАТЫ, ДЛЯ ТЕЛА, ДЛЯ ВОЛОС, АКСЕССУАРЫ, WELLNESS, and ДЛЯ МУЖЧИН. A secondary navigation bar contains icons for: ГЛАВНАЯ, ПОДДЕРЖКА ПРОДАЖ, ЗАКАЗЫ, МОЙ БИЗНЕС (highlighted in orange), and ОБУЧЕНИЕ. The main content area features a 'МОЙ БИЗНЕС' section with a list of links on the left and a large promotional banner on the right. The banner is titled 'ПРОГРАММА ПО ПРИГЛАШЕНИЮ «ПОЗВОЛЬ СЕБЕ БОЛЬШЕ»' and includes text about inviting friends and earning rewards. Below the banner are three smaller images: a woman in a blue top, a black handbag, and a pink ice cream cone.

ru.oriflame.com

КАТАЛОГ | БИЗНЕС-ВОЗМОЖНОСТИ | КАК КУПИТЬ

ORIFLAME SWEDEN

ЛИЦО | МАКИЯЖ | АРОМАТЫ | ДЛЯ ТЕЛА | ДЛЯ ВОЛОС | АКСЕССУАРЫ | WELLNESS | ДЛЯ МУЖЧИН | *Ваша ЕЖИТ*

ГЛАВНАЯ | ПОДДЕРЖКА ПРОДАЖ | ЗАКАЗЫ | МОЙ БИЗНЕС | ОБУЧЕНИЕ

**МОЙ БИЗНЕС**

- Управление структурой >
- План Успеха >
- Достижения >
- Рекрутирование >
- Программы для Консультантов >
- Инструменты для развития структуры >
- Мероприятия >
- Акции активности >
- Истории успеха >
- Банкет директоров и международные конференции >
- Корпоративные издания >
- Раздел для ИП >

**МОЙ БИЗНЕС**

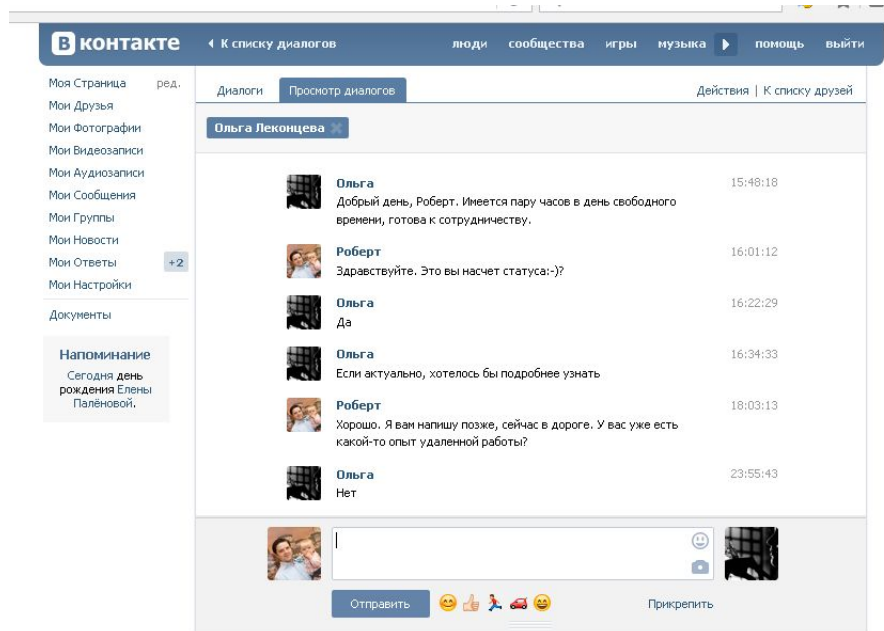
**ПРОГРАММА ПО ПРИГЛАШЕНИЮ «ПОЗВОЛЬ СЕБЕ БОЛЬШЕ»**

Приглашай друзей, помогай им делать заказы, получай спонсорские баллы и обменивай их на приятные сюрпризы из коллекции в каталоге №9-10/2015 или получи до 30 тысяч рублей, чтобы исполнить свои мечты!

» Подробнее



# Шаг 3. Учимся работать с людьми



50 человек присоединились – 1 директор!  
Директор – Товароборот в 250.000 рублей  
ваши 5% за то что научили.



Смысл бизнеса в обучении.  
Цель директора в команде!

**Стратегия выхода на  
доход 50000 рублей:**

- + премии 4500 \$
- + автопрограма
- + путешествия



Товарооборот идет за счет  
личного потребления!  
**БЕЗ ПРОДАЖ**  
**БЕЗ ВЛОЖЕНИЙ**

Вторую группу вы  
строите  
самостоятельно

**Я**  
Первую группу мы  
строим совместно.  
Я Вам помогаю



Через  
6 месяцев – 1 год,  
каждая группа будет  
приносить доход  
15-20 000 рублей.

**Неограниченный доход. Количество веток никто  
не ограничивает**

# Сколько Вам будут платить?

Доход зависит от созданного Вами товарооборота

Звание	Количество 22% групп	Единоразовая премия
Директор	-	1000\$ / 65000 руб
Старший директор	1 + 7500ББ	1500\$ / 97500 руб.
Золотой директор	2	2000\$ / 130000 руб.
Старший Золотой директор	3	3000\$ / 195000руб.
Сапфировый директор	4	4000\$ / 260 000 руб.
Бриллиантовый директор	6	6000\$ / 390000 руб.
<b>ИТОГО</b>		<b>17500 \$ / 1137 500 руб.</b>

## Факторы, влияющие на реальность этого бизнеса:

1. Надежность компании - партнера Орифлэйм
2. качество
3. цена - средне-рыночная или ниже
4. спрос - удовлетворяющий естественную потребность большого количества людей
5. бренд и ассортимент - охват всех социальных, половых и возрастных групп населения
6. период спроса как можно меньше
7. Система доставки до конечного потребителя

# Есть ли минусы?

Есть ли минусы?

- Нужно обучаться
- Готовьтесь к растущему доходу, не все сразу



	Работа по найму	Традиционный бизнес	BestLife
февраль	20.000	В минус	5.000
март	20.000		10.000
апрель	20.000		15.000
май	20.000		20.000
июнь	20.000		30.000
июль	20.000		35.000
август	20.000	В ноль	40.000



# Рост дохода почти в 20 раз!!!! За пол года!

С 1 июня по 27 декабря 2015 года.

оды	201508	201509	201510	201511	201512	201513	201514	201515	201516	201517	Доход
Объемная скидка	1 243	2 443	5 739	6 147	9 169	11 037	21 918	22 905	26 451	23 321	130 373
Директорский										12 497	12 497
Золотой											
Сапфировый											
Бриллиантовый											
Дважды Бриллиантовый											
Исполнительный											
Другие выплаты	736	2 352	3 840	6 642	696	9 683	630	12 968	903	951	39 401
нус онлайн-покупателей											
<b>Доход</b>	<b>1 979</b>	<b>4 795</b>	<b>9 579</b>	<b>12 789</b>	<b>9 865</b>	<b>20 720</b>	<b>22 548</b>	<b>35 873</b>	<b>27 354</b>	<b>36 769</b>	<b>182 270</b>

# Подведем итог:

## 1. Возможности и результаты нашего бизнеса.

- Получение большого, стабильного, официального дохода начав с 0 без вложений и без привязки к конкретному месту

## 2. В чем суть работы

- Работа информационно характера (обучение, сопровождение, передача информации)

## 3. За что платят деньги

- Создание ТО и обучение директоров

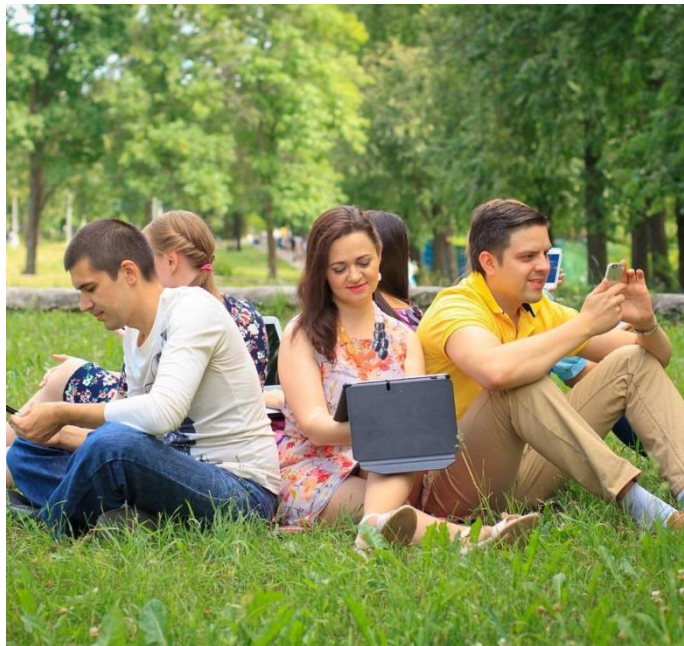
## 4. Кто помогает

- Команда и на первоначальном этапе мы

## 5. Что нужно делать

- Обучаться, Давать информацию людям о бизнесе, обучать их работе

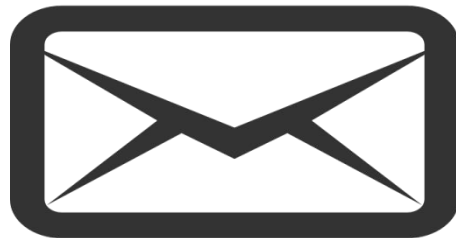
# Что сейчас нужно сделать чтобы начать сотрудничество с нами?





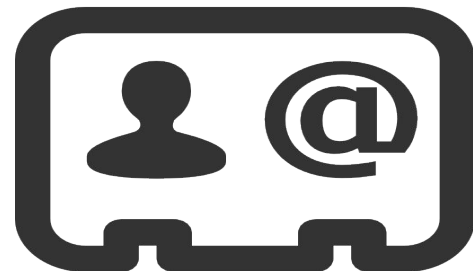
**Заполните анкету для  
присоединения**

**1**



**Получите пошаговую  
инструкцию**

**2**



**Успешный старт**

**3**

**Решайтесь и начните**  
**делать первые шаги**

