

**ПРЕДПРИЯТИЕ –
ОСНОВНОЕ ЗВЕНО
ЭКОНОМИКИ**

Предприятие

- это обособленный субъект предпринимательства, созданный в порядке, установленном законом, для производства продукции (работ, услуг) с целью удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

Обособленность предприятия определяют следующие признаки:

- ***имущественное единство***
- ***производственно-техническое единство***
- ***организационное единство***
- ***экономическое единство***
- ***территориальное единство.***

Основным целеполагающим видом деятельности любого предприятия является **экономическая деятельность**, которая сводится к непрерывному процессу формирования и преобразования экономических ресурсов в экономический продукт.

К **экономическим ресурсам** относят:

- природные ресурсы (земля, воздух, вода, полезные ископаемые, растительный и животный мир, природные энергетические ресурсы); с точки зрения экономической теории все природные ресурсы объединяются общим термином «земля»;
- трудовые ресурсы (персонал предприятия);
- денежные средства (финансы предприятия);
- материальные ресурсы, включающие средства производства: средства труда (элементы, при помощи которых осуществляется процесс производства) и предметы труда (элементы, из которых создается продукт);
- нематериальные ресурсы (интеллектуальная собственность);
- информационные ресурсы (научно-техническая, проектно-конструкторская, технологическая, статистическая, управленческая и другие виды информации, используемые в процессе создания продукта).

Система технико-экономических показателей

- ***Абсолютные***
- ***Относительные***

Основными технико-экономическими показателями

1. ***Валовая продукция***
2. ***Товарная продукция***
3. ***Реализованная продукция***
4. ***Выручка от реализации***
5. ***Себестоимость продукции***
6. ***Финансовые результаты***

ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Основные средства

- это средства труда, используемые предприятием при производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг либо для управления предприятием в течение периода, превышающего 12 месяцев. Кроме длительности использования признаками основных средств являются: неизменность натурально-вещественной формы и перенос их стоимости на себестоимость продукции по частям по мере износа.

Классификация

1. *Здания*
2. *Сооружения*
3. *Машины и оборудование*
4. *Транспортные средства*
5. *Инвентарь*
6. *Рабочий, продуктивный и племенной скот.*
7. *Многолетние насаждения.*
8. *Жилища.*
9. *Прочие основные средства.*

**Методы учета и оценки
внеоборотных активов
организации**

На основе
СТОИМОСТНЫХ
показателей

На основе
НАТУРАЛЬНЫХ
показателей

Первоначальная стоимость

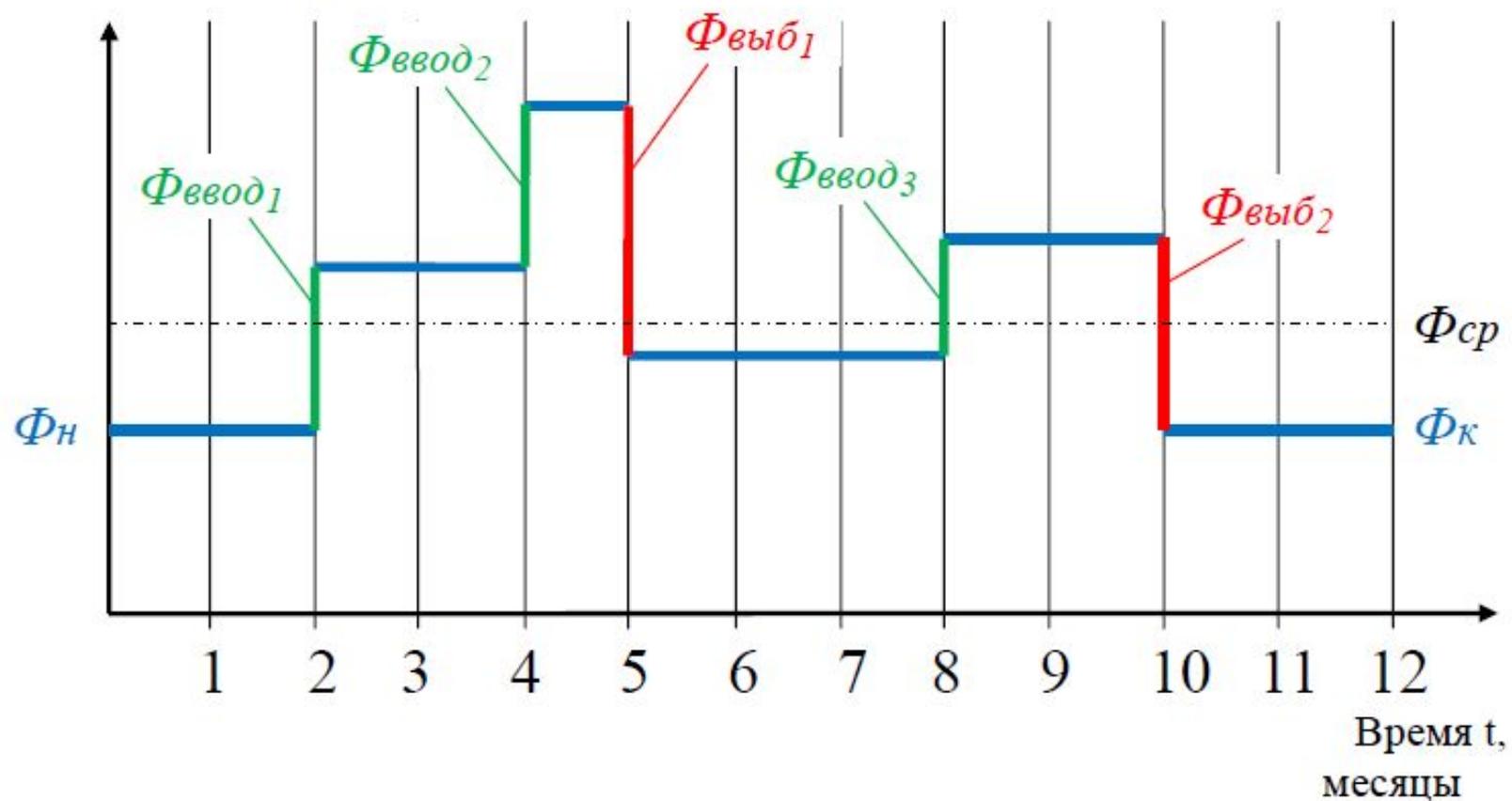
Остаточная стоимость

Восстановительная стоимость

Ликвидационная стоимость

Среднегодовая стоимость внеоборотных активов (основных фондов) организации (предприятия)

Стоимость
внеоборотных
активов Φ , руб.



$$\Phi_{cp} = \Phi_n + \Phi_{cp.ввод} - \Phi_{cp.выб} ,$$

где Φ_{cp} – среднегодовая стоимость внеоборотных активов в отчетном году, руб.;

Φ_n – стоимость внеоборотных активов на начало отчетного года, руб.;

$\Phi_{cp.ввод}$ – среднегодовая стоимость вводимых в действие внеоборотных активов в отчетном году, руб.

$\Phi_{cp.выб}$ – среднегодовая стоимость выбывших внеоборотных активов в отчетном году, руб.

В этой формуле:

$$\Phi_{\text{ср.ввод}} = \sum_{n=1}^N \frac{\Phi_{\text{ввод } n}}{12} \cdot t_{\text{ввод } n},$$

где $\Phi_{\text{ввод } n}$ — стоимость вводимых в эксплуатацию внеоборотных активов в n -тый раз, руб.;

$t_{\text{ввод } n}$ — число полных месяцев, в течение которых будут работать (эксплуатироваться) вводимые в n -тый раз внеоборотные активы, ед.;

N — количество вводов в действие внеоборотных активов в течение отчетного года, разы;

n — порядковый номер ввода в действие внеоборотных активов, разы.

$$\Phi_{\text{ср.выб}} = \sum_{m=1}^M \frac{\Phi_{\text{выб } m}}{12} \cdot t_{\text{выб } m},$$

где $\Phi_{\text{выб } m}$ – стоимость выбывших внеоборотных активов в m -тый раз, руб.;

$t_{\text{выб } m}$ – число полных месяцев, остающихся до конца года со времени выбытия внеоборотных активов в m -тый раз (число полных месяцев, в течение которых они не эксплуатировались), ед.;

M – количество выбытий внеоборотных активов в течение отчетного года, разы;

m – порядковый номер выбытия внеоборотных активов (основных фондов), разы.

Износ и амортизация основных средств

- **Износ** представляет собой потерю основными средствами своих потребительских качеств и стоимости.

Существуют три вида износа:

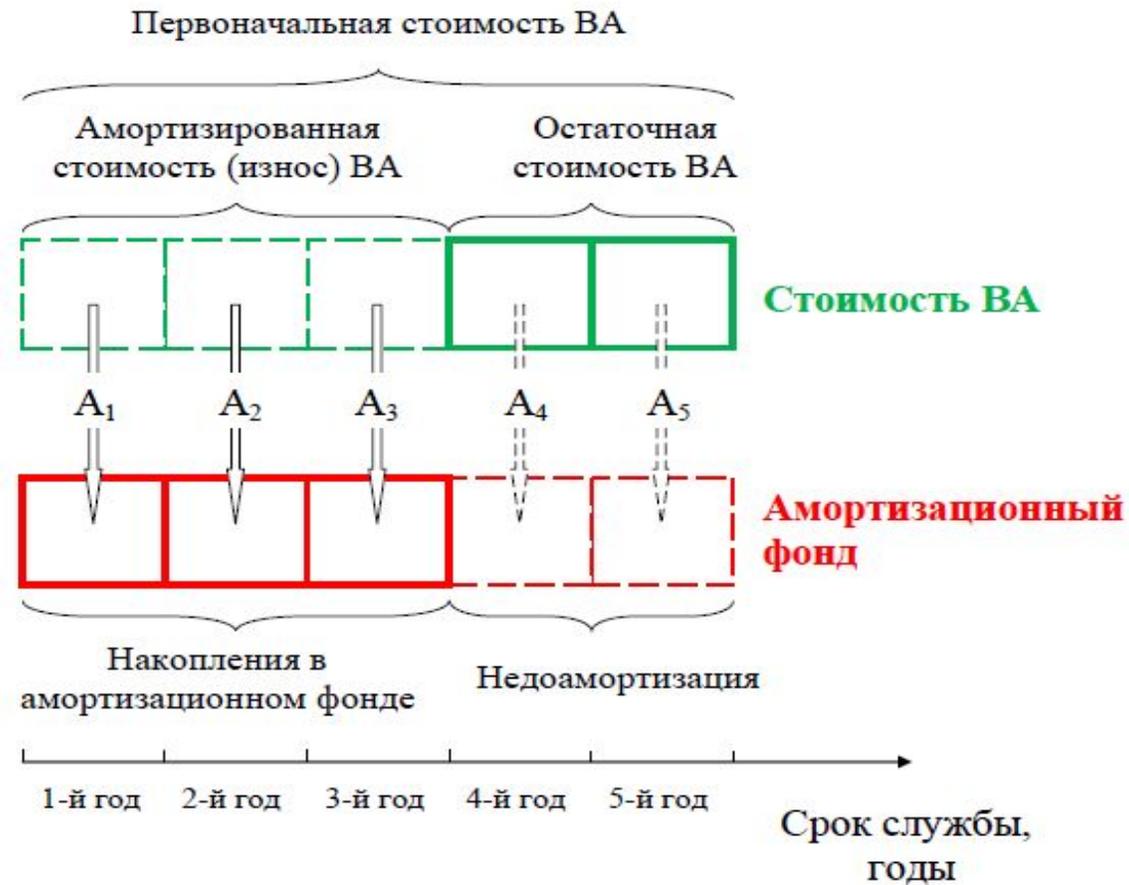
- **Физический износ** (материальный) – это ухудшение первоначальных технико-экономических свойств основных средств под действием физических факторов.
- **Функциональный износ** (моральный) – это уменьшение потребительской привлекательности основных средств, обусловленное научно-техническим прогрессом, ведущее к обесцениванию основных средств до окончания нормативного срока службы (полезного срока использования).
- **Внешний износ** – это потеря стоимости основных средств, вызванная, в основном, рыночными факторами (сокращением спроса на некоторые виды выпускаемой продукции, усилением конкуренции, ростом инфляции, кредитных ставок и т.д.).

Амортизация

- (стоимостная оценка износа) – постепенный перенос стоимости основных средств на себестоимость продукции по частям, по мере износа с целью их полного восстановления.

«Амортизация» в буквальном смысле означает бессмертие основных средств, их способность возмещать износ, восстанавливаться.

Принцип функционирования механизма амортизации внеоборотных активов



На рисунке: A_1 , A_2 , A_3 , A_4 , A_5 – годовые суммы амортизационных отчислений в течение 1, 2, 3, 4, 5-го года эксплуатации ВА, перечисляемые в амортизационный фонд из выручки предприятия (суммы, включаемые в себестоимость продукции и возвращающиеся на предприятие в составе выручки от реализации продукции)

В самом общем виде **годовая сумма амортизационных отчислений** в i -м году рассчитывается:

$$A_i = \frac{Na_i}{100\%} \cdot \Phi_i,$$

где Na_i – **норма амортизации** – доля амортизируемой (первоначальной, остаточной) стоимости внеоборотных активов, перечисляемая в амортизационный фонд в i -м году, %;

Φ_i – амортизируемая стоимость внеоборотных активов в i -м году, руб.

Способы начисления амортизации



Показатели использования основных средств

- **Фондоотдача** показывает общую отдачу основных производственных средств в виде произведенной продукции от использования каждого рубля, вложенного в эти основные средства

$$\Phi_o = \frac{Q}{\Phi_{сг}}$$

где Φ_o – фондоотдача;

Q – объем продукции в натуральном или стоимостном измерении, произведенный за определенный период времени (год);

$\Phi_{сг}$ – среднегодовая стоимость основных производственных

Показатели использования основных средств

- **Фондоемкость** (Φ_e) определяет величину основных производственных средств, использованных для производства единицы (одного рубля) продукции (работ, услуг) и представляет величину, обратную фондоотдаче

$$\Phi_e = \frac{\Phi_{сг}}{Q}$$

- **Фондовооруженность** (Φ_v) определяет степень обеспеченности каждого работника основными производственными средствами:

$$\Phi_v = \frac{\Phi_{сг}}{Ч_n}$$

где $Ч_n$ – среднесписочная численность промышленно-производственного персонала, чел.

Показатели использования основных средств

- **Коэффициент обновления** ($K_{обн}$) используется для характеристики степени обновления основных производственных средств за год

$$K_{обн} = \frac{\Phi_{вв}}{\Phi_{кг}}$$

- **Коэффициент выбытия** ($K_{выб}$) показывает, какая часть основных производственных средств выбыла в течение года

$$K_{выб} = \frac{\Phi_{выб}}{\Phi_{нг}}$$

Показатели использования основных средств

Частные показатели

- **Коэффициент экстенсивного использования оборудования** ($K_{\text{экст}}$) характеризует его использование во времени, то есть показывает, какую часть календарного времени оборудование находится в работе

$$K_{\text{экст}} = \frac{T_p}{T_k}$$

Показатели использования основных средств

При добыче нефти и газа для оценки использования фонда скважин во времени применяются показатели:

- *коэффициент эксплуатации* скважин действующего фонда ($K_э$):

$$K_э = \frac{СМО}{СМЧ_э}$$

- *коэффициент использования* скважин эксплуатационного фонда ($K_и$):

$$K_и = \frac{СМО}{СМО_э}$$

где СМО – скважино-месяцы отработанные по действующему фонду скважин;

$СМО_д$, $СМО_э$ – скважино-месяцы числившиеся соответственно по действующему и эксплуатационному фондам скважин.

Скважино-месяц в нефтедобыче – это условная единица измерения времени работы и времени простоев скважин, равная 720 скважино-часам (или 30 скважино-дням).

Показатели использования основных средств

- **Коэффициент интенсивного использования** оборудования ($K_{\text{инт}}$) показывает его использование по производительности, дает представление о фактическом выпуске продукции при использовании данного оборудования в зависимости от его потенциальных возможностей

$$K_{\text{инт}} = \frac{\Pi_{\text{ф}}}{\Pi_{\text{пр}}}$$

где $\Pi_{\text{ф}}$, $\Pi_{\text{пр}}$ – производительность оборудования соответственно фактическая и проектная.

В добыче нефти и газа интенсивное использование скважин характеризует фактический дебит скважин.

Показатели использования основных средств

- **Коэффициент интегрального использования** оборудования ($K_{\text{интегр}}$) дает комплексную оценку использования оборудования

(в нефтегазодобыче не применяется):

$$K_{\text{интегр}} = K_{\text{экст}} \cdot K_{\text{инт}}$$

Предприятия нефтегазодобычи относятся к числу фондоемких производств, поэтому эффективность использования основных средств в значительной степени влияет на результативность деятельности предприятия в целом.

Рациональное использование основных средств на предприятии позволяет:

- увеличивать объем производства без привлечения дополнительных инвестиций;
- ускорять обновление средств труда для избегания функционального устаревания оборудования и повышения его технического уровня;
- снижать себестоимость продукции (работ) за счет уменьшения амортизационных отчислений в расчете на единицу продукции.

Пути улучшения использования основных средств

В добыче нефти и газа увеличение производительности скважин достигается:

- применением новых методов воздействия на пласт и призабойную зону, совершенствованием способов эксплуатации скважин и оборудования;
- поддержанием оптимальных технологических режимов разработки месторождений;
- одновременной эксплуатацией двух и более пластов одной скважиной;
- сокращением потерь нефти и газа в процессе добычи и транспортировки;
- реконструкцией и модернизацией технологических установок и др.

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

Оборотные средства (оборотные активы)

- это совокупность денежных средств для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих единый процесс производства и реализации продукции.

Состав оборотных средств

Оборотные средства			
Оборотные производственные фонды (сфера производства)		Фонды обращения (сфера обращения)	
Оборотные средства в производственных запасах	Оборотные средства в производстве	Готовая продукция	Денежные средства (средства в расчетах)
<ul style="list-style-type: none"> - сырье - материалы - топливо - тара - запасные части - средства труда (до 1 года и стоимостью менее установленного лимита) 	<ul style="list-style-type: none"> - незавершенное производство - полуфабрикаты собственного производства - расходы будущих периодов 	<ul style="list-style-type: none"> - на складе - отгруженная 	<ul style="list-style-type: none"> - наличность - дебиторская задолженность - краткосрочные финансовые вложения

Оборотные производственные фонды – это стоимостное выражение предметов труда. К оборотным производственным фондам относится также часть средств труда, представляющие малоценные и быстроизнашивающиеся средства труда и учитываемые в составе материалов.

Признаки:

- кратковременное использование в производственном процессе (как правило, в течение одного производственного цикла);
- изменение своей натурально-вещественной формы в процессе производства (относится к большинству предметов труда);
- полное перенесение своей стоимости на себестоимость

Фонды обращения (вторая часть оборотных средств) – это средства предприятия, функционирующие в сфере обращения (обмена). Фонды обращения не участвуют в создании стоимости, а являются носителями уже созданной стоимости.

Фонды обращения включают следующие группы:

- *Готовая продукция на складе* – это результат производственной деятельности, предназначенный для реализации.
- *Товары отгруженные* – это продукция, отправленная покупателю, выручка от реализации которой еще не поступила на банковский счет предприятия
- *Дебиторская задолженность* или средства в расчетах, то есть задолженность покупателей за поставленную продукцию при учете реализации по дате отгрузки. Сюда же относятся денежные средства, выплаченные авансом в счет поставок материалов.
- *Денежные средства* – это все денежные средства (наличность), находящиеся на банковских счетах, а также в кассе предприятия.
- *Краткосрочные финансовые вложения* – денежные средства, вложенные в ценные бумаги (акции, облигации, векселя и т.п.).

Определение потребности в оборотных средствах

Для обеспечения потребности производства в оборотных средствах должны быть своевременно заключены хозяйственные договоры и определены все условия поставок.

Потребность предприятия в оборотных средствах определяется с помощью **нормирования** – процесса расчета научно обоснованных норм и нормативов.

Норматив оборотных средств представляет собой денежное выражение оптимальной величины оборотных средств для бесперебойного осуществления производственного процесса.

Норматив оборотных средств

определяется как сумма нормативов по нормируемым группам оборотных средств

$$H_{oc} = H_{nz} + H_{нп} + H_{рбп} + H_{зн}$$

где $H_{пз}$, $H_{нп}$, $H_{рбп}$, $H_{зн}$ – нормативы соответственно производственных запасов, незавершенного производства, расходов будущих периодов и готовой продукции на складе, руб.

Норматив производственных запасов рассчитывается как сумма нормативов по каждому i -му наименованию производственных запасов ($H_{пзи}$):

$$H_{nz} = \sum_{i=1}^n H_{пзи}$$

В свою очередь, норматив по каждому наименованию производственных запасов определяется на основании среднесуточного (однодневного) расхода (потребности) и нормы запаса. $H_{пзи} = P_{сутi} \cdot N_{зи}$

где $P_{сутi}$ – среднесуточный расход i -го наименования производственного запаса, руб./сут.;

N_i – норма запаса i -го наименования производственного запаса, сут.

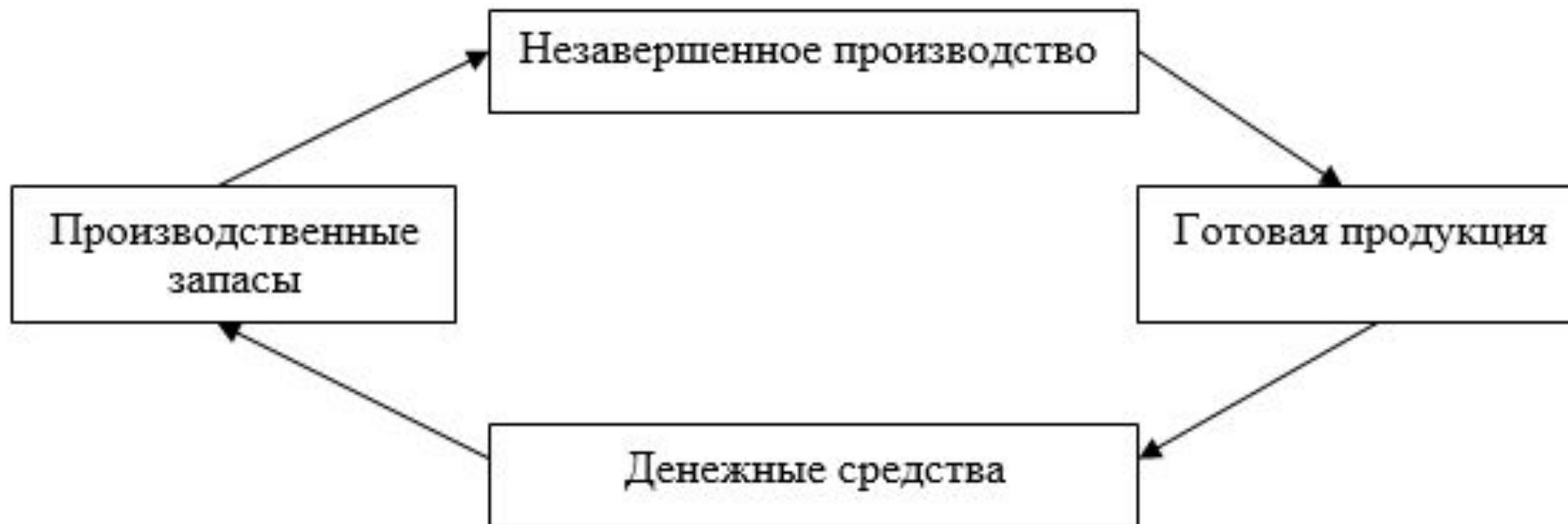
Норма запаса

(N_{zi}) в днях отражает количество дней, в течение которых средства пребывают в производственных запасах, начиная с момента их оплаты и заканчивая передачей в производство. Она включает время:

- между поставками данного вида производственных запасов (норма текущего запаса, $N_{теки}$);
- предусматриваемое как резерв при нарушении условий поставок (норма страхового или гарантийного запаса – принимается в размере 30-50% от нормы текущего запаса, $N_{стри}$);
- нахождения материалов в пути после их оплаты предприятием (норма транспортного запаса, $N_{три}$);
- подготовки материалов к потреблению в производственном процессе (норма технологического запаса, $N_{тех}$).

$$N_{zi} = N_{теки} + N_{стри} + N_{три} + N_{тех}$$

Кругооборот оборотных средств



Непрерывное прохождение оборотными средствами всех стадий кругооборота представляет собой *оборачиваемость оборотных средств*.

Показатели эффективности использования оборотных средств

- **Коэффициент оборачиваемости** показывает число оборотов оборотных средств за определенный период

$$K_{об} = \frac{P}{O_c}$$

где $K_{об}$ – коэффициент оборачиваемости оборотных средств;

P – объем реализованной продукции за определенный период, руб.;

O_c – среднее значение нормируемых оборотных средств за период, руб.

Чем больше оборотов совершат оборотные средства за определенный период времени, тем больше продукции будет выпущено при неизменной сумме оборотных средств.

Показатели эффективности использования оборотных средств

- **Коэффициент загрузки** (K_3) характеризует сумму оборотных средств, затраченных на получение 1 рубля реализованной продукции

$$K_3 = \frac{O_c}{P}$$

- **Длительность оборота** (D_o) оборотных средств определяет количество дней, за которые оборотные средства совершают один кругооборот:

$$D_o = \frac{T_k}{K_{об}}$$

Чем быстрее совершается один кругооборот оборотных средств при том же объеме реализованной продукции, тем меньше требуется оборотных средств, тем эффективнее они используются

Направления ускорения оборачиваемости оборотных средств

На денежной стадии (формировании производственных запасов):

- -применение научно обоснованных норм и нормативов для создания запасов на предприятии, доведение производственных запасов до уровня норматива (недопущение сверхнормативных запасов);
- -выбор надежных и рационально расположенных поставщиков материалов, комплектующих изделий;
- использование прямых длительных хозяйственных связей;
- обеспечение ритмичных и бесперебойных поставок материалов и сырья, так как неритмичность поставок вынуждает предприятия увеличивать запасы;
- механизация и автоматизация складского хозяйства для увеличения оборота складских помещений.

На производственной стадии:

- сокращение времени производства за счет применения прогрессивных технологических процессов и оборудования;
- совершенствование организации производства и труда на предприятии;
- достижение экономии элементов оборотных производственных фондов на базе снижения материалоемкости, сокращения потерь в производственном процессе; полное использование сырья, материалов, а также вторичных ресурсов и отходов.

На товарной стадии:

- совершенствование сбытовой сети предприятия, приближение ее к потребителям и улучшение ее структуры;
- повышение эффективности маркетинговых служб;
- совершенствование системы расчетов с целью ускорения процесса оплаты и времени поступления товарно-материальных ценностей.

В нефтяной и газовой промышленности большое значение имеет сокращение длительности производственного цикла за счет:

- сокращения времени простоев;
- механизации и автоматизации производственных процессов;
- увеличения межремонтного периода работы оборудования;
- совершенствования техники и технологии выполнения работ, организации труда и производства;
- внедрения современных способов разработки месторождений;
- использования вторичных методов добычи нефти;
- механизации ремонтных работ и др.

**ПЕРСОНАЛ И ОПЛАТА
ТРУДА НА
ПРЕДПРИЯТИИ**

Персонал предприятия

- это совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав.

Персонал предприятия имеет определенные количественные, качественные и структурные характеристики.

Количественная характеристика персонала

измеряется такими показателями, как списочная, явочная и среднесписочная численность работников.

- *Списочная численность работников* – это количество работников, находящихся в штате предприятия (по списку) на определенную дату с учетом принятых и выбывших за этот день работников.
- *Явочная численность* – это количество работников списочного состава, явившихся на работу на определенную дату. Разница между явочным и списочным составом характеризует количество целодневных простоев (отпуска, болезни, командировки и т.д.).
- *Среднесписочная численность* работников за месяц ($Ч_n$) определяется путем суммирования численности работников списочного состава за каждый календарный день месяца ($Ч_i$), включая выходные и праздничные дни, и деления полученной суммы на количество календарных дней месяца (T):

$$Ч_n = \frac{\sum_{i=1}^T Ч_i}{T}$$

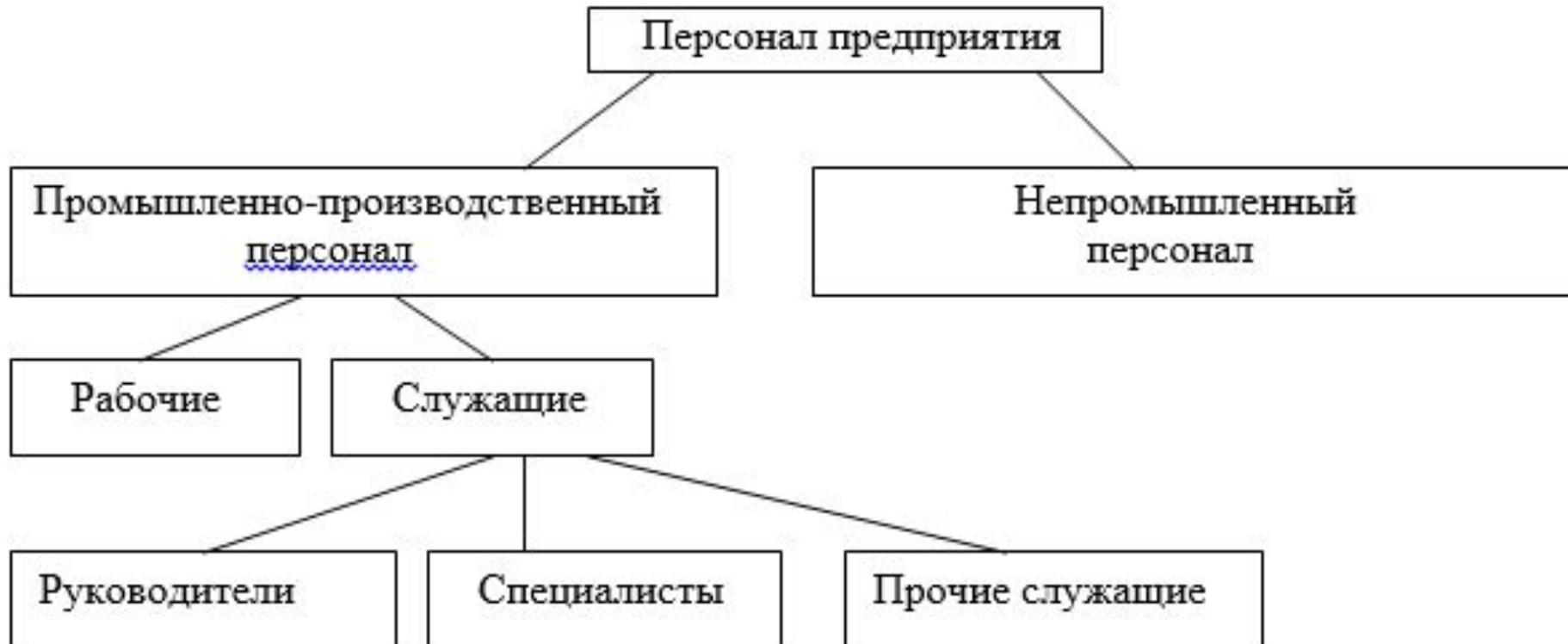
Качественная характеристика персонала

определяется степенью профессиональной и квалификационной пригодности работников для выполнения работ, направленных на достижение целей предприятия.

Качественный состав персонала можно охарактеризовать такими параметрами, как уровень образования, квалификации, стаж работы, возраст и т.д.

Структурная характеристика персонала

определяется его составом и количественным соотношением отдельных категорий и групп работников предприятия.



Производительность труда

- представляет собой эффективность живого труда или способность работников производить в единицу времени определенное количество материальных благ (работ).

Вследствие роста производительности труда работники предприятия за единицу времени производят большее количество продукции, что приводит к снижению затрат труда на единицу продукции.

Для определения производительности труда на предприятиях используются два показателя:

1. **Выработка** ($ПТ_{в}$), определяемая объемом произведенной продукции (Q) в единицу рабочего времени одним работником.

$$ПТ_{в} = \frac{Q}{T_{р}}$$

2. **Трудоемкость** – показатель, обратный выработке, определяется затратами рабочего времени на производство единицы продукции.

Производительность труда в добыче нефти и газа зависит от дебитов скважин, способа эксплуатации, геолого-геофизических свойств нефтегазосодержащих пластов, стадии разработки месторождения и т.д.

Специфическим показателем для нефтегазодобывающих предприятий, позволяющим избежать влияния не только объемов добычи, которые зависят от природных факторов, но и цен является **показатель трудоемкости обслуживания одной скважины действующего фонда** (или удельной численности) ($Ч_{уд}$):

$$Ч_{уд} = \frac{Ч_n}{n}$$

где $Ч_{уд}$ - трудоемкость обслуживания одной скважины, чел./скв.;

n - число скважин действующего фонда, скв.

Резервы роста производительности труда

это еще неиспользованные реальные возможности экономии трудовых ресурсов.

- снижение трудоемкости изготовления продукции (повышение технической вооруженности и квалификации персонала);
- улучшение использования рабочего времени (внедрение научной организации труда, укрепление трудовой дисциплины, сокращение текучести кадров, использование передового опыта, ликвидация производственного брака и других непроизводительных затрат);
- повышение компетентности работников, улучшение их использования (механизация и более эффективное использование труда вспомогательных рабочих, относительное высвобождение работников, снижение удельного веса административно-управленческого персонала, улучшение психологического климата в коллективе).

Оплата труда

- представляет собой цену труда фактора производства.

Оплата труда является формой вознаграждения за труд и важным стимулом работников.

Под ***системой оплаты труда*** понимают способ исчисления размеров вознаграждения, подлежащего выплате работникам предприятия в соответствии с результатами их труда.

Формы и системы оплаты труда

Формы оплаты труда	Системы оплаты труда
Повременная	Простая повременная Повременно-премиальная Почасовая Поденная Понедельная Помесячная (окладная)
Сдельная	Простая сдельная Сдельно-премиальная Косвенно-сдельная Аккордная Сдельно-прогрессивная Индивидуальная Коллективная

В состав фонда оплаты труда

включается:

Оплата за отработанное время :

- заработную плату по сдельным расценкам, тарифным ставкам и окладам;
- стоимость продукции, выданной в порядке натуральной оплаты;
- премии и вознаграждения;
- стимулирующие доплаты и надбавки к тарифным ставкам за профессиональное мастерство, совмещение профессий и должностей;
- компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда, и др.

Оплата за неотработанное время :

- ежегодных и дополнительных отпусков;
- льготных часов подростков;
- простоев не по вине работника;
- вынужденного прогула и др.

В состав фонда оплаты труда включается:

Единовременные поощрительные выплаты :

- единовременные (разовые) премии;
- вознаграждение по итогам работы за год, годовое вознаграждение за выслугу лет;
- материальную помощь, предоставляемую всем или большинству работников;
- денежную компенсацию за неиспользованный отпуск;
- стоимость акций, бесплатно выдаваемых работникам в качестве поощрения и т.д.

Выплаты на питание, жилье, топливо

**ФОРМИРОВАНИЕ
ИЗДЕРЖЕК
ПРОИЗВОДСТВА
ПРЕДПРИЯТИЙ
НЕФТЕГАЗОВОГО
КОМПЛЕКСА**

Издержки производства – это затраты, связанные с производством (созданием) продукции.

Издержки обращения – это затраты, связанные с процессом реализации товаров:

- дополнительные (по подготовке товаров к продаже – упаковка, сортировка, хранение, транспортировка и т.д.);
- чистые (непосредственно связаны с продажей – зарплата продавцов, маркетинг, реклама и т. п.).

Себестоимость

В условиях деятельности предприятия бухгалтерские издержки предприятия представляют собой **себестоимость** продукции.

В себестоимости продукции находят свое отражение стоимость потребляемых в процессе производства средств и предметов труда, часть стоимости живого труда (оплата труда), стоимость покупных изделий и полуфабрикатов, производственные услуги сторонних организаций и т.п.

Себестоимость выступает как исходная база формирования цен, а также оказывает непосредственное влияние на величину прибыли, уровень рентабельности и формирование бюджета предприятия.

В зависимости от последовательности формирования затрат на предприятии различают:

- *Цеховую себестоимость* – это затраты цеха на изготовление продукции (работ, услуг). Цеховая себестоимость включает все затраты цеха по непосредственному изготовлению продукции, а также общепроизводственные расходы, связанные с управлением цехом.
- *Производственную (фабрично-заводская) себестоимость* – это производственные затраты всех цехов и общехозяйственные расходы, которые включают расходы по управлению предприятием (зарплата персонала заводоуправления, амортизация и текущий ремонт зданий общезаводского назначения и др.).
- *Полную (коммерческая) себестоимость* промышленной продукции складывается из затрат на производство и реализацию продукции, то есть к производственной себестоимости продукции добавляются внепроизводственные (коммерческие) расходы,

В зависимости от цели формирования затрат различают

- *плановую себестоимость* – отражает максимально допустимую величину затрат и включает только те затраты, которые при данном уровне техники и организации производства для предприятия необходимы. Ее рассчитывают по прогрессивным плановым нормам использования основных средств, трудовых затрат, расхода материальных и энергетических ресурсов.
- *расчетную себестоимость* – используется в технико-экономических расчетах по обоснованию проектов внедрения достижений научно-технического прогресса.
- *отчетную себестоимость* – отражает фактические затраты на производство и реализацию продукции и может отклоняться от плановой.

Классификация

Для определения общей суммы расходов по предприятию в целом (**сметы затрат**) используется деление затрат:

1. По **экономическим элементам**. *Элементы затрат* представляют собой однородные по своему экономическому содержанию затраты, не зависящие от места их возникновения. Группировка затрат по экономическим элементам является единой для всех отраслей и показывает, что именно израсходовано на производство всей продукции предприятия.

Экономическими элементами являются следующие затраты:

- материальные затраты;
- затраты на оплату труда;
- амортизация основных средств;
- прочие затраты.

2. По ***статьям калькуляции***. Для определения себестоимости единицы продукции рассчитывается ***калькуляция*** по каждому наименованию продукции.

Статьи калькуляции – это комплексные затраты (включают несколько однородных элементов), зависящие от места возникновения. Перечень статей зависит от вида производимой продукции и характера производственного процесса.

Состав, классификация и структура затрат нефтегазодобывающих предприятий определяется следующими основными особенностями:

- технологическим процессом добычи одновременно двух продуктов (нефти и газа) и необходимостью распределения общих расходов между ними;
- выпуском готовой продукции и отсутствием незавершенного производства и полуфабрикатов (по причине непрерывности производственного процесса);
- последовательным осуществлением основных производственных процессов: поддержание пластового давления, извлечение продукции из скважин, сбор и транспортировка нефти и газа, комплексная подготовка нефти и газа, подготовка и утилизация промышленных сточных вод;
- осуществлением основных технологических процессов в автоматизированном режиме;
- ухудшением горно-геологических условий по мере эксплуатации месторождений;
- необходимостью проведения большого объема геолого-технологических мероприятий и капитального ремонта скважин с целью вывода скважин из бездействия и увеличения объемов добычи нефти

Себестоимость добычи нефти и газа

1. *Материальные затраты* формируются, исходя из цен их приобретения (без налога на добавленную стоимость), по процессам добычи нефти и газа и включают:
 - затраты на вспомогательные материалы (на извлечение нефти, на искусственное воздействие на пласт, на подготовку нефти);
 - затраты на электроэнергию (расходы по оплате потребляемой электроэнергии, за установленную мощность, за содержание и обслуживание электросети и подстанций).
2. *Фонд оплаты труда.*
3. *Амортизационные отчисления* основных средств (по скважинам и прочим основным средствам).
4. *Прочие расходы* (услуги своих и сторонних организаций, административно-управленческие и общехозяйственные расходы, налоги, включаемые в себестоимость, в том числе единый социальный налог).

По смете затрат на производство определяются:

- себестоимость товарной продукции;
- затраты на рубль товарной продукции.

Калькуляция себестоимости

- представляет собой расчет себестоимости добычи нефти, природного и попутного газа, конденсата, составленного по статьям калькуляции. Калькулируемыми единицами являются 1 т нефти (конденсата) и 1000 м³ газа попутного (природного).
1. *Расходы на энергию по извлечению нефти:*
 - затраты на энергию для станков-качалок, групповых приводов и погружных электроустановок (ЭЦН);
 - затраты сжатого воздуха и газа, потребляемых при компрессорном и безкомпрессорном газлифтном способе эксплуатации скважин.
 2. *Расходы по искусственному воздействию на пласт* (рассчитываются по цеху поддержания пластового давления):
 - затраты на законтурное, внутриконтурное и площадное нагнетание в пласт воды, газа, воздуха;
 - затраты на мероприятия по увеличению нефтеотдачи пластов путем обработки призабойной зоны различными составами, на другие методы воздействия.

Калькуляция себестоимости

3. Заработная плата с отчислениями производственного персонала:

- основная и дополнительная заработная плата рабочих и специалистов основных цехов (непосредственно участвующих в добыче нефти и газа);
- страховые взносы;
- обязательные отчисления на страхование от несчастных случаев на производстве.

4. Амортизация скважин:

- амортизационные отчисления по нефтяным, оценочным, наблюдательным и контрольным скважинам (амортизационные отчисления нагнетательных и поглощающих скважин в данную статью не включаются). При этом в стоимость скважин не включается стоимость подземного и наземного оборудования, состав которого

Калькуляция себестоимости

5. Расходы по сбору и транспортировке нефти и газа:

- затраты по содержанию и эксплуатации сети газо-нефтепроводов от устья скважин до емкостей товарного парка, сепараторных установок, групповых газовых установок, насосных и дожимных компрессорных станций и др.;
- стоимость потерь нефти (в пределах норм) при добыче, транспортировке и хранении в товарных емкостях.

6. Расходы на технологическую подготовку нефти:

- стоимость реагентов, используемых для технологической подготовки нефти;
- затраты на содержание и эксплуатацию технологических установок и другого технологического оборудования, используемого при подготовке и стабилизации нефти;
- стоимость технологических потерь нефти при ее подготовке (в пределах норм убыли);
- амортизационные отчисления и расходы по содержанию и эксплуатации поглощающих скважин;
- затраты, связанные со сбором, подготовкой и транспортировкой сточных вод до

Калькуляция себестоимости

7. Расходы на освоение и подготовку производства (учитываются как расходы будущих периодов, срок погашения которых рекомендуется устанавливать в пределах 12 месяцев с момента начала добычи нефти и газа):

- затраты некапитального характера по доразведке месторождений, введенных в разработку;
- затраты на подготовительные работы, связанные с организацией новых структурных подразделений (промыслов, цехов) на вновь вводимых в разработку площадях (кроме затрат, подлежащих возмещению за счет капитальных вложений).

Калькуляция себестоимости

8. Расходы на содержание и эксплуатацию скважин и оборудования:

- затраты на содержание и эксплуатацию, ремонт наземного и подземного оборудования нефтяных, газовых, оценочных, наблюдательных и контрольных скважин, а также затраты на ремонт указанных скважин;
- стоимость штанговых насосов;
- затраты по подъему и спуску в скважины насосно-компрессорных труб, насосных штанг, электропогружных центробежных насосов.

9. Цеховые расходы:

- заработная плата цехового персонала;
- амортизационные отчисления и затраты на содержание и ремонт зданий, сооружений, средств автоматизации и инвентаря;
- расходы на охрану труда.

Калькуляция себестоимости

10. Общепромышленные расходы:

- затраты, связанные с организацией, обслуживанием и управлением производства в целом по предприятию;
- зарплата административно-управленческого персонала;
- амортизация и текущий ремонт зданий общехозяйственного назначения;
- производство НИОКР;
- содержание охраны;
- подготовка кадров и др.

11. Прочие производственные расходы:

- отчисления по обязательному страхованию имущества предприятия;
- затраты на рекультивацию земель;
- плата за землю, воду, другие налоги, включаемые в себестоимость
- платежи за предельно допустимые выбросы (сбросы) загрязняющих веществ.

12. Коммерческие расходы (затраты на транспортировку нефти от товарного парка до магистрального нефтепровода или емкостей покупателя).

**ФИНАНСОВЫЕ
РЕЗУЛЬТАТЫ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ**

Прибыль

- важнейший обобщающий показатель деятельности предприятия, отражающий ее финансовый результат.

Валовая прибыль отражает финансовый результат основной деятельности предприятия и определяется как разница между выручкой от реализации продукции (работ, услуг) в действующих ценах и затратами на ее производство

Прибыль от продаж – показатель, отражающий финансовый результат (прибыль, убыток) от продажи продукции (работ, услуг)

$$П_{пр} = П_{в} - P_{к} - P_{у},$$

Прибыль до налогообложения

$$\Pi_n = \Pi_{пр} + Д_y + \Pi_n - \Pi_y + Д_{пр} - R_{пр} + Д_ч - R_ч,$$

где Π_n – прибыль до налогообложения, руб.;

$Д_y$ - доходы от участия в других организациях, руб.;

Π_n - проценты к получению, руб.;

Π_y - проценты к уплате, руб.;

$Д_{пр}$ - прочие доходы, руб.;

$R_{пр}$ - прочие расходы, руб.;

$Д_ч$ - чрезвычайные доходы, руб.;

$R_ч$ - чрезвычайные расходы, руб.

Чистая прибыль (убыток) (или прибыль к распределению) – это та часть прибыли, которая остается у предприятия после уплаты налога на прибыль и используется на нужды предприятия (развитие производства, социальные нужды и т. д.).



Рентабельность деятельности предприятия

В общем виде рентабельность (R) определяется процентным отношением прибыли (Π) к определенному измерителю (показателю)

- **Рентабельность продаж** (R_n) характеризует величину прибыли, полученной предприятием с каждого рубля выручки от реализации продукции:

$$R_n = \frac{\Pi_p}{B_p} 100\%$$

Рентабельность деятельности предприятия

- **Рентабельность продукции** ($R_{\text{прод}}$) определяется по каждому ее виду отношением прибыли от реализации продукции (Π_p) к затратам на ее производство (C):

$$R_{\text{прод}} = \frac{\Pi_p}{C} 100\%$$