

# 2-х дневный интенсив « Риэлтор- индивидуальный предприниматель »

Спикер – Елена Моштакова



## День 1. Преимущество легальной работы. Плюсы и минусы индивидуального предпринимательства.

1. Быть или не быть?
2. Надо или не надо?
3. Выгодно или не выгодно?
4. ООО или ИП?

Вы узнаете практический опыт и сможете решить для самого себя, нужен ли вам этот способ зарабатывания денег.

Домашнее задание.

## Вас ждут сегодня:

1. Домашнее задание
2. Подарок для тех, кто досидит до конца
3. Ответы на ваши вопросы
4. Презентация нового авторского курса онлайн «Риэлтор-индивидуальный предприниматель». **Старт 14 ноября.**
5. Розыгрыш – СУПЕР ПРИЗ .  
Бесплатный билет на курс.

## Розыгрыш

- **Только сегодня**, среди тех, кто сделал репост – пригласить друзей моего поста в ВК (для этого надо стать участником группы в ВК) , розыгрыш трех призовых мест в прямом эфире.
1. **Супер-приз – Бесплатное обучение на курсе онлайн «Риэлтор-ИП»**
  2. Скидка 50% на любую выбранную программу
  3. Скидка 1000 рублей на любую выбранную программу

## **День 2. Принципы и обязательства риэлтора-индивидуального предпринимателя. Мнение опытных частных риэлторов.**

- В этот день обсудим негласные правила и этику частных риэлторов.
- Узнаем мнение частных риэлторов со стажем.
- Подведение итогов тестов
- Ответы на ваши вопросы
- Презентация курса он лайн «Риэлтор-Индивидуальный предприниматель»

## Подарок для самых терпеливых:

**Методичка** : «Бриф –вопросник для продавцов недвижимости.  
6 вариантов»

## Кто уже ИП?

- Ставьте **10**, кто ИП
- Ставьте **5**, кто хочет стать ИП
- Ставьте **1**, кто сомневается
- Ставьте **0**, кто против легализации риэлторов

## Критерии успешности риэлтора:

1. Много клиентов
2. Большие комиссионные
3. Много объектов
4. Стабильность заработка
5. Стабильность роста суммы заработка
6. База постоянных клиентов
7. Другие критерии



## А вот есть у меня еще вопрос к вам:

Кто меня уже знает? **Смайлик**

Был на моих семинарах, онлайн курсах? **7**

Кто видит впервые? **0**

## ПОЧЕМУ ЭТА ТЕМА СЕГОДНЯ, СЕЙЧАС?

1. Нет трудоустройства в АН
2. Нет стабильности
3. Неуверенность в своих силах
4. Есть опыт ,но нет опыта частного риэлтора
5. Хочу работать на себя, не знаю с чего начать
6. Страх начинать самостоятельно, не с кем посоветоваться
7. Я уже ИП, но трудности с технологией самостоятельной работы
8. Нет своей договорной базы и др. причины
9. Пугают расходы индивидуальных предпринимателей

## Ваши сомнения

- Ирина Дементьева
- Работаю 2 года в большом агентстве, все получается, один из лучших специалистов компании, иметь свое агентство не хочу. За последнее время агентство с 30 риелтор в выросло до 150-200, качество страдает, это меня стало "напрягать". Клиенты стали говорить о негативном опыте встреч, работы с коллегами, причём не то что в профессиональном плане, а даже на уровне общения и поведения.
- Ольга Малиновская
- Всех приветствую!
- Практикующий риэлтор.
- В прошлом году была уверена, что весной 2018 открою ИП... Затем мнение изменилось. Хочу услышать от Моштакowej Е. В. все + и - ИП... Я так понимаю, что в недалёком будущем без этого работать в этой области никак не получится... Или работать на агентство, или на себя... Возможно, я ошибаюсь...

## Ваши сомнения

- [Елена Кривобокова](#)
- Добрый день! В агентстве предлагают перейти на ИП и работать в рамках агентства. Поэтому интересна данная тема.
- [Ольга Антоненко](#)
- Не работаю риелтором. Хотела работать в агентстве, но увидела что все работают сами по себе, организатор дает минимум опыта и знаний, жадный, сделку заплатили всего 30% и тут отщипнули за симку и содержание офиса. Из жадности видимо совсем до мелочей. Интересно посмотреть разобраться как самостоятельно работать
- [Лариса Дмитриева](#)
- Работала риэлтором, потом разочаровалась. Мне кажется, что работать без агентства не получится. Интересно услышать другое мнение.

## Мнение конкурентов

- вчера
- Оля 10:51
- Так вы и есть из серии самозанятых риелторов? Кто работает на себя и потому ни за что не отвечает. Мы с такими столкнулись. Ужас. Планируется принятие закона о лицензировании этой деятельности и запрете вот такой вот работы. Вы об этом людям рассказываете на своих тренингах? О том что этот вид деятельности сам на себя это обман людей. Нужна лицензия и проверка предприятия и всех сотрудников чтобы не было обманутых клиентов и не было вот таких как вы. Правду людям нужно говорить. Разрабатывается проект о запрете ИП в области риелторства наконец то и введение контроля за квалификацией и штата. Наличие юристов и менеджеров с образованием. И лицензии с уставным капиталом. Тогда не будет этого вот таких вот подработчиков как вы. Сами вне закона ещё и тренинги ведут Капец скорее бы вас всех закрыли. А то уже не куда деться от аферистов таких. Риелтора и себя называете ещё. Неудачники не могут зарабатывать в нормальных компаниях выгнали вот и приходится выкручиваться Тренинги вести. Людям кисель в мозги заливать. Новый вид на хлеб заработать. Закроют вас пойдете

## Ответы на ваши вопросы

1. Как вы успеваете делать сделки и преподавать?
  - [Юлия Гагарина](#)
  - как риэлтору работающему самостоятельно оформить клиенту ипотеку, то есть как сотрудничать со всеми банками?
  - [Марина Блинова](#)
  - Елена, как в маленьком городе стать ИП, и быстро раскрутиться. Оооочень большая конкуренция?
  - [Ольга Петренко](#)
  - А) риэлтор; б) семья очень большая; в) времени на хобби нет; г) как настроить работу так, чтобы оставалось время на себя
  - [Лана Волкова](#)
  - Мои вопросы: Как самостоятельно стать ИП и работать без агенств, где брать клиентов?
  - [Лара Чайка](#)
  - Как происходит перечисление оплаты деятельности на счета ИП.?
  - [Галина Галина](#)
  - Основной вопрос по налогообложения, многие говорят, что ип невыгодно, налоги душат.

# Моя история.



## Каков результат?

- Я сейчас работаю только на себя;
- имею право выбора клиентов и сделок,
- пришла стабильность в заработках, не просто стабильность, а нарастающих заработков
- минимальная комиссия от 50 000 рублей, максимальная 668 000 рублей
- постоянная база клиентов
- спокойствие нервной системы
- Вместо агентов-конкурентов, появилось много риэлторов-партнеров для совместных сделок



## Научу работать самостоятельно

Друзья, я готова открыто поделиться с вами своими секретами, своим опытом честно и подробно, так как опыт и наработки уже лезут из ушей!

## Горькая правда

- Получится не у всех!



## А у кого же получится?

- У того, кто устал работать ,но не зарабатывать
- У того, кто имеет четкую мотивацию на самостоятельную работу
- У того, кто имеет опыт работы риэлтором
- У того, кто обладает психологической устойчивостью

Остальному я готова Вас научить прямо не выходя из дома, в течение трех недель!

## ГК РФ Статья 23. Предпринимательская деятельность гражданина

1. Гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, за исключением случаев, предусмотренных абзацем вторым настоящего пункта. (2. Утратил силу с 1 марта 2013 года. - Федеральный закон от 30.12.2012 N 302-ФЗ.)
2. В отношении отдельных видов предпринимательской деятельности законом могут быть предусмотрены условия осуществления гражданами такой деятельности без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.
3. 4. Гражданин, осуществляющий предпринимательскую деятельность без образования юридического лица с нарушением требований [пункта 1](#) настоящей статьи, не вправе ссылаться в отношении заключенных им при этом сделок на то, что он не является предпринимателем. Суд может применить к таким сделкам правила настоящего Кодекса об обязательствах, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

## Резюме:

- Разовые услуги населению может оказывать гражданин, но платить налоги на доходы в размере 13%.
- На основании существующего законодательства, частный риэлтор не имеет права заниматься предпринимательской деятельностью без регистрации ИП и уклоняться от уплаты налогов на доходы.
- Не имеет права подписывать договоры и принимать какие-либо клиентские деньги в виде авансов, задатков за чужую недвижимость.
- Ответственность ИП регулируется ГК РФ и ГПК РФ.

## Плюсы работы ИП

- Индивидуальное предпринимательство дает правовой статус для риэлтора
- Можно работать самостоятельно, можно заключить гражданско-правовой договор или Соглашение с АН
- Повышается авторитет и имидж риэлтора
- ИП можете самостоятельно принимать решения по любым сделкам, нет привязки к начальству

## Плюсы работы ИП

- Можно отстаивать свои интересы в суде, в спорах с клиентами, АН на законных основаниях
- Идет трудовой стаж и пенсионные отчисления
- Применяются минимальные формы отчетности один раз в год
- Налоги можно платить по ставке 6% от доходов (а не 13% от зарплаты на предприятии, организации)
- Возможность получения кредитов
- До 01 июля можно работать без ККТ (он лайн кассы)

## Минусы ИП

1. Ответственность за правонарушения своим имуществом .  
Если работать честно, прозрачно, на основании договорных отношений, не доводить дело до судебных споров, то вас никогда не привлекут к ответственности
1. Уплата обязательных страховых взносов – **36 238 рублей В 2019 году)**
2. **После 01 июля 2019 года обязательно надо заводить ККТ или электронные он лайн расчеты**
3. **Если будет он лайн касса – не надо будет сдавать отчетность**
4. Расходы на содержание расчетного счета в банке – **от 1000 рублей в месяц**
5. Регистрация по месту жительства
6. Росфинмониторинг (Федеральная служба по финансовому мониторингу)

Федеральный закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.01.2018)



# ООО или ИП ? Часть 1.

ИП или ООО, что лучше – таблица отличий 2018:

Критерий	Индивидуальный предприниматель	Общество с ограниченной ответственностью
Открытие деятельности	Достаточно упрощенная процедура, стоимость составляет 800 руб.	Перед регистрацией нужно оформить внушительный пакет документов. Размер пошлины — 4000 руб.
Количество участников	Предприниматель — единственный владелец своего бизнеса	В число участников общества может входить до 50 человек.
Ответственность по долгам	По полученным долгам отвечает в полном их объеме всем имеющимся у него имуществом. Ответственность не отменяется после закрытия ИП.	Компания отвечает по полученным долгам только в пределах имеющегося у нее имущества, а участники — в размере внесенных долей. Ликвидация компании прекращает ответственность.
Где происходит постановка на учет	По месту регистрации предпринимателя	По юридическому адресу и по адресу выполнения деятельности
Разрешенная деятельность	Некоторые направления деятельности запрещены для предпринимателя	Компания может осуществлять практически любую деятельность
Как отвечает перед государством	Размеры штрафов небольшие, существенно меньше чем у компаний	Высокие штрафы, при этом за нарушения могут отвечать как сама компания, так и допустившие его лица

## ООО или ИП. Часть 2.

<b>Бухучет</b>	Предприниматели могут не вести его в полной мере, необходимо лишь оформление специальных регистров	Обязательно ведут бухучет и составляют отчетность. Малые предприятия могут делать это в упрощенной форме
<b>Кассовые операции</b>	Могут не пользоваться кассовыми документами	Должны соблюдать в полном объеме
<b>Обязательные отчисления в фонды</b>	Должны оплачивать <a href="#">фиксированные платежи ИП за себя</a> и своих работников, если такие будут	Взносы платят только за работников
<b>Использование прибыли</b>	Самостоятельно решают, на что и как потратить заработанные средства	Выплата дивидендов производится только после решения об этом
<b>Исполнительный орган</b>	Лично предприниматель	Директор фирмы, другие люди, указанные в уставе компании
<b>Налоговая система</b>	Может использовать любую систему, в том числе патент. Налог на имущество платит как физическое лицо.	Организация не может использовать ПСН, количество обязательных налогов существенно больше, как и их ставки
<b>Продажа своего бизнеса</b>	Нельзя переделать свое дело на другое лицо	В фирму можно ввести других участников, продать им доли в капитале и т. д.
<b>Снятие с учета</b>	Упрощенная процедура, госпошлина — 160 руб.	Обязательно нужно провести несколько процедур. При наличии долгов закрытие происходит только через процедуру банкротства. Госпошлина 800 руб.


## Резюме:

- Если вы не планируете начать зарабатывать серьезные деньги
- Если вас пугают расходы
- Если вам не хочется или лень работать самостоятельно
- Если не хочется напрягаться, постоянно повышать профессионализм
- То есть альтернатива- работать по найму в любом АН

## Более 1600 учеников в оффлайне и онлайн




# Обучение онлайн





Осн. в 2010 году

**ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЕ  
НАЧИНАЮЩИХ  
ЧАСТНЫХ РИЭЛТОРОВ**



**АВТОРСКИЙ ПРОЕКТ  
ЕЛЕНА МОШТАКОВОЙ**

 Подписывайтесь!

 1612 выпускников

## Старт онлайн курса «Риэлтор- индивидуальный предприниматель»

- **14 ноября в 19.00** по мск. Два раза в неделю: среда в 19.00, суббота 10.00.
- Занятия онлайн в вебинарной комнате по специальной ссылке
- Общение в общей группе чата в скайпе
- Записи предоставляются
- Печатные дополнительные материалы предоставляются

## **Какие результаты ждут вас в конце обучения?**

- 1. Вы сможете организовать свою работу в качестве риэлтора ИП уже во время обучения**
- 2. Курсанты получают готовую договорную базу для самостоятельной работы риэлтором ИП**
- 3. Свидетельство об окончании авторского курса Елены Моштакowej от ЧОУ Институт недвижимости Санкт-Петербурга**

# Свидетельство

Негосударственное образовательное учреждение  
**ИНСТИТУТ НЕДВИЖИМОСТИ**  
г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



## *Свидетельство*

**Сидорову  
Сергею Витальевичу**

Прошел(а) онлайн обучение по курсу Моштаковой Е.В.  
**«Риэлтор – Индивидуальный предприниматель»**



Ректор НОУ «Институт Недвижимости»  
Глазунова Е.А.

преподаватель  
Моштакова Е.В.

11.04.2018 г.



## В чем уникальность этого курса?

- Единственный курс в интернете, в котором собран конкретный материал до работы риэлторов-ИП;
- Систематизированная информация от риэлтора – практика, с опытом работы ИП 9 лет;
- Предоставляется готовая договорная база для начала самостоятельной работы;
- Структурированная четкая подача материала, «без воды»
- Сопровождение ваших сделок во время курса и после него
- Зачисление в закрытый клуб Риэлторов, для совместных партнерских сделок по всей России

## Два предложения

<b>Стандарт</b>	<b>VIP</b>
<p><b>Хит про</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Обучение по программе курса</li><li>✓ Получение раздаточного материала</li><li>✓ Консультации во время обучения +1 месяц после обучения</li><li>✓ Наставничество и разбор сделок во время обучения + 1 месяц после обучения</li><li>✓ Ответы на вопросы</li><li>✓ Свидетельство об окончании онлайн курса Е.Моштакowej</li><li>✓ Вступление в VIP клуб риэлторов по приглашению</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Обучение по программе курса</li><li>✓ Получение раздаточного материала</li><li>✓ Консультации неограничено во время обучения и после обучения</li><li>✓ Наставничество и разбор сделок неограничено во время обучения и после обучения</li><li>✓ Ответы на вопросы</li><li>✓ Свидетельство об окончании онлайн курса Е.Моштакowej</li><li>✓ <b>Дополнительная тема:</b> Практика работы с документами на объекты недвижимости</li><li>✓ <b>Дополнительная тема:</b> Планирование сделки. Альтернативные сделки. Цепочки. Расселения</li><li>✓ Вступление в VIP клуб риэлторов автоматически</li></ul>
<p><b>7000 руб.</b></p> <p><b>ВЫБРАТЬ</b></p>	<p><b>15000 руб.</b></p>

## Всего 6 занятий Стандарт

### Модуль 1. Риэлтор-индивидуальный предприниматель.

- ✓ Определение, статус, ответственность –ИП
- ✓ Регистрация, ОКВЭДы, Система налогообложения
- ✓ Отчетность, взносы, ККТ, БСО
- ✓ Особенности для риэлторов –ИП, наш архив
- ✓ Росфинмониторинг

## **Модуль 2. Виды риэлторских услуг. Расценки. Договор на оказание возмездных риэлторских услуг.**

- Услуги риэлторов для продавца
- Услуги риэлторов для покупателя
- Расценки на услуги риэлторов, формирование, от чего зависят
- Факторы, влияющие на прейскурант услуг риэлтора
- Договор на оказание риэлторских услуг, образец, правила работы

## Модуль 3. Продавцы недвижимости (субъекты рынка недвижимости)

- Изучение мотивации продавцов недвижимости
- Технология работы с продавцом недвижимости
- Пошаговый алгоритм действий риэлтора
- Виды и разновидности договоров с продавцом недвижимости

## **Модуль 4. Договор Поручения. Агентский договор. Эксклюзивный договор.**

- **Предмет договора Поручения**
- **Характеристики Объекта недвижимости.**
- **Срок действия договора**
- **Стоимость Объекта недвижимости и оплата услуг Поверенного.**
- **Обязанности сторон**
- **Декларация прав собственности и гарантии**
- **Порядок выполнения договора. Дополнительные условия**
- **Доверенность- поручение. Уведомление**
- **Акт приема-передачи объекта недвижимости**
- **Агентский договор. Отчет Агента**

## Модуль 5. Покупатели недвижимости (субъекты рынка недвижимости)

- Изучение мотивации покупателей недвижимости
- Классификация клиентов- покупателей
- Технология работы с клиентами-покупателями
- Практические рекомендации для решения проблем клиентов покупателей
- Способы предотвращения отказов покупателей от сделки
- Пошаговый алгоритм работы риэлтора с клиентами-покупателями
- Образец Агентского договора

## **Модуль 6.Предварительный договор. Соглашение о задатке, авансе, обеспечительная сумма.**

- Значение Предварительного Договора в работе риэлтора
- Форма Предварительного договора, образец
- Ответственность сторон
- Суть Предварительного Договора
- Аванс, задаток, обеспечительная сумма, залог- в чем разница?
- Расписка на получение денег , «двойная расписка»
- Нотариальное удостоверение договора
- Простая письменная форма договора
- Оферта
- Резюме



## Вип + 2 модуля

- Модуль 7. Практика работы с документами
- Модуль 8. Планирование сделки. Альтернативные сделки. Цепочки. Расселение.

## Что такое закрытый клуб риэлторов?

- Большая цель- сообщество риэлторов- партнеров по совместным междугородним сделкам на основе доверия и взаимовыгодного сотрудничества

# Вип клуб

## VIP-Клуб «Частный риэлтор» Елены Моштаковой

Сообщество единомышленников коллег - риэлторов для совместного проведения междугородних риэлторских сделок.


Информация

Группа создана для партнерства по совместным междугородним сделкам. Участником группы может быть риэлтор, принявший Правила. Включите уведомления, чтобы первыми узнавать о полезном контенте 📌

Вы участник ▾

VIP-Клуб «Частный риэлтор» Елены Моштаковой запись закреплена  
5 мар в 18:47

Видео презентация клуба. Смотреть всем обязательно!



Приветствие участников клуба.  
2148 просмотров

14 3 506

Написать сообщение

Управление

Сообщения

Реклама сообщества

Комментарии

Статистика

Увед. включены ▾

Пригласить друзей

Ещё

Это закрытая группа

Подписаться

Подписаны 39 друзей

Участники 40

## Соотношение цены знаний и возможностей



# Готовые схемы работы + договорная база, не выходя из дома?

**Хит про.**

## Стандарт

- ✓ Обучение по программе курса
- ✓ Получение раздаточного материала
- ✓ Консультации во время обучения +1 месяц после обучения
- ✓ Наставничество и разбор сделок во время обучения + 1 месяц после обучения
- ✓ Ответы на вопросы
- ✓ Свидетельство об окончании онлайн курса Е.Моштакowej
- ✓ Вступление в VIP клуб риэлторов по приглашению

**7000 руб.**

**ВЫБРАТЬ**

## VIP

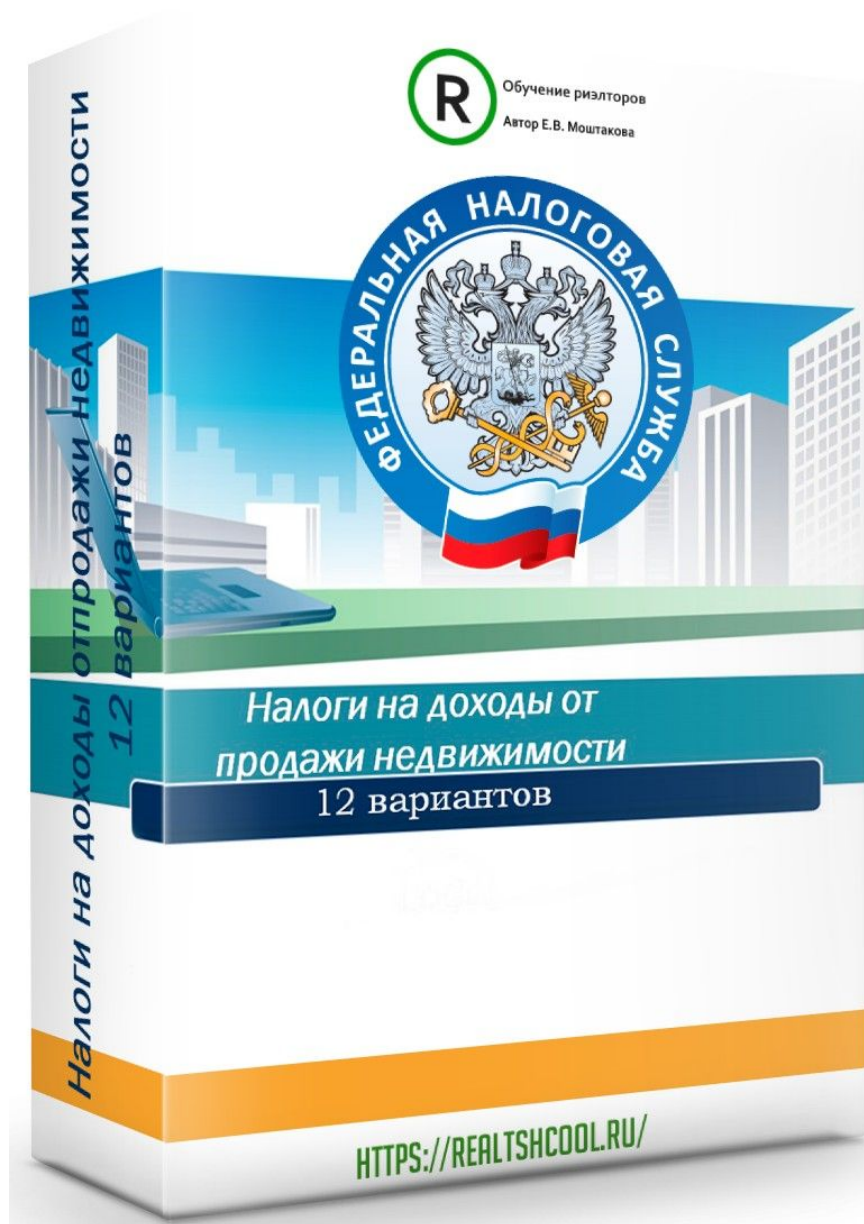
- ✓ Обучение по программе курса
- ✓ Получение раздаточного материала
- ✓ Консультации неограничено во время обучения и после обучения
- ✓ Наставничество и разбор сделок неограничено во время обучения и после обучения
- ✓ Ответы на вопросы
- ✓ Свидетельство об окончании онлайн курса Е.Моштакowej
- ✓ **Дополнительная тема:**  
Практика работы с документами на объекты недвижимости
- ✓ **Дополнительная тема:**  
Планирование сделки. Альтернативные сделки. Цепочки. Расселения
- ✓ Вступление в VIP клуб риэлторов автоматически

**15000 руб.**

# Розыгрыш

- Только сегодня, среди тех, кто сделал репост моего поста в ВК (для этого надо стать участником группы в ВК) , розыгрыш трех призовых мест в прямом эфире.
- Супер-приз – Бесплатное обучение на курсе онлайн «Риэлтор-ИП»
- Скидка 50% на любую выбранную программу
- Скидка 1000 рублей на любую выбранную программу

**Для тех, кто купит курс во время интенсива**



# Товары в магазине

Все товары 16

Обзор комментариев



Часть 2. Жилые строения.  
**9 000 руб.**



Часть 1. Все о земельных участках.  
**9 000 руб.**



Организация и проведение сделок по купле-продаже...  
**4 500 руб.**



Обучение частных риэлторов с нуля до результата  
**25 000 руб.**



Виды риэлторских услуг  
**1 500 руб.**



Взаимодействие с органами опеки.  
**1 500 руб.**



Виды сделок с недвижимостью  
**2 500 руб.**



Сделки по безналичному расчету.  
**1 700 руб.**



Взаиморасчеты.  
**1 000 руб.**



Покупатели недвижимости  
**900 руб.**



Продавцы недвижимости  
**900 руб.**



Практика работы с документами.



## Средняя цена видеозаписи- 2500

- В составе курса Риэлтор-ИП из 6 модулей = 7000 рублей ( реальная стоимость курса=15 000)
- Вип из 8 уроков +привилегии =15 000 рублей ( реальная стоимость =20 000)
- Возможность выиграть скидку на Розыгрыше!

## Почему выгодно приобрести именно сейчас?

- Онлайн обучение проводится всего 2 раза в год - не теряйте время и силы
- Отдельно по темам стоит дороже и нет живого общения, нет образцов документов
- Обратная связь во время обучения и после него
- Уникальная тема в обучении риэлторов
- Ежедневной рутинной работе не обучает никто!

# Стоимость курса

**Хит продаж**

## Стандарт

- ✓ Обучение по программе курса
- ✓ Получение раздаточного материала
- ✓ Консультации во время обучения +1 месяц после обучения
- ✓ Наставничество и разбор сделок во время обучения + 1 месяц после обучения
- ✓ Ответы на вопросы
- ✓ Свидетельство об окончании онлайн курса Е.Моштакowej
- ✓ Вступление в ВИП клуб риэлторов по приглашению

**7000 руб.**

**ВЫБРАТЬ**

## VIP

- ✓ Обучение по программе курса
- ✓ Получение раздаточного материала
- ✓ Консультации неограничено во время обучения и после обучения
- ✓ Наставничество и разбор сделок неограничено во время обучения и после обучения
- ✓ Ответы на вопросы
- ✓ Свидетельство об окончании онлайн курса Е.Моштакowej
- ✓ **Дополнительная тема:**  
Практика работы с документами на объекты недвижимости
- ✓ **Дополнительная тема:**  
Планирование сделки. Альтернативные сделки. Цепочки. Расселения
- ✓ Вступление в ВИП клуб риэлторов автоматически

**15000 руб.**

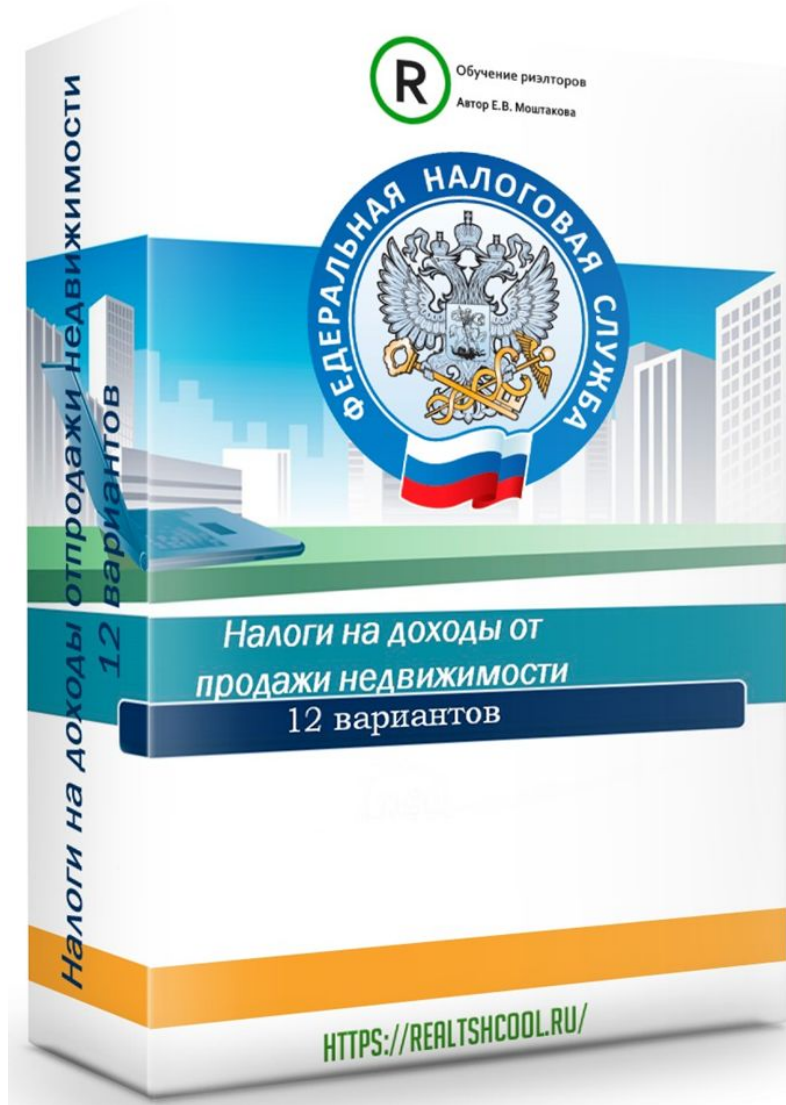
## Домашнее задание

1. В группе ВК написать отзыв и оставить свое мнение о работе риэлтор-ИП

## Подарок для самых терпеливых

**Методичка** : «Бриф –вопросник для продавцов недвижимости.  
6 вариантов»

# Бонус для тех, кто купил во время интенсива



## Завтра

- **Принципы и обязательства риэлтора-индивидуального предпринимателя. Мнение опытных частных риэлторов.**
- В этот день обсудим негласные правила и этику частных риэлторов.
- Узнаем мнение частных риэлторов со стажем в прямом эфире .
- Розыгрыш
- Презентация курса онлайн «Риэлтор-ИП»