



Доклад на тему: “Финансы страховых компаний”.

Подготовил:
Карданов А.М.
Студент второго курса экономического
факультета

РУК



Российский университет
кооперации

Под финансами страховых компаний понимается

Нам **100** лет!

Возьми будущее в свои руки

Виды средств страховых компаний

Привлеченн

- страховые резервы, сформированные за счет части

Собственные

- Собственные средства страховой компании

добавочный капитал,
 резервный капитал,
 нераспределенную прибыль,
 целевые поступления
 и финансирование. Основными источниками формирования собственн

выплаты и составляющие самую существенную долю привлеченных средств;
 б) кредиторская задолженность по операциям страхования, сострахования и перестрахо

Уставный капитал





- Уставный капитал — сумма работ, зафиксированная в учредительных документах организации, прошедших государственную регистрацию. Отличается от суммы средств, первоначально инвестированных собственниками для обеспечения уставной деятельности организации, на величину их задолженности, отражаемой на дебете счёта. Уставный капитал определяет минимальный размер имущества юридического лица, гарантирующего интересы его кредиторов.
- Уставный капитал – это денежные средства или имущество, внесенные учредителями при регистрации ООО. В соответствии с п. 1 ст. 14 ФЗ № 14-ФЗ "Об ООО" уставный капитал ООО определяет минимальный размер его имущества, гарантирующего интересы его кредиторов, и состоит из номинальной стоимости долей его участников.

Уставный капитал обеспечивает финансовую устойчивость предприятия на момент его создания и на начальный период его деятельности, когда объем поступлений страховых премий невелик. Порядок и минимальный размер уставного капитала определяется действующим законодательством и учредительными документами компании. Он может быть использован как для обеспечения уставной деятельности, так и в целях покрытия расходов по страховым выплатам в случае недостаточности страховых резервов и страховых



Требования к уставному капиталу

Согласно требованиям Закона размер уставного капитала не должен быть ниже минимального. Требования к минимальному размеру уставного капитала различаются в зависимости от объекта страхования.

Минимальный уставный капитал страховщика, осуществляющего исключительно медицинское страхование, устанавливается в сумме 60 млн. руб.

Еще одним требованием к уставному капиталу является невозможность внесения в него заемных средств находящегося в залоге имущества.

Для других страховщиков минимальный размер уставного капитала определяется на основе базового размера уставного капитала, равного 120 млн. руб., с применением к нему повышающих коэффициентов 1, 2 и 4 в зависимости от объекта страхования.

Фактический размер маржи платежеспособности страховщика рассчитывается как сумма:

- • уставного (складочного) капитала;
- • добавочного капитала;
- • резервного капитала
- • нераспределенной прибыли отчетного года и прошлых лет, уменьшенная на сумму непокрытых убытков отчетного года и прошлых лет; задолженности акционеров (участников) по взносам в уставный (складочный) капитал; собственных акций, выкупленных у акционеров; нематериальных активов; дебиторской задолженности, сроки погашения которой истекли.

Прибыль страховых организаций.



Прибыль -

является конечным финансовым результатом и важнейшим показателем деятельности страховой компании. В страховании финансовый результат традиционно определяется на основе сопоставления доходов и расходов за определенный период времени. Величина прибыли, как конечного финансового результата страховой организации зависит от многих факторов, существенное влияние оказывают результаты от инвестиционной деятельности. Прибыль от инвестиций служит в качестве финансового источника увеличения собственного капитала и развития страхового дела.

Прибыль

Фактическая

-полученная по
результатам работы
организации.

Нормативная

-которая заложена в
структуру брутто-
премии.

- Страховой бизнес не должен стремиться к получению большой прибыли, получаемой от страховых операций, поскольку этим может быть нарушен принцип эквивалентности взаимоотношений страховщика и страхователя.
- Основным источником формирования прибыли от страховых операций является “прибыль в тарифах”, которая при калькуляции нагрузки закладывается в тарифную ставку как самостоятельный элемент цены на страховую услугу
- Финансовый результат от деятельности страховой компании складывается из трех элементов: финансового результата от проведения страховых операций, финансового результата от проведения инвестиционной деятельности и финансового результата от прочей деятельности

Страховые резервы

- Страховые резервы, являясь временно свободными оборотными страховыми ресурсами, не рассматриваются как доходы страховщика, так как являются источником получения прибыли для страховщика через инвестиционную деятельность.

Классификация страховых резервов



Прибыль от инвестиционной деятельности

Кроме прибыли от страховых операций страховщик может иметь также прибыль от инвестиционной деятельности.

Прибыль от инвестиций - это прибыль страховой организации от участия в хозяйственной деятельности нестрахового характера. Получение прибыли от инвестиций не является основной задачей страховщика, тем не менее эта прибыль представляет широкие возможности в расширении страховой ответственности и снижении тарифов по отдельным видам страхования.

Выбор объектов инвестирования для страховых компаний зависит от структуры ее резервов. Так если резервы сформированы из страховых премий по страхованию жизни, то это «длинные деньги» и из них может формироваться портфель долгосрочных инвестиций, в котором ликвидность активов носит второстепенный характер. Если же объем резервов состоит из средств, находящихся в распоряжении страховщика один - два года, портфель формируется из высоколиквидных активов.



Формирование инвестиционного портфеля следует следующему алгоритму:

- Исходя из структуры резервов и иных источников финансирования инвестиций, выбирается интервал инвестирования. При этом формируется подход к дальнейшему инвестированию: долгосрочные инвестиции, среднесрочные или краткосрочные.
- Проводится анализ финансовых инструментов инвестирования. Отбираются более подходящие инструменты, соответствующие структуре источников финансирования.
- Производится ранжирование инструментов по основным критериям: доходности, степени риска, ликвидности. В первую очередь, выбираются те, которые больше соответствуют надежности и далее по указанным выше критериям.
- Определяется эффективность нескольких сходных портфелей и выбирается более эффективный вариант.

Финансовая устойчивость страховых компаний

Финансовая устойчивость страховой компании как системы, адаптирующейся к изменениям внешней среды, имеет два признака: платежеспособность, то есть возможность расплачиваться по своим обязательствам, и наличие финансового потенциала для развития, чтобы соответствовать возможным изменениям внешних условий.





В соответствии со ст. 25 закона о страховании гарантиями обеспечения финансовой устойчивости страховщика являются:

- экономически обоснованные страховые тарифы;
- страховые резервы;
- собственные средства;
- перестрахование.

Факторы влияющие на финансовую

устойчивости:

Внешние Внутренние

- Международные события;
- Инфляция;
- Политическая обстановка;
- Изменения законодательства;
- Конкуренция;
- Налоговая система;
- Взаимодействие с партнерами;
- Экономическая устойчивость страны;
- Экономическое положение отрасли в целом;
- Стихийные бедствия.

- Инвестиционная политика;
- Зависимость от перестраховочного рынка;
- Собственный капитал;
- Страховые резервы;
- Тарифная политика.

РУК



Российский университет
кооперации

Спасибо за внимание

Нам **100** лет!

Возьми будущее в свои руки