

Тема 3. Экономические системы. Типы и модели экономических систем

Вопросы:

- 1. Понятие, типы и модели экономических систем.**
- 2. Собственность и ее экономическая реализация.**

Экономическая система – особым образом упорядоченная система связей между производителями и потребителями материальных и нематериальных благ, определенный способ производства, распределения, обмена и потребления жизненных благ



Материально-техническая – материальные ресурсы общества, его природные ресурсы, предметы труда, средства труда, предприятия, производственная инфраструктура

Социально-экономическая - совокупная рабочая сила общества, люди с их физическими и умственными способностями, уровнем Образования, квалификацией, производственным опытом

Организационно-хозяйственная (хозяйственный механизм) - совокупность способов, инструментов, форм организации связей между различными субъектами экономической системы, механизм распределения ограниченных ресурсов общества

**Элементы
экономической
системы**

**домохозяйства, фирмы (предприятия),
межотраслевые структуры, отрасли,
региональные системы и т.д.**

Социальный институт - совокупность норм, предписаний и требований, связанных с определенной организационной структурой, посредством которых общество контролирует и регулирует деятельность людей в наиболее важных сферах общественной жизни

Потребность в воспроизводстве материальных благ заставляет людей закреплять и поддерживать производственные отношения

Экономический институт - экономический элемент социальной структуры, характеризующий устройство, формы организации и регулирования экономической жизни

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ

- Совокупность всех взаимосвязанных элементов экономической жизни образует экономическую систему общества.

Основные признаки экономической системы:

- характер собственности на средства производства
- способ регулирования хозяйственных связей

Национальные модели смешанной экономики

Модель	Основные характеристики
Американская	• Малый удельный вес государственной собственности • Минимальная регулирующая роль государства • Всемерное поощрение предпринимательства • Высокая дифференциация на богатых и бедных • Приемлемый уровень жизни малообеспеченных групп населения
Японская	• Высокий уровень государственного воздействия на основные направления экономики • Составление планов развития экономики • Социальная направленность модели • Незначительные различия в уровне ЗП между главой фирмы и служащими
Немецкая	• Высокий уровень государственного воздействия на экономику • Прогнозирование основных макроэкономических показателей • Незначительные различия в уровне заработной платы
Шведская	• Социальная направленность, забота о малообеспеченных • Государство активно вмешивается в ценообразование • Высокий удельный вес государственного сектора
Китайская	• Переход от "централизованной плановой" к "социальной плановой товарной экономике" • Сочетание рынка с государственным планированием • В с/х осуществлен переход от "народных коммун" к системе "семейного подряда" • Оживление хозяйственной деятельности предприятий госсектора путем отделения "права собственности" от "права хозяйствования" • Установление прямых хозяйственных связей между предприятиями

Современная типологизация экономических систем

Типы экономических систем

Традиционна я

Основа - натуральное хозяйство, крайне инерционна, опирается на традиции, обычаи, новации затруднены, ручной труд, низкие эффективность и уровень развития ПС

Рыночная

Принцип свободного предпринимательства, рыночное ценообразование, договорные отношения между хозяйствующими субъектами, ограниченное вмешательство государства в хозяйственную жизнь

Командно- административная

гос.собственность на средства производства, директивное планирование, централизованное распределение произведенной продукции, гос. цены, возможность концентрации ресурсов по приоритетам, дефицитность, затратность производства, слабая восприимчивость к НТП

Смешанная

Рыночная система со свойственной ей социальной ориентацией, многоукладны характер, в основе ее ЧС, взаимодействующая с государственной

Отношения собственности – отношения между людьми, хозяйствующими субъектами по поводу присвоения ресурсов, условий производства, технического и технологического потенциала

Как экономическая категория собственность проявляет себя тем, что эти отношения определяют форму хозяйствования, нормы распределения доходов, степень и характер удовлетворения экономических запросов людей

**Субъект
собственности –
собственник**

Объект собственности – имущество

Отношения собственности включают экономическое содержание собственности, присвоение и отчуждение собственности, использование собственности

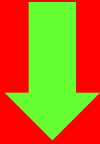
Присвоение – процесс экономического и юридического закрепления ресурсов, имущества, благ и услуг за хозяйствующими субъектами

Отчуждение – процесс передачи собственности другому лицу, перераспределения ее между социальными группами

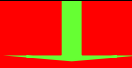
Единство экономического и юридического содержания собственности

Экономическое содержание собственности	Экономические отношения между людьми по поводу присвоения, владения, распоряжения и использования материальных и духовных благ и, прежде всего факторов производства, определяет характер экономического строя. Отношения собственности возникают лишь при условии существования как минимум двух субъектов.
Юридическое содержание собственности	Право владения – возможность иметь собственность в личном пользовании Право пользования – возможность получать пользу от имущества Право распоряжения – возможность определять дальнейшую судьбу имущества.

Отношения по поводу присвоения благ



Владение – начальная форма собственности, отражающая документальное закрепление субъекта собственности, его право на обладание благом



Пользование – применение объекта собственности в соответствии с его назначением и по усмотрению и желанию пользователя



Распоряжение – право и возможность использовать объект собственности любым желаемым способом (продажа, дарение, обмен, аренда, залог)

Пучок прав собственности (перечень Оноре)

• Право владения	• Право на передачу благ в наследство
• Право использования	• Право на бессрочность обладания благом
• Право управления	• Запрет вредного использования
• Право на доход - право обладать результатом от использования благ	• Право на ответственность в виде взысканий
• Право суверена - право на потребление, изменение или уничтожения блага	• Право на остаточный характер – обязанность возврата переданных кому-либо правомочий по истечении срока
• Право на безопасность - право на защиту от вреда со стороны внешней среды)	• Право на институты и процедуры, обеспечивающее возможность восстановлений нарушенных полномочий собственности

Формы собственности

**частная собственность –
присвоение благ одной частью
общества и отчуждение от них
другой части общества**

**общественная собственность –
присвоение благ всем
обществом (народом) в целом**

**индивидуальная частная
собственность**

**групповая частная
собственность**

**государственная
собственность**

**муниципальная
собственность**

ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС РФ

Статья 212. Субъекты права собственности

- 1. В Российской Федерации признаются частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности.*
- 2. Имущество может находиться в собственности граждан и юридических лиц, а также Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований.*
- 3. Особенности приобретения и прекращения права собственности на имущество, владения, пользования и распоряжения им в зависимости от того, находится имущество в собственности гражданина или юридического лица, в собственности Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования, могут устанавливаться лишь законом.*

Законом определяются виды имущества, которые могут находиться только в государственной или муниципальной собственности.
- 4. Права всех собственников защищаются равным образом.*

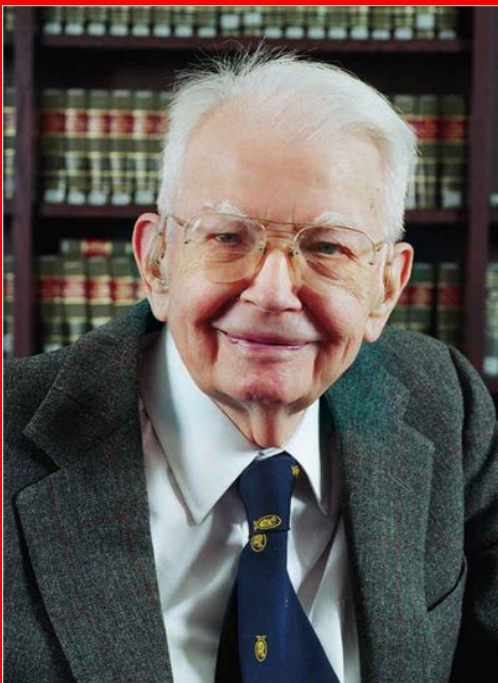
Координация хозяйственных связей

- *1. Спонтанный (стихийный) порядок* – информация, необходимая потребителям и производителям передается путем ценовых сигналов. Повышение или понижение цен на ресурсы и произведенные блага подсказывает хозяйствующим субъектам в каком направлении им нужно действовать.
- *2. Система приказов и поручений*, идущая сверху вниз от Центра к исполнителю. Такая система называется иерархией, она основана не на ценовых сигналах, а на власти (в лице руководителя предприятия или государства)

Трансакционные издержки в экономической системе

- *Трансакционные издержки – это издержки эксплуатации экономической системы или издержки взаимодействия.*

впервые этот термин был введен американским экономистом **Рональдом Коузом** в работе «Природа фирмы» 1937 г.



Рональд Гарри Коуз (Ronald Harry Coase; род. 29 декабря 1910, г. Уиллесден) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии по экономике 1991

*«за открытие и прояснение
точного смысла*

транзакционных издержек

и прав собственности

*в институциональной структуре и
функционировании экономики».*

Теорема КОУЗА

- Если права собственности четко определены и транзакционные издержки равны нулю, то размещение ресурсов (структура производства) будет оставаться неизменным и эффективным независимо от изменений в распределении прав собственности