

Для чого потрібно скласти список імен?

- ✓ Щоб створити контакти та мати в розпорядженні список контактів
- ✓ Імена – це Ваш капітал
- ✓ Він допомагає працювати професійно

Що є важливим?

- ✓ Чим дисциплінованіше Ви складатимете цей список, тим більшими будуть шанси на успіх, на те, щоб знайти потрібних людей для Вашого бізнесу
- ✓ Записуйте в список кожного і не перебирайте людей. Кожен може успішно займатися цим бізнесом, незалежно від освіти

Оптимальна підготовка:

- ✓ Фірмова презентація LR (папка з презентацією бізнесу), концепція досягнення успіху, сайт LR, колекція продуктів та прейскурант, заява про прийняття в якості партнера
- ✓ Улюблені продукти, топ-хіти продаж

Рекомендації щодо створення контактів:

- ✓ За допомогою простої схеми аркуш паперу та авторучка швидко допоможуть Вам зібрати перші 100 імен у Вашому списку
- ✓ Розпочніть з осіб, яких Ви знаєте, наприклад, з Вашої сім'ї. Намалюйте коло, що означає Вашу особу, і намалювавши ще одне, пройдіть своє оточення.
- ✓ Подумайте також про Вашу кохану людину, дітей, близьких та дальніх родичів
- ✓ Запишіть таким же чином своїх друзів, їх родичів, друзів друзів і т.д.
- ✓ Перегляньте фотоальбоми
- ✓ Пройдіть свою автобіографію: кого я пам'ятаю зі шкільних часів, з часу навчання в профтехучилищі чи технікумі, з часів навчання у вузі, з вечірньої школи, зі спортивної спілки і т.д.
- ✓ Імена: кого з моїх знайомих звати Сергій чи Ольга, і т.д.
- ✓ Особливі ознаки: кого я знаю з окулярами, з вусами, і т.д.
- ✓ Перелік контактів мобільного телефону
- ✓ Контакти з соціальних мереж
- ✓ Лікарі, колеги по роботі, продавці, банківські працівники, знайомі з фітнес-студії, перукар, друзі, з якими відвідуєте футбольні матчі, вчителі, сусіди, листоноші, працівники автозаправки, водії таксі, знайомі з відпустки, страхові агенти і т.д.

Кожна людина - цікава!