

**Социальная  
структура  
американского  
общества**

# Классические подходы к структурированию американского общества:

- 1) функциональный подход основывается на роде занятий, уровне дохода, условиях жизни индивида, а также на том, каким образом человек идентифицирует себя с определенной этнической или расовой группой;
- 2) репутационный подход основывается на взаимодействии людей в обществе на основе социального статуса (равные, вышестоящие или нижестоящие). В основе подхода лежит престиж (персональный и групповой). Так, классификация не основывается на конкретном параметре образования или дохода, а складывается из общей картины жизнедеятельности человека.

# Верхние американцы (14%)

- Эта группа верхних американцев (*upper Americans*) включает высший класс (*upper class*, верхушку общества, составляющую 1 — 3% населения) плюс верхний слой среднего класса (*upper-middle class*, 10-15%).
- **Верхние американцы = Высший класс + Высший средний класс**

# Высший класс (*upper class*)

---

- Высший класс = Высший высший + Низший высший



**ВЫСШИЙ  
ВЫСШИЙ  
класс (*upper-upper*  
*er*)**

(0,3%).



# Низший высший класс (*lower-upper*)

- **Низший высший класс (1,2%).** Это часто «новые богатые - новая преуспевающая элита текущего поколения»





**Высший средний  
класс (*upper-middle*)**

(12,5%)

# Средние американцы (70%)

- Средние американцы (*middle Americans*) по схеме *Coleman-Rainwater* включают два класса — средний класс и квалифицированную часть рабочего класса.
- **Средние американцы = Средний класс + Рабочий класс**



**Средний  
класс (*middle  
class*)**

(32%)



# Рабочий класс(*working class*)

- (38%)



# Нижние американцы (16%)

- **Нижние американцы** (*lower Americans*) по схеме *Coleman-Rainwater* включают две группы: высший низший и низший низший классы.
- **Нижние американцы = высший низший класс + низший низший класс**

# Высший низший класс (*upper-lower class*)

- (9%)



# Низший низший класс (*lower-lower class*)

(7%).

