

Мировая экономика.



к.э.н., доцент Наумова Т.С.
кафедра мировой экономики
ШЭМ ДВФУ каб. G316

Тема 1. Мировая экономика : понятие, типология стран , развитие.

1. Понятие и субъекты мировой экономики.
2. Международные экономические отношения, их формы.
3. Становление и развитие мировой экономики.
4. Типология стран мира.
5. Социально-экономическое развитие государства : критерии и показатели. Модели социально-экономического развития.

Мировая экономика

- **Мировая экономика** (мировое хозяйство, всемирное хозяйство) — совокупность всех национальных экономик мира.



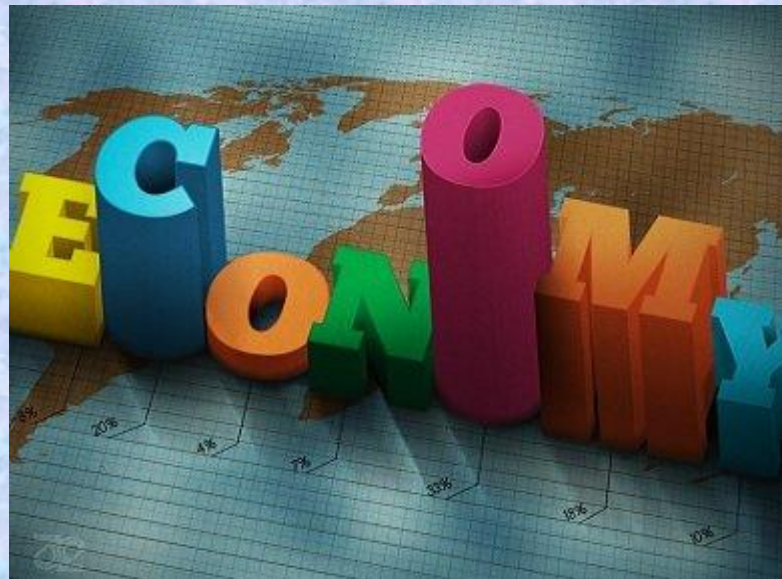
Мировая экономика

- **Мировая экономика** — многоуровневая, глобальная система хозяйствования, объединяющая национальные **экономики** стран мира на основе международного разделения труда посредством системы международных экономических отношений.



Мировая экономика

- **Мировая экономика** (мировое хозяйство) — национальные экономики, взаимодействующие между собой на основе исторически сложившегося международного разделения труда.



Мировая экономика

- **Мировая экономика** — это совокупность национальных экономик, осуществляющих между собой торговые, инвестиционные, кредитные отношения на основе международного разделения труда при соблюдении многосторонних межнациональных соглашений, анализируемых международными организациями, в условиях глобализации, экономической интеграции и конкуренции.



Международное разделение труда

Международное разделение труда — разделение труда между странами, которые специализируются на производстве экономически выгодного товара с целью обмена его на товар другой страны, в рамках общего, частного и единичного разделения труда.



Международное разделение труда

Факторы, влияющие на процесс международного разделения труда:

- неравномерность распределения природных ресурсов по странам и регионам;
- различие географического положения и климатических условий по странам и регионам
- обеспеченность трудовыми ресурсами, уровень их квалификации;
- уровень развития технологий;
- экономическая политика правительства (налоговая, бюджетная, денежная, внешнеторговая).



Глобальная экономика.

Глобальная экономика — совокупность тех составляющих национальных экономик, которые поставляют во внешний мир и (или) получают из него ресурсы и продукты (товары и услуги).

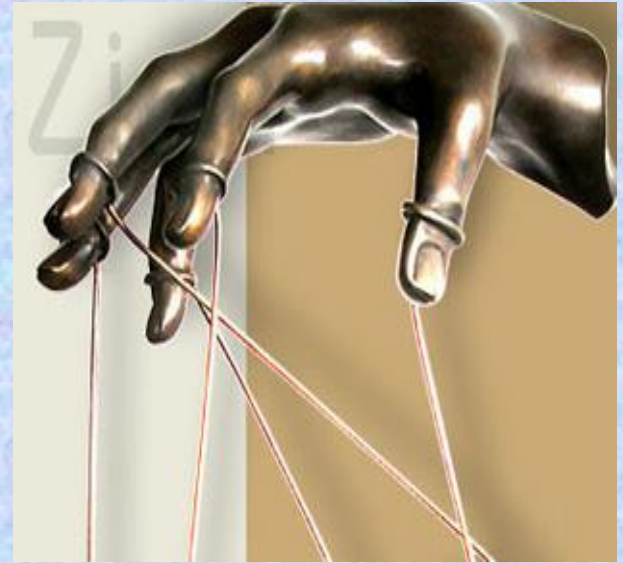
Ресурсы и продукты, пересекающие национальную границу называются **торгуемые**.

Ресурсы, потребляемые внутри страны **неторгуемые**.



Субъекты мировой экономики.

- национальные экономики
- интеграционные группировки
- транснациональные корпорации (ТНК)
- многонациональные корпорации (МНК)
- транснациональные банки (ТНБ)
- международные организации
- частные субъекты (резиденты и нерезиденты)



Национальная экономика

- **Национальная экономика** – экономика отдельной страны.
- **Национальные экономики** – субъекты мировой экономики.



Национальная экономика

- **Формы взаимодействия национальных экономик :**
 - международная торговля;
 - международное инвестиционное сотрудничество;
 - международные кредитные отношения;
 - международная гуманитарная помощь



Степень участия национальной экономики в глобальной экономике

Критерии :

- **объем ВВП** - валовый внутренний продукт
- **конкурентоспособность** произведенной продукции
- **наличие барьеров** на пути перемещения товаров через таможенную границу
- **географическое положение**, близость к транспортным коридорам, наличие выходов к морю
- **степень открытости экономики**



Закрытая экономика.

- **Закрытая экономика** - независимая хозяйственная система с ограниченными внешнеэкономическими связями, способная обеспечить себя всем необходимым.
- Макроэкономическое тождество закрытой экономики:

$$Y = C + I + G$$



Закрытая экономика.

Особенности закрытой экономики :

- отказ от активного развития внешнеторговых связей, в первую очередь импорта
- контроль (или монополия государства) за осуществлением валютных операций
- стимулирование импортозамещения
- максимальное использование производительных сил страны.

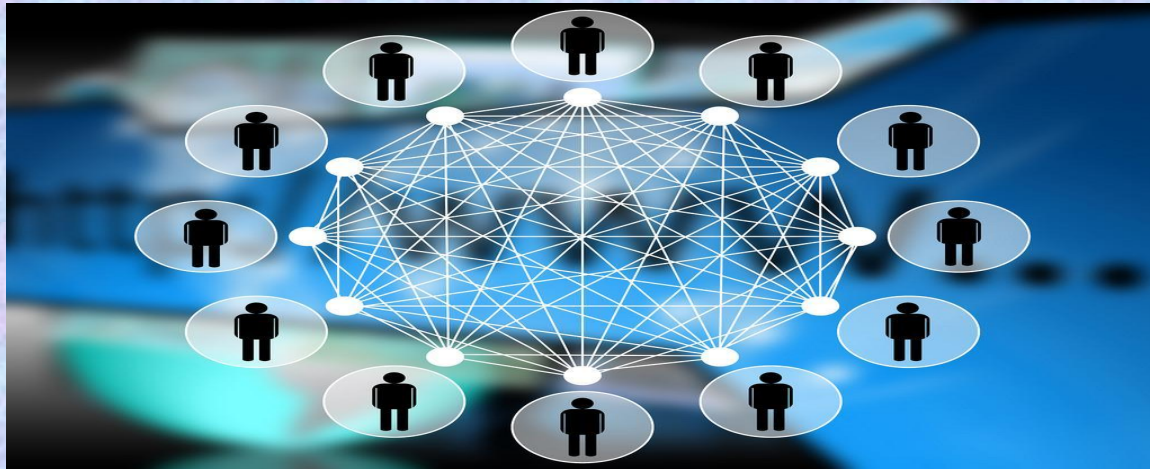


Открытая экономика

Открытая экономика – экономическая система, ориентированная на максимальное участие в развитии мирохозяйственных связей и международном разделении труда.

- Макроэкономическое тождество :

$$Y = C + I + G + NX$$



Открытая экономика.

Признаки открытой экономики_:

- целостность
- благоприятный инвестиционный климат
- доступность внутреннего рынка
- активное использование разных форм совместного предпринимательства
- эффективное использование принципа сравнительных преимуществ страны в МРТ



Открытая экономика

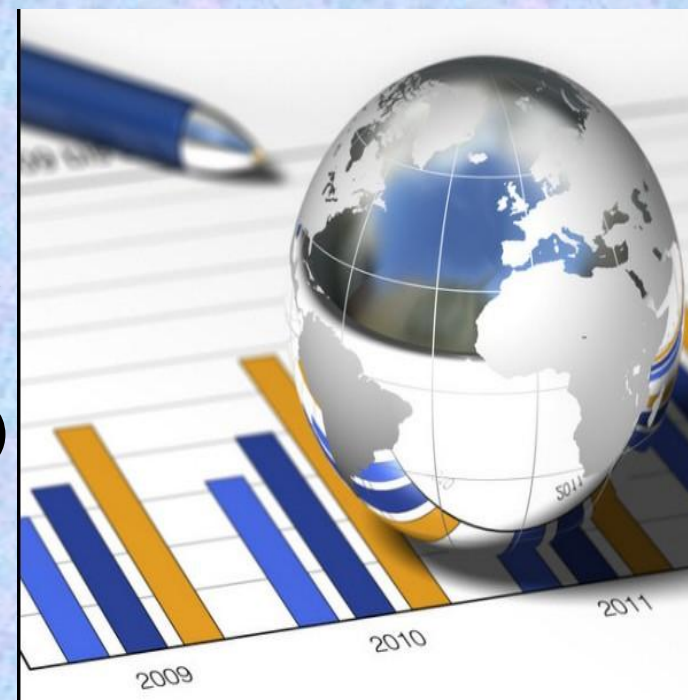
Преимущества открытой экономики :

- углубление специализации и кооперации производства
- заимствование мирового опыта
- рациональное распределение ресурсов с учетом степени их эффективности
- повышение конкурентоспособности отечественных товаров и услуг



Показатели открытости экономики

- **Экспортная квота** : $\text{экспорт} / \text{ВВП (по ППС)} * 100 \%$
- **Импортная квота** : $\text{импорт} / \text{ВВП (по ППС)} * 100 \%$
- **Внешнеторговая квота** :
 $\text{внешнеторговый оборот (ВТО)} / \text{ВВП} * 100 \%$
- **Эластичность внешнеторгового (экспорта или импорта) оборота от ВВП** :
 $\Delta \text{ВТО (экспорт или импорт)} / \Delta \text{ВВП(по ППС)}$



Показатели открытости экономики

- Соотношение стоимостных показателей, характеризующих импорт знаний (роялти, лицензии) и ВВП.
- Ввоз иностранного капитала (приток, входящие иностранные инвестиции) к ВВП.
- Международная миграция рабочей силы :
 - а) Удельный вес иммигрантов в общей численности населения.
 - б) Удельный вес иностранной рабочей силы в общей численности экономически активного населения.



Индекс Doing Business

- **Индекс легкости ведения бизнеса (Ease of Doing Business Index)** — показатель, используемый для обобщающей оценки и сопоставления возможности организации и ведения предпринимательской деятельности иностранными компаниями в разных странах, составляемый Всемирным банком на основе разработанной им методики. Цель построения — оценка взаимосвязи созданных в стране условий для ведения бизнеса и темпов экономического развития.



Индекс Doing Business

Критерии оценки :

- начальный этап организации бизнеса (процедура, время, минимальный капитал, затраты)
- получение разрешения на строительство
- подключение к электроснабжению
- регистрация имущества
- доступность кредитных ресурсов
- защита прав инвесторов
- налоговая нагрузка
- порядок и условия проведения внешнеторговых операций
- наличие гарантий исполнения сторонами обязательств по контракту
- порядок и условия закрытия компании



Рейтинг Doing Business

Страны	Место страны в общем рейтинге на начало года		
	2014	2018	2019
Республика Корея	7	4	5
США	4	6	8
Российская Федерация	92	35	31
Япония	27	34	39
КНР	96	78	46
Монголия	76	62	74
Вьетнам	99	68	69

Валовый внутренний продукт

- **ВВП** – рыночная стоимость всех **конечных** (т.е. предназначенных для непосредственного потребления) товаров и услуг, произведенных за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности факторов производства.



Валовый внутренний продукт

- **Номинальный ВВП** – индикатор объема национального производства, расчет которого произведен в текущих ценах, то есть тех, которые действуют на момент производства.
- **Реальный ВВП** – откорректированный номинальный ВВП с учетом изменения цен. Показатель «очищен» от дефляционных и инфляционных последствий. Для измерения используются базовые цены.
- **Реальный ВВП =**
номинальный ВВП / индекс цен



Паритет покупательной способности

- **Паритет покупательной способности (ППС)** – соотношение между национальным валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом разницы цен на идентичные товары и услуги.
- **Паритет покупательной способности валют** — соотношение двух или нескольких денежных единиц, валют разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определённому набору товаров и услуг.



Индекс цен и уровень инфляции.

- Индекс цен – относительный показатель, выраженный в коэффициентах или процентах, характеризующий изменение цен.
- **Индекс цен** = стоимость потребительской корзины в текущем периоде / стоимость аналогичной потребительской корзины в базисном периоде * 100%
- **Уровень инфляции** – показатель, характеризующий изменение цен по сравнению с прошлым периодом (в процентах). Определяется по формуле :
- **Уровень инфляции** = (индекс цен текущего периода - индекс цен прошлого периода) / индекс цен прошлого периода * 100%.

Методы расчета ВВП.

- **1-ый метод. По доходам** : национальный доход + амортизация + косвенные налоги – субсидии – чистый факторный доход из-за границы или + чистый факторный доход иностранцев, работающих на территории страны.
- **Национальный доход** – вновь созданная в материальном производстве стоимость.

Национальный доход = заработная плата + арендная плата + процентные доходы на вложенный капитал + прибыль частного сектора экономики



Методы расчета ВВП

- 2 – ой метод. По расходам :

$$Y = C + I + G + NX$$

C – потребительские расходы (расходы домохозяйств)

I - инвестиции

G – государственные расходы

NX – чистый экспорт (экспорт – импорт)



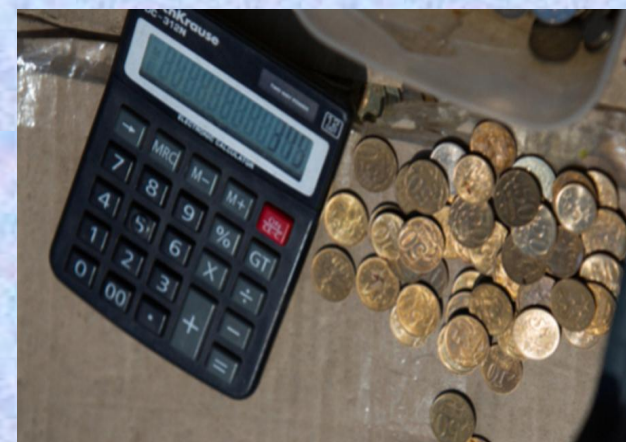
Методы расчета ВВП

- **3 – ий метод. По добавленной стоимости** – сумма добавленных стоимостей.
- **Общая добавленная стоимость** = стоимость общего объема выпуска – общая стоимость промежуточной продукции.
- **Добавленная стоимость** = доход предприятия – стоимость промежуточных товаров и/или услуг (материальные затраты – косвенные налоги)

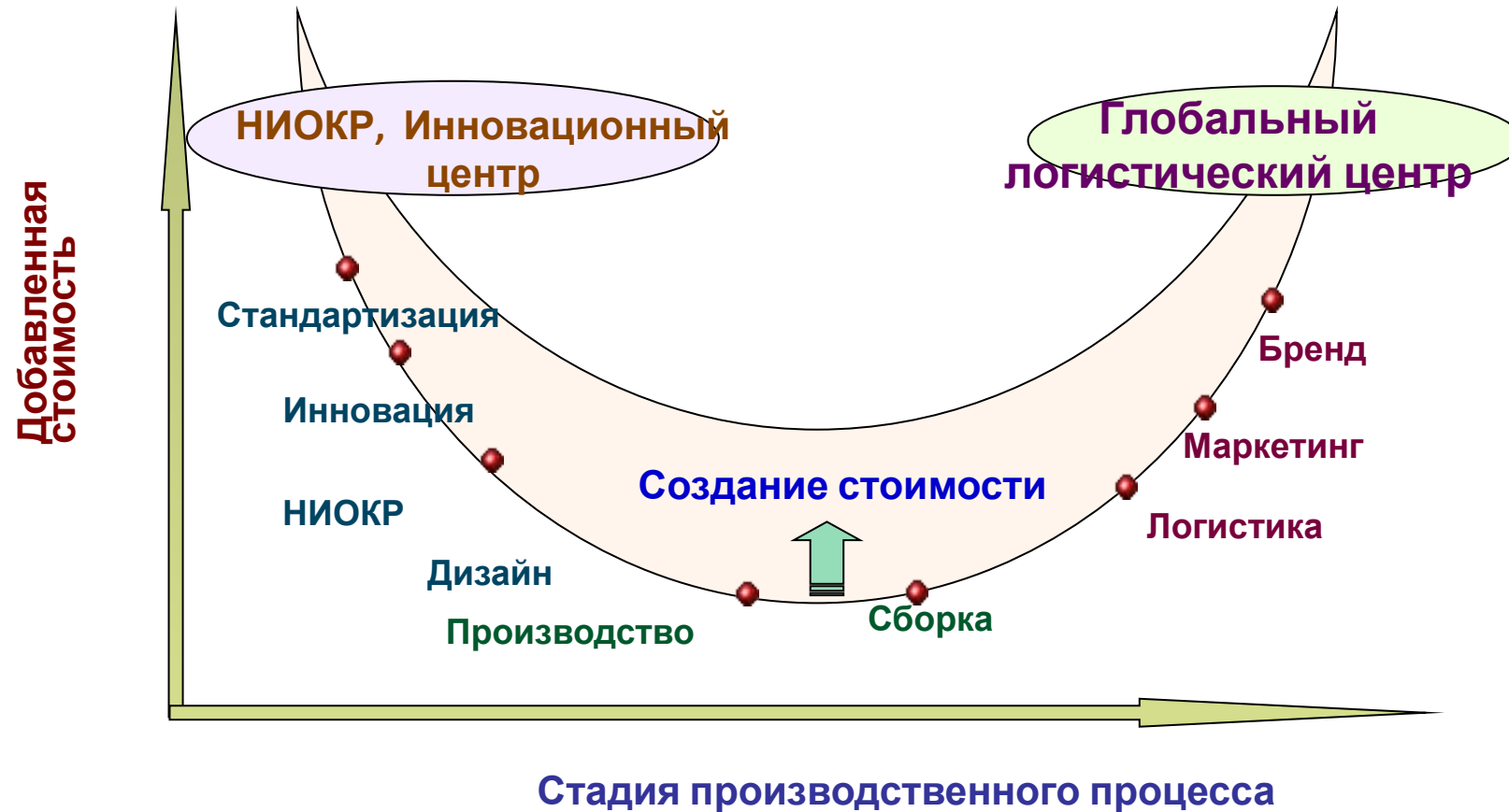


Добавленная стоимость

- **Добавленная стоимость** — часть стоимости продукта, создаваемая в данном хозяйствующем субъекте
- **Добавленная стоимость** = стоимость произведенных товаров и услуг (выручка от реализации) – стоимость товаров и услуг, приобретенных компанией у внешних организаций
- **Стоимость товара** = стоимость материалов, сырья + расходы на электроэнергию + расходы на оплату труда + амортизация + проценты за кредит + прибыль + косвенные налоги



«Улыбающаяся кривая (smile curve)»



Международные экономические отношения

- **Международные экономические отношения** – а) хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами, т.е. иностранными юридическими и физическими лицами.
б) юридически оформленное экономическое взаимодействие между государствами, организациями и физическими лицами разных стран.



Международные экономические отношения

- **Международные экономические отношения (МЭО)** — экономические отношения между государствами, региональными группировками, транснациональными корпорациями и другими субъектами **мирового хозяйства**.



Формы международных экономических отношений

- международная торговля товарами и услугами
- международное движение капитала
- международная миграция рабочей силы
- международный обмен знаниями
- международные валютно-кредитные отношения



Мировое хозяйство.

- **Мировое хозяйство (мировая экономика)** – качественно новый производственный организм, в котором его отдельные элементы (национальные хозяйства) находятся между собой во взаимосвязи.



Мировая экономика

- **Мировая экономика** - современное мировое хозяйство, развитие которого происходит под влиянием регулирующего воздействия международных организаций (экономических, правовых и др.)



Этапы формирования и развития мировой экономики

- **XV – XVII век** – эпоха великих географических открытий (новые земли, новые торговые пути)
- **XVII – XVIII век** – появление и развитие мануфактурного производства (разделение труда, рост производства, поиск новых рынков сбыта)
- **XVIII век- середина XIX века** – переход от мануфактуры к фабрично-заводскому производству, формирование и рост промышленного капитала, усиление процессов международного разделения труда (специализация), необходимость новых рынков сбыта
- **Середина XIX века – конец XIX века** – изменение характера МЭО, повышение роли экспорта капитала (из Европы в Азию, Америку, Африку), который направлялся на развитие сырьевых отраслей.

Этапы формирования и развития мировой экономики

- **Конец XIX века** – развитие внешнеторговых отношений, резкий рост показателей внешнеторгового оборота.
- **Конец XIX - начало XX века** – территориальный раздел мира (метрополии и колонии), колониальное разделение труда, внешнеэкономические связи приобретают принудительный характер.
- **50-80-ые годы XX века** – формирование мировой социалистической и мировой капиталистической системы, национально-освободительное движение колониальных стран, распад колониальной империи, появление стран третьего мира.
- **Середина 80-ых годов- настоящее время** – распад социалистической системы, усилении процессов глобализации экономики.

Этапы развития мировой экономики (мирового хозяйства)

- **Конец XIX – начало первой мировой войны.** Формирование мирового рынка товаров и услуг ; появление и усиление тенденций перемещения экономических ресурсов (факторов производства) между странами, процессов глобализации (первая волна), транснационализации.
- **Начало первой мировой войны – начало 50-ых годов XX века.** Ослабление мирохозяйственных связей, международного экономического сотрудничества.
- **Начало 50-ых годов XX века – начало XXI века.** Усиление и углубление процессов, глобализации, транснационализации, экономической интеграции, либерализации международной торговли.

Типология стран.

- **Тип страны** - объективно сложившийся относительно устойчивый комплекс присущих ей условий и особенностей развития, характеризующий ее роль и место в мировом сообществе.



Признаки классификации стран

- размеры территории (Россия, Канада, Китай, США, Бразилия, Австралия, Индия)
- численность населения (Китай, Индия, США, Индонезия, Бразилия, Пакистан, Россия)
- географическое положение (островные, полуостровные, материковые, страны-архипелаги, страны, не имеющие выхода к морю)
- уровень социально-экономического развития



Критерии классификации стран

- Критерии места и роли страны в мировом хозяйстве :
 - экономический потенциал
 - уровень экономического развития
 - отраслевая структура экономики, тип экономического роста
 - уровень и качество жизни



Экономический потенциал

- **Экономический потенциал** - способность имеющихся в наличии экономических ресурсов (материальных, финансовых, трудовых), обеспечивать максимально возможное достижение поставленной цели в соответствии с потребностями общества на данном этапе его развития. Определяется, с одной стороны, величиной ресурсов, а, с другой стороны, эффективностью их использования.



Классификация МВФ

Группы стран :

- 1 группа – страны с развитой экономикой.
- 2 группа – страны с формирующимися рынками и развивающиеся страны.



Классификация стран МВФ

Региональная классификация стран с формирующимися рынками и развивающихся стран :

- Центральная и Восточная Европа (ЦВЕ).
- Содружество Независимых Государств (СНГ).
- Развивающиеся страны Азии, Латинская Америка и Карибский бассейн (ЛАК).
- Ближний Восток и Северная Африка (БВСА)
- Африка к югу от Сахары (АЮС).



Классификация стран МВФ

I группа. Страны с развитой экономикой : страны Европы, Северной Америки, Азии и Океании.

Подгруппы :

- а) основные страны с развитой экономикой - США, ФРГ, Япония, Великобритания, Италия, Франция, Канада;
- б) страны зоны евро;
- в) новые индустриальные страны Азии :
специальный район Китая Гонконг,
Республика Корея, Сингапур, Тайвань
(Китай).



Новые индустриальные страны

- НИС «первой волны»: Республика Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг («4 азиатских тигра» или «4 азиатские дракона»); из латиноамериканских стран сюда относят Аргентину, Бразилию и Мексику
- НИС «второй волны»: Малайзия, Таиланд, Чили, Индия
- НИС «третьей волны»: Индонезия, Турция, Кипр, Тунис
- НИС «четвертой волны»: Филиппины, Иран, Казахстан, Вьетнам



Модели новых индустриальных стран

Модели НИС:

- **Азиатская модель:** развитие национальной экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок.
- **Латиноамериканская модель:** развитие национальной экономики с ориентацией на импортозамещение.



Особенности развития экономики НИС

- высокие темпы экономического развития (в среднем до 8 % в год у НИС 1 волны);
- ведущая роль в развитии производства принадлежит обрабатывающей промышленности;
- экспортоориентированная экономика (азиатская модель) ;
- активное участие в интеграционных процессах ;
- усиление процессов транснационализации экономики;
- использование высоких технологий ;
- дешевизна рабочей силы, наличие значительных запасов сырьевых ресурсов, высокие темпы развития банковского и страхового сектора

Критерии НИС

- ВВП на душу населения
- среднегодовые темпы роста ВВП
- удельный вес обрабатывающей промышленности
- объемы экспорта готовой продукции и их соотношение с показателями импорта и ВВП
- объемы прямых инвестиций за границей и их отношение к ВВП (в процентах)



Классификация стран (МВФ)

- **II группа.** Страны с формирующимися рынками и развивающиеся страны – все страны, не входящие в первую группу.



Страны с формирующимися рынками

- **Страны с формирующимися рынками** - государства, переходящие от командной экономики к экономике, стратегически ориентированной на рыночные отношения, с растущим уровнем экономической свободы, последовательной интеграцией в глобальное рыночное пространство (ГРП) и другими участниками ГРП, с развивающимся средним классом, улучшением качества жизни, социальной стабильностью и толерантностью.



Классификация развивающихся стран

- Аналитические критерии :

- структура экспортных доходов и других внешних доходов
- финансовый критерий (страны-кредиторы и страны – дебиторы)



Классификация Всемирного банка

Признаки классификации :

- Уровень ВНД на душу населения.
- Степень открытости экономики.
- Страны-экспортеры нефти.
- Наименее развитые страны.



Классификация Всемирного банка (до 2017 г.)

- Критерий – ВНД на душу населения.
- Группы :
 - а) страны с высоким уровнем дохода (12616 долл. США и выше) – 70 стран
 - б) страны с доходом выше среднего (4086 – 12615 долл. США) – 54 страны
 - в) страны с доходом ниже среднего (1036-4085 долл. США) – 65 стран
 - г) страны с низким уровнем дохода (до 1035 долл. США и ниже) – 35 стран

Классификация Всемирного банка (с 01 июля 2018 г.)

- **Группы :**
- а) страны с высоким уровнем дохода (12056 долл. США и выше) – 81 страна
- б) страны с доходом выше среднего (3896 – 12055 долл. США) – 56 стран
- в) страны с доходом ниже среднего (996 - 3895 долл. США) – 47 стран
- г) страны с низким уровнем дохода (995 долл. США и ниже) – 34 страны

Классификация стран по уровню социально-экономического развития ООН

- **Критерии :**

- Уровень экономического развития (ВВП/ВНД на душу населения, отраслевая структура экономики; производство основных видов продукции на душу населения; показатели качества жизни населения; показатели экономической эффективности).
- Тип экономического роста (экстенсивный, интенсивный, наукоемкий).
- Уровень и характер развития внешнеэкономических связей (зависит от степени открытости экономики).
- Экономический потенциал.

Классификация ООН (типология стран)

- По уровню развития экономики страны :
 - а) развитые (developed)
 - б) развивающиеся (developing)
 - в) страны с переходной экономикой (развивающимися рынками – emerging market)



Классификация ООН

- Развитые страны : ЕС (28 стран); США и Канада; Андорра, Исландия, Лихтенштейн, Монако, Норвегия, Сан-Марино, Швейцария; Австралия, Израиль Новая Зеландия, Япония



Критерии включения в перечень наименее развитых стран

- Уровень дохода (ВВП на душу населения). Наименее развитые страны – менее 750 долл. США.
- Качество людских ресурсов (индекс качества жизни).
- Экономическая уязвимость (нестабильность сельскохозяйственного производства; нестабильность развития внешней торговли; экономическая значимость нетрадиционных видов деятельности; индекс концентрации товарного экспорта; уязвимость экономической базы; доля населения, перемещаемого в результате стихийных бедствий).



Критерии и показатели уровня жизни населения.

Индекс человеческого развития (ИЧР), до 2013 года «Индекс развития человеческого потенциала» (ИРЧП) — интегральный показатель, рассчитываемый ежегодно для характеристики человеческого потенциала. Публикуется с 1990 г. в рамках Программы развития ООН (ежегодный отчет о развитии человеческого потенциала). Определяется на основе 3 групп показателей:

- Ожидаемая продолжительность жизни.
- Уровень грамотности населения (количество лет и продолжительность обучения).
- Уровень жизни (ВНД по ППС на душу населения)



Показатели социально-экономической дифференциации социального развития

- коэффициент дифференциации индекса развития человеческого потенциала (характеризует степень различия в социально-экономическом развитии стран, регионов, социальных групп);
- коэффициент дифференциации индекса здоровья (долголетия) (показывает насколько состояние здоровья населения в стране лучше, чем в другой);
- коэффициент дифференциации индекса образования (определяет насколько уровень образования в одной стране лучше, чем в другой);
- коэффициент дифференциации индекса дохода (определяет степень различия уровня доходов населения по странам, регионам);
- коэффициент дифференциации индекса смертности (показатель различий в состоянии здоровья стран или регионов);
- коэффициент дифференциации уровня профессионального образования (отражает различия в степени охвата обучением второй и третьей ступени образования по странам, регионам).

Классификация стран (по И. Валлерстайну)

Мировая экономическая система включает в себя страны :

- ядро (центр)
- полупериферия
- периферия
- **Ядро (центр)** — страны Западной Европы, Северной Америки, Япония — самые сильные и экономически развитые государства мира.
- **Страны периферии мировой экономики** — самые отсталые и бедные государства Африки и Латинской Америки. Они являются сырьевым придатком ядра.
- **Страны полупериферии мировой экономики** занимают промежуточное положение между ядром и периферией. Это достаточно развитые индустриальные государства, которые уступают странам ядра (центра) по значимости в мировой экономической системе.

Социально-экономическая классификация стран и регионов.

- Центр мирового хозяйства.
- Полупериферия, интегрированная с центром.
- Переходный тип от периферии к полупериферии.
- Периферия, активно включенная в мировое хозяйство и региональное сотрудничество.
- Периферия, слабо включенная в мировое хозяйство и региональное сотрудничество.
- Периферия, частично изолированная от мирового хозяйства.



Современная классификация стран по критерию конкурентоспособности

Международный институт развития менеджмента (IMD, Швейцария) : **конкурентоспособность нации** – способность создавать и поддерживать среду , которая обеспечивает рост добавленной стоимости в экономике страны и благосостояния ее граждан.

Всемирный экономический форум : **конкурентоспособность** – способность страны поддерживать стабильные темпы роста ВВП на душу населения.



Международный индекс счастья

Всемирный индекс счастья – комбинированный показатель, который оценивает способность стран и регионов обеспечить своим жителям счастливую жизнь.

В 2018 г. этот показатель составлял :



Страны	Рейтинг
Финляндия	1
Норвегия	2
Дания	3
США	18
Великобритания	19
Франция	23
Япония	54
Республика Корея	57
Российская Федерация	59

Социально-экономическое развитие

- Сложный процесс, который характеризуется ростом экономики, качественным совершенствованием ее структуры, повышением роли высокотехнологичных отраслей производства, повышением уровня и качества жизни.



Типы экономического развития



Типы социально-экономического развития стран

Опережающее развитие – высокий уровень развития, существенно превышающий средние показатели по всем странам мира.

Промежуточное развитие – преодоление существенного отставания по уровню социально-экономического развития от стран-лидеров, совмещает особенности развития, характерные для опережающего и догоняющего типа.

Догоняющее развитие – стратегия, направленная на выравнивание уровней развития стран, которые существенно отстают от государств-лидеров по социально-экономическим показателям.



Типы социально-экономического развития стран

Экономическая самодостаточность – производство товаров и услуг в объемах и по структуре, соответствующих внутреннему потреблению, не ориентированных на внешний рынок.

Автаркическое развитие (самообеспеченность) – экономическая система, ориентированная исключительно на наличие собственных ресурсов, внутренних возможностей.



Модели социально-экономического развития экономики

- **Социально-экономическая модель развития экономики страны** – совокупность специфических экономических и социальных отношений, формирование которых связано с особенностями исторического развития, наличием природных ресурсов, географическим положением.
- **Модель экономического развития** – совокупность элементов, формирующих целостность национального хозяйства и механизм, который обеспечивает тесную связь и взаимодействие этих элементов (В Колесов, М. Осьмова, 2000 г.)

Классификация элементов модели экономического развития

- **экономические** (открытость экономики, источники и объемы финансирования, масштабы и структура внешнеэкономических связей, макроэкономические показатели)
- **политические** (доля государственной собственности в экономике, степень вмешательства государства в экономику, политика в отношении других стран)
- **социальные** (уровень жизни, национальный менталитет, уровень безработицы, трудовые взаимоотношения)
- **исторические** (культурные особенности и др.)
- **технологические** (характер развития производства, его инновационность)

Модели развития экономики

Либеральная модель. Основные принципы : саморегулирование экономики, поощрение предпринимательской активности, ограниченное вмешательство государство в развитие экономики, сокращение государственных расходов на социальные нужды.



Модели развития экономики

Административно – командная (планово – директивная) модель экономики. Основные принципы : государственная (коллективная) собственность на все экономические ресурсы, монополизация экономики, централизованное, директивное планирование, как основа хозяйственного механизма.



Модели развития экономики

Смешанная модель экономического развития. Сочетание элементов либеральной (рыночной) модели экономики и активного вмешательства государства в хозяйственную деятельность.

Смешанная экономика – это рыночная система, основанная на частной собственности и свободном предпринимательстве, регулируемая государством. Эта модель развития экономики допускает сосуществование разных форм собственности на экономические ресурсы : частной, корпоративной, общественной, государственной.



Модели развития экономики

- Модели : американская, японская, европейская и др.
- **Российская модель** : высокий удельный вес государственного сектора в экономике, государственных компаний; тесная связь власти и бизнеса; зависимость от показателей добычи и экспорта природных ресурсов; высокий уровень образования и квалификации работников, наличие высокотехнологичных производств и т.д.



Особенности современной модели развития мировой экономики

- замедление темпов экономического роста по сравнению с предшествующим десятилетием;
- высокие показатели безработицы;
- обострение долговых проблем;
- неопределенность перспектив развития рынков ;
- сдвиг глобальной экономической активности в сторону стран с развивающимися рынками

