

СОЦИАЛЬНОЕ ИЗМЕРЕНИЕ ЭКОНОМИКИ



ТЕМА 7. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

План лекции:

- 1. Доходы населения: сущность и виды.**
- 2. Неравенство доходов. Показатели неравенства.**
- 3. Уровень и качество жизни.**

Цель лекции:

проанализировать социальный вектор макроэкономического регулирования экономики и выяснить основные направления социальной политики в РФ.

1. ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ: СУЩНОСТЬ И ВИДЫ

Доход — это сумма денег, полученная за конкретный период времени в форме заработной платы, жалованья, гонорара, прибыли, ренты, процента, трансфертных платежей (пособия по социальному обеспечению и безработице, социальные пособия многодетным семьям и т. п.).

Конечный доход определяет покупательную способность конкретного индивида.

К рыночным доходам относятся:

1. зарплата работников в рыночном и государственном секторах экономики;
2. прибыль фирм;
3. рента земельных собственников, проценты, дивиденды и т. д.

Нерыночные виды доходов характеризуются своим несоответствием рыночным характеристикам:

1. по форме - зарплата в "товарном", а не денежном выражении;
2. по содержанию: трансфертные платежи (денежные пособия и пенсии малообеспеченным гражданам, инвалидам и т. д.).

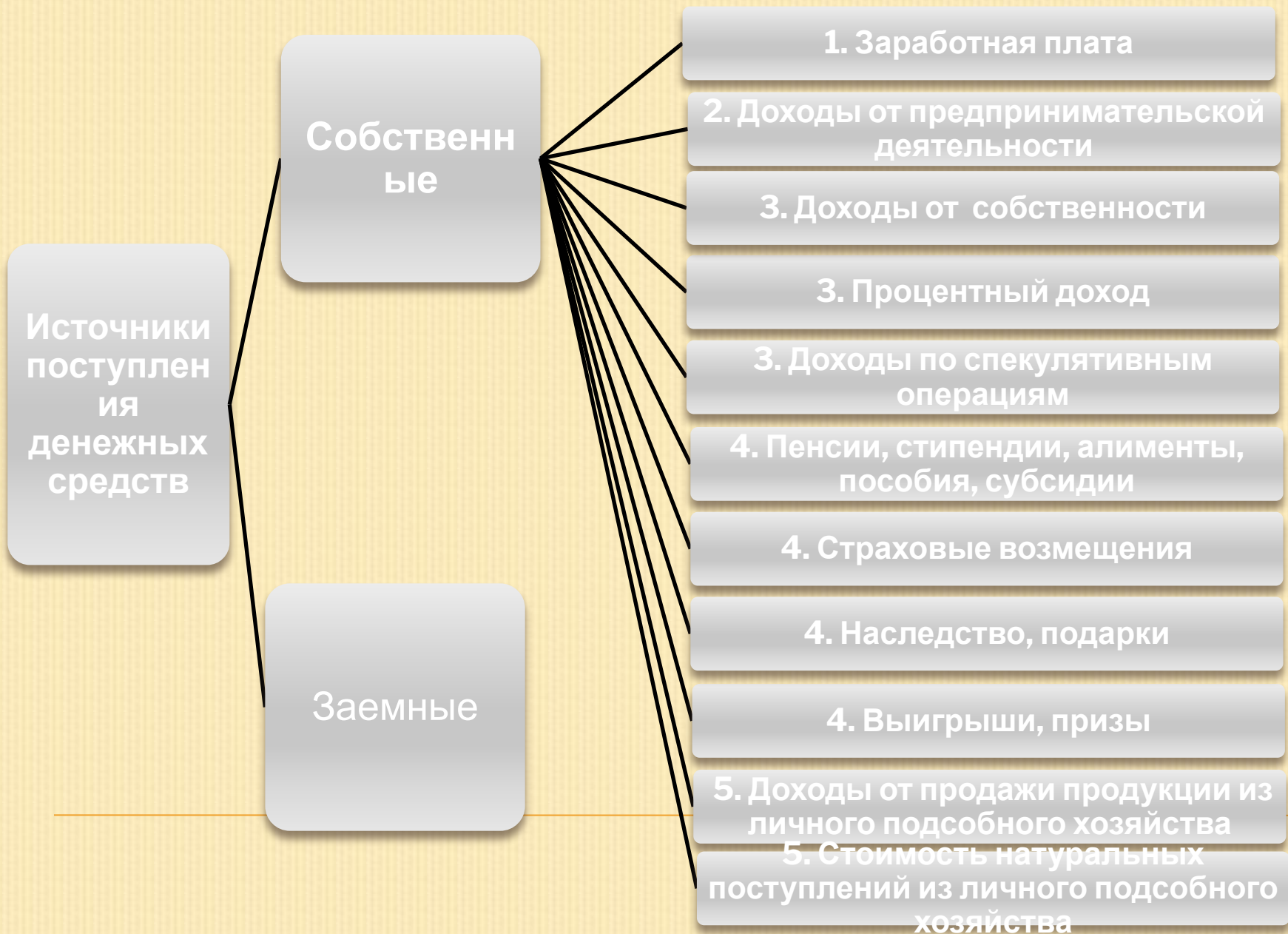


Рисунок 1 – Источники поступления денежных средств

Различают два вида доходов: номинальные и реальные.

Номинальный доход — это денежная форма доли национального дохода, поступающая в личное потребление индивида.

Реальный доход характеризует количество материальных благ и услуг, которое индивид может приобрести на свои денежные доходы. Он выражается в средствах существования, которые можно купить на денежный доход.

Величина реального дохода зависит от ряда факторов:

1. от размера денежных доходов;
2. объема бесплатных и льготных услуг;
3. от уровня цен на предметы потребления и тарифов на услуги;

Действительная величина реальных доходов

= Общая сумма всех денежных и натуральных доходов - платежи в бюджет - взносы в общественные и кооперативные организации - прирост денежных сбережений всех видов.

Сумма, равная стоимости потребленных и частично накопленных материальных благ, образует фонд конечных (реально используемых на потребление и накопление в данном периоде) доходов.

Доход, оставшийся после уплаты налогов, называется ЧИСТЫМ ЛИЧНЫМ ДОХОДОМ.

Личный доход делится на три части:

1. На оплату налогов;
2. На текущее потребление;
3. На личные сбережения.

Величина сберегаемой и потребляемой части чистого дохода выступает своеобразным "барометром" развития экономики.

Так, в условиях галопирующей инфляции чистый доход может полностью потребляться; при высоком же уровне банковского процента растет сберегаемая часть дохода; а при стабильном развитии экономики и снижении уровня налогов – возрастают обе части чистого дохода.

Величина каждой части чистого дохода
зависит от:

- макроэкономических процессов;
- уровня налогового бремени;
- уровня банковского процента;
- уровня инфляции.

ПО ПОВОДУ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ СУЩЕСТВУЮТ ДВЕ ПОЗИЦИИ:

- одна из них заключается в том, что равенство в распределении является основным условием выживания капитализма;
- другая исходит из того, что равенство в распределении доходов, наоборот, приведет к гибели капитализма.

Но на практике распределение доходов было и остается неравным, что обусловлено как объективными, так и субъективными обстоятельствами.

2. НЕРАВЕНСТВО ДОХОДОВ. ПОКАЗАТЕЛИ НЕРАВЕНСТВА

В экономической литературе представлены следующие теории относительно неравенства доходов.

1. Эгалитаризм: выражает требования равного распределения благ между участниками общественно производства.

Построение такой модели общества предпринимали Платон (428-348 до н.э.), в работе «Утопия» Томаса Мор (1478 – 1535), Роберт Оуэн (1771 – 1858), однако, они пришли к выводу о о невозможности существования «равного в распределении» общества.

Общество можно представить как соотношение полезностей между индивидом U_1 и U_2 и прямой, характеризующей равное распределение благ между индивидами

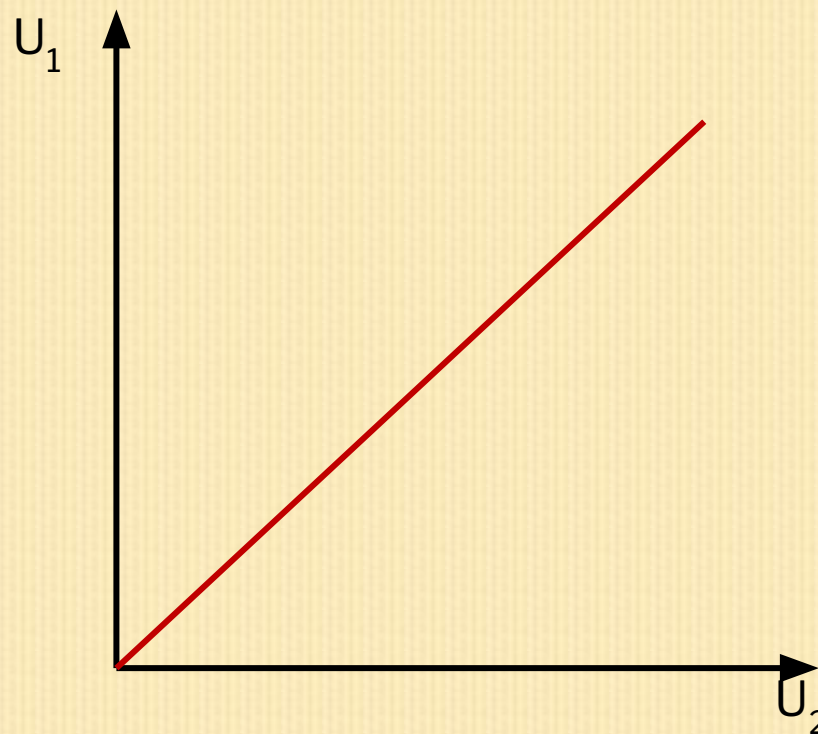


Рисунок 2 – Критерий благосостояния эгалитарного общества

2. Концепция справедливого распределения - рыночный либерализм.

Основной тезис: Распределение доходов справедливо при свободе рыночных цен, конкурентном механизме спроса и предложения на факторы производства.

Согласно этой концепции, большие блага получают те, кто имеет наилучшие способности, больше трудится и, соответственно, это способствует формированию рыночного равновесия на рынке.

3. Утилитаризм (представитель данной теории- И. Бентам).

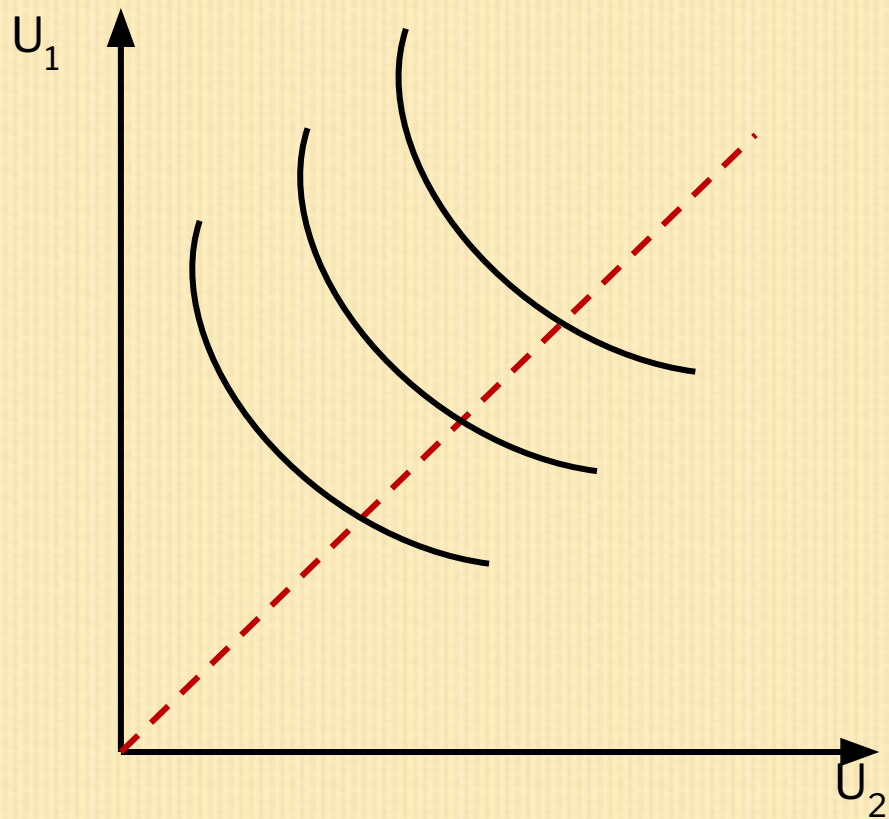
Идеи: возможность создания наибольшего счастья для наибольшего числа людей.

В рамках этой концепции отказываются от понятия редкость блага, а это невозможно, так как ресурсы ограничены по своей природе.

4. Четвертая конструкция – критерий Нэша.

Характеризует общепринятое понимание распределения между богатыми и бедными.

Для иллюстрации данной конструкции строят кривые безразличия между богатым и бедным, естественно закладывая распределение между богатыми и бедными во всем обществе (рис. 3):



**Рисунок 3 – Функция общественной полезности
Нэша**

Выделяют также два крайних случая несправедливого распределения доходов: 1. экономика рабовладения и 2. экономика геноцида.

В первом случае люди рассматриваются как орудия труда («вещь») и не более того, и благосостояние увеличивается только у одной группы населения - рабовладельцев.

Во втором увеличение благосостояния за счет уменьшения существования прочих, и присвоение их накопленного благосостояния.

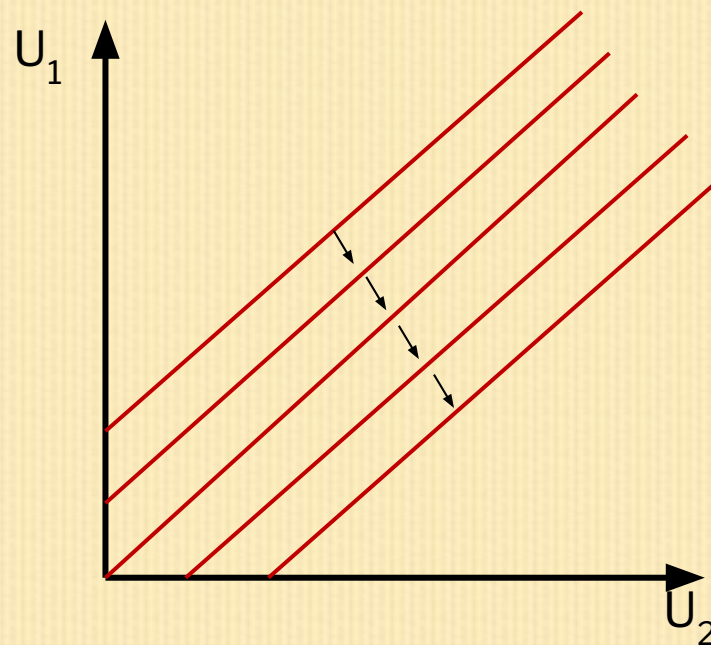
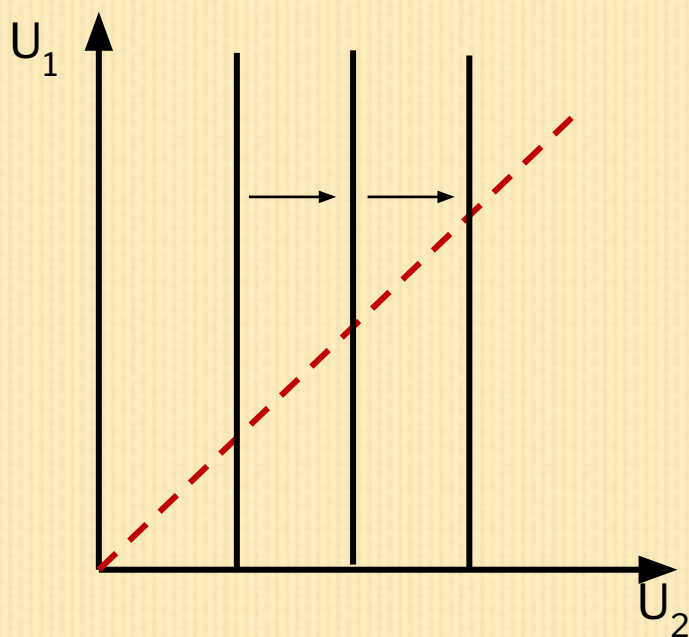


Рисунок 4 – Критерий благосостояния рабовладельческого общества и общества геноцида

Вопросы для дискуссии на практическом занятии:

- 1.Какая из предложенных теорий распределения доходов вам представляется наиболее справедливой и реальной?**
- 2.Выскажите свои предположения относительно действительно справедливого распределения доходов в современных условиях.**

В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРЕ ВЫДВИГАЮТ СЛЕДУЮЩИЕ ПРИЧИНЫ НЕРАВЕНСТВА (ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ) ДОХОДОВ:

1. Люди имеют неодинаковые умственные, физические и эстетические способности.

Наличие высоких интеллектуальных способностей дает возможность иметь относительно высокооплачиваемую работу. Следовательно, обладая талантами, индивиды вносят более высокий вклад в создание ВВП, что приносит им более высокие доходы.

2. Люди имеют различный уровень образования.

Чем выше профессиональная подготовка, тем выше оплата труда. Например, в США лица, имеющие начальное образование, получают заработную плату втрое меньшую в сравнении с лицами с

3.Люди неодинаково наделены собственностью.

Одни граждане имеют мало или вовсе не имеют собственности. Другие обладают большим объемом собственности (машины, оборудование, недвижимость, земля и прочее).

***В результате «богатство рождает
богатство», т. е. на собственность
получают большие доходы.***

**4.Накопленный в течение жизни
человеческий капитал, который зависит от уровня образования и получении опыта.**

5.Фактическая напряженность трудовых усилий, которые прилагает человек для достижения цели.

**6.Наличие или отсутствие
дискриминации на рынке труда.**

7.Везение, удача, которые влияют на принятые индивидом решения.

Бедность – это неспособность домашнего хозяйства при помощи текущих доходов обеспечить основные потребности в пище, одежде жилище.

Существуют различные взгляды на определение характеристик отнесения к бедным слоям населения:

- **абсолютная концепция бедности.** Основана на минимальных потребностях, которые должны быть удовлетворены. Люди считаются бедными, если их уровень потребления ниже минимального. **Пороговые значения бедности** устанавливаются на уровне прожиточного уровня.
- **субъективная концепция бедности.** Каждый индивид в состоянии самостоятельно определить бедный он или нет.

В ООН проблему бедности рассматривают через понятие человеческой бедности – отсутствие возможностей и выбора для удовлетворения жизненно важных человеческих потребностей, таких как прожить долгую и здоровую, созидательную жизнь, быть грамотным, нормально питаться, наслаждаться качеством жизни, свободой и уважением окружающих.

Для определения степени неравенства в экономической науке используются различные показатели и коэффициенты.

1.Кривая Лоренца.

2.Коэффициент Джини.

3.Децильный коэффициент.

4. Квинтильный коэффициент.

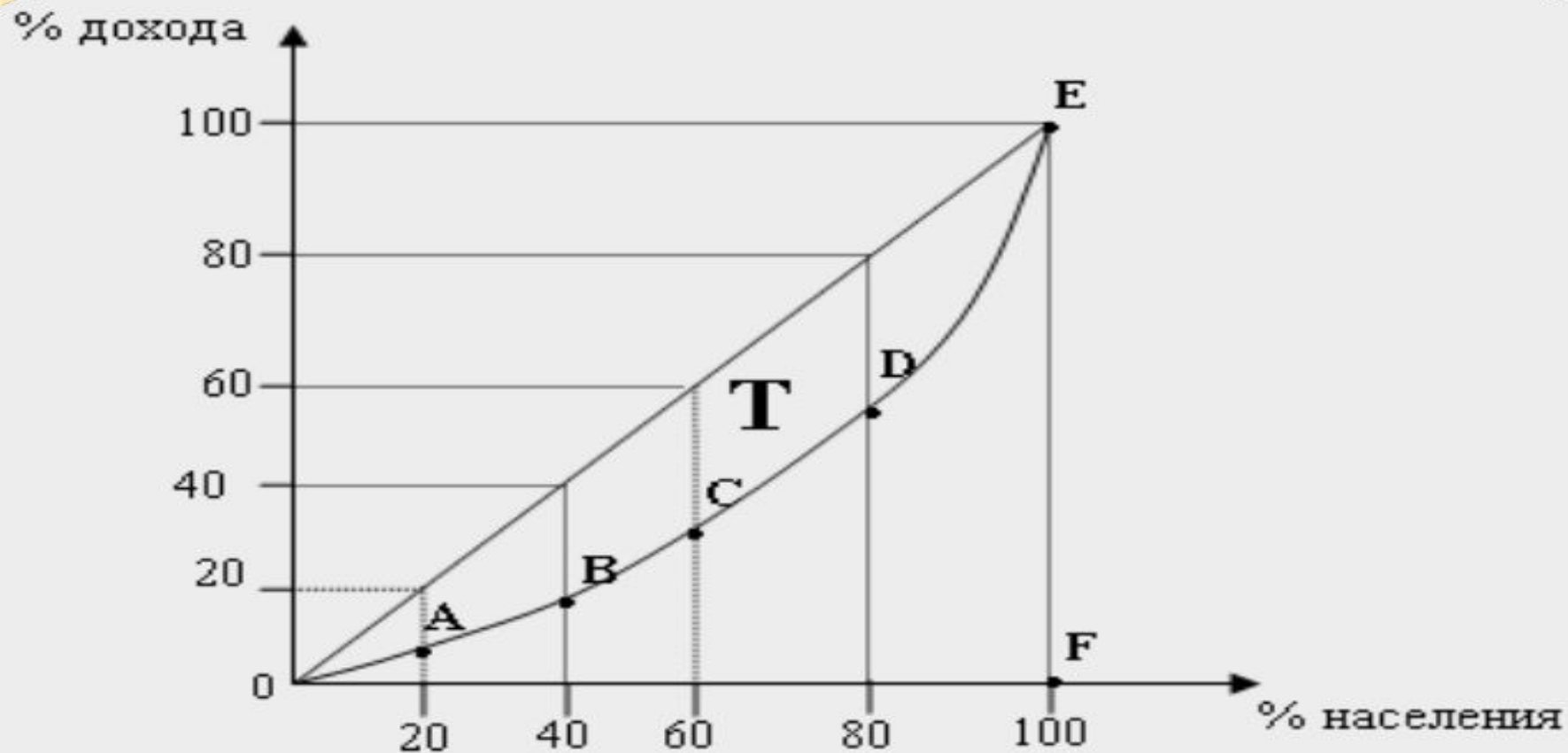


Рисунок 5 – Кривая «Лоренца»

На рис. 5 «доля семей» расположена на оси абсцисс, а «доля доходов» — на оси ординат.

Теоретическая возможность абсолютно равного распределения доходов представлена биссектрисой, где 20% семей получают 20% доходов, 40% семей — 40% доходов и т. д.

Фактическое распределение доходов представлено изогнутой кривой.

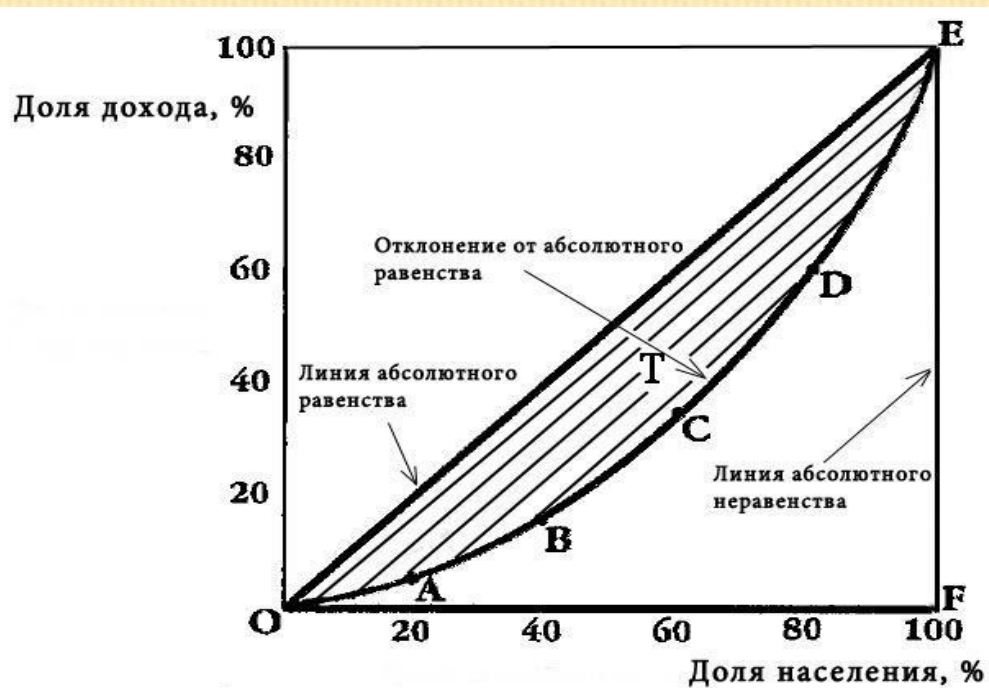
Заштрихованная часть между линией абсолютного равенства и кривой Лоренца указывает на степень неравенства доходов: чем больше эта часть, тем больше и степень неравенства доходов.



Рисунок 6 – Кривая «Лоренца» для Венгрии, России, Бразилии

По результатам построения кривой Лоренца можно рассчитать коэффициент Джини – K_D . Графически он представляет собой отношение площади между кривой Лоренца и линией равного распределения и площади треугольника под линией равного расп

$$K_D = \frac{T}{OEF}$$



Значения коэффициента Джини лежат между 0 и 1.

Величина $K_{Дж}$ может варьироваться от 0 до 1 по мере перехода от полного равенства (0) до ситуации, когда все доходы достаются одному человеку (1).

ТАБЛИЦА 1 - КОЭФФИЦИЕНТЫ ДЖИНИ В РАЗВИТЫХ СТРАНАХ

Финляндия	0,269
Швеция	0,337
Нидерланды	0,309
Германия	0,283
Канада	0,326
Великобритания	0,360
Франция	0,327
Дания	0,247
Россия	0,413
США	0,408

Децильный коэффициент:

Для определения степени неравенства все население подразделяется в зависимости от уровня дохода на **10** групп по **10%** населения в каждой. Такие группы называются децили.

Так, в первый дециль D_1 входят **10%** наиболее бедного населения, в дециль D_2 — следующие **10%** с более высоким доходом и т. д.

Децильный коэффициент рассчитывается как отношение пограничного значения дохода между 9-м и 10-м децилями к пограничному значению дохода между 1-м и 2-м децилями.

Он показывает, во сколько раз доходы 10% самой богатой части общества превышают доходы 10% его беднейшей части.

Например, в США децильный коэффициент равен 6, в Швеции 3.

В РФ он составляет около 15 (по некоторым оценкам-до 40.)

Квинтильный коэффициент.

Рассчитывается по принципу децильного коэффициента, только общество делится на 5 групп (по 20%) по уровню дохода. Квинтильный коэффициент равен соотношению пограничного значения дохода между 4-м и 5-м квинтилями и пограничного значения дохода между 1-м и 2-м квинтилями.

Еще одним показателем уровня жизни является **закон Энгеля.**

Немецкий статист Э. Энгель установил, **что с ростом доходов семьи** удельный вес расходов на питание понижается, доля расходов на одежду, жилище и коммунальные услуги меняется мало, а удельный вес расходов на удовлетворение культурных и иных нужд заметно возрастает.

По доле расходов семьи на питание можно судить об уровне благосостояния разных групп населения одной страны и сравнить благосостояние граждан разных стран.

Так, например, в США и Японии доля расходов на питание в 2020-м году колебалась в пределах 10-15%, а доля расходов на обучение и лечение в пределах 15-18%.

В России эти показатели составляют 40-48% и 1,6 -3% соответственно.

3. УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ

Уровень жизни - это комплексная социально-экономическая категория, которая отражает уровень развития физических, духовных и социальных потребностей, степень их удовлетворения и условия в обществе для развития и удовлетворения этих потребностей.

Уровень жизни населения определяется, с одной стороны, составом и величиной потребностей в различных жизненных благах (продукты питания, одежда, жилище, транспорт, различные коммунальные и бытовые услуги, образование, медицинское обслуживание, культурно-просветительные мероприятия и т.д.), **с другой - возможностью их удовлетворения исходя из предложений на рынке товаров и услуг, а также**

Качество жизни — понятие, используемое в социологии, экономике, политике, медицине и некоторых других областях. Оно является более широким, чем материальная обеспеченность (уровень жизни), и включает также такие объективные и субъективные факторы, как состояние здоровья, ожидаемая продолжительность жизни, условия окружающей среды, питание, бытовой комфорт, социальное окружение, удовлетворение культурных и духовных потребностей, психологический комфорт и т. п.

Качество жизни - это совокупность объективных и субъективных условий и факторов, влияющих на человеческую деятельность в процессе функционирования определенных социально-экономических отношений. Эти отношения меняются и совершенствуются в ходе развития материального производства, преобразования социальной среды.

Согласно рекомендациям ООН уровень и качество жизни определяется с помощью двух групп показателей:

1.Натуральные –

- средняя продолжительность жизни;
- общая площадь жилища на душу населения;
- обеспеченность граждан потребительскими товарами длительного назначения;
- потребления продовольствия в килокалориях и т.д.

2. Стоимостные –

- ВВП на душу населения;**
- доля товаров и услуг в ВВП;**
- среднемесячная заработная плата;**
- денежные доходы на душу населения;**
- средняя величина пенсий;**
- индекс потребительских цен;**
- минимальная оплата труда.**

Таблица 3 - Индикаторы уровня и качества жизни

Уровень жизни	Качество жизни
<ul style="list-style-type: none">– фактическое конечное потребление;– среднедушевые денежные доходы;– среднемесячная номинальная заработная плата;– средний размер назначенный пенсий;– величина прожиточного минимума.	<ul style="list-style-type: none">– демография;– смертность;– здравоохранение;– охрана окружающей среды;– жилье;– безопасность.

Индекс физического качества жизни по М. Моррисону:

- 1. Ожидаемая продолжительность жизни по достижению 1 года.**
- 2. Уровень младенческой смертности.**
- 3. Распространение грамотности среди взрослого населения.**

**Минимальные и максимальные
показатели по Программе развития
ООН:**

- 1. Средняя продолжительность жизни-25 и 85 лет;**
- 2. Грамотность-0% и 100%,**
- 3. ВВП на душу населения- от 100 до 40000 долларов США.**

ВВП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ (ДОЛЛ.):

Катар	88 222	Канада	37519
Люксембург	81466	Япония	37432
Сингапур	56694	Франция	34140
Норвегия	51959	Южная Корея	23892
Бруней	48333	Россия	6923
ОАЭ	47439	Бразилия	5823
США	46860	Китай	3583
Гонконг	45944	Шри Ланка	2048
Швейцария	41950	Египет	1566
Нидерланды	40973	Индия	1165
Германия	38291	Сомали	187

Индекс человеческого развития:

ИЧР=(Средняя продолжительность жизни+ ВВП на душу населения+ уровень образования)/ 3

Если ИЧР не превышает 0,5 - страна характеризуется низким уровнем человеческого развития, если колеблется от 0,5 до 0,8 - средний уровень развития и если ИЧР выше 0,8 –высокий уровень развития.

Достоинства ИЧР: осуществляется комплексный подход к оценке уровня жизни.

По уровню ИЧР в 2020 году в число ведущих стран входили Швейцария, Дания, Нидерланды, Швеция, Исландия, Норвегия. США - на 43 месте, Германия - 9 место, Великобритания - 28 место, Россия - 52 место.

При этом ранжирование стран по ИЧР не совпадает с материальным уровнем жизни.

Так, США по уровню ИЧР находясь на 43 месте, по показателю ВВП на душу населения расположились на 5 месте. Россия на 73 месте.

Спасибо за внимание!