Профессиональная этика

Этика решения конфликтов

План лекции

- 1. Сущность и причины конфликтов
- 2. Структура конфликтов
- 3. Классификация конфликтов
- 4. Динамика конфликтов
- 5. Способы конструктивного разрешения конфликтов

Понятие конфликта

Конфликт — это такое отношение между субъектами социального взаимодействия, которое характеризуется их противоборством на основе противоположно направленных мотивов (потребностей, интересов, целей, идеалов, убеждений) и/или суждений (мнений, взглядов, оценок и т. п.).

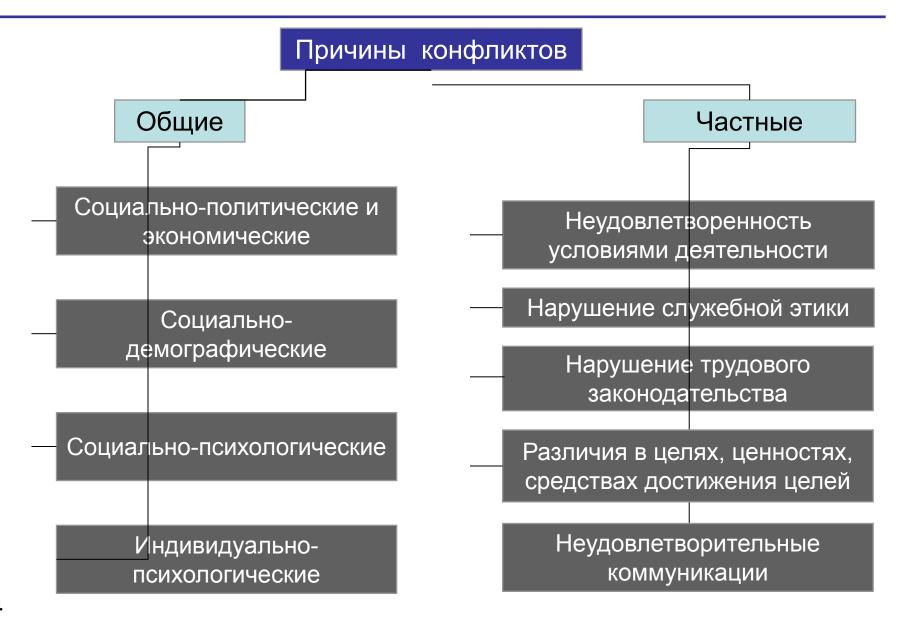
Субъект социального взаимодействия

- Мотивы (потребности, интересы, цели, идеалы, убеждения)
- Суждения (мнения, взгляды, оценки и т. п.)

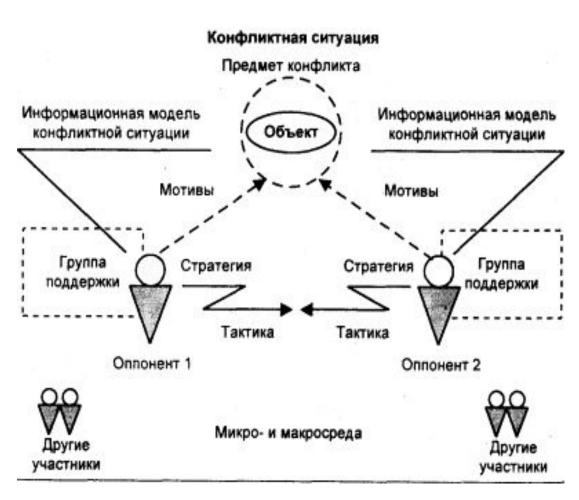
Субъект социального взаимодействия

- Мотивы (потребности, интересы, цели, идеалы, убеждения)
- Суждения (мнения, взгляды, оценки и т. п.)

Классификация причин конфликтов



Структура конфликта



Основные элементы конфликта

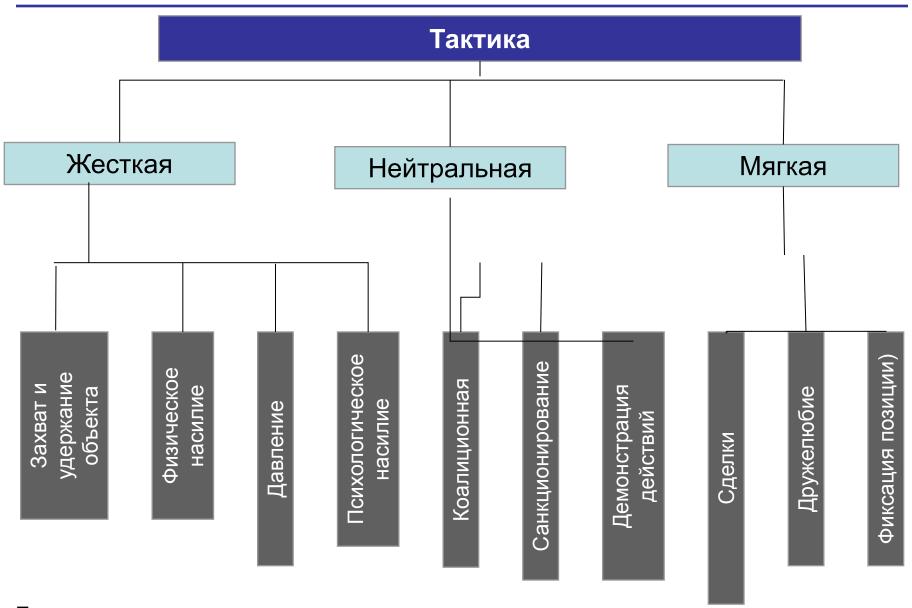
•Участники конфликта

- Основные участники (оппоненты)
- Группа поддержки
- Другие участники
- •Предмет конфликта проблема, служащая основой конфликта
- •Объект конфликта причина, повод к конфликту
- •Микро- и макросреда условия, в которых находятся и действуют участники конфликта

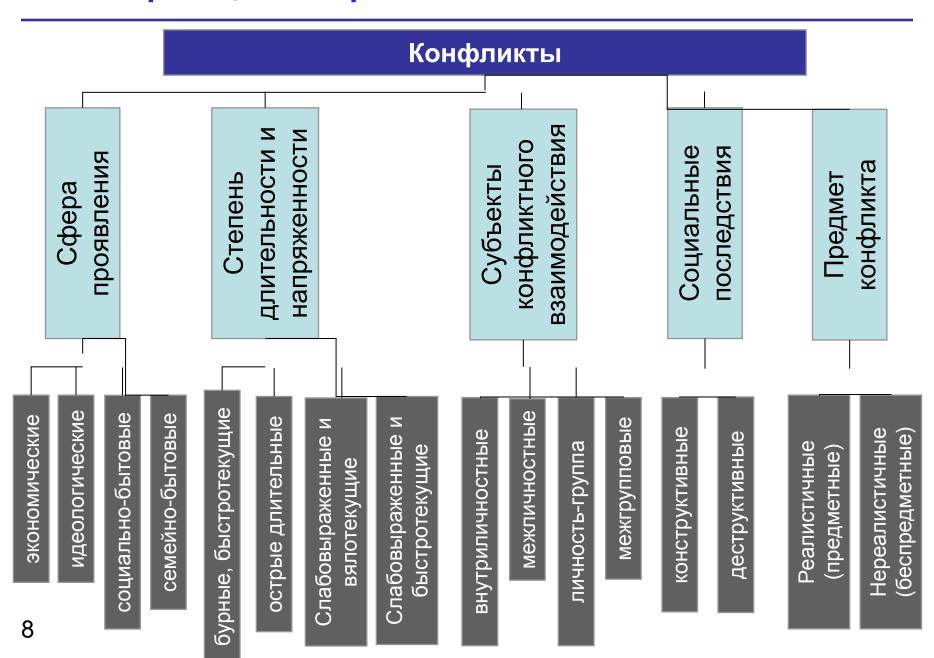
Психологические составляющие конфликта

- Мотивы сторон внутренние побудительные силы, подталкивающие субъектов социального взаимодействия к конфликту (мотивы выступают в форме потребностей, интересов, целей, идеалов, убеждений)
- Позиции система отношений оппонента к элементам конфликтной ситуации, проявляющаяся в соответствующем поведении и поступках
- Информационные модели конфликта восприятие конфликтной ситуации (отображение предмета конфликта в сознании субъектов конфликтного взаимодействия), в соответствии с которым оппоненты организуют свое поведение в конфликте
- Стратегии (способы) и тактики (приемы) конфликтного поведения

Тактики поведения в конфликте



Классификация конфликтов



Внутриличностный конфликт

• Конфликт внутри психического мира личности, представляющий собой столкновение ее противоположно направленных мотивов (потребностей, интересов, ценностей, целей, идеалов)

• Особенности

- необычность с точки зрения структуры конфликта (нет субъектов конфликтного взаимодействия в лице отдельных личностей или групп людей)
- специфичность форм протекания и проявления (сопровождается специфическими состояниями: страхом, депрессией, стрессом, неврозом)
- латентность (не всегда легко обнаружить)

Межличностный конфликт

• Противоборство двух человек на основе столкновения противоположно направленных мотивов

• Особенности

- противоборство людей происходит непосредственно, здесь и сейчас
- проявляется весь спектр известных причин: общих и частных, объективных и субъективных
- являются своеобразным «полигоном» проверки характеров, темпераментов, проявления способностей, интеллекта, воли и других индивидуально-психологических особенностей
- отличаются высокой эмоциональностью и охватом практически всех сторон отношений между конфликтующими субъектами
- затрагивают интересы не только конфликтующих, но и тех, с кем они непосредственно связаны либо служебными, либо межличностными отношениями

Этапы и фазы конфликта

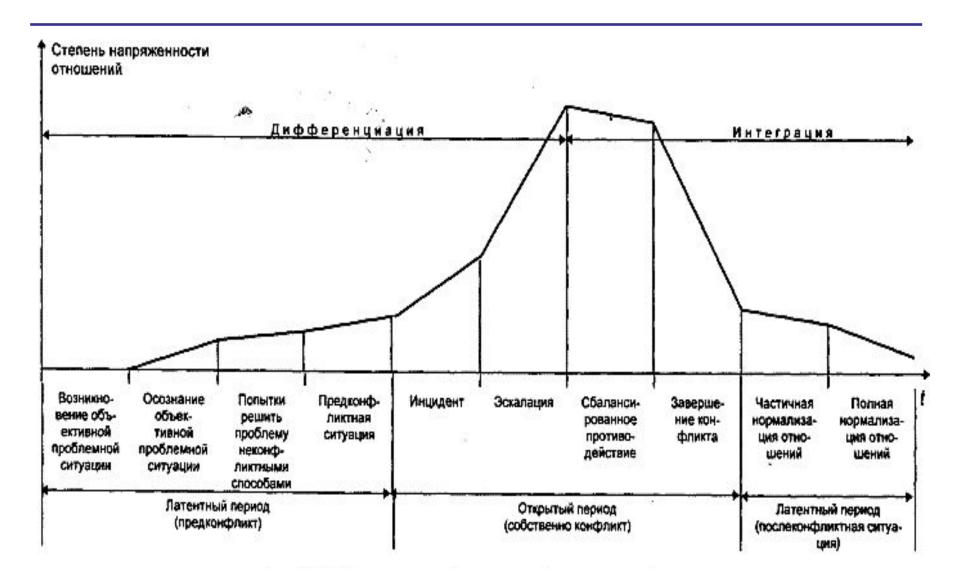
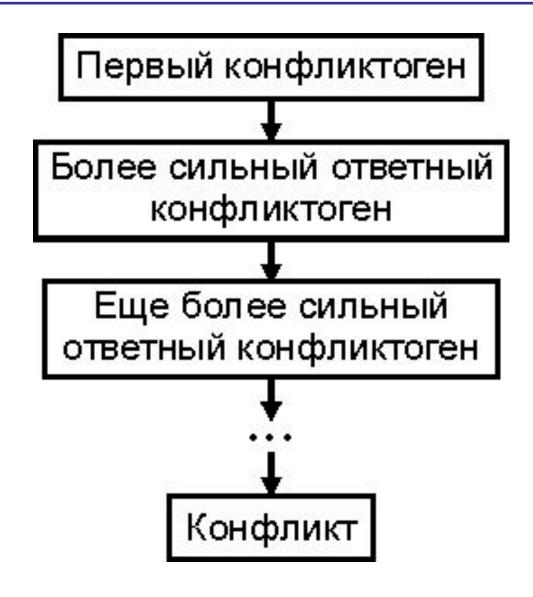


Схема эскалации конфликта



Основные формы завершения конфликта



Двухмерная модель стратегий поведения в конфликте Томаса-Килмена



Принуждение (соперничество, борьба)

Навязывание другой стороне предпочтительного для себя решения

- •Используются власть, сила закона, связи, авторитет и т. д.
- •Оправдано в случаях:
 - явной конструктивности предлагаемого решения;
 - при защите интересов дела от посягательств на них со стороны конфликтной личности;
 - выгодности результата для всей группы, организации, а не для отдельной личности или микрогруппы;
 - важности исхода борьбы для проводящего данную стратегию;
 - отсутствии времени на уговоры оппонента

Уход

Стремление уйти от конфликта при минимуме затрат

- •применяется при:
 - отсутствии сил и времени для решения противоречия
 - стремлении выиграть время
 - наличии трудностей в определении линии своего поведения
 - нежелании решать проблему вообще

Компромисс

Характеризуется отказом от части ранее выдвигавшихся требований, готовностью признать претензии другой стороны частично обоснованными, готовностью простить

•применяется при:

- понимании оппонентом, что он и соперник обладают равными возможностями; наличия взаимоисключающих интересов;
- удовлетворении временным решением;
- угрозе потерять все

Приспособление (уступка)

Вынужденный или добровольный отказ от борьбы и сдача своих позиций

•применяется при:

- осознании своей неправоты
- необходимости сохранения хороших отношений с оппонентом, сильной зависимости от него
- незначительности проблемы
- значительном ущербе, полученном в ходе борьбы
- угрозе еще более серьезных негативных последствий
- отсутствии шансов на другой исход
- давлении третьей стороны

Сотрудничество

Предполагает направленность оппонентов на конструктивное обсуждение проблемы, рассмотрение другой стороны не как противника, а как союзника в поиске решения

- •Оправдано в случаях:
 - сильной взаимозависимости оппонентов;
 - склонности обоих игнорировать различие во власти;
 - важности решения для обеих сторон;
 - непредубежденности участников

Правила бесконфликтного общения

- Не употребляйте конфликтогены
- Не отвечайте конфликтогеном на конфликтоген
- Проявляйте эмпатию к собеседнику
- Делайте как можно больше благожелательных посылов

Приобретенные знания

- Определение понятий «конфликт» и «конфликтная ситуация»
- Знание причин возникновения конфликтов
- Знание структуры конфликта и его основных элементов
- Знание видов конфликтов
- Знание этапов и фаз протекания конфликтов
- Знание основных форм завершения конфликта
- Знание стратегий поведения в конфликте

Вопросы для самопроверки

- Дайте определение конфликта.
- Сформулируйте необходимые и достаточные условия возникновения конфликта.
- Изобразите графически структуру конфликта и дайте определения основных структурных элементов конфликта.
- Приведите классификацию причин конфликта.
- Приведите классификацию конфликтов.
- Перечислите основные способы разрешения внутриличностных конфликтов
- Перечислите особенности межличностных конфликтов
- Охарактеризуйте стадии протекания конфликта
- Охарактеризуйте основные формы завершения конфликта
- Назовите основные стратегии поведения в конфликте по К. Томасу и Р. Килмену.

Рекомендуемая литература

- 1. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология: Учебник для вузов. СПб.: Издательство Питер, 2008. 496 с.
- 2. Гришина Н. В. Психология конфликта. 2-е изд. СПб.: Питер, 2008. 544 с.
- 3. Емельянов С.М. Практикум по конфликтологии. СПб.: Питер, 2009. 384 с.
- 4. Самыгин С.И., Руденко А.М. Деловое общение. М.: Кнорус, 2010. 440 с.
- 5. Ворожейкин И.Е., Кибанов А.Я., Захаров Д.К. Конфликтология: Учебник для вузов. – М.: ИНФРА-М, 2002. – 238с.
- 6. Психология и этика делового общения: Учебник для вузов/ В.Ю. Дорошенко, Л.И. Зотова, В.Н. Лавриненко и др.; Под ред. проф. В.Н. Лавриненко. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Культура и спорт, ЮНИТИ, 1997. 279 с.
- 7. Селюк Е. Ю. Конфликтология: Учеб. пособие. Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2006. 192 с.